

訪問販売無しでも売れる! withコロナ時代に蓄電池・太陽光販売で地域一番を目指す

たった3時間で**脱・訪問販売に必要なポイント&成功事例**がわかる!

蓄電池販売ビジネスモデル完全公開セミナー (2021年3月)

講座内容&スケジュール 2021年**3月16日**(火)・**3月18日**(木) 13:00~16:00 [ログイン開始 12:30~] **会場** オンライン開催

講座	セミナー内容
第1講座	<p><b>Withコロナ時代の蓄電池営業はこう変わる!最新の業界動向・成功事例ピックアップ</b></p> <p><b>見どころ①</b> コロナ禍で過去最高益を達成!2020年に伸びた企業の成功事例を大公開!</p> <p><b>見どころ②</b> 蓄電池営業にも「非接触」の時代がついに到来?オンラインで成約率を保つ営業術</p> <p><b>見どころ③</b> 年度内に知っておきたい!異業種参入で失敗しないための5つの鉄則とは?</p> <p>株式会社 船井総合研究所 スマートエネルギーグループ 家庭用蓄電池チーム リーダー <b>伊藤 匠</b></p>
第2講座 ゲスト講師 特別生講演	<p><b>訪販・テレアポ無しでも私たちの会社が成功できた最大のポイント</b></p> <p><b>見どころ①</b> 訪問販売を止めても月6台売れた、最大のキッカケ</p> <p><b>見どころ②</b> ウェブ反響営業にシフトしたことで、会社に起こった変化と業績の推移</p> <p><b>見どころ③</b> 相見積もりで負けないために実践している、たったひとつのコツ</p> <p>株式会社 iR 代表取締役 <b>桂田 弘幸氏</b></p>
第3講座	<p><b>2021年度に蓄電池・太陽光販売企業が取り組むべき最優先事項</b></p> <p><b>見どころ①</b> 2021年の「蓄電池・太陽光」パッケージはこれで勝てる!売れ筋商品とは?</p> <p><b>見どころ②</b> 「脱・訪販」を実現するために実践すべき集客モデルを徹底解説!</p> <p><b>見どころ③</b> 明日からやるべき「地域一番化プログラム」の全貌</p> <p>株式会社 船井総合研究所 スマートエネルギーグループ 家庭用蓄電池チーム リーダー <b>伊藤 匠</b></p>

**ごあいさつ**

平素より大変お世話になっております。蓄電池販売ビジネスの市場も佳境を迎える中、従来のスタイルとは違った形で業績を伸ばされる企業様が増えています。今回はその一つ「脱・訪問販売」の典型例として、ウェブを活用しながら蓄電池・太陽光販売で成功されている企業様のセミナーをお届けできればと思います。ぜひ皆様のご参加をお待ちしております。

株式会社 船井総合研究所 スマートエネルギーグループ 一同

**WEBからお申込みいただけます!**

右記のQRコードを読み取りいただきWEBページのお申込みフォームよりお申込みくださいませ。



**セミナー情報をWEBページからもご覧いただけます!**  
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/069628>

家庭用エネルギー事業を拡大したい住宅会社・ガス会社の皆さまへ

# 訪販一切無しでも 営業1.5名で蓄電池

**Withコロナ時代に変わる  
「蓄電池・太陽光営業の常識」**

1か月で

**6台販売**

ゲスト▼株式会社 iR  
代表取締役 **桂田 弘幸氏**

**オンラインセミナー**

2021年 **3月16日**(火)・**18日**(木) 開始 終了  
13:00 ▶ 16:00 (ログイン開始 12:30より)

一般価格 税抜25,000円 (税込27,500円) / 1名様  
 会員価格 税抜20,000円 (税込22,000円) / 1名様

**セミナー参加特典**

家庭用蓄電池 2021.3  
**価格** 販売価格  
**仕入価格** **相場**

**これを見れば丸わかり!**  
**蓄電池価格相場一覧表**  
**プレゼント!**

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

主催



蓄電池販売ビジネスモデル完全公開セミナー(2021年3月) お問い合わせNo. S069628

TEL.0120-964-000 平日 9:30~17:30 申込に関するお問い合わせ: 星野  
 株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル  
 内容に関するお問い合わせ: 伊藤

WEBからお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → **069628**

withコロナ時代に**完全対応!** あなたの会社がこの**3時間**で成功のヒントを掴む

全国各地  
業態別の

# 成功事例を一挙紹介!これで

卒FIT  
蓄電池バブル

# スタートダッシュを決める

## 成功企業の**売れる仕組み**と**集客術**を大公開!

### 事例企業 1 営業マン1.5名だけで月間6台の太陽光・蓄電池を販売できた**秘訣**

Point 1 関東の激戦区が商圈でも  
1人あたり4台売するための**秘反響営業のポイント**

Point 2 99%の人が気づいていない  
商品パッケージ&提案のコツ



### 事例企業 2 他社PV設置客への蓄電池 営業1人あたり月9台達成!

Point 1 住宅用太陽光の「FIT価格+5円」買取提案で  
商談アポイント数が従来の**4倍**に!

Point 2 毎月750件のアポが集まり、  
160台の蓄電池が売れる仕組み!

### 事例企業 3 蓄電池販売 未経験でもOK! 営業合宿で 営業1人あたり月5台達成!

Point 1 蓄電池の累計販売台数2台だった同社も、  
たった**2ヶ月**の準備で月販**32台**を達成!

Point 2 スタートダッシュの決め手は「営業合宿」!  
素人でも売れるようになる**秘訣**とは?

### 事例企業 4 広島県内で蓄電池 営業1人あたり月4台達成!

Point 1 広島県内だけに絞り、徹底的にシェアを高める  
戦略で「**地元**の施工実績でお客様が買う」!

Point 2 圧倒的な実績により、メーカー講修への  
講師招へいや他社からの協業提案が殺到!

### 事例企業 5 イベント出展だけで 営業1人あたり月4台達成!

Point 1 商業施設へのイベント出展だけで、  
月販**1億円**達成!

Point 2 火水木が休みの「週休3日正社員」で  
営業求人への応募が殺到!

### 事例企業 6 人手不足 飛び込み、テレアポなし! 営業1人あたり月3台達成!

Point 1 成約1件当たりの販促費わずか**3万円!**  
競合の多い地域でも**成果実証**済み!

Point 2 お客様からの問い合わせなので**成約率60%!**  
飛び込み・テレアポなしでも売れる!

### 事例企業 7 販売台数 4年連続日本一 蓄電池 営業1人あたり月4台達成!

Point 1 「営業社員付き卸スキーム」で  
月販**300台**の独走ペース!

Point 2 住宅会社や太陽光販売店との**アライアンス**で  
常に見込み客が増え続けている!

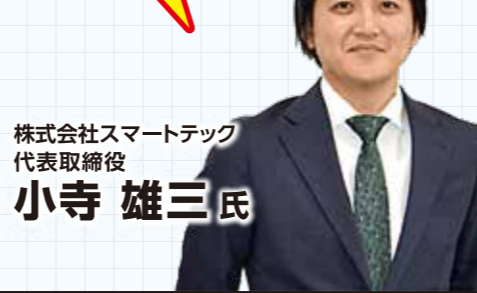
## セミナー当日 完全公開!! 卒FIT蓄電池バブルを最速最短で勝ち抜くための**最新ノウハウ**を詰め込んだ**8ツール**!

<p>1 蓄電池アプローチブック</p>	<p>2 蓄電池営業マニュアル</p>	<p>3 蓄電池営業合宿資料</p>	<p>4 OB顧客振り越しマニュアル</p>
<p>5 太陽光&amp;蓄電池セットアプローチブック</p>	<p>6 折込チラシの販促マニュアル</p>	<p>7 販売戦略策定資料</p>	<p>8 ニュースレター営業ツール一式</p>

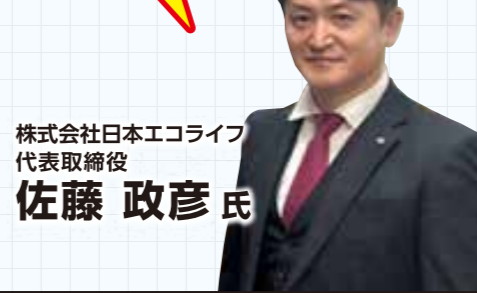
## 過去、船井総研の蓄電池セミナーにご参加されたお客様の声

営業19人で月販164台! 年間売上**37億円** | 東北地方で月販80台超! 年間売上**30億円** | 未経験者中心で月販90台超! 年間売上**25億円**

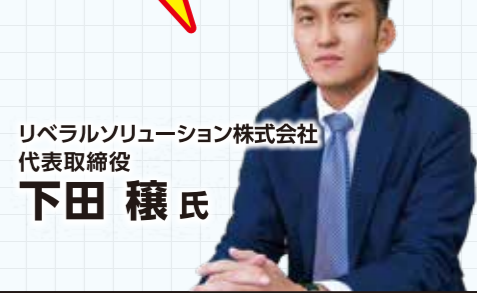
船井さんから入る様々な情報が経営戦略作りに直結しています!



営業合宿に参加させていただき、若手営業マンの底上げが出来ました!



概念ではなく「具体的手法」分かるので、即実践でき、すぐに効果が上がります!



ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

## 蓄電池販売ビジネスモデル完全公開セミナー(2021年3月)

お問合せNo. S069628

### 開催要項

オンラインにてご参加

お申込期限:3月12日(金)

2021年 **3月16日(火)** 開始 13:00 ▶ 終了 16:00 (ログイン開始12:30より)

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。  
オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 web参加」で検索

日時・会場

オンラインにてご参加

お申込期限:3月14日(日)

2021年 **3月18日(木)** 開始 13:00 ▶ 終了 16:00 (ログイン開始12:30より)

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。  
オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 web参加」で検索

受講料

**一般価格** 税抜 25,000円 (税込**27,500円**) / 一名様

**会員価格** 税抜 20,000円 (税込**22,200円**) / 一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記お申込み担当者へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます場合がございます。●ご参加を取り消される場合は、開催3営業日(土・日・祝除く)前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は下記事務局宛にメールまたはお電話にてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込に適用となります。

お申込方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講料はWEB上でご確認ください。

または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo.069628を入力、検索ください。

お問合せ

明日のグレートカンパニーを創る  
**Funai Soken 株式会社 船井総合研究所**

**TEL 0120-964-000** (平日9:30~17:30)

●お申込みに関するお問い合わせ:星野

●内容に関するお問い合わせ:伊藤

お申込みはこちらからお願いたします

**3月16日(火) オンライン**

申込締切日3月12日(金)

**3月18日(木) オンライン**

申込締切日3月14日(日)

