

業績アップを目指す土地家屋調査士事務所様向け

たった半年の取り組みで売上2倍にアップした
土地家屋調査士事務所の成功事例を大公開

土地家屋調査士事務所向け業績アップセミナー2021

開催時間：13:00～16:30(受付またはログイン開始12:30～)

2021年 4/4 日 | 東京会場 (株)船井総合研究所 東京本社 JR「東京駅」丸の内北口より徒歩1分
2021年 4/10 土 | オンライン開催
2021年 4/11 日 | オンライン開催
2021年 4/14 水 | オンライン開催
2021年 4/18 日 | オンライン開催
2021年 4/24 土 | オンライン開催

新型コロナウイルスの感染拡大に伴い、感染状況が収束するまでの期間は、録画等によるウェブ開催へ移行させていただく可能性がありますので、何卒ご理解をいただきますようお願い申し上げます。オンライン開催は、オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 web参加」で検索

講座	セミナー内容
第1講座 13:00～13:30	<p>土地家屋調査士業界動向と業績アップのための考え方</p> <p>株式会社 船井総合研究所 土業支援部 事業開発グループ 土地家屋調査士DXチーム 吉見 智裕</p> <p>講座内容抜粋① 土地家屋調査士事務所業界における時流と動向 講座内容抜粋② 土地家屋調査士事務所が営業強化施策に取り組むべき理由と営業強化施策の全体像を解説</p>
第2講座 13:40～15:10	<p>半年で売上を2倍にするために取り組んだこと</p> <p>瀬古土地家屋調査士事務所 代表 土地家屋調査士 瀬古 貴文氏</p> <p>講座内容抜粋① 営業強化施策に取り組む前に抱えていた課題や不安、疑問点 講座内容抜粋② 実際に取り組んでみて培った、営業ノウハウ大公開 講座内容抜粋③ 実際に取り組んだことで得られた成果と今後の展望</p>
第3講座 15:20～16:20	<p>半年で売上を2倍にするためポイントと成功手法大公開</p> <p>株式会社 船井総合研究所 土業支援部 事業開発グループ 土地家屋調査士DXチーム 吉見 智裕</p> <p>講座内容抜粋① 代表が営業に動ける時間をつくるための、業務処理体制の構築方法を徹底解説 講座内容抜粋② 代表が営業に集中できる環境をつくるための、従業員の採用・育成方法を徹底解説 講座内容抜粋③ 代表の営業経験が少なくても受注ができる、営業手法や営業ツールを徹底解説</p>
第4講座 16:20～16:30	<p>本日のまとめと明日から取り組んでほしいこと</p> <p>株式会社 船井総合研究所 土業支援部 事業開発グループ マネージャー 小川原 泰治</p>

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。
新型コロナウイルスの感染拡大の状況によっては、録画等によるウェブ開催へ移行させていただく可能性がありますので、何卒ご理解をいただきますようお願い申し上げます。
また、会場にてご参加される際は、ご案内時に注意点がございますので必ずご確認ください。

一般価格 税抜 16,000円 (税込 17,600円)/1名様
会員価格 税抜 12,800円 (税込 14,080円)/1名様

4月4日(日)東京会場 申込締切日: 3月31日(水)	4月14日(水)オンライン 申込締切日: 4月10日(土)
4月10日(土)オンライン 申込締切日: 4月6日(火)	4月18日(日)オンライン 申込締切日: 4月14日(水)
4月11日(日)オンライン 申込締切日: 4月7日(水)	4月24日(土)オンライン 申込締切日: 4月20日(火)

お申込方法 お申込みはこちらからお願いいたします

右記のQRコードを読み取り頂き Webページのお申し込みフォームよりお申し込みくださいませ。

セミナー情報を下記Webページからもご覧いただけます!

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/070103>

業績アップを目指す土地家屋調査士事務所様向け

コロナ禍で取扱事件数が
増えないあるいは減っている **事務所様必見!**

たった半年の取り組みで売上2倍にアップした
土地家屋調査士事務所の成功事例を大公開

営業強化セミナー2021

オンラインでの営業は飛び込み営業“だけじゃない”!
勉強会型営業事例も! 取り組みやすい営業手法をお伝えします

あなたはいくつ当てはまりますか?

- ✓ 目の前の業務に精一杯で、なかなか営業に行く時間がない
- ✓ 営業して案件が増えても、今の事務所体制では対応できない
- ✓ 急な現況測量への対応可能性を考え、次の動きがとれない
- ✓ 誰にどのタイミングで何を提案すれば良いかわからない
- ✓ そもそも、営業したことがない

豪華2大セミナー参加特典 そんなあなたもご安心ください! 詳細は裏面へ

① 土地家屋調査士事務所専門のコンサルタントによる 無料経営相談(45分)	2021年 4月4日(日)	2021年 4月10日(土)	2021年 4月11日(日)
② 業界のこれからがわかる 土地家屋調査士事務所向け時流予測レポート2021	2021年 4月14日(水)	2021年 4月18日(日)	2021年 4月24日(土)

土地家屋調査士事務所向け業績アップセミナー2021 お問い合わせNo.S070103

主催 明日のグレートカンパニーを創る Fundai Soken TEL:0120-964-000 平日9:30～17:30
株式会社船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

WEBからお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → 070103 検索

コロナ禍で変化する時代
新築件数は右肩下がり…

それでも成長できる
事務所の特徴とは？



土地家屋調査士事務所 が歩むべき

カギは「代表が営業に動く時間をつくること」

営業強化 4STEP

確定測量 前年比+175% (20件→35件)

表題登記 前年比+136% (57件→78件)

業績は伸ばしたいけど、 営業する時間も ノウハウもない…



そんな土地家屋調査士事務所における積年の課題を解決し、
営業強化施策に取り組んだ事務所が、業績アップを果たしています。

ゲスト講師のご紹介

半年間の取り組みで年間売上2倍を達成！

三重県桑名市を拠点とする瀬古土地家屋調査士事務所の代表。
地元企業での会社員経験を経た後、土地家屋調査士資格を取得。
開業8年目を迎えた2020年、業績アップ施策への取り組みを開始。
2020年の売上はコロナ禍ながら前年比の2倍となる3,000万円を達成。「挑戦し続け、人づくりと街づくりに貢献する」を経営理念に、土地家屋調査士事務所としてさらなるチャレンジを続けており、地域の異業種交流会等での講演実績も多数。



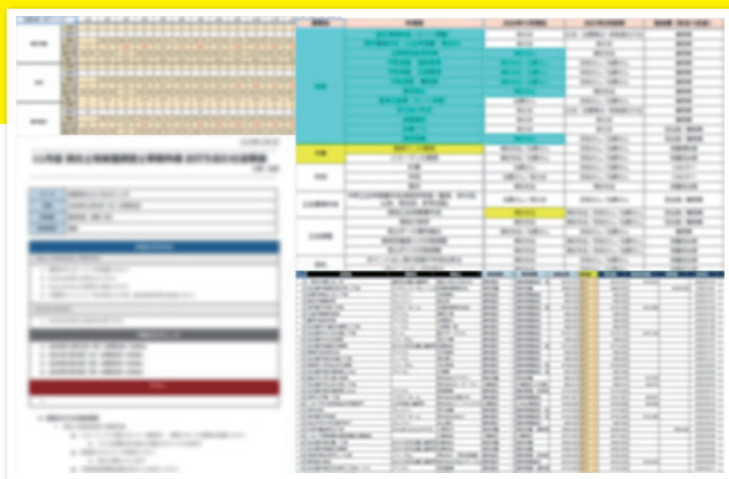
瀬古土地家屋調査士事務所
代表 瀬古貴文氏

STEP 1

今の仕事が忙しくて、
営業する時間がない…

セミナーでわかる！
代表が動ける時間をつくる
業務体制の構築

現状の事件処理件数はそのままに、代表の業務負担を軽減すべく、今まで事務のみをお願いしていた奥さまに、代表でなくてもできる業務の一部を分担しました。事務所業務工程を1つずつ見える化し、全業務を1人で完結させることをやめた結果、代表が営業に割く時間を確保できました。



STEP 3

最小限の教育コストで
最短で戦力化したい…

セミナーでわかる！
未経験者を早く戦力にする
教育の仕組み化

業務の進め方や要点、工程詳細を記した業務マニュアルを事前に作成。メンバーが自身で何度も確認でき、代表が直接指導する回数を大幅カット。さらに、各工程ごとに必要なスキルをリスト化し、定着状況を定期的に確認。半年足らずで補助者に必要な知識を身に付けてもらえました。



STEP 2

もっと案件対応するために、
人を増やしたい…

セミナーでわかる！
優秀な人材を獲得できる
採用戦略

続いて、より多くの案件に対応すべく、新たなメンバーの採用に踏み切りました。講座では、地域の土地家屋調査士事務所が地元で優秀な人材を獲得するために必要な施策と、応募が来る募集要項の書き方、選考時に注意したいポイントについてをお伝えします。



STEP 4

さらなる案件を
獲得したい…

セミナーでわかる！
他事務所と差別化する
営業戦略

事務所サービスを明文化し、各所へ様々な手法で告知を実施。少しずつ不動産仲介様やハウスメーカー様の中で選ばれる事務所となり、先方担当者間で紹介を得られるように。講座では、営業時に代表が心掛けているポイントや実践している営業手法、使用しているツール類をご紹介します。

