

測量会社向けワンマン測量×分業制セミナー

※全日程とも同じ内容となっておりますので、ご都合のよい日時をお選びください。

2021年 **5月15日 土** オンライン開催

第一部:10:00~12:00 (ログイン開始 9:30~)
 第二部:13:00~15:00 (ログイン開始 12:30~)
 申込締切日: 5月11日(火)

2021年 **5月19日 水** オンライン開催

第一部:13:00~15:00 (ログイン開始 12:30~)
 第二部:16:00~18:00 (ログイン開始 15:30~)
 申込締切日: 5月15日(土)

2021年 **5月21日 金** オンライン開催

第一部:16:00~18:00 (ログイン開始 15:30~)
 申込締切日: 5月17日(月)

2021年 **5月29日 土** オンライン開催

第一部:13:00~15:00 (ログイン開始 12:30~)
 申込締切日: 5月25日(火)

2021年 **5月30日 日** オンライン開催

第一部:10:00~12:00 (ログイン開始 9:30~)
 申込締切日: 5月26日(水)

一般価格 **10,000**円(税抜) 会員価格 **8,000**円(税抜)
 /一名様 11,000円(税込) /一名様 8,800円(税込)

下記に**1つ**でも該当された方は是非ご参加ください。

- ✓ 仕事には困っていないが、**現場が疲弊して回っていない方**
- ✓ 貴重な人材である従業員から**退職を伝えられた方**
- ✓ 現場が回ればもっと**業績が上がる**と確信されている方
- ✓ 忙しい割には**利益が残っていない**と感じる方
- ✓ ワンマン測量や分業制の**導入方法を知りたい方**

講座	セミナー内容
第1講座	ワンマン測量×分業制に取り組むべき理由 株式会社船井総合研究所 土業支援部 事業開発グループ マネージャー 小川原 泰治
第2講座	予測不能な時代における経営戦略 株式会社船井総合研究所 土業支援部 マネージングディレクター 小高 健詩

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

お申込みはこちらからお願いいたします 右記のQRコードを読み取り頂きWebページのお申し込みフォームよりお申し込みくださいませ。
セミナー情報を下記Webページからもご覧いただけます!
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/071596>



生産性を高めたい

測量会社様向け 経営レポート

Surveyor Company MANAGEMENT REPORT

今回のセミナーは、土地家屋調査士業界でのワンマン測量・分業制の成功事例を基にお伝えします。

一般価格 **10,000**円(税抜)
 /一名様 11,000円(税込)
 会員価格 **8,000**円(税抜)
 /一名様 8,800円(税込)

業務が手一杯で現場が回っていない皆様へ

ワンマン測量×分業制で

人材を採用せず、
 測量件数を**3倍**、総労働時間を**30%削減**し

1人あたり売上を**2倍**に向上させた方法大公開

ワンマン測量成功のポイント

- ✓ 測量機器を放置することの**不安を解消**する対策を取る!
- ✓ やり方が分からない従業員へ**マニュアルを提供**する!
- ✓ いきなりすべての現場ではなく、「**できる現場**」から**実施**する!

分業制成功のポイント

- ✓ 測量がわかる**経験者**を内業へ**配置転換**する!
- ✓ 現場を見ていない方でも作図できるように**ルールを決める**!
- ✓ 経験者しかできない業務とそうでない**業務の洗い出し**を!

総力特集

実際の事例が満載! 詳しくは中面へ!

ワンマン測量×分業制を導入している事例がここにあった! その**秘密**に迫る!

WEB開催 2021年

5月15日(土)・5月19日(水)・5月21日(金)・5月29日(土)・5月30日(日)

測量会社向けワンマン測量×分業制セミナー

お問い合わせNo.S071596

主催

明日のグレートカンパニーを創る Fundai Soken TEL:0120-964-000 平日9:30~17:30

株式会社船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

WEBからお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。)→ **071596** 検索

- 申込に関するお問い合わせ: 中田
- 内容に関するお問い合わせ: 小川原

「人さえいれば…」
そんな嘆きを
解消します

人材を採用せず、測量件数を3倍、総労働時間を173時間削減し 生産性2倍を実現した業務改革戦略とは？

「人手不足」「長時間労働」「低生産性」を解決するワンマン測量×分業制

成功ノウハウ 新規採用せずに、既存スタッフ様の有効活用する！

セミナーで
わかる！

採用の成果に頼らずに 測量件数の最大化を

測量市場において経験のある測量スタッフを採用するのはかなりの労力を要します。不確定要素の高い採用に時間を投資するよりも、既存スタッフ様の業務改革を進めることで、ローリスク×ハイリターンの成果を出すことが可能になります。



成功ノウハウ 属人的な業務を極力なくし、誰でもできる体制に！

セミナーで
わかる！

「あの人しかわからない」業務をなくし 事務所独自のマニュアルを

専門的な知識が必要な測量や作図において「人の数だけやり方がある」ことが多くあります。若手スタッフが困惑し、成長が鈍化し、結果的に生産性が低くなる、悪循環に陥っています。それらを解決し、事務所独自のマニュアル作成のポイントをお伝えします。



成功ノウハウ 省人化を追求したワンマン測量の導入を！

セミナーで
わかる！

自動追尾型の測量器械を活用し 複数人測量をやめる

各測量メーカーから優秀な自動追尾型の器械が販売されております。多くの会社様で「精度面が気になる」「器械を倒されるのではないか？」このような不安感から導入されないご意見を多く聞きます。これらの不安感を解決するためのノウハウをお伝えします。



成功ノウハウ 現場ごとの進捗管理や営業案件の管理を！

セミナーで
わかる！

紙やホワイトボードではなく クラウドで見える化！

各担当者の案件が見える化するだけで生産性は高まります。スタッフ様によって業務の進め方が異なることはよく起こります。効率のいい進め方、そうでない進め方など見える化することで改善点が把握でき、効率が高まります。その管理手法をお伝えします。



成功ノウハウ 分業制を導入し、徹底的な業務効率を！

セミナーで
わかる！

資格者・経験者がやるべき業務に 注力させ最大化する

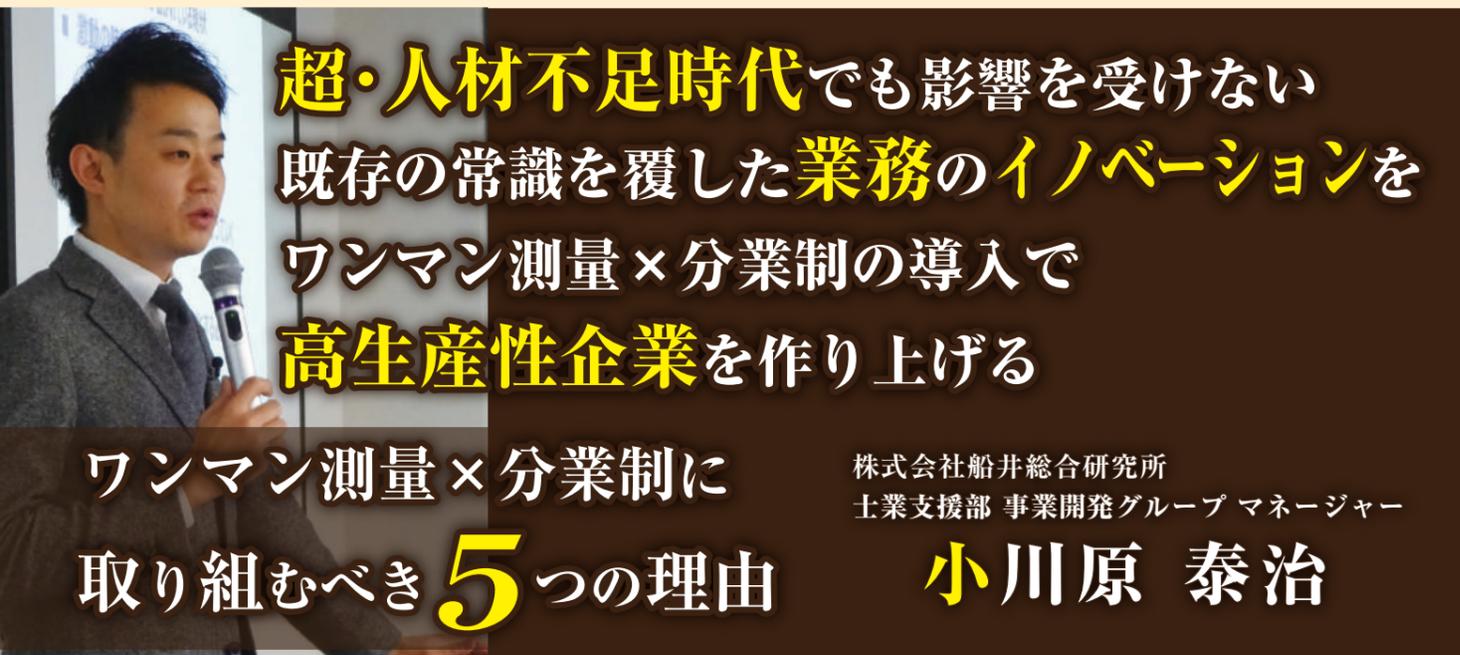
測量技術はノウハウが豊富にあります。一方で、測量スタッフのような高度人材じゃなくてもできる業務は多くあります。例えば、作図や書類作成などです。日中は測量し、帰社後も業務を行わない体制を今すぐ構築するためのポイントをお伝えします。



『採用できなくても、売上は上がり、労働時間は伸びない』
全国で成功事例続々！

- A社(愛知県名古屋市) 2年で売上2.5倍達成、コロナ禍でも支店展開に成功！
- B社(愛知県岡崎市) 3年で売上3倍達成、一人当たり労働時間20%削減！
- C社(大阪府豊中市) 2年連続業績120%成長を達成！
- D社(福岡県北九州市) 労働時間は変わらずに、測量件数3倍に増加！
- E社(長野県長野市) 労働時間は変わらずに広範囲にわたる測量件数2倍！

2021年誌上特別講座



**超・人材不足時代でも影響を受けない
既存の常識を覆した業務のイノベーションを
ワンマン測量×分業制の導入で
高生産性企業を作り上げる**

ワンマン測量×分業制に
取り組むべき**5**つの理由

株式会社船井総合研究所
土業支援部 事業開発グループ マネージャー

小川原 泰治

こんにちは！株式会社船井総合研究所の小川原泰治です。
「ワンマン測量×分業制」の導入事例はいかがでしたでしょうか。
人手不足がより深刻になる前に、先手を打って対策を立てることが重要です。
今までの常識を覆した「ワンマン測量×分業制」に取り組むだけで、飛躍的な
発展を遂げ、事務所として大きく変化していくこととなります。具体的に何が
変わるのかといいますと…



1 超人材難でも安定的に案件を 処理できる体制確立できる

有効求人倍率(=求職者1人当たりにつき、何件の求人があるか)が5倍を超える(※2020年10月現在)
測量業界で人材を採用しようとしてもなかなか「いない、来ない、採れない」状
態が続いています。採用活動を行うことは重要ですが、それよりも既存従業員
の方々へ目を向けることはより重要です。
既存従業員の方々を効率的に、無駄のない人員配置を行うことで業務効率化
が可能になると同時に、業務時間の短縮にもつながり、**採用の成果に左右され
ず、安定的に案件を処理できる**体制ができます。

有効求人倍率(=求職者1人当たりにつき、何件の求人があるか)が5倍を超える(※2020年10月現在)



2 業務時間、残業時間が減り、 従業員満足度が上がる

「日中は測量に出て、夕方事務所に戻り、夜遅くまで作図をする」、「毎日の残
業は当たり前」これらはこの業界の特徴です。これでは離職も相次ぎ、せっか
く育ててきた貴重な従業員が辞めてしまい、更に業務が回らなくなるという
悪循環に陥ります。

そこで、ワンマン測量を導入し、**相方役だった人材を内業班へシフト**させる
ことで、測量と作図の分業が可能になります。分業制を導入すれば、

移動時間という無駄を削減し**時間の有効活用**ができる

帰社後の作図時間を削減でき、**残業時間の大幅削減**ができる

残業時間が減り、休日出勤も減ることで**従業員満足度**が上がる



3 分業制を導入することで従業員の 育成スピードが上がる

今までは「**最初から最後まで**の業務工程を1人で処理する」ことで高い売上
を上げてきた方々も多いかと思いますが、その考えこそが長時間労働につな
がっています。分業制を導入することで、測量業務、作図業務、登記業務に絞っ
て教えることで、**育成スピードがあがります**。既存従業員、新入社員の即戦力
化が可能になるのです。

更にはそれらの**業務ノウハウ**が見える化(マニュアル化)し、事務所の平準
化を図ることで、事務所の業務レベルは格段に上っていきます。

事務所の業務を
見える化したマニュアル



4

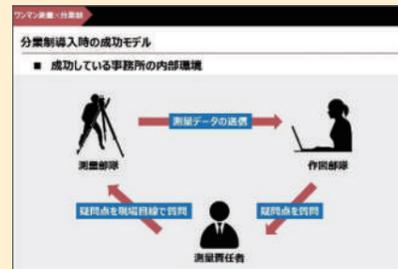
1人あたりの生産性が向上して利益が残る

測量業界は労働集約型の業界ですので、いかに**現場を効率よく稼働させるか**が業績向上には欠かせません。今回のワンマン測量×分業制を導入することの最大のメリットは事例でも解説いただきましたが、**業務効率が図れる点**です。

今まで**1日あたり2現場から3現場を残業しながら**精一杯の状態でごこなしていたものを、**残業を削減し、時間に余裕を持ってこなすことが可能**になります。更には、**1日あたり4現場、5現場**といったように**測量の処理件数を最大化**することも難しくはありません。

現場を効率よくこなせばこなすほど、売上も、利益も上がっていくということです。

分業制導入の成功モデル



5

現場稼働数を武器に新規開拓ができる

多くの会社様で入札案件へ着手されている方々が多いかと思いますが、受注金額が高く魅力的なので競合企業も多いのが現状ではないでしょうか。

今回ご提案させていただいているワンマン測量×分業制を導入していただくことで、1日で稼働できる測量現場数を最大化することが可能になります。その「稼働現場数」という「商品」を駆使し、工事測量や用地測量の件数を増やすことができるのです。

もちろん、入札案件にも着手はしますが、より経営を安定させることが可能になります。

つまり、新規開拓をしていきたい方々もこのワンマン測量と分業制を導入して開拓ができる体制になります。



いかがでしょうか。このようなワンマン測量×分業制の導入に必要なポイントを具体的な内容に絞って、2時間かけてたっぷりとお伝えします。

質疑応答のお時間も設けますので、疑問に感じることはその場で解消していただけます。

また、個別の無料相談もセミナー特典にしていますので、皆様の状況に応じた導入までの段取りを具体的に落とし込むことが可能です。

そして今回は、ワンマン測量×分業制を導入している成功事例を包み隠さずお伝えいたします。

「ワンマン測量×分業制」は超人材不足時代に適したモデルであり、7割経済といわれている現在において、革新的な取り組みを導入した企業が今後10年生き残ると考えています。

大変貴重なセミナーとなりますので、**新しいことにチャレンジしようと思わない方**また、**経営者ではなく、とりあえず社員を行かせようという方**は、ご遠慮ください。

さて、このセミナーにかかる投資額ですが、今回は「志が高い経営者様」に参加していただきやすい料金設定としました。

一般の方でも、なんとわずか**11,000円**(税込)です。

実践すれば毎月数百万円の粗利につながるノウハウですから、正直破格の料金です。

ただし、今回はご用意できる席数は各会場**20名様限り**とさせていただきます。

追加の開催の予定はございませんので、お早めにお申込みください。

また、本セミナーではワンマン測量×分業制の導入に向けた具体的な手法を経営的な側面と現場の実践的な側面においてお伝えします。

現場の責任者を任せている従業員の方がいらっしゃれば**ご一緒に参加されることを強くお勧めします**。早期に導入の動きを進めるには、セミナー当日に話し合うのが一番です。

秘匿性の高い情報も含まれますので、DVDの販売は致しません。これだけの事例を学ぶことは当日ご参加いただいた方だけの特権となります。

知っている経営者が得をするモデルです。超人材不足時代である今がまさに時流のモデルですので、導入のタイミングを逃さないようご注意ください。

たった半日のセミナーを活用して、ワンマン測量×分業制で業務の効率化を図り、収益性の向上や貴重な従業員の離職と防ぐのか、それとも、先延ばしにして従業員に長時間、休みもなく働いてもらい、事務所経営も精一杯のままか…

ぜひ、このチャンスを掴み取ってください。

どうぞ、この機会をお見逃しなくご参加ください。

株式会社船井総合研究所
士業支援部 事業開発グループ
マネージャー

小川原 泰治

志の高い、あなた様とお会い出来ることを楽しみにしております。

ご挨拶

少子高齢化の影響やAIやテクノロジーの更なる発達、デジタルガバメントなどの政策により、士業事務所に求められる役割が今後大きく変化していきます。

このような変化の激しい時代に適応するためには、最新の業界情報や成功事例にアクセスできる環境を整えておくことが大切です。

日本全国で1500もの士業事務所様が加盟する研究会を運営する

弊社コンサルタントが発信するメルマガやレポートをぜひご活用ください。

株式会社 船井総合研究所 士業支援部

メールマガジン 購読者募集

購読無料



ここがポイント！

- ✓ コンサルティング現場における**成功事例**や各士業の業界の**最新情報**をメールで配信！
- ✓ 国内最大級の士業事務所向けコンサルティングファームによる**業績アップノウハウ**を大公開！
- ✓ 士業事務所のコンサルタントによる**コラム**を**毎週配信**、**新鮮な情報**収集が可能！

ご登録は
こちら
(無料)

1分で登録完了！
今すぐご登録ください！

- 1 お手持ちのスマートフォンで右の QR コードを読み取る
※または検索エンジンで「士業経営ドットコム」と検索！
- 2 HP にアクセスし、必要事項を入力する
※メールアドレス以外の個人情報は必要ありません



士業経営に効く!

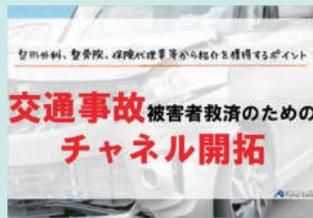
Report

経営レポート

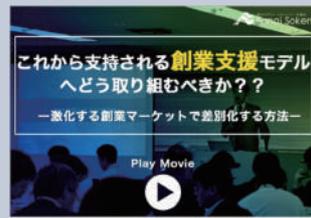
無料
ダウンロード
できます!

弁護士・税理士・司法書士・社労士・土地家屋調査士・行政書士

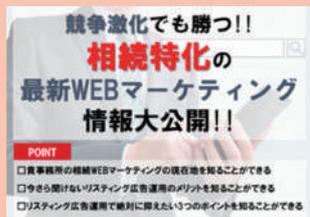
弁護士向け経営レポート



税理士向け経営レポート



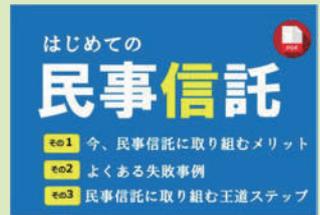
司法書士・土地家屋調査士向け経営レポート



社労士向け経営レポート



全士業向け経営レポート



ここに掲載されているレポートはごく一部です!
ウェブサイト上にはより多くのレポートを公開中!



無料ダウンロードはこちらから

右記のQRコードを読み取っていただくか、
検索エンジンで「士業経営ドットコム」を
検索ください!



士業経営ドットコム

検索