

この不確実な時代に対応する優秀なリーダーを
たった一年で育成する方法とは

開催日時
オンライン

2021年 3月9日 火
13:00~16:30 [ログイン時間: 12:30より]

2021年 3月12日 金
13:00~16:30 [ログイン時間: 12:30より]

2021年 3月16日 火
13:00~16:30 [ログイン時間: 12:30より]

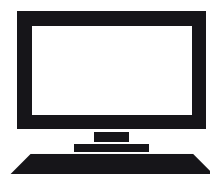
2021年 3月23日 火
13:00~16:30 [ログイン時間: 12:30より]

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

日程がどうしても合わない企業様へ 個別相談承ります。 まずはお問い合わせください。 TEL.0120-958-270 平日9:45~17:30対応 担当:園原

講座	セミナー内容
第1講座	予測不能な時代に適した人材研修とは Point① 今後求められる組織の全体像とは Point② なぜ今優秀なリーダーが必要なのか Point③ 効果が上がる研修・あがらない研修の違いとは 株式会社 船井総合研究所 HR支援部 園原 明憲 学生時代「まちひとしごと創生アドバイザー」として地方自治体への戦略提言を行う。船井総研入社後は組織・人事領域のコンサルティングに従事。人材マネジメント戦略策定、組織生産性向上支援、働き方改革支援などに携わる。
第2講座 ゲスト講師	自ら主体的に考え行動する社員を3倍速で育てる方法 Point① 優秀なリーダー像とは Point② 優秀なリーダーになるためのカリキュラム Point③ リアルな研修や面談の成功事例をご紹介します 株式会社 アクト 代表取締役 伊藤 啓介氏 関東一円に工具専門リユースショップ「アクトツール」を14店舗・ECサイトを展開している。特に成長性の高いリユース業界において電動工具分野取扱い量日本首位を確立する。業績好調のなか、2016年より理念経営を軸とした組織改革を実施する。現在は、2030年50店舗の展開を見据えた高生産性組織を構築している。
第3講座	経営人財が着実に育つ研修企画の作り方 Point① 売れてるお店と人をルール化しよう Point② ルール化したノウハウをテキスト化しよう Point③ ノウハウと最新事例の共有を研修で行う 株式会社 船井総合研究所 HR支援部 原 康雄 日本の大手FCチェーンの人事部を経て、船井総合研究所入社。人材の定着・育成・評価に関するコンサルティングのプロフェッショナル。年商1億未満の企業から、年商500億を超える企業までの幅広い企業に支援実績がある。主に広告業・製造業・飲食業を中心に、HRD（人材開発）分野を専門としたコンサルティング活動を展開している。評価制度やキャリアプランづくり、人材定着化のための仕組みづくりなど、マネジメント指導において高い評価を得ている。
第4講座	これからの人材育成戦略 Point① 社内から優秀な人材を続々輩出している会社がやっていることを公開 Point② コロナ禍により一層不確実になった新時代に必須の育成戦略を解説 Point③ 本日のまとめ 株式会社 船井総合研究所 HR支援部 マネージャー 田井 哲弥 人材採用・組織開発を専門とする。コンサルティングモットーは「採用・育成プロジェクトの熱い灯台となり組織を持続的に盛り上げる」である。支援先は、年商10億円前後を中心に200億の企業まで幅広く、全国年間200日以上コンサルティングに従事している。

WEBからお申込みいただけます！



右記のQRコードを読み取りいただき、WEBページのお申込みフォームよりお申込みくださいませ。

セミナー情報をWEBページからご覧いただけます！

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/069654>



店長・リーダー不足を感じている経営者様へ

出張研修も承りますので、自立する幹部を育てましょう。

一般価格 税抜 10,000円
(税込 **11,000円**)/1名様
 会員価格 税抜 8,000円
(税込 **8,800円**)/1名様

この不確実な時代に**必見！**

普通の人材を**たった1年**で
店長に仕上げた
実績事例を公開！

このような悩みを持つ経営者様におすすめのセミナーです！

- ✓ 優秀な店長が不足していると感じている方
- ✓ 即戦力人材を採用したいが応募がない方
- ✓ 社員が高齢化していて変化ができない方
- ✓ 職人人材は沢山いるがマネジメント人材が不足している方
- ✓ 不振店の業績アップのやり方がわからない方



関東一円に工具専門リユースショップ「アクトツール」を14店舗・ECサイトを展開している。特に成長性の高いリユース業界において電動工具分野取扱い量日本首位を確立する。業績好調のなか、2016年より理念経営を軸とした組織改革を実施する。現在は、2030年50店舗の展開を見据えた高生産性組織を構築している。

特別ゲスト講演

株式会社 アクト
代表取締役
伊藤 啓介氏

WEB開催 2021年 3月9日 火・12日 金・16日 火・23日 火 13:00~16:30 (ログイン時間: 12:30より)

コロナによって変わった店長・リーダーの役割は中面へ▶▶▶

主催



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken

店長・リーダー育成セミナー

TEL.0120-964-000

株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

お問い合わせNo.S069654

申込に関するお問合せ: 時田

9:30~17:30 内容に関するお問合せ: 園原

WEBからお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。→ 069654

業種業界関係なし 成功事例ゾクゾク

予測不能な時代である
今だからこそ
店長・リーダー教育を!

普通の人材をたった1年で 店長に仕上げた実績事例を大公開



Point
01

普通の人材をたった1年で店長に上げるためのチェックポイント

- ✓ 自社において、「あるべきリーダー像」は明確になっていますか?
また、「あるべきリーダー像」をリーダーたちが意識
できそうな仕組みが社内にありますか?
- ✓ リーダー教育よりも前に、「リーダー以前の初等教育」として、
若手社員に対し、どのような教育を行っていますか?
- ✓ リーダーになるべき人に、リーダー前にどんな役割を与えていますか?



コロナ禍でも成長する組織の裏側を社長が語る!

特別ゲスト
講演



電動工具リユース専門
サービス日本
No.1

株式会社 アクト
代表取締役
伊藤 啓介氏

関東一円に工具専門リユースショップ「アクトツール」を14店舗・
ECサイトを展開している。特に成長性の高いリユース業界において
電動工具分野取扱い量日本首位を確立する。業績好調のなか、
2016年より理念経営を軸とした組織改革を実施する。
現在は、2030年50店舗の展開を見据えた高生産性組織を構築
している。

実際のリーダー研修風景



Point
02

人材育成の 三種の神器とは

1 リーダー同士の事例交換会

自社において、あるべきリーダー像とは何かを明確にし、
社内に発信・浸透する

2 リーダー候補研修

人材育成において「事例共有」「研修」「面談」を実践する

3 社長・幹部面談

社内の成功事例をルール化し、可視化する



リーダー同士の事例交換会

人材育成の三種神器



リーダー候補研修



社長・幹部面談

Point
03

効果が上がる リーダーマニュアル

「好調な部署、メンバーが取り組んでいること」を事実ベースで
ルール化し、その共有と実践を目的とした研修が必要

教育研修に向けた情報収集

目的

成果を挙げているメンバーが実践していることをルール化

事例収集およびヒアリング

- 顧客とのコミュニケーション
- メンバーとのコミュニケーション
- 部署間のコミュニケーション



好調部署がやっていることのルール化

テキスト化

ルール化した内容に基づく研修の実施

普通の人材をたった1年で 店長に仕上げたアクト様の取り組み

1

優秀なリーダー像の設定

- 会社と個人のMission×visionが連動している
 - 経営者の言葉を翻訳し、現場に通訳できる人材
 - 日常の取り組みを動機付けし続ける仕組み
- ※一部、評価制度とも連動



2

優秀なリーダーになるためのカリキュラム構築

- 初期教育(1年目研修)で“人間力”を高める方法を徹底的にインプット
- 2年目研修のカリキュラムとして通常研修に加えて1年目研修の講師・運営も担当
- 2年目以降の社員はブラザー/シスターとして抜擢され、自身の成長を加速させる

3

社長/幹部面談×メンター×ブラザー/シスター制度

- 社長/幹部面談:
会社と個人のMission×visionに連動したアクションプランの設定
- メンター(人事):
月1回の個人レポートでスキル習熟度の可視化
- ブラザー/シスター(現場の先輩社員):
行動目標と行動実績のクロスチェック体制

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

店長・リーダー育成セミナー

お問合せNo. S069654

開催要項

オンラインにてご参加

2021年 **3月9日(火)** 開始 13:00 ▶ 終了 16:30 (ログイン開始12:30より)

お申込期限: 3月5日(金)

2021年 **3月12日(金)** 開始 13:00 ▶ 終了 16:30 (ログイン開始12:30より)

お申込期限: 3月8日(月)

2021年 **3月16日(火)** 開始 13:00 ▶ 終了 16:30 (ログイン開始12:30より)

お申込期限: 3月12日(金)

2021年 **3月23日(火)** 開始 13:00 ▶ 終了 16:30 (ログイン開始12:30より)

お申込期限: 3月19日(金)

本講座はオンライン受講となっております。 諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。
オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。 Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 web参加」で検索

全日程とも同じ内容となっております。ご都合のよい日をお選びください。

日時・会場

受講料

一般価格 税抜 10,000円 (税込 **11,000円**) / 一名様

会員価格 税抜 8,000円 (税込 **8,800円**) / 一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記お申込み担当者へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。●ご参加を取り消される場合は、開催3営業日(土・日・祝除く)前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は下記事務局宛にメールまたはお電話にてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込に適用となります。

お申込方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWEB上でご確認ください。
または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo.069654を入力、検索ください。

お問合せ



株式会社 船井総合研究所

TEL 0120-964-000 (平日9:30~17:30)

●申込に関するお問合せ: 時田 ●内容に関するお問合せ: 園原

お申込みはこちらからお願いいたします

3月9日(火) オンライン開催

申込締切日 3月5日(金)

3月12日(金) オンライン開催

申込締切日 3月8日(月)

3月16日(火) オンライン開催

申込締切日 3月12日(金)

3月23日(火) オンライン開催

申込締切日 3月19日(金)

