

こうすれば失敗しない！運動器リハビリ立ち上げセミナー

オンライン開催 ご都合の良い開催日を選択して、WEB受講が可能です。

講座内容&
スケジュール

**WEB
開催**

2021年 3月 21日・2021年 4月 18日・25日・2021年 5月 16日

各日2回開催 1回目/10:00~12:00[ログイン時間:9:30より] 2回目/13:00~15:00[ログイン時間:12:30より]

受講料

一般価格

税抜 10,000円 (税込 11,000円) / 一名様

会員価格

税抜 8,000円 (税込 8,800円) / 一名様

船井オンラインwebセミナー受講3つのメリット

merit 1 リモート参加
OK



インターネット接続したPCさえあれば、どこからでも受講可能です。新型コロナウイルス感染症(COVID-19)予防にもなります。

merit 2 移動時間ゼロ
交通宿泊費ゼロ



今までのように往復時間を考慮すると都内でも半日仕事です。ましてや出張の場合は交通宿泊費ゼロのメリットは大きいです。

merit 3 チャットで
個別相談OK



講師以外にコンサルタントも同席いたしますので、セミナー途中でも個別チャットでご相談いただけます。

第1講座 コロナ禍で変化している整形外科の実情

1. 2022年診療報酬改定を先取した今後やるべきこと
2. 運動器を立ち上げてからの具体的な経営ビジョン

株式会社 船井総合研究所 美容・医療グループ 医療チーム

先森 仁



第2講座 成功・失敗事例に学ぶ！上手いく運動器リハビリの仕組み作り

1. 運動器リハビリの目標とすべき数値と売り上げの考え方
2. 過去事例に学ぶ成功方法、問題と解決方法

株式会社 船井総合研究所 美容・医療グループ 医療チーム

小栗 陵太



第3講座 本日のまとめ

1. 本日のまとめ
2. 実行いただきたいこと

株式会社 船井総合研究所 美容・医療グループ マネージャー

浜崎 允彦



WEBからお申込みいただけます！

右記のQRコードを読み取りいただきWEBページのお申込みフォームよりお申込みくださいませ。

セミナー情報をWEBページからご覧いただけます！

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/071000>



過去の成功・失敗事例を学び、
上手いく運動器リハビリの仕組みを作る！

オンライン開催

スマホからも参加OK！

こうすれば失敗しない！

運動器リハビリ

立ち上げて軌道に乗せる正攻法

多くの整形外科クリニックで、運動器リハビリの
立ち上げに携わった船井総研の事例を凝縮！

失敗するにはルールがあった！

- 立ち上げ後の経営目標を明確にしていなかった
- 運動器リハビリの適切な経営数値・運営管理方法を把握していなかった
- 立ち上げ後のオペレーション・スタッフの育成方法を決めていなかった

内面にて成功事例のご紹介！▶▶▶

オンライン開催 ご都合の良い開催日を選択して、WEB受講が可能です。

2021年 3月 21日・2021年 4月 18日・25日・2021年 5月 16日

各日2回開催 1回目/10:00~12:00[ログイン時間:9:30より] 2回目/13:00~15:00[ログイン時間:12:30より]

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

2021年 整形外科 運動器リハビリ立ち上げセミナー

3月~4月お問い合わせNo. S071000 5月お問い合わせNo. S071169

主催



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken

TEL.0120-964-000

株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

WEBからお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。)→ 071000



オンライン開催

スマホからも参加OK!

ご都合の良い日時をご選択ください

新型コロナウイルス・2022診療報酬改定で 整形外科クリニックの勢力図は変わる!

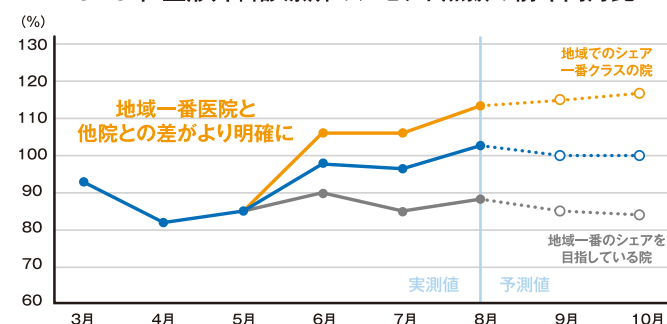
新型コロナウイルス・2022診療報酬改定で 整形外科クリニックの勢力図は変わる!

2022年の診療報酬改定にて、75歳以上の後期高齢者の医療費窓口負担に関し、単身世帯で年収200万円以上の人を対象に、現行の1割から2割に引き上げることが検討されています。窓口支払い額が増加するため、提供するサービスに満足できていない後期高齢者の患者さんは、受診を控えることが見込まれます。そのため、医療サービスの差によるクリニック間の格差は大きくなっていきますが、それはズバリ、運動器リハビリの充実度に影響されています。

運動器リハビリを導入される整形外科クリニックも全国で50%を超えてきている中、今後の競争に乗り遅れないためにも、このタイミングが運動器リハビリ導入のラストチャンスとなります。

コロナショック後から見る二極化の顕在化

2020年 整形外科診療所のレセプト点数の前年同月比



出典:厚生労働省「医療保険制度における新型コロナウイルス感染症の影響について」
※社会保険診療報酬支払基金ホームページの統計月報による点数を基に、厚生労働省で前年同月比を機械的に算出
※再審査等の調整前の数値

当日の
講座内容は
こちらから!



運動器リハビリを軌道に乗せるポイント

✓ 立ち上げ後の具体的な経営目標の策定

運動器リハビリを立ち上げるにあたり、具体的な今後の経営プランを策定することが重要です。そのためにも、運動器リハビリの数値と売り上げの関係を正しく理解し、医院の成長ステップの全体像を把握することがポイントとなります。

✓ 運動器リハビリについて適切な経営数値を押さえる

運動器リハビリの運営は、先生の目の届きにくい部分となります。そのため、管理者となる人物の選定や、適切な経営数値の管理が重要です。出てくるであろう問題を事前に予測し、対策をしておくことも重要なポイントです。

✓ 患者1人当たり、職員1人当たりの単価を意識したサービスと運営

運動器リハビリを処方した患者が、適切な頻度・回数で通うこと、そしてリピートしていただくために必要なサービス提供体制を整えること・質を強化することが重要です。そのためにも各スタッフが運動器リハビリという新しいサービスと制度について理解し、院全体で提供することがポイントとなります。

事例① A整形 テーマ 立ち上げ

セラピスト0人→2人

初年度で1人あたり売上1000万円

成功 ポイント

- 消炎鎮痛のみのリハビリからの脱却
- 運動器リハ稼働のための徹底した数値管理
- 運動器リハビリの処方基準の明確化

事例② B整形 テーマ 立ち上げ・拡大

セラピスト0人→3人

稼働率90%越えを維持しながらPTを増員、
月間医業収入2000万円

成功 ポイント

- 運動器リハビリのメリットの共有
- 運動器リハビリ運営体制の確立
- 定着化を目的としたキャンセル対策

事例③ C整形 テーマ 採用・組織構築

セラピスト3人→4人

院長の右腕として現場を統括するリーダーを育成
スタッフが能動的に動く組織作り

成功 ポイント

- 将来のリーダー候補の採用・育成
- 院内マーケティングによる運動器処方数の増加
- 医院全体で運動器リハビリを盛り上げる組織作り

ひとつでも該当する先生は、是非セミナーにご参加ください

- ✓ 運動器リハビリを立ち上げたいと思っているが、**どう取り組めばいいかわからない**
- ✓ 物理療法・消炎鎮痛メインで行っているが、**売り上げが伸びない**
- ✓ リハビリを導入した時の**目標数値・収支を知りたい**
- ✓ 理学療法士の採用を考えているが、**良い人財を採用できるか不安**
- ✓ 理学療法士を採用した際の**関わり方を教えて欲しい**



株式会社 船井総合研究所 小栗より



株式会社 船井総合研究所
小栗 陵太

コロナショック後、整形外科においては、売り上げが伸びた医院とそうでない医院という二極化が見受けられました。さらに売り上げが伸びている医院でも、今後の方向性を模索する声が数多く聞かれております。コロナ禍の数多くの事例の中で、やはり運動器リハビリの強みというものを再認識し、改めて今立ち上げを迷われている先生たちが、安心して一歩前に進むことができるようお力添えしたく、本セミナーを企画いたしました。本セミナーでは、これまでに船井総研が携わってきた数多くの運動器リハビリ立ち上げ事例をもとに成功パターンを法則化し、失敗しないためのノウハウを惜しみなくお伝えいたします。当日皆さまのご参加を心よりお待ちしております。

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

2021年 整形外科 運動器リハビリ立ち上げセミナー

3～4月お問い合わせNo. S071000

5月お問い合わせNo. S071169

開催要項

オンラインにてご参加

お申込期限：3月21日開催→3月17日(水)

2021年3月21日(日)

午前 午後

2021年4月18日(日)

午前 午後

2021年4月25日(日)

午前 午後

2021年5月16日(日)

午前 午後

開始

終了

10:00 ▶ 12:00

(ログイン開始9:30より)

13:00 ▶ 15:00

(ログイン開始12:30より)

4月18日開催→4月14日(水)

4月25日開催→4月21日(水)

5月16日開催→5月12日(水)

※午前・午後の2回開催です。
申し込み時に午前または午後の
受講をお選びください。

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。
オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は、「船井総研 web参加」で検索

一般価格

税抜 10,000円(税込11,000円)／一名様

会員価格

税抜 8,000円(税込8,800円)／一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記お申込み担当者へご連絡ください。なお、ご入金が確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます場合がございます。●ご参加を取り消される場合は、開催3営業日(土・日・祝除く)前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は下記事務局宛にメールまたはお電話にてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。
●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込に適用となります。

お申込方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWEB上でご確認ください。
または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo.071000を入力、検索ください。

お問合せ

明日のグレートカンパニーを創る
株式会社 船井総合研究所

TEL:0120-964-000(平日9:30～17:30)

●申込みに関するお問合せ:時田 ●内容に関するお問合せ:小栗

お申込みはこちらからお願いいたします

3月21日(日)オンライン

申込締切日 3月17日(水)

4月18日(日)オンライン

申込締切日 4月14日(水)

4月25日(日)オンライン

申込締切日 4月21日(水)

5月16日(日)オンライン

申込締切日 5月12日(水)



※午前・午後の2回開催です。
申し込み時に午前または午後の受講をお選びください。