

2021年美容事業者が参入すべきビジネスモデル

このセミナーを受講していただければ、
カラー専門店の出店・運営のポイントが丸わかり！
在宅やオフィスで参加可能なオンライン形式での開催！

カラー専門店立ち上げセミナー

▼WEBオンライン開催▼

2021
7/7 [水]

13:00～16:30
ログイン開始12:30～
申込期日 2021/7/3(土)
PCがあればどこでも受講可能

2021
7/8 [木]

13:00～16:30
ログイン開始12:30～
申込期日 2021/7/4(日)
PCがあればどこでも受講可能

2021
7/9 [金]

13:00～16:30
ログイン開始12:30～
申込期日 2021/7/5(月)
PCがあればどこでも受講可能

■一般価格 税抜10,000円(税込11,000円)/1名様 ■会員価格 税抜8,000円(税込8,800円)/1名様

オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研WEB参加」で検索

講座	セミナー内容
第1講座 13:00～14:00	<p>カラー専門店業態周辺の“時流”を知る</p> <p>最近特に駅前周辺に、さまざまなカラー専門店が目立ってきました。美容室以外の異業種からの参入も増えており、ローカルビジネスまで含めると成長産業といっても過言ではありません。そんなカラー専門店の時流講座をお送りいたします。</p> <p>株式会社船井総合研究所 デジタルイノベーションラボ シニアエキスパート 日坂 大起</p>
特別ゲスト 第2講座 14:00～15:00	<p>成功事例講座“カラー専門店のリアルな声を知る”</p> <p>人工30万人の三島・沼津エリアで16店舗を展開し、年商は12億円を突破。メインとなる美容室事業に加えて、その他5事業を展開し、地域内シェア20%を超える圧倒的の地域一番店です。ゲスト講師である赤羽氏はカラー専門店事業の責任者として、日々事業を推進されていらっしゃいます。</p> <p>株式会社 牛若丸 ゼネラルマネージャー 赤羽淳一郎氏</p>
第3講座 15:00～16:00	<p>実際にカラー専門店を立ち上げる際に重要な3つのポイントとは</p> <p>カラー専門店を立ち上げるとなると「立地は?」「人員は?」「価格は?」など、実際に始めるに当たっての疑問や立ち上げて成功するためのポイントや、実際の導入事例をベースにお伝えいたします。</p> <p>株式会社船井総合研究所 デジタルイノベーションラボ 井筒 量子</p>
第4講座 16:00～16:30	<p>本日のまとめ</p> <p>1日の内容をふりかえり、実際にどこから進めていくのか、まとめ講座としてお伝えいたします。</p> <p>株式会社船井総合研究所 デジタルイノベーションラボ シニアエキスパート 日坂 大起</p>



お申込み方法

WEBからお申込みいただけます！

右記のQRコードを読み取りいただきWEBページのお申込みフォームよりお申込みくださいませ。

セミナー情報をWEBページからもご覧いただけます！

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/070102>



不振店の美容室をカラー専門店にリニューアルオープンして、固定費が楽になりました。

はじめは正直“ダサイ”と思っていたものの、今は新店舗をどんどん出店していると思っています。

デビューまでの教育時間も短く、求人を出せばすぐに応募があるなんて、信じられませんでした。

などなど、各地の美容室オーナーから喜びの声続出！

組織に課題を感じたことのある美容室オーナー必見

サブスタ付加型 カラー専門店

採用に困らない!

出店に困らない!

スタイリストのキャリアプランに困らない!

最小
10坪

商圏人口
3万人～

脱・大手
ポータル集客

30% 営業利益率 200 月間売上 万円

特別ゲスト講座

特別ゲスト

株式会社 牛若丸
ゼネラルマネージャー
赤羽 淳一郎氏

年商12億円、スタッフ185名、
全16店舗を構える地域一番店が

ヘアカラー専門店ビジネスに新規参入した理由とは?

今年最後のカラー専門店セミナー！ WEB開催 2021年7/7 [水]・7/8 [木]・7/9 [金]

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

主催

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken

カラー専門店立ち上げセミナー

TEL.0120-964-000

お問い合わせNo.S070102

株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

WEBからお申込みいただけます。(船井総研ホームページwww.funaisoken.co.jp)右の検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。▶ 070102



\\ コロナ禍に出店している店舗も続々と黒字化! \\ 非常時に負けない経営を実現するヘアカラー専門店とは?



POINT
01

このような方におすすめ!

- ✓ 新しい店舗を出店したいが、採用や育成に不安がある
- ✓ コロナ禍でリニューアルを検討している店舗がある
- ✓ 経営幹部を育成していきたいと考えている
- ✓ 男性スタイリストや育休明けスタッフのキャリアプランを作っていきたくて考えている
- ✓ サロン以外の新規事業をするのであれば、利益率が高く、スムーズに黒字化できるビジネスモデルがいい



POINT
02

美容室とカラー専門店の違い

採用コスト 人件費 販促費 どこを取っても固定費が安い!

通常の美容室

この数年で人件費・求人費が高騰し、経費を圧迫している。常に新規客を集める必要があり、大手ポータルサイトのための広告宣伝費が必要。

カラー専門店

スタッフはPAで営業するため、人件費は安く、かつ採用も困らない。オープンから半年経過以降は、固定客を中心に売上が作られていくため、広告宣伝費はほぼ不要なし。



5年前の美容室PL			
売上	300万円		
原価	30万円		10%
販売管理費	234万円		78%
人件費	120万円		40%
水道光熱費	15万円		5%
広告宣伝費	15万円		5%
求人費	3万円		1%
家賃	30万円		10%
その他経費	51万円		17%
営業利益	36万円		12%
スタッフ数	5		

現在の美容室PL			
売上	300万円		
原価	30万円		10%
販売管理費	255万円		85%
人件費	135万円		45%
水道光熱費	15万円		5%
広告宣伝費	15万円		5%
求人費	9万円		3%
家賃	30万円		10%
その他経費	51万円		17%
営業利益	15万円		5%
スタッフ数	5		

カラー専門店のPL			
売上	200万円		
原価	20万円		10%
販売管理費	120万円		60%
人件費	80万円		40%
水道光熱費	10万円		5%
広告宣伝費	0万円		0%
求人費	0万円		0%
家賃	15万円		8%
その他経費	15万円		8%
営業利益	60万円		30%
スタッフ数	PA		

POINT
03

サブスク付加型カラー専門店とは?

ポイントが高回転!
サービス内容

カットやパーマ等の施術は一切なし!
ヘアカラーのみ&セルフブロー

応募が殺到する!
採用戦略

求人費用をかけることなく採用が可能!
休眠美容師の主婦PA中心の店舗運営

競合があるほど有利!
立地選定

ショッピングセンターや駅前の立地を
苦勞して探す必要なし!
差別化戦略で勝てるお店に!

脱・ポータルサイト!
集客戦略

大手ポータルに依存しない自社媒体
での集客しかも費用をかけるのは、
オープンから半年のみ!

売上を底上げする!
サブスクメニュー

定額制ヘアカラーし放題メニューを採用!
毎月通ってくださるお客様が
どんどん増えていく!

最短3日でデビュー可能!
教育・オペレーション

技術的な研修はほぼ不要なし!
システム導入でデビュー後の
オペレーションも楽ラク!

POINT
04

セミナーでお伝えする内容

当日は“そのまま使える”ツールを
すべて公開しながらお伝えいたします!



- 求人原稿
 - オープン販促用チラシ
 - 集客用ホームページ
 - サブスクメニュー販売用ガイドブック
- etc

理美容業者の倒産が過去最多を記録する中、店舗をリニューアルしたいオーナー様、採用が年々難しくなっており人員不足に悩んでいらっしゃるオーナー様、そしてスタイリストの退職や独立に明確な答えを見出せない頭を抱えているオーナー様など、多くのご相談をいただきます。そうした経営や組織に課題を感じているオーナー様こそ、カラー専門店への参入をおすすめしております。年内のカラー専門店セミナーは今回が最後の予定です。ぜひ、カラー専門店に興味をお持ちの方は、ご参加いただければと思います。

株式会社 船井総合研究所
デジタルイノベーションラボ
シニアエキスパート

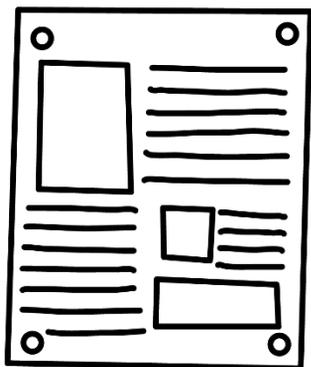
日坂 大起



事業再構築補助金公募開始

美容室・美容業界の事業展開の一部として 「カラー専門店」をオススメします

自己資金、金融機関からの融資をベースにしながらも、
補助金・助成金を追加することで、より立ち上げがスムーズになります。



採用に困らない出店



高収益な経営の軸に



不振店のリニューアルに



スタイリストの新たなキャリアに

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

カラー専門店立ち上げセミナー

お問い合わせNo. **S070102**

開催要項

オンラインにてご参加

お申込期限： **7月3日(土)**

2021年 **7月7日(水)** 開始 _____ 終了 _____
13:00 ▶ 16:30 (ログイン開始12:30より)

オンラインにてご参加

お申込期限： **7月4日(日)**

2021年 **7月8日(木)** 開始 _____ 終了 _____
13:00 ▶ 16:30 (ログイン開始12:30より)

オンラインにてご参加

お申込期限： **7月5日(月)**

2021年 **7月9日(金)** 開始 _____ 終了 _____
13:00 ▶ 16:30 (ログイン開始12:30より)

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。
オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 web参加」で検索

日時・会場

受講料

一般価格 税抜 10,000円 (税込 **11,000** 円) / 一名様

会員価格 税抜 8,000円 (税込 **8,800** 円) / 一名様

- お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記お申込み担当者へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます場合がございます。
- ご参加を取り消される場合は、開催3営業日(土・日・祝除く)前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は下記事務局宛にメールまたはお電話にてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。
- 会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込に適用となります。

お申込方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWEB上でご確認ください。
または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo.070102を入力、検索ください。

お問合せ

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken 株式会社 船井総合研究所

TEL: 0120-964-000 (平日9:30~17:30) ●申込みに関するお問合せ: 藤野 ●内容に関するお問合せ: 井筒

お申込みはこちらからお願いいたします

開催日程によって期限が異なりますので、ご注意ください

- 7月7日(水) オンライン
申込締切日 7月3日(土)
- 7月8日(木) オンライン
申込締切日 7月4日(日)
- 7月9日(金) オンライン
申込締切日 7月5日(月)

