

※本音で情報交換を行っていただくため、ご参加は結婚式場の経営層の方に限らせていただきます。
(経営層以外の方のご参加については、決裁権者の方の同席をお願いしております。)

結婚式場を営む経営者様
初回無料ご招待

2021年

3月24日 水

10:30~16:30

(ログイン開始 10:00~)

オンライン開催

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

ブライダル経営研究会

船井流マーケティングと経営者同士の情報交換で即時業績アップを実現！

▶ 船井総研のブライダル経営研究会とは？

ブライダル経営研究会の**主役は経営者・経営幹部の参加者の皆様**です！
最新事例講座と情報交換会の相乗効果で業績アップにコミットします。

2ヶ月に1度の定例会で
業績アップの
PDCA サイクル加速化！

経営者同士で
本音で語り合える！
師と友づくりの場

成功事例や悩みを
共有できる
双方向の学びの場

1月の
テーマ

ニューノーマル時代の

来館数アップ戦略

「来館数を最大化する」をテーマに、Web や SNS やウエディング専門媒体など、様々なメディアを活用した最新の集客戦略設計についてお話しいたします！



講座のメリット

- ✓ **すぐに効果につながる広告出稿戦略**
リスティング広告をはじめとする Web 広告や SNS 広告、Youtube 広告などの、目的に合わせた出稿方法がわかります。
- ✓ **消費者行動に沿った SNS 集客戦略**
ユーザーの消費行動 (ULSSAS) に基づいた、自社ブランドの発信方法がわかります。
- ✓ **お客様に本当に支持されるフェアの設計方法**
オンライン・オフラインそれぞれのメリットを深く理解した、お客様とのコミュニケーションを成功させるフェアの設計方法がわかります。

ブライダル経営研究会 3月例会



株式会社 船井総合研究所
〒100-0005 東京都千代田区丸の内 1 丁目 6-6
日本生命丸の内ビル 21 階
担当：山本由佳 (ヤマモトユカ) 光田卓司 (ミツダタクジ)

K056604/S070800

TEL 03-6212-2931 FAX 03-6212-2204
(平日 9:30~17:30) (24 時間対応)

ブライダル経営研究会に参加するメリット

1 時流講座

ブライダル業界に精通した業界専門のコンサルタントが、業界・市場の最新動向を徹底解説！業界・市場のマクロな動きを知ることで、**自社の中長期的な事業展開の方向性を確認・整理**することができます。

2 即時業績アップ

ブライダル業界の最新事例講座を通じて、“明日から使える”即実践可能な**業績アップノウハウ**を入手していただけます。机上の空論ではなく、**全国各地のコンサルティング先事例や、現地調査のデータ**に基づいた超実践的な講座コンテンツをご用意しております。

3 情報交換会

参加企業様同士の相互交流の場となる「情報交換会」が当研究会のメインコンテンツです。全国各地からお集まりいただいた同業者様の事例展開の成功・失敗事例や、**現場におけるリアルな声**をぎっくばらんに共有していただけます。

このような方におすすめ

- ✓ 他の結婚式場・会場を運営されている会社の経営者様と**リアルな情報交換**をしたい方
- ✓ **デジタルマーケティング**に取り組んではいるものの、**改善方法**が分からない方
- ✓ **専門媒体に依存しない集客方法**を強化したい結婚式場の経営者の方
- ✓ **デジタルマーケティングにまだ取り組んでいない**結婚式場の経営者の方
- ✓ After コロナに備えて**自社式場の訴求力**を高めたい結婚式場の経営者の方

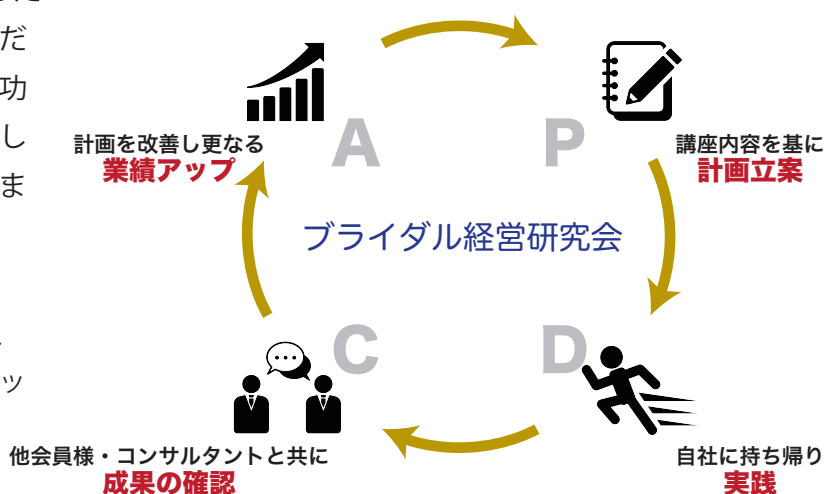
通常のセミナーと研究会の違いは？

最も大きな違いは、「情報交換会」です。通常のセミナーではコンサルタントによる講座のみご聴講いただけますが、研究会ではコンサルタント講座に加えて、会員様皆様からも発信していただいております。

「SNSの運用に力を入れているあの会社に聞いてみたい！」「自社サイトからの来館数を増やしたいけど他社ではどんな取り組みをしているのだろう？」など、ブライダルの経営者同士で成功事例を共有したり現状抱えている悩みを相談したりと、双方向の情報交換を行うことができます。

また、2か月に一度の例会に参加することで、例会での情報交換会を区切りとして、業績アップのPDCAサイクルを回しやすくなります。

双方向的で継続的な業績アップサイクル



情報交換会とは？

情報交換会とは、会員様が主体となって情報共有を行う場で、船井総研の経営研究会の最大の特徴となっています。船井流経営法の中に、「**成功する経営者は皆与え好きである**」という考え方がありますが、研究会員の皆様も、業績の良い会社の経営者様ほど自社の成功事例を惜しみなく提供して下さっています。

事前にご提出いただく事例アンケートなどに基づき、

①過去2ヶ月の成功事例や、毎回のテーマに沿った自社の取り組み

②皆様にご質問・ご相談したいこと

③皆様からご質問・ご相談したいこと

の3項目をメインにディスカッションを行います。

研究会で最も盛り上がり、会員様の満足度が高いのがこの情報交換会となっています。

会員様同士の情報交換の中から自社でこれから取り組むべきことを決めていただき、次の例会ではその取り組み結果をご共有いただくことで、共に成長していく場です。

ブライダル経営研究会説明会 3月例会 1日の流れ

第1講座

結婚式場が取り組むべきニューノーマルな来館強化法

株式会社 船井総合研究所 マネージング・ディレクター 光田 卓司

人々の動きが再び活発になる After コロナの時流に向けて、
今から仕掛けておくべきデジタルマーケティング戦略についてお話いたします。



第2講座

来館数を増やすためのデジタルマーケティング実践講座

株式会社 船井総合研究所 渡邊 菜々子

Web、SNS、ウエディング専門媒体、その他広告など、
あらゆるメディアの長所を掛け合わせた効果的な集客方法について具体的に解説します。



第3講座

With コロナにおけるブライダルフェアの時流

株式会社 船井総合研究所 市原 賢也

コロナ禍で新たに生まれたブライダルフェアの実践事例を
踏まえ、お客様の心を掴んで離さないこれからのフェアの
あり方についてお話いたします。



情報交換会

●通常のセミナーとはここが違う！●

船井総研の経営研究会は、講座だけではなく参加者様同士の情報交換を大切にしております。
コンサルタント側も毎回のテーマに沿った情報提供を致しますが、参加者の皆さまが成功事例
を共有し、聞きたいことをご質問いただく場です。

会員様からは、同じ立場の経営者から刺激を受けることができ、大変学びを多く得られる機会
だとご好評いただいております。

※講座時間・内容は変更となる場合がございます。

※本講座はオンライン受講となっております。電波環境によりご受講が難しい場合もございますので、予めご了承くださいませ。

ブライダル経営研究会説明会 3月例会

K056604 / S070800

開催要項

お申込期限：3月20日(土)

(23時59分まで)

日時 会場

日時

2021年3月24日(水)

10:30~16:30 (ログイン開始 10:00~)

※ご参加される皆様には是非最後まで会を体験していただきたいという思いから、途中での退会はお断りさせていただいております。何卒ご了承くださいませ。

会場

オンライン開催 (Zoom 利用)

※本講座はオンラインでの受講となっております。視聴環境などの諸事情によりご受講いただけない場合がございます。あらかじめご了承くださいませ。

受講料

今回ご招待のため**無料**

※本入会される場合は入会金 5 万円 (税別)、年会費 30 万円 / 月額 2.5 万円 (税別) をいただいております。

受講条件

※ご参加は**1社2名まで**、**無料招待は1回のみ**となります。

※経営に根差した継続的な勉強会のため、

経営層の方のご同席を必須とさせていただきます。

お申込 方法

別紙の QR コードよりお申し込みください。

(お申込先：<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/070800>)

または、船井総研 HP (<https://www.funaisoken.co.jp/>) の検索窓に「070800」と入力し、お申込ページにアクセスしてください。

お問合せ



株式会社 船井総合研究所

TEL

03-6212-2931 (平日 9:30~17:30)

- お申し込みに関するお問合せ：山本 由佳 (ヤマモト ユカ)
- 内容に関するお問合せ：光田 卓司 (ミツダ タクジ)

経営層の方
限定ご招待

お申し込みはこちら！

ブライダル経営研究会説明会 3月例会

お申し込みは簡単！
下のQRコードをお読み取りください！

お申込期限：3月20日(土)
(23時59分まで)



2021年3月24日(水)

10:30～16:30 (ログイン開始 10:00～)

オンライン開催 (Zoom利用)

情報交換の質を高めるため、
お試し参加は先着20社様に絞らせていただいております。

お申し込みはお早めに！

ブライダル経営.com

業績アップメルマガのご案内

船井総研では、ブライダル業界に特化したメールマガジンを無料配信しております！
登録は無料！まずはお気軽にご登録ください。

コンサルタントコラム

毎週更新！ブライダル業界の最新時流をお届けします。

小冊子ダウンロード

毎月更新！経営のヒントを小冊子としてお届けします。

成功事例レポート

船井総研のお付き合い先の生の成功事例を発信します！

最新セミナー情報

毎月更新！経営のヒントを小冊子としてお届けします。

このような方におすすめ！

- ✓ ブライダル業界の業績アップ情報を知りたい
- ✓ コロナ対策は他の式場の方々は何をやっているのか知りたい
- ✓ 時流にあった収益を上げられるビジネスモデルを知りたい
- ✓ 平日の施行件数も増やしたい
- ✓ デジタルシフトを考えているが何から取り組めばいいかわからない
- ✓ フォトウェディングの強化をしたい

1分で簡単登録！QRコードor検索からご登録いただけます。

- ①スマートフォンから登録
⇒右のQRコードを読み取る
- ②パソコンから登録
⇒「船井総研 ブライダル経営」で検索
メルマガ登録フォームからご登録ください。

船井総研 ブライダル経営 検索

