

# 1年後の店舗利益を守るための全4講座

当日参加者限定  
ノウハウ公開アリ!!

WEB開催

4/20・5/14・25  
火 金 火

開催時間 13:00~15:00 (ログイン開始12:30より)

## 第1講座 低投資で業績アップする営業戦略

- 1 2021年~22年までの時流予測!
- 2 今後大手、繁盛店が手薄な攻略すべき空白マーケットはココ!
- 3 撤退?継続?判断すべき数値基準は〇〇!!
- 4 生き残りの為に、投資を抑えて売上を伸ばす貸玉・レート選択

株式会社 船井総合研究所 ばちんこグループ シニアコンサルタント 今西 優貴



## 第2講座 ゲスト講演 コロナ禍のホールで、コスト削減の成功事例とポイント

RELATIONS 株式会社  
コンサルティング事業部 セールスマネージャー

門倉 和紀氏



## 第3講座 目指せ台粗2,000円! 諦めない2021年営業スタイル!

- 1 入替が少なくても稼働が安定する機種構成とは!「今必要な機械ランキング」大公開
- 2 低貸営業の新定番!ピーク作りで全体稼働と粗利アップを目指す方法とは!?
- 2 集客せよ、ローコストで費用対効果最大化する仕掛け大公開!

株式会社 船井総合研究所 ばちんこグループ

河 駿



## 第4講座 本日のまとめ 撤退を検討しているホールが、すぐに実践すべきこと

株式会社 船井総合研究所 ばちんこグループ マネージャー

渡邊 龍信



台粗利2,000円未満  
損益分岐ギリギリの店舗保有企業向け  
5店舗未満企業のたった“3%”が知っている

# 「弱者逆転の法則」 セミナー

コストカット  
1店舗あたり 年間 1,000万円

追加投資無しで収益性アップ

最終手段を徹底解説



WEBからお申込みいただけます!

右記のQRコードを読み取りいただきWEBページのお申込みフォームよりお申込みくださいませ。



セミナー情報をWEBページからもご覧いただけます!  
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/070538>

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

受講料 一般価格 税抜 10,000円 (税込 11,000円) / 一名様 会員価格 税抜 8,000円 (税込 8,800円) / 一名様

主催

明日のグレートカンパニーを創る  
Funai Soken

あきらめないセミナー

TEL.0120-964-000 平日 9:30~17:30

株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

お問い合わせNo.S070538

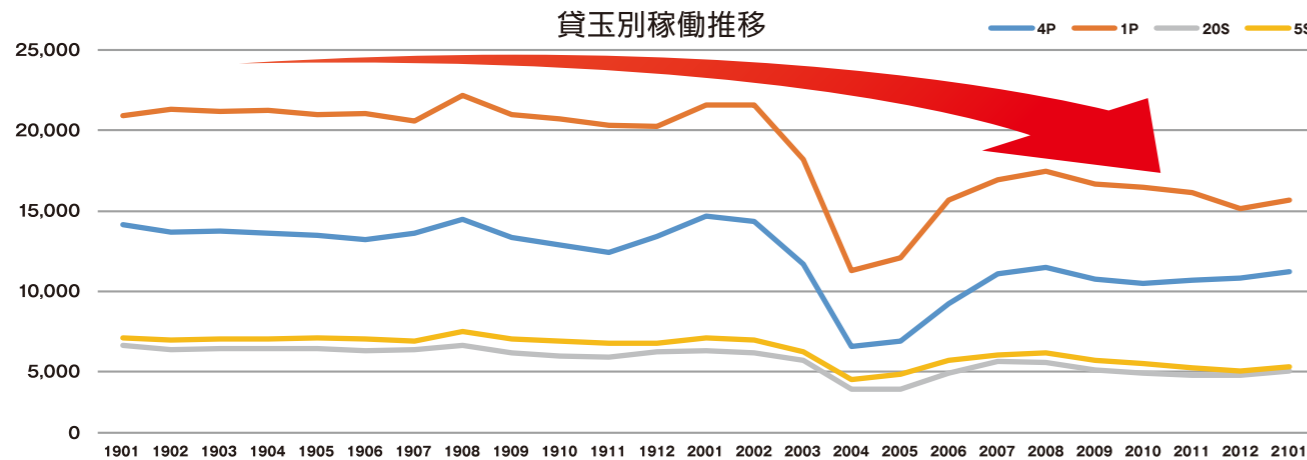
お申し込みに関するお問い合わせ: 天野  
内容に関するお問い合わせ: 河

WEBからお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → 070538

## このようなお悩みございませんか？

- ✓ このままだと、**年内に赤字転落が予想される**
- ✓ 資金不足で業績アップの**投資ができない**
- ✓ 地域下位店の**勝てる営業戦略を知りたい**

## 近年の市場の状況は過去最低…



**市場縮小に伴い、多くのホールが赤字に転落  
早急に対策を打たなければ、黒字化は不可能**

## 本セミナーのポイント

### ポイント① V字回復するための追加投資ゼロ営業戦略

直近のパチンコ市場は、1年前と大きく変化しました。  
この中で時流適応し、根本的に改革できている店舗は業績アップを実現しています。ポイントは脱〇〇！

### ポイント② 営業経費圧縮による黒字化&投資資金づくり

現状の縮小した市場状況では、既存のPL構造で黒字化することは容易ではありません。  
月ごとのランニングコスト削減は急務です。経費削減成功事例を紹介させていただきます。

### ポイント③ 明日からすぐ実践！ 下位店舗の戦術・戦闘法

赤字店舗の黒字化コンサルティングをメインで担当しているコンサルタントから成功事例をルール化した戦術、戦闘法を解説させていただきます。

## 成功事例①

**地方郊外**

**設置台数 500台**

月間売上 Before 10,000万円 ⇒ After 12,800万円 **+2,800万円**

月間粗利 Before 1,900万円 ⇒ After 2,300万円 **+400万円**

年間経費 **1,000万円削減**

## 成功事例②

**都市郊外**

**設置台数 300台**

月間売上 Before 7,500万円 ⇒ After 10,000万円 **+2,500万円**

月間粗利 Before 1,400万円 ⇒ After 1,700万円 **+300万円**

年間経費 **800万円削減**

## お客様の声



関西2店舗法人  
A社長

新型コロナ以降営業損益赤字に転落しました。  
そこで、コスト削減を実施し、三ヶ月後、黒字化へ。  
ここでできた資金を投資することで業績回復を成功しました。

特別  
ゲスト  
講師

RELATIONS 株式会社  
コンサルティング事業部 セールスマネージャー

門倉 和紀氏

- ✓ 100社以上の経費削減コンサルティングに関わる。
- ✓ 事業部の累計支援企業は700社を超える。
- ✓ コロナ禍でも多くのパチンコホールの経費削減を実現



## セミナー参加者限定特典

① **営業継続可否診断レポート**

② **コストカット診断 無料**



ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

## あきらめないセミナー

お問合せNo. S070538

### 開催要項

#### オンラインにてご参加

2021年 **4月20日(火)** 開始 13:00 ▶ 終了 15:00 (ログイン開始12:30より)

お申込期限: 4月16日(金)

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。  
オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 web参加」で検索

日時・会場

2021年 **5月14日(金)** 開始 13:00 ▶ 終了 15:00 (ログイン開始12:30より)

お申込期限: 5月10日(月)

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。  
オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 web参加」で検索

2021年 **5月25日(火)** 開始 13:00 ▶ 終了 15:00 (ログイン開始12:30より)

お申込期限: 5月21日(金)

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。  
オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 web参加」で検索

受講料

**一般価格** 税抜 10,000円 (税込 **11,000円**) / 一名様

**会員価格** 税抜 8,000円 (税込 **8,800円**) / 一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記お申込み担当者へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます。●ご参加を取り消される場合は、開催3営業日(土・日・祝除く)前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は下記事務局宛にメールまたはお電話にてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込に適用となります。

お申込方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWEB上でご確認ください。

または、船井総研ホームページ([www.funaisoken.co.jp](http://www.funaisoken.co.jp))、右上検索窓にお問い合わせNo.070538を入力、検索ください。

お問合せ

明日のグレートカンパニーを創る  
**Funai Soken 株式会社 船井総合研究所**

**TEL 0120-964-000** (平日9:30~17:30)

●申込みに関するお問合せ: 天野

●内容に関するお問合せ: 河

お申込みはこちらからお願いいたします

**4月20日(火)**

申込締切日 4月16日(金)

**5月14日(金)**

申込締切日 5月10日(月)

**5月25日(火)**

申込締切日 5月21日(金)

