

セミナー
初公開!

経営者様限定

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。新型コロナウイルスの感染拡大の状況によっては、録画等によるウェブ開催へ移行させていただく可能性がありますので、何卒ご理解をいただきますようよろしくお願い申し上げます。また、会場にてご参加される際は、ご案内時に注意点がございますので必ずご確認ください。

開催日時

2021年 3月14日

東京会場
(株)船井総合研究所

2021年 4月7日

オンライン開催

2021年 4月18日

オンライン開催

整体事業を
やるなら今!

女性専門 美容整体院

初期投資500万で

1店舗
施術者
3名

売上

4,500万円/年

営業利益30% 高収益整体ビジネス

完全素人でも3か月後に
「週休2日でも1人施術者売上100万円以上」
をあげる秘密を公開!

創業4年で売上3億、整体院12店舗
(うち美容整体院5店舗、産後専門院2店舗)を出店!

業界超高待遇の週休2日・祝日休み、有給8割以上取得、営業時間11:00~20:00でも
施術者3名で月商350万円を達成!

平均継続通院期間10カ月以上を実現した
最先端の「整体サブスクモデル」とは?



株式会社 With 代表取締役
田村 剛志 氏
Tsuyoshi Tamura

美容整体新規参入セミナー

お問い合わせNo. [S069956]

0120-964-000

平日9:30
~17:30

■申込に関するお問い合わせ:横田 ■内容に関するお問い合わせ:平松

主催



株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

WEBからお申込みいただけます。

(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp])

右上検索窓に「お問い合わせNo」を入力ください。→

069956 検索

WEBからのお申し込み

右記のQRコードを読み取り頂き
WEBページのお申し込みフォームより
お申し込みくださいませ。

セミナー情報を下記WEBページからご覧頂けます!
<http://chiryoinsooken.com/seminar/069956>



「美容整体新規参入セミナー」のご案内

講座内容&
スケジュール

東京会場

2021年 3月14日

株式会社船井総合研究所
東京本社
13:00~16:30
受付開始 12:30~

オンライン
開催
PC/スマホが
あればどこでも
受講可能

2021年 4月7日

13:00~16:30
ログイン開始 12:30~

2021年 4月18日

13:00~16:30
ログイン開始 12:30~

※会場での受講に関しては限定30名様のみになります。先着順になりますのでお早めにお申し込みください。

講座

セミナー内容

第1講座
13:00~13:40



株式会社 船井総合研究所
ヘルスケア支援部 ヘルスケアチーム リーダー
平松 勇人

大学卒業後に船井総研に入社。入社して一貫して整骨院、整体、エステのコンサルティングを経験。現在ではマーケティング、マネジメント両面でサポートしている。資格者採用や評価賃金制度の作成など、企業が持続的成長を図る上での基盤づくりを含めて、社長、社員の「想い」を形にするためのコンサルティングサービスを行っている。

整体市場の時流と美容整体に参入すべき3つの理由

- セミナー内容抜粋①
伸びている健康分野の中でもなぜ整体市場に着目するのか?
- セミナー内容抜粋②
営業利益30%以上の美容整体の立ち上げシミュレーション
- セミナー内容抜粋③
美容整体をやるうえでの絶対的な3つのポイント

第2講座
13:50~14:50

「美容整体成功の軌跡!1店舗350万円営業利益30%パッケージを完全公開

セミナー内容抜粋①
4年で12店舗、売上3億円以上に伸ばせたワケ

セミナー内容抜粋②
継続率90%、継続通院期間10カ月以上にできた商品と対応とは?

セミナー内容抜粋③
整体サブスクモデルの最先端!ポイント累積型サブスクとは?

セミナー内容抜粋④
店長がいらない?チーム評価で売上アップさせた評価制度

セミナー内容抜粋⑤
女性スタッフがほとんど辞めない!
9時~18時の営業時間の産後専門院を作った理由

ももとは大手グループの整体師として現場で施術に励む日々。そこから店舗院長、地域マネージャー、統括マネージャーと、会社に手腕を買われ昇進。その後、2016年10月に現・株式会社Withを創業。整体院・接骨院・美容整体の運営・訪問鍼灸マッサージ事業を行っている。創業4年にして整体院12店舗、訪問マッサージ2店舗にして売上は3億円を超える。

株式会社 With 代表取締役
田村 剛志 氏

第3講座
15:00~16:00



株式会社 船井総合研究所
ヘルスケア支援部 ヘルスケアチーム
村山 舜

大学卒業後、新卒で船井総合研究所に入社。入社して飲食業界のコンサルティングを経て整骨院、整体院の業績アップに従事。SNSを含むオンライン集客を活用した業績アップに定評があり多くのクライアントのサポートを行っている。

- セミナー内容抜粋①
美容整体をするうえでのこれだけは外せない立地選定と店舗スペック
- セミナー内容抜粋②
サブスク商品の具体的な作り方と料金設定とは?
- セミナー内容抜粋③
継続率90%以上にする具体的な集客方法と新規対応マニュアルを公開

第4講座
16:10~16:30



株式会社 船井総合研究所
ヘルスケア支援部 ヘルスケアチーム リーダー
平松 勇人

まとめ講座・本日の振り返り

新

ビジネス
モデル

1店舗営業利益30%の高収益整体ビジネス

女性専門の美容整体で 初期投資 500万で 1店舗 施術者 3名 売上 4,500万円/年を達成するノウハウを完全公開

特別ゲスト講師

株式会社With

たった4年で 売上3億円 サブスクモデルで 超安定成長

株式会社Withのご紹介

2016年10月に株式会社Withを創業。整体院・接骨院・美容整体の運営・訪問鍼灸マッサージ事業を行っている。創業5年にして整体院12店舗(うち美容整体院5店舗、産後専門院2店舗)、訪問マッサージ2店舗にして売上は3億円を超える。

最先端のサブスクモデルを導入し、月間の患者離反率10%以下(業界平均30%以上)を実現した。そのため、未経験者でも3か月でデビューし、月間100万円の売上を作れる仕組みとなっている。



株式会社 With 代表取締役 **田村 剛志 氏**

女性専門の美容整体院とは?

【腰痛や肩こりでお悩みの方】×【小顔矯正・ダイエットニーズ】
などの美容要素を組み合わせたメニューを女性専門サロンとして行う治療院

メリット

整体だけでなく美容要素も取り入れているため、
・痛みが取れたからもういいや
・ダイエットで痩せたのもういいです
という、満足した、飽きた、ということを起こさせないメニュー構成にしている

継続率が上がる!
さらにメニューを組み合わせ
受けてもらうので
単価アップも実現!

他の整体モデルとの違いは?

	美容整体モデル	通常の整体モデル
ターゲット	20~50代の女性	30~60代の女性
お客様のニーズ・お悩み	腰痛、肩こりなどの痛み、産後骨盤矯正、 ダイエットしたい、小顔にしたい	腰痛、肩こりなどの悩み、マッサージや 矯正をしてほしい人が来院
価格(1回単価)	4,000~15,000円、 メニューの組み合わせによって異なる	業界平均5,000円程度
継続の仕組み	プリペイドカードと継続課金の組み合わせ サブスクモデル(右側に詳細解説)(※上記表です)	2回来院50%以下、気に入ってくれた方は 継続的に通われる
継続率	初回のサブスク成約率70%以上 平均来院期間10ヶ月以上 →女性の成約率が高い	2回来院50%以下、 気に入ってくれた方は継続的に通われる
施術者生産性(1店舗3人の場合)	100~120万円	40~70万円程度
教育	教育	教育



継続率が高く、安定して100万円以上の売上が出せる **だから美容整体モデルがアツい!**

今回のセミナーで公開する 「1店舗 施術者3名 4,500万円、営業利益30%パッケージ」 最新ノウハウとポイント

サブスクモデルで継続率90%以上、生産性100万円以上にする仕組み

プリペイドカード×継続課金の「ポイント累積型サブスク」モデル
継続課金は4,000円から始められ、継続課金はプリペイドカードに入金される仕組み。
サブスクは初月から入る仕組みで、会員になった人はプリカ価格として通常整体よりも安いメニューが受けられるようになる。プリペイドの入金ポイントだけでなくプリカ価格で受けられるというお得度が増す仕組みで成約率アップ。



- Point1 サブスクモデルの仕組み・運用方法と適正な価格設定
- Point2 平均月単価は15,000円で10カ月以上通ってもらうメニュー設計と初回対応の具体的な方法
- Point3 通常整体で通う方を美容メニューも受けてもらうためのクロスセル販売の方法を公開

継続してもらいやすいお客様を安定して集客するノウハウ

美容整体は継続を基本とするビジネスモデルのため、集客数の最大化だけではNG。継続してもらいやすいターゲット層
に対する適切な見せ方が必要。毎月安定した集客をするためのポイントを徹底解説。



- Point1 新規集客10人来れば100万円を作れる、継続してもらえる人に来院してもらうコンテンツの作り方を公開
- Point2 集客に適した立地選定! 立地別の集客媒体の使い方を公開
- Point3 集客生命線 | ホットベッパビューティの集客マニュアルを大公開

女性スタッフも辞めない理由と評価の仕組み

美容整体は男性スタッフもいるが、基本的に女性スタッフ割合が多くなります。そのため女性離職が問題になりやすい。
しかし株式会社Withでは女性スタッフがほとんど辞めない。その仕組みとして、店長なしのチーム評価を基本とし、完全
週休二日制、実働7.5~8.5時間という業界最高水準の働く環境で辞める理由が見つからない。



- Point1 店長無し、チーム評価制度で個人評価は初回の成約率のみ。女性が嫌う個人売上ノルマがない組織体制を公開
- Point2 出産後も働きやすい産後専門院(9-18時営業)のビジネスモデルの仕組みを公開
- Point3 生産性も高く、入社して早く稼げるので収入をあげやすい! 美容整体の評価・賃金制度を公開

もっと詳しく知りたい方はこちら!▶

または「船井総研 美容整体新規参入セミナー」と検索



ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

美容整体新規参入セミナー

お問い合わせNo. S069956

開催要項

東京会場にてご参加(先着30名限定)

お申込期限: 3月10日(水)

2021年 **3月14日(日)** 開始 **13:00** ▶ 終了 **16:30** (受付12:30より)

船井総合研究所 東京本社

〒100-0005 東京都千代田区丸の内1-6-6 日本生命丸の内ビル21階

JR「東京駅」丸の内北口より徒歩1分

諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場は受講票にてご確認ください。
また最少催行人数に満たない場合、中止させて頂く場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いは致しかねますので、ご了承下さい。
新型コロナウイルスの感染拡大に伴い、感染状況が収束するまでの期間は、録画等によるウェブ開催へ移行させていただく可能性がありますので、何卒ご理解をいただきますようよろしくお願い申し上げます。

東京会場は先着30名様限定になります。上限になった際は弊社よりご連絡させていただきます。オンライン開催への振替をさせていただきます。予めご了承をお願いします。

オンラインにてご参加

2021年 **4月7日(水)** 開始 **13:00** ▶ 終了 **16:30** (ログイン開始12:30より)
お申込期限: 4月3日(土)

2021年 **4月18日(日)** 開始 **13:00** ▶ 終了 **16:30** (ログイン開始12:30より)
お申込期限: 4月14日(水)
本講座はオンライン受講となっております。
諸事情により受講いただけない場合がございます。
オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。
Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 web参加」で検索Q

日時・会場

受講料

一般価格 税抜 30,000円(税込**33,000円**) / 一名様

会員価格 税抜 24,000円(税込**26,400円**) / 一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記お申込み担当者へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます場合がございます。●会員価格は各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。●ご参加を取り消される場合は、開催3営業日(土・日・祝除く)前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は下記事務局宛にメールまたはお電話にてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

お申込方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWEB上でご確認いただけます。
または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo. 069956を入力、検索ください。

お問合せ

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken 株式会社 船井総合研究所

TEL: **0120-964-000** (平日9:30~17:30)

●申込みに関するお問合せ: 横田 ●内容に関するお問合せ: 平松

お申込みはこちらからお願いたします

東京会場

2021年**3月14日(日)**
お申込期限: 3月10日(水)

オンライン

2021年**4月7日(水)**
お申込期限: 4月3日(土)
2021年**4月18日(日)**
お申込期限: 4月14日(水)

