

東北地方リフォーム業界売上No.1 成長企業オノヤが実践!

入社後活躍し辞めない大卒採用成功事例を公開

こんな方は **ぜひ** このセミナーに  
お越しください! **お役に立っています!**

- ✓ 今後も事業拡大し、年商を伸ばしていきたい
- ✓ 人手不足・離職が企業成長のボトルネックになっている
- ✓ 辞めない人材の採用方法を知りたい
- ✓ 建築学部卒、体育会系などといった狙い撃ちの採用をしたい
- ✓ 40代以上の中年社員が多く、企業成長しづらくなっている
- ✓ 20代、30代の若手社員が活躍していない
- ✓ ここ数年間、新卒採用人数が0人(ゼロ)、もしくは少ない
- ✓ 自社に合った優秀な人材を採用できていない
- ✓ マネジメントが得意な社員がいない
- ✓ 今後、人事部の機能を強化し、強い組織を作りたい
- ✓ 組織を変えるような新しいことにチャレンジしたい

**CHECK!**



…とお考えの **リフォーム・住宅業界の経営者の方**

講座内容 & スケジュール

2021年 **4月26日**・**5月10日**・**14日**・**18日** 各日13:00~16:30 (ログイン開始12:30~)  
オンライン受講 ※全てオンラインミーティングツール「Zoom」での開催となります

セミナー内容

第1講座	成長企業がこぞって実践する採用戦略	株式会社 船井総合研究所 HR支援部 マネージャー	田井 哲弥
ゲスト講座 第2講座	高成長を実現するオノヤの人事戦略	株式会社 オノヤ 代表取締役社長 執行役員 兼 人事責任者	小野 浩喜氏 茶木 隼人氏
第3講座	新卒採用成功事例 & 最新の採用手法を公開	株式会社 船井総合研究所 HR支援部	水本 譲
第4講座	これからの人事戦略	株式会社 船井総合研究所 HR支援部 マネージャー	田井 哲弥

WEBからのお申し込み



右記のQRコードを読み取り頂きWEBページのお申し込みフォームよりお申し込みくださいませ。  
**セミナー情報をWEBページからもご覧いただけます!**  
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/071168>



リフォーム・住宅業界  
経営者・幹部向け

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、  
および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

東北地方リフォーム業界売上No.1 成長企業オノヤが実践!

入社後 **辞めない**  
活躍し  
**大卒採用**  
成功事例公開セミナー

ライフスタイル提案企業  
日本一を目指す会社

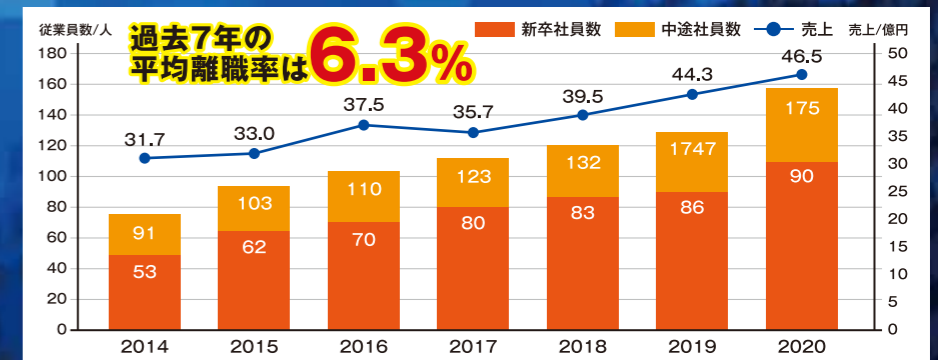


- point① 社長方針として、年商の1%を基準に、「採用・育成」に惜しみなく投資し続ける
- point② 営業部門のエースを執行役員として人事部トップに抜擢
- point③ 22卒向けインターンシップで774名(男子342名、女子432名)もの参加を獲得
- point④ 建築学科卒、体育会系など自社に合った大卒を採用して高い定着率を実現



ゲスト講師

株式会社 オノヤ  
代表取締役社長  
小野 浩喜氏



WEB開催 2021年 **4月26日**・**5月10日**・**14日**・**18日** 各日13:00~16:30 (ログイン開始12:30~)

主催



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken

【Webセミナー】大卒採用セミナー

TEL.0120-964-000 平日 9:30~17:30

株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研 大阪本社ビル

お問い合わせNo.S071168

申込に関するお問い合わせ: 水本 内容に関するお問い合わせ: 水本

WEBからお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → 071168



# 辞めない大卒を大量採用し、会社を成長させて続けている事例を大公開!

今回のゲストはココがスゴイ!! **株式会社 オノヤ**

離職率 7年平均 <b>6.3%</b>	21年大卒採用数 <b>28名</b>	うち建築学科卒 <b>15名</b>	新卒社員比率 <b>51.4%</b>
-------------------------	------------------------	-----------------------	------------------------



■ 株式会社 オノヤ様のご紹介

**創業86年東北リフォーム業界No.1**  
**5年で売上150%超成長!**  
20年新卒就職人気企業ランキング(マイナビ×日経新聞)  
**東北地方5位にランクイン!**

昭和10年の創業以来、地域密着で80年以上住まいの新しい価値を創造し続けている。売上と利益だけでなく、お客様の満足度でも、従業員の幸福度でも、日本一になるべく、リフォーム×不動産の多角化戦略を推進。現在、仙台・福島・宇都宮に計9店舗のショールームを展開している東北地方NO.1のリフォーム会社。

## 株式会社 オノヤの成功ポイント

- Point 1 社長が主導で10年間「人財ファースト経営」を貫き続けている**
  - 年商の1%を基準に、採用・育成に惜しみなく投資し続ける
  - 研修(OFFJT)に年間一人当たり100時間を用途に投資
- Point 2 社員全員で採用していく体制作り**
  - 社員の半数が新卒採用に関わる(リクレーター面談・座談会・OBOG面談)
  - 社長が年間60日程度採用活動に関与
  - 合説・自社説明会・最終選考にて社長が学生を直接惹きつけることで差別化
- Point 3 メインターゲットを明確に設定⇒「建築学科卒」「体育会系」**
  - 業界に関心のある建築学部を狙い撃ちで集客し、1年で建築学部学生200名以上の名簿を獲得
  - 理系・文系で選考プロセスを分けてタイプ別の基準で選考し、入社後ギャップを少なくする
  - 自社で活躍するタイプを明文化した上で、惹きつけるコンテンツを設計
- Point 4 夏からの早期選考で優秀層を大量確保**
  - 夏・秋・冬インターンシップを合計39回開催し、774名(男子342名、女子432名)もの参加を獲得
- Point 5 自社に合った辞めない新卒の採用**
  - 適性検査により入社前から配属部署・コースを見極めて惹きつけ
  - 人柄・資質の高さに加え、「業界関心度」を最も重視して選考する
  - 体育会系学生をマネジメント職候補として採用
- Point 6 辞めない環境作り**
  - リーダー業務として「育成支援報告書」の作成があり、全社で教育の進捗管理をする
  - 適性・価値観による上司との相性で配属を決定
  - 入社後のキャリアパス(何年での階層まで昇進できるかの目安)を明示
  - 「3年主任⇒5年リーダー⇒7年店長」というキャリアアップモデルを先輩社員みんなで支援
  - 昇進基準は、①人望②粗利実績③業務PDCA④上司推薦
- Point 7 入社1年目からの活躍を実現する内定者研修**
  - 月1回の内定者研修で、入社前にリフォーム・不動産業界知識を一通りインプット⇒入社後のOJT・同行の効果が高まる
  - テキスト・マニュアル・書籍を惜しみなく配布し、自己研鑽してもらい
  - 適性検査のフィードバックにより自己理解を深めてもらい成長を促す

リフォーム・住宅業界向け  
**辞めない新卒の採用ポイント** 明日のグレートカンパニーを創る Funai Soken  
自社で長く活躍してもらうためには、採用段階でのマッチングが最も重要

- ターゲット** 「建築学科卒・体育会系をメインに採用」業種・職種に関心の強い学生を狙う
- 母集団形成** 「多数の学生を集め、選考で厳選」妥協なく選考するために母集団を最大化
- 母集団形成** 夏から動き出す学生から内定を50%!採用計画で採用の成功は8割決まる!
- 惹きつけ** 「自社のモデル人財と数多く面談する」学生に入社後イメージを正しく持たせる
- 惹きつけ** 優秀学生の惹きつけはインターンコンテンツのハイレベル化
- 惹きつけ** 建築系インターンシップ、マネジメントインターンシップ構築のポイント
- 全社採用 全社受入れ** 「全社で採用活動することで受入れ意識を向上」採用に関与することで受け入れ環境整備も進む!
- 承諾** 内定を簡単に出さない!「合格」で内定承諾率100%を実現する!
- 育成** 内定者時代の超・早期育成で入社後ロスタイムをゼロに!
- 育成** スキルチェックシートを使い倒し!新入社員が勝手に/最速で一人前に!
- 育成** 何度も教えない!動画マニュアル作成&活用術

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

# 【Webセミナー】大卒採用セミナー

お問合せNo. S071168

## 開催要項

オンラインにてご参加 ※全日程同じ講座内容です。ご都合の良い日程をお選びください。

2021年 **4月26日(月)** 開始 **13:00** ▶ 終了 **16:30** (ログイン開始12:30より) **お申込期限: 4月22日(木)**

2021年 **5月10日(月)** 開始 **13:00** ▶ 終了 **16:30** (ログイン開始12:30より) **お申込期限: 5月6日(木)**

2021年 **5月14日(金)** 開始 **13:00** ▶ 終了 **16:30** (ログイン開始12:30より) **お申込期限: 5月10日(月)**

2021年 **5月18日(火)** 開始 **13:00** ▶ 終了 **16:30** (ログイン開始12:30より) **お申込期限: 5月14日(金)**

日時・会場

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。  
オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 web参加」で検索

受講料

**一般価格** 税抜 10,000円 (税込 **11,000円**) / 一名様

**会員価格** 税抜 8,000円 (税込 **8,800円**) / 一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記お申込み担当者へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。●ご参加を取り消される場合は、開催3営業日(土・日・祝除く)前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は下記事務局宛にメールまたはお電話にてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込に適用となります。

お申込方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講料はWEB上で確認いただけます。

または、船井総研ホームページ([www.funaisoken.co.jp](http://www.funaisoken.co.jp))、右上検索窓にお問い合わせNo.071168を入力、検索ください。

お問合せ

明日のグレートカンパニーを創る  
**Funai Soken 株式会社 船井総合研究所**

**TEL 0120-964-000** (平日9:30~17:30)

●申込に関するお問合せ:天野  
●内容に関するお問合せ:水本

お申込みはこちらからお願いいたします

**4月26日(月)**

申込締切日 4月22日(木)

**5月10日(月)**

申込締切日 5月6日(木)

**5月14日(金)**

申込締切日 5月10日(月)

**5月18日(火)**

申込締切日 5月14日(金)

