初期投資0! 高収益ストック型送迎請負事業参入セミナー

PC・スマホで セミナー参加!

選べる曜日!スマホからもOK!
ご都合の良い日程で以下よりお選びください。

一般価格 10,000円(税抜) 11,000円(税込)/一名様
会員価格 8,000円(税抜) 8,800円(税込)/一名様

2021年 4/30[金] 5/10[月] 5/14[金] 5/17[月] 5/19[水] 5/26[水] 5/28[金] 5/31[月]

開催時間 13:00▶15:00 ログイン開始 12:30~

講座	セミナー内容
第1講座	**コロナ禍でタクシー企業が取るべき事業戦略** セミナー内容抜粋 1 タクシー業界の外部環境とその影響 セミナー内容抜粋 2 コロナ禍でも売上を確保しているタクシー事業者の特徴 セミナー内容抜粋 3 送迎請負事業のビジネスモデルとその可能性 株式会社 船井総合研究所 人材・ものづくり支援部 コンサルティングチーム リーダー **小泉 勇貴** 介護、障がい業界を中心にコンサルティングを提供しており、介護職や支援員だけでなく、看護職やケアマネージャーといった専門職の採用を得意とする。また、事業計画をもとに採用計画へ落とし込むことで、新卒・中途採用だけでなく、定着・育成も一貫してサポートできるコンサルタントである。近年の福祉業界の人材不足を受け、自社採用のみならず、人材紹介事業の立ち上げ・サポートも行っている。
第2講座	**タクシー事業者が送迎運行管理事業に参入するべき理由** セミナー内容抜粋 1 送迎運行管理事業がタクシー事業者にもたらすメリット セミナー内容抜粋 2 事業成功の鍵となる新規顧客獲得に繋がる営業手法大公開 セミナー内容抜粋 3 事業に参入する上での正しい運行指示の出し方と注意点 株式会社 船井総合研究所 人材・ものづくり支援部 コンサルティングチーム リーダー **小泉 勇貴**
第3講座 特別ゲスト講座	**高収益の送迎事業を第二本業へと育った成長戦略** セミナー内容抜粋 1 タクシー会社が運行管理事業を始めるべきメリット セミナー内容抜粋 2 送迎請負事業が売上高4億円の事業に成長した理由 セミナー内容抜粋 3 受注を狙うべき業界とその手法について 株式会社キャビック 取締役 **兼元 敬洋氏** 特別ビデオ講座 京都府京都市に本社を置くタクシー事業者「株式会社キャビック」の取締役。介護と移動を掛け合わせた独自の戦略で京都においても唯一無二のポジションを確立している。そんなキャビックにおいてタクシーと介護に次ぐ第三の柱として「運行管理請負事業」の展開を推進している。
第4講座	**経営者に“今”考えてほしいこと** 株式会社 船井総合研究所 人材・ものづくり支援部 人材ビジネスグループ マネージャー **安本 哲弥** 人材ビジネス専門のコンサルタント。入社以来、BtoB、BtoCの様々な業種・業態のWEBマーケティングに従事。現在は人材業界に特化したマーケティング・リサーチ、戦略策定から実行支援までを担当している。数々のコンサルティング実績が認められ、現役最速でエグゼクティブ経営コンサルタントに就任を果たす。

お申し込み方法 — WEB からのお申し込み —

右記のQRコードを読み取り頂きWEBページのお申し込みフォームよりお申し込みくださいませ。

セミナー情報をWEBページからもご覧いただけます!

https://www.funaisoken.co.jp/seminar/071379

コロナで苦戦する タクシー事業者の経営者様へ

一般価格 10,000円(税抜) 11,000円(税込)/一名様
会員価格 8,000円(税抜) 8,800円(税込)/一名様

タクシー事業者が圧倒的に優位なビジネスモデル!

コロナで失った売上を取り戻す

ストック型送迎請負事業新規参入セミナー

初期投資“0”

車両投資一切なし

コロナ禍でも年間売上**3億**、

営業利益**35%**を実現できた秘密大公開!

本ビジネスモデルの詳細は中面へ

特別ゲスト講演
株式会社キャビック 取締役 **兼元 敬洋氏**

このような方に **おすすめ** のセミナーです!

- ✓ コロナで失った**売上を取り戻す**ために新規事業を模索している
- ✓ 本業と**親和性高く、ローリスク**でできる新規事業を検討している
- ✓ **景気に左右されない**事業展開をしたい
- ✓ **飲食・観光業界に依存**した収益体制になっている
- ✓ この先**タクシー事業単体**だけでは先行きが不安・・・

参加者限定 豪華特典 **特典** 当ビジネス専門のコンサルタントによる **無料経営相談**

PC・スマホで セミナー参加!

2021年 4/30[金] 5/10[月] 5/14[金] 5/17[月] 5/19[水] 5/26[水] 5/28[金] 5/31[月]

開催時間 13:00▶15:00 ログイン開始 12:30~

新型コロナウィルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

初期投資0!高収益ストック型送迎請負事業参入セミナー お問い合わせNo. S071379

主催 明日のグレートカンパニーを創る Funai Soken

TEL.0120-964-000 平日 9:30~17:30
お申込みに関するお問合せ:時田
内容に関するお問合せ:小泉

株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜 4-4-10 船井総研大阪本社ビル

WEBからお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に『お問い合わせNo.』を入力ください。)→ 071379

コロナ禍でも収益が上がるストック型ビジネス 送迎請負事業 の全容

送迎業務や車両の管理に悩む企業とタクシー事業者で

1 請負契約を結び

2 自社雇用のドライバーに運行指示を

行う送迎業務や車両の管理に悩む企業とタクシー事業者で

3 運行にかかる業務全般を請負うことで

4 運行代行料をいただくビジネス

本セミナーでは、偽装派遣として罰則を受けない”正しい運行管理指示の仕組み”についても解説！

注）派遣とは異なり、送迎業務請負は指揮命令権（運行指示）に関しては請負元の管理が必要

Q なぜ、送迎請負事業がタクシー事業者にとって圧倒的に有利なのか!?

送迎請負事業を行うにあたり、法人への“**安心感**”と“**連絡密度**”が非常に重要！そのため、地域密着で営業を続けてきたタクシー事業者ほど、有利に事業展開を進められる。また、**ドライバー教育による運転技術**や**事故などによる緊急対応の専門性**についても営業の際強く訴求することが可能！

Q なぜ、送迎請負事業が失った売上を取り戻す一手となるのか!?

代行ビジネスの市場規模拡大が今後も予想される中、送迎請負事業は**人口連動性が非常に高い**ビジネスモデル。高齢化が進む日本において、**景気に関係なく送迎ニーズは拡大**していくと予想される。　また、**コロナやドライバーの力量に応じて売上が変動するタクシー事業**と異なり、**対法人の長期契約が見込める事業**なので、ストック型収益として**売上確保・安定**に繋がりやすい！

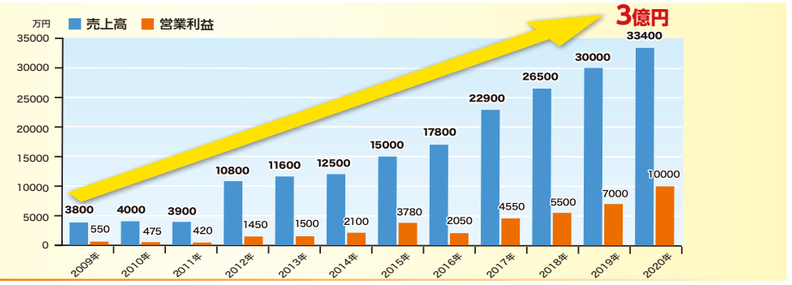
超 実践的な成功ノウハウ

年間3億をつくるビジネスモデル

送迎請負事業で営業利益20%以上を実現する手法をセミナーで徹底解説!

特別ゲスト講師 株式会社 キャビック

保有台数129台の京都府にあるタクシー会社が 送迎請負事業単体で売上3億円を実現!



株式会社キャビック様は2009年に送迎請負事業に参入。
現在**10期連続で売上を拡大**しており、2020年の売上高は**約3億円**、
営業利益率は**35%**を見込んでいる。今回は送迎請負事業を手掛け、
成功に導いた兼元氏に**タクシー事業者だからできる本ビジネスモデルの魅力**や

成功の鍵となる顧客獲得方法を包み隠さずお話しいただく。

POINT 1 公共入札を活用した顧客獲得方法

POINT 2 専用HP×WEB広告を活用した顧客獲得

POINT 3 ダイレクトメールを活用した顧客獲得方法

たった3ヶ月で新規顧客を大量獲得！ 公共入札の必勝法大公開

送迎請負事業を成功させるのに最も**実施ハードルが低く、効果が望める**のが公共の入札案件！今や競争入札が当たり前になった時代で、資格審査を受ける**エリア選定基準**から、落札までの各フェーズにおけるポイントを解説！

顧客獲得は“Web”を活用する時代! オンライン完結型営業方法大公開

専用HPを構えれば見込み客に24時間サービスの特徴を発信してくれ、**何もしなくても商談アポ獲得**に繋がる。また、セミナー内ではキャビック様の専用HPを一部公開。**問い合わせを増加**させるポイントや**インターネット上で露出させる裏技**についても解説！

コロナ禍でも高い反響率を実現！ ”即”契約に繋がるダイレクトメール大公開

ダイレクトメールで一定の反響率を確保するためには、コロナ禍で**需要が高く**なっているターゲットに絞り込むことが重要。ただやみくもに配信すればいいわけではない！また、**顧客リストの作成**だけでなく、キャビック様が活用している**実際のダイレクトメールを用いて**、“即”契約に向けたポイントを解説！

これまでのタクシー事業者が培ってきた延長線上のビジネスモデル!
本業との親和性高く、短期かつ低投資で事業のスタートが可能!

本気で新規参入を考えている経営者様必見! お申し込みはコチラ!!

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

初期投資0！高収益ストック型送迎請負事業参入セミナー

お問合せNo. S071379

開催要項

日時・会場

オンラインにてご参加

2021年 4月30日(金)	開始 13:00 ▶ 終了 15:00 (ログイン開始12:30より)	お申込期限:4月26日(月)
2021年 5月10日(月)	開始 13:00 ▶ 終了 15:00 (ログイン開始12:30より)	お申込期限:5月6日(木)
2021年 5月14日(金)	開始 13:00 ▶ 終了 15:00 (ログイン開始12:30より)	お申込期限:5月10日(月)
2021年 5月17日(月)	開始 13:00 ▶ 終了 15:00 (ログイン開始12:30より)	お申込期限:5月13日(木)
2021年 5月19日(水)	開始 13:00 ▶ 終了 15:00 (ログイン開始12:30より)	お申込期限:5月15日(土)
2021年 5月26日(水)	開始 13:00 ▶ 終了 15:00 (ログイン開始12:30より)	お申込期限:5月22日(土)
2021年 5月28日(金)	開始 13:00 ▶ 終了 15:00 (ログイン開始12:30より)	お申込期限:5月24日(月)
2021年 5月31日(月)	開始 13:00 ▶ 終了 15:00 (ログイン開始12:30より)	お申込期限:5月27日(木)

本講座はオンライン受講となっております。 諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。

オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 web参加」で検索

受講料

一般価格 税抜 10,000円 (税込11,000円)／一名様

会員価格 税抜 8,000円 (税込 8,800円)／一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案 内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手 元に届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記お申込み担当者へご連絡ください。なお、ご入金が確認できない場合は、お申込み を取消させていただく場合がございます。●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中の お客様のお申込に適用となります。●ご参加を取り消される場合は、開催3営業日(土・日・祝除く)前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は下記 事務局宛にメールまたはお電話にてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

お申込方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWEB上でご確認いただけます。

または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo.071379を入力、検索ください。

お問合せ

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken
株式会社 船井総合研究所

TEL 0120-964-000 (平日9:30～17:30)

●申込みに関するお問合せ:時田　●内容に関するお問合せ:小泉

お申込みはこちらからお願いいたします

4月30日(金)オンライン受講
申込締切日4月26日(月)

5月10日(月)オンライン受講
申込締切日5月6日(木)

5月14日(金)オンライン受講
申込締切日5月10日(月)

5月17日(月)オンライン受講
申込締切日5月13日(木)

5月19日(水)オンライン受講
申込締切日5月15日(土)

5月26日(水)オンライン受講
申込締切日5月22日(土)

5月28日(金)オンライン受講
申込締切日5月24日(月)

5月31日(月)オンライン受講
申込締切日5月27日(木)