

新たな10年へDXの波に乗り遅れるな!

法律事務所の経営者様必見 初めてのでも失敗しないDXの進め方を包み隠さずお伝えします

新型コロナウイルスの感染状況によって、録画等による配信のみに変更させて頂く場合がございます。

法律事務所DXセミナー 開催時間:13:00~16:30(受付またはログイン開始 12:30)

一般価格 税抜10,000円(税込11,000円)/1名様	会員価格 税抜8,000円(税込8,800円)/1名様
2021年 4/24 土 (株)船井総合研究所 東京本社 申込締切日: 4月20日(火)	2021年 4/25 日 オンライン開催 申込締切日: 4月21日(水)
2021年 5/10 月 オンライン開催 申込締切日: 5月6日(木)	2021年 5/12 水 オンライン開催 申込締切日: 5月8日(土)
2021年 5/25 火 オンライン開催 申込締切日: 5月21日(金)	2021年 5/28 金 オンライン開催 申込締切日: 5月24日(月)

講座	セミナー内容
第1講座 13:00~13:40	法律事務所のDXの現状と取り組むべきDX戦略 セミナー内容抜粋① なぜいまDXに取り組むのか? セミナー内容抜粋② DXを実現しなければいけない背景 セミナー内容抜粋③ 成功している事務所に共通することとは?  株式会社船井総合研究所 土業支援部 事業開発グループ マネージャー 小川原 泰治 早稲田大学卒業後、船用機器メーカーを経て、2015年船井総研へ入社。2017年より土地家屋調査士事務所分野の立ち上げを行い、長時間労働・人材不足の業界でも成果の上がる生産性向上コンサルティングを展開しており、ワンマン測量やドローン測量といった最新の測量技術の導入や業種特化のクラウド案件管理ソフト「kintone」の導入など、デジタル化コンサルティングも得意としている。2021年からは土業事務所のDX化を推進する部署の責任者を務めている。
第2講座 13:50~14:50	事務所全体のDXに成功したGVA法律事務所の取り組み ~ニューノーマル時代の事務所経営~ セミナー内容抜粋① なぜGVA法律事務所はDXに取り組んだのか セミナー内容抜粋② GVA法律事務所のDX戦略の全貌 セミナー内容抜粋③ DXに取り組んで得られた成果  弁護士法人GVA法律事務所 パートナー弁護士 小名木 俊太郎 氏 弁護士法人GVA法律事務所/第二東京弁護士会所属 共同代表弁護士 2008年 慶應義塾大学法学部 卒業 2011年 明治大学法科大学院 卒業 2016年 GVA法律事務所 入所 2018年 GVA法律事務所 パートナー就任 2020年 GVA法律事務所 共同代表就任 企業法務においては、幅広いサービスを提供中。 信託型ストックオプション、FinTech、EC、M&A・企業買収、IPO支援、人事労務、IT法務、上場企業法務、その他クライアントに応じた法務戦略の構築に従事する。セミナーの講師、執筆実績も多数。
第3講座 15:00~16:00	法律事務所が取り組むべきDXの成功のポイント セミナー内容抜粋① DXの設計図 DXジャーニーの作り方 セミナー内容抜粋② 失敗しないDXの進め方 セミナー内容抜粋③ DX化のために取り組む4つのこと 株式会社船井総合研究所 土業支援部 事業開発グループ マネージャー 小川原 泰治
第4講座 16:05~16:30	テクノロジーを強みに事務所を成長させるポイント セミナー内容抜粋① ニューノーマル時代に求められる経営者の役割とは? セミナー内容抜粋② VUCA時代でも持続的成長可能な事務所になるために大事にしてほしいこと セミナー内容抜粋③ 明日から取り組んでほしいこと  株式会社船井総合研究所 土業支援部 シニアコンサルタント 鈴木 圭介 法律事務所向けコンサルティンググループ責任者。実務に精通した提案は弁護士会からも評価されており、2015年に開催された第19回弁護士業務改革シンポジウムにおいては第三部会においてパネリストを務めた。マーケティングに関するコンサルティングのみならず、受任率の向上や業務効率の向上、パートナー制度に伴う評価制度の構築に関するコンサルティングも行っている。主な著書・共著に「土業の業績革新マニュアル」2015年4月ダイヤモンド社、「改訂版 法律家のためのWEBマーケティングマニュアル」2015年10月第一法規株式会社等がある。


新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。新型コロナウイルスの感染拡大の状況によっては、録画等によるウェブ開催へ移行させていただく可能性がありますので、何卒ご理解をいただきますようお願い申し上げます。また、会場にてご参加される際は、ご案内時に注意点がございますので必ずご確認ください。

お申し込みはこちらからお願いたします

右記のQRコードを読み取り頂きWebページのお申し込みフォームよりお申し込みくださいませ。

セミナー情報を下記Webページからもご覧いただけます!

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/071065>



アフターコロナを見据えた事務所のDX戦略を提言

顧問先 **250社超**・弁護士 **33名**の法律事務所が2020年に事務所全体のDXに取り組み以下の数字を達成した手法をお伝えします

新規顧客リスト 5000件	顧問業務に関する生産性 120%UP	稼働が増えずに売上 5%UP
----------------------	---------------------------	-----------------------

非接触での クラウドオフィス化 AIを活用した 新規開拓×効率化×高品質化 法律事務所DX

たった **5** つの顧問先最大化への取り組みとは?

- 1 接触・対面営業に頼らない**オンライン営業**
- 2 見込み客を創出する**マーケティングオートメーション**
- 3 事件進捗・案件量を見える化する**クラウド案件管理**
- 4 AIを活用した契約書業務の**省力化・品質向上**
- 5 各弁護士のナレッジと育成を省力化する **デジタルマネジメント**



特別ゲスト講師
パートナー弁護士
弁護士法人GVA法律事務所
小名木 俊太郎 氏

東京会場 2021年 4月24日(土)
WEB会場 2021年 4月25日(日)・5月10日(月)・5月12日(水)・5月25日(火)・5月28日(金)

法律事務所DXセミナー お問い合わせNo.S071065

主催 Fundai Soken TEL:0120-964-000 平日9:30~17:30

株式会社船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

WEBからお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。)→ **071065** 検索

■ 申込に関するお問い合わせ: 中田
■ 内容に関するお問い合わせ: 小川原

コロナ禍でも
非対面・非接触での
オンライン営業を
武器に顧問先を獲得する

非接触での新規開拓×クラウドオフィス化による効率化×AIを活用した高品質化

GVA法律事務所のDX戦略とは？

先進事務所が取り組んでいるDX戦略を包み隠さずお伝えします！

DX Part.1 接触・対面営業に頼らないオンライン営業

セミナーで
わかる！

オンライン営業のポイントがわかる

オンライン営業でも画面共有を通してお客様が求めている資料をお見せすることが可能です。リアル営業よりも時間や参加人数も柔軟に対応できることで接触頻度高め、高い受任率を実現することが可能です。



法律事務所のDXをリードする

～ゲスト講師のご紹介～

コロナに負けない 持続的成長事務所の秘密に迫る

企業法務においては 幅広いサービスを提供中。信託型ストックオプション、FinTech、EC、M&A・企業買収、IPO支援、人事労務、IT法務、上場企業法務、その他クライアントに応じた法務戦略の構築に従事する。セミナーの講師、執筆実績も多数。



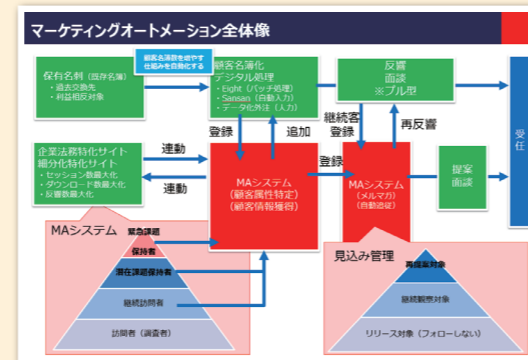
特別ゲスト講師
パートナー弁護士
弁護士法人GVA法律事務所
小名木 俊太郎 氏

DX Part.2 見込み客を創出するマーケティングオートメーション

セミナーで
わかる！

20件以上の問合せを獲得する ダウンロードコンテンツ

今までの営業手法において営業先数は限定的です。WEBマーケティングを有効活用し、「顧問弁護士を探している潜在客」へのアプローチが可能になります。見込み客の獲得にマーケティングオートメーション機能は必須ツールです。



DX Part.3 事件進捗・案件量を見える化するクラウド案件管理

セミナーで
わかる！

リモートワークを導入し コロナ禍でも安定経営

コロナ禍において従業員様を出社させることはリスクがあったと思います。リモートワークの導入を検討された先生もいらっしゃったかと思います。まずはクラウド上で案件管理ができるツールの導入が不可欠です。



DX Part.4 AIを活用した契約書業務の省力化・品質向上

セミナーで
わかる！

属人的な業務を極力なくした AI-CON PROの有効活用手法

知識外・経験外の案件に対応する時間がかかる、経験が浅い弁護士のクオリティが不安、緊急案件の場合にリスクの見落としが不安といった法律事務所の課題をAIを活用して解決する革新的な技術です。



DX Part.5 各弁護士のナレッジと育成を省力化する デジタルマネジメント

セミナーで
わかる！

長年の課題である 戦力化・社員定着もデジタル活用を

育成面はどの時代においても大きな課題です。過去のデータや業務の可視化を行うことは教育の観点から必要不可欠です。教育やマネジメントもデジタル化することで、より短期間に、より高品質な人材育成が可能になります。



ご挨拶

少子高齢化の影響やAIやテクノロジーの更なる発達、デジタルガバメントなどの政策により、士業事務所に求められる役割が今後大きく変化していきます。

このような変化の激しい時代に適応するためには、最新の業界情報や成功事例にアクセスできる環境を整えておくことが大切です。

日本全国で1500もの士業事務所様が加盟する研究会を運営する

弊社コンサルタントが発信するメルマガやレポートをぜひご活用ください。

株式会社 船井総合研究所 士業支援部

メルマガジン 購読者募集

購読無料



ここがポイント！

- ✓ コンサルティング現場における**成功事例**や各士業の業界の**最新情報**をメールで配信！
- ✓ 国内最大級の士業事務所向けコンサルティングファームによる**業績アップノウハウ**を大公開！
- ✓ 士業事務所のコンサルタントによる**コラム**を**毎週配信**、**新鮮な情報**収集が可能！

ご登録は
こちら
(無料)

1分で登録完了！
今すぐご登録ください！

- 1 お手持ちのスマートフォンで右の QR コードを読み取る
※または検索エンジンで「士業経営ドットコム」と検索！
- 2 HP にアクセスし、必要事項を入力する
※メールアドレス以外の個人情報は必要ありません



士業経営に効く!

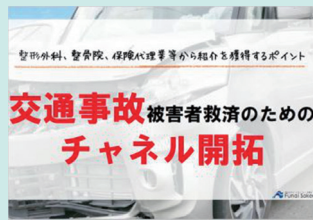
Report

経営レポート

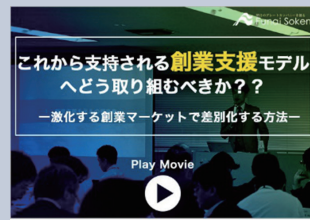
無料
ダウンロード
できます!

弁護士・税理士・司法書士・社労士・土地家屋調査士・行政書士

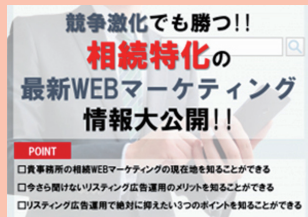
弁護士向け経営レポート



税理士向け経営レポート



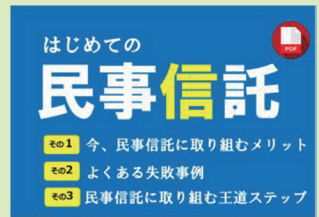
司法書士・土地家屋調査士向け経営レポート



社労士向け経営レポート



全士業向け経営レポート



ここに掲載されているレポートはごく一部です!
ウェブサイト上にはより多くのレポートを公開中!



無料ダウンロードはこちらから

右記のQRコードを読み取っていただくか、
検索エンジンで「士業経営ドットコム」を
検索ください!

