



明日からすぐできる！

たった120分と1万円の投資で

コロナ後に飛躍するために、
今から対策しておくべきWeb集客の
ポイントが分かります！

下記1つでも当てはまる方は必ずご参加ください

- ☑ Webは苦手！けど、シンプルに成果が出るならやりたい
- ☑ 事業は続けたいが現場の打ち手が枯渇している
- ☑ Web集客がうまくいかず、ポスティングなど紙媒体に依存している
- ☑ 集客手法を増やして、コロナ以前の会員数まで戻したい

講座内容(一部抜粋)

第1講座

「2022年に向けフィットネス・スクール事業でやるべきこと」

- ・フィットネス、スクール業界の時流
- ・今後20年勝ち残る企業が大事にすべきたった2つのこと
- ・顧客に熱狂されるインストラクター&スタッフ創り

株式会社船井総合研究所 コンサルタント 福岡 豪

第2講座

「自社で行えるWeb・SNS集客の成功事例解説」

- ・やめない会員を集めるための「Web集客設計図」の作り方！
- ・体験を増やすためのWeb集客は「KPI設定」にあり！
- ・コンバージョンを上げるための、「ホームページ創り」を解説！
- ・入店前からファンにする「これからのSNS集客」の手法解説！

株式会社船井総合研究所 水無瀬 忠史

まとめ講座

- ・経営者に必ず押さえてほしい今後のフィットネス・スクール事業の3つのポイント

株式会社船井総合研究所 チーフコンサルタント 徳増 ひかる

フィットネス・スイミング、テニススクール業界特化

SNSは今すぐやめてください！

Webの取り組み **ゼロ** からでも成果が出せる！

デジタル集客

手法大公開セミナー

コロナ後に飛躍するために“今”押さえておくべき集客の取り組みを徹底解説！

POINT 01

オンライン×オフラインのハイブリッド集客がカギ！

チラシとWebの相乗効果で集客を最大化する販促計画の立て方とは？

POINT 02

体験数を1.3倍にするHPづくりのポイント！

HPに来た方が体験に繋げるページ設計づくりで押さえるべき12項目解説

POINT 03

Web・SNS広告はこう出せ！

成果が出る広告に共通するキーワード選びや訴求ポイントを大公開！

全8日程(10時~12時、13時~15時)をご用意！ 全日程オンライン開催 PC・スマホで自社・自宅から参加可能!!

2021年

9月21日(火)

2021年

9月29日(水)

2021年

10月7日(木)

2021年

10月12日(火)

セミナー参加者様特典

Webマーケティング成功のための

御社専用経営相談(60分)

御社の現状を踏まえ、具体的に何から始めると一番成果がでるか？を弊社コンサルタントからご提案させていただきます。

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

主催

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken

株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10
船井総研大阪本社ビル

フィットネス集客&客単価アップ革命セミナー お問い合わせNO. S070214

船井総研セミナー事務局

<E-mail:seminar271@funaisoken.co.jp>

※お問い合わせの際は「セミナータイトル・お問い合わせNO・お客様氏名」を明記のうえ、ご連絡ください

Webからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。)

070214

Web知識“ゼロ”でも 体験客 を伸ばす 集客戦略大公開

会員数を今すぐ伸ばすWeb集客3つのポイント

1. 会員を増やすためのWeb施策は「たった3項目」!



Webは苦手!という方でも簡単に実践可能!
①ホームページ ②SNS ③Web広告のたった3つのWeb施策で知識がなくとも自社にて体験数を増やす! 代理店任せにせずに自社社員・アルバイト・コーチがWeb・SNSを運用する仕組みを構築し、自社で運用して、成果を出す。

2. 「キャンペーン」をやめて、「自社の価値」を最大限伝える!

御社の「価値」を伝えられていますか? コロナ禍において、4月~6月にかけて会員数が減少したことを背景に、新規会員獲得のためのキャンペーンが行われ、中小のジムやスクールは苦戦しています。中小企業だからできる地域の顧客が必要とする「価値」を企画に入れることが今後、価格競争脱却のカギとなります。



3. 新規会員がやめないWeb集客設計図とは! ?



「ただ集める時代が終焉! ?」
どんなお客様に集まってほしいから「Web・SNS」の設計図を組むことで、会員の退会率を下げる事が可能。そして、顧客をファン化するための、Web・SNSマーケティングのコツは〇〇〇。

無料

参加特典

Webマーケティング成功のための
御社専用経営相談(60分)が付帯!

御社の現状を踏まえ、具体的に何から始めると一番成果がでるか?を弊社コンサルタントからご提案させていただきます。



セミナー当日お伝えする すぐ実践できる **ポイント&ノウハウ**

- サイト設計
ノウハウ 体験問い合わせが**月30件**来るサイト作り
- 企画
ノウハウ 自社独自の価値を伝える「**企画作り**」ノウハウとは?
- 企画
ノウハウ **体験を1.3倍**にするキャッチコピーの作り方
- 企画
ノウハウ **6か月以上継続する会員**を集める企画はコレ!
- 集客
ノウハウ **Web・SNS広告**を活用して体験数を**1.7倍**へ
- 集客
ノウハウ **会員獲得単価1万円以下**でも会員数を増やす施策
- 運営
ノウハウ **退会率3%以下**を実現するインストラクター育成
- 運営
ノウハウ **1人社員が60人のバイト**を回すための仕組み化

※セミナーでお伝えする内容は変更する場合がございます。

開催日程

計8日程開催【10時~12時、13時~15時】をご用意!

2021年 ①9月21日(火) 2021年 ②9月29日(水)

※全日程同様の内容になります

2021年 ③10月7日(木) 2021年 ④10月12日(火)

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

フィットネス集客 & 客単価アップ革命セミナー

お問い合わせNo. S070214

開催要項

オンラインにてご参加

すべて同じ内容となります。ご都合の良い日時をご選択ください。

日時・会場

2021年 9月21日(火)

お申込み期限: 9月16日(木)

2021年 9月29日(水)

お申込み期限: 9月25日(土)

2021年 10月7日(木)

お申込み期限: 10月3日(日)

2021年 10月12日(火)

お申込み期限: 10月8日(金)

開始 _____ 終了 _____

10:00~12:00 (ログイン開始9:30より)

もしくは

13:00~15:00 (ログイン開始12:30より)

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください
オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 Web参加」で検索

受講料

一般
価格

税抜10,000円 (税込11,000円) /一名様

会員
価格

税抜8,000円 (税込8,800円) /一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、事前にご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申し込みを取消させていただく場合がございます。●ご参加を取り消される場合は、開催3営業日(土・日・祝除く)前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は下記船井総研事務局宛にメールにてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

●会員価格は各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会のお客様のお申込に適用となります。

お申込み
方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWEB上でご確認ください。
または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo. 070214を入力、検索ください。

お問合せ

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken

株式会社 船井総合研究所

船井総研セミナー事務局

<E-mail : seminar271@funaisoken.co.jp>

TEL:0120-964-000 (平日9:30~17:30)

●申込みに関するお問合せ：櫻田 ●内容に関するお問合せ：福岡

「※お申込みに関してのよくあるご質問は「船井総研 FAQ」と検索しご確認ください」

お申込みはこちらからお願いいたします

オンライン受講

2021年 9月21日(火)

お申込み期限: 9月16日(木)

2021年 9月29日(水)

お申込み期限: 9月25日(土)

2021年 10月7日(木)

お申込み期限: 10月3日(日)

2021年 10月12日(火)

お申込み期限: 10月8日(金)



「フィットネス・スポーツスクールの皆様」に朗報です！

御社のIT化・デジタル化を応援いたします！

専門家の支援が、**謝金制度**により

通常よりも**リーズナブル**に
受けることができる

第Ⅱ期 中小企業 デジタル化応援隊事業



って、いったい

何?!

フィットネス・スポーツスクール専門のコンサルタントが、
第Ⅰ期でフィットネス・スポーツスクール様のご支援を行った事例を踏まえて詳しく解説をいたします！



御社のIT化・デジタル化のお悩み、

第Ⅱ期 中小企業
デジタル化応援隊事業

を活用して解決しませんか？

謝金制度により通常よりもリーズナブルに
専門家の支援が受けることができます！

このようなお悩み・課題ありませんか？

他のフィットネスはどのような
顧客管理で成果を
出しているのだろう？

反響の出る
ホームページが
作りたい…

研修の時間が取れないので、
オンライン動画での研修の
仕組みを構築できないだろうか？

業務効率を
高めるためのデジタル化
って何をすればいいの？

そのようなお悩み・課題

フィットネス・スポーツスクール専門のコンサルタントが
「**中小企業デジタル化応援隊**」を活用して
解決させていただきます！

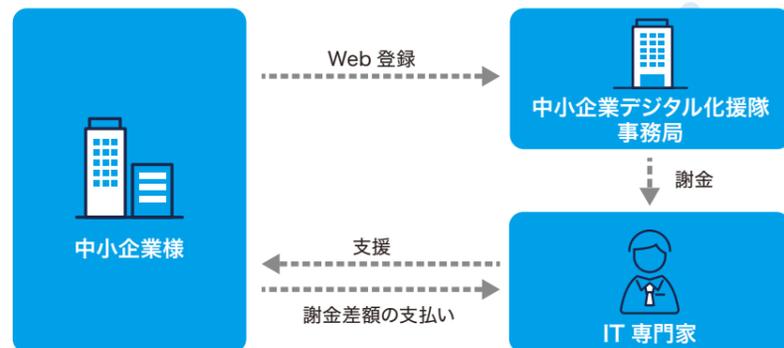
謝金制度により通常よりもリーズナブルに 支援を受けることができます。



そもそも「中小企業デジタル化応援隊」って何？

「中小企業デジタル化応援隊」とは

全国の中小企業・小規模事業者のさまざまな経営課題を解決する一助として、デジタル化・IT 活用の専門的なサポートを充実されるため、IT 専門家を「中小企業デジタル化応援隊」として選定し、その活動を支援する中小企業基盤整備機構の施策です。



つまり！

貴社にとってのメリットは…

事務局がデジタル化支援の一部費用負担を補助！
支援を受ける企業は

通常よりも費用負担が少なく、支援を受けることができます。

ところで…
中小企業デジタル化応援隊を使用したら、
船井総研さんはどんな支援をしてくれるの？

第一期でお手伝いさせていただいた事例、
TOP3 を右ページでご紹介いたします。
ご興味のある方はお気軽に無料相談をご利用ください。

下記どちらかの条件を満たしていれば、
貴社も対象です！

- ✓ 資本金の額又は出資の総額が
5 千万円以下の会社
- ✓ 常時使用する従業員の数が
100 人以下の会社及び個人事業主

第Ⅱ期デジタル化応援隊事務局による支援計画の成
立要件や謝金申請等の審査がございます。



WEB でのお問合せはこちらから

「中小企業デジタル化応援隊」を使ってどんなことができるの？

～第一期でのフィットネス・スポーツスクール様の活用事例～

体験予約を増やすための Web マーケティングサポート

依頼数 No.1 Web を活用して
体験予約数を最大化したい企業様へ

Web を活用した集客施策の戦略図策定のお手伝いをさせていただきます。まずは貴社の Web の運用体制を分析して現状を把握し、何が強みで何が弱みなのかを整理します。そして、その中でどのツールをどのように活用し、集客へとつなげていくか他業種での成功事例も踏まえながら行動レベルでの戦略図を策定し今後の貴社の Web 集客のお手伝いをさせていただきます。「Web は取り組んでいるが、いまいち効果を感じられていない」「Web を取り組みたいが、何を始めたらいいかわからない」「効果的な Web 活用方法を知るために成功事例を知りたい」このような企業様へ向けにご提案をさせていただきます。

支援費用 (通常価格)	374,000 円 (税込)
貴社実質負担額	76,500 円 (税込)
目安時間	85 時間
目安期間	約 2 ヶ月間
依頼内容	Web 集客戦略策定支援

体験予約が 1.3 倍になるホームページ一部リニューアルサポート

依頼数 No.2 もっと体験・入会が増えるホームページを
作成または改善したい企業様へ

HP (ホームページ) や LP (ランディングページ) を制作はしているが制作したままになっていたり、サイトは作ったが予約が増えない、分析をしておらず効果測定・改良ができていないというのはよく見ます。本支援では体験予約など成果につながりやすくなる HP・LP の設計とはどのようなものなのかをご提案し、ページの最適化に向けたサポートをさせていただきます。Web を活用した体験予約数を最大化するための受け皿となる HP・LP を作り込みませんか？

支援費用 (通常価格)	374,000 円 (税込)
貴社実質負担額	76,500 円 (税込)
目安時間	85 時間
目安期間	約 2 ヶ月間
依頼内容	HP ディレクション

「最新 SNS 集客トレンド × 集客最大化」サポートコンサルティング

依頼数 No.3 最大のポイントは
『フォロワーに投稿を促す仕掛けづくり』

皆様の中にもコロナによる客数減少に対応するため、SNS 集客を実施される法人様も大変多いかと思えます。しかし、その一方で成功している企業は 1 割もありません。その理由として「フォロワーを増やすやり方が分からない」「けど、運用は続けている」という現状だからです。今回は、私が行った取り組みを「誰でも簡単にできる仕組み」のもと集客のサポートをします。

支援費用 (通常価格)	374,000 円 (税込)
貴社実質負担額	76,500 円 (税込)
目安時間	85 時間
目安期間	約 2 ヶ月間
依頼内容	SNS 集客サポート

先着
20社限定
＜お問合せ期限＞
9月20日(月)
まで

▶ お電話でのお問合せはこちらから

0120-958-270

平日 9:45 ~ 17:30
(土日祝、年末年始を除く)

← 「無料相談」のお申込みはこちらから