

【Webセミナー】最後のチャンス! Web事業立ち上げセミナー

PC・スマホで
セミナー参加!

選べる曜日! スマホからもOK!

どちらも同じ内容になりますので、
ご都合の良い日程でご参加ください

一般価格 **10,000円**(税抜) **11,000円**(税込) / 一名様
会員価格 **8,000円**(税抜) **8,800円**(税込) / 一名様

オンライン開催

2021年 3/16 [火] 10:00-12:00 (ログイン開始 9:30~) 3/22 [月] 16:00-18:00 (ログイン開始 15:30~)

講座	内容
第1講座	アフターコロナを見据えた広告印刷業界の経営とは? Web媒体も紙媒体も両方できる 販促サポート企業が生き残る! Point 1 コロナ禍でも新しい取り組みをして成功した企業の共通点とは Point 2 10年前からWeb事業強化で失敗する企業の共通点とは Point 3 販促サポート企業になるために必要なこと
第2講座	地方中小企業のWeb事業立ち上げ方法を徹底解説 30社以上のWeb事業立ち上げから導いた成功法則 Point 1 Web事業立ち上げで失敗する7つの罠の対処法とは Point 2 新規顧客開拓から商材開発まで仕組み化で生産性もアップ Point 3 最終的には営業マンをマーケティングに強い人材に育てる
まとめ講座	地方の中小広告印刷会社の経営者は覚悟を決める! 業界が分岐点にいる“今”、間違った舵取りは絶対にしない

講師紹介



株式会社 船井総合研究所
DX支援本部 人材・ものづくり支援部 シニアコンサルタント **宮本 賢一**

年商120億円の大手SP会社にてマネージャー職を務める。各地域のクライアント部門の責任者としてクライアントの業績アップを実現させるとともに長年苦戦していた自社の部門収益をV字回復させる。その現場経験を経て船井総研に入社し、広告・印刷業界を専門とするチームの主軸として活躍。広告主の様々な課題を解決するためのプロジェクトもリーダーとして多数の実績を積み。前職のSP会社での経験を活かしブランディング戦略の構築からプロモーション企画立案、現場における営業同行まで現場最前線のサポートに対する顧客からの信頼が厚い。

お申し込み方法 — WEBからのお申し込み —



右記のQRコードを読み取り頂きWEBページのお申し込みフォームよりお申し込みくださいませ。

セミナー情報をWEBページからご覧いただけます!

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/069622>



もっと早くからWeb事業を強化しておけばよかった!
と後悔している経営者様

Web事業を強化する**最後のチャンス!**

地方の中小広告・印刷会社様限定

事業拡大に
悩む方も

Web事業立ち上げ

必ず経営者の方がご参加ください オンラインセミナー

もう後悔はやめて、未来に向けて行動あるのみ

Web事業で失敗する7つの罠を徹底解説
最短で立ち上げ成果を出すモデルをお伝えします!

罠その1 Web人材採用の罠

罠その2 Web商材選定の罠

罠その3 既存顧客への対応の罠

罠その4 新規顧客開拓の罠

この罠に落ちなければ
事業成長は一気に加速する

罠その5 マネタイズポイントの罠

罠その6 組織設計の罠

罠その7 現商材との関係性の罠

参加者限定特典

当ビジネスの専門のコンサルタントによる**無料経営相談**

PC・スマホで
セミナー参加!

オンラインセミナーの参加は以下の日程から、ご都合の良い日をお選びください

オンライン開催

2021年 3/16 [火] 10:00-12:00 (ログイン開始 9:30~) 3/22 [月] 16:00-18:00 (ログイン開始 15:30~)
新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

主催

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken

【Webセミナー】最後のチャンス! Web事業立ち上げセミナー お問い合わせNo. S069622

TEL.0120-964-000 平日 9:30~17:30

お申込みに関するお問合せ: 時田
内容に関するお問合せ: 宮本

株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜 4-4-10 船井総研大阪本社ビル

WEBからお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → **069622**

Web事業を立ち上げる最後のチャンス
で失敗しない方法を徹底解説

Web事業で失敗する企業には7つの共通点があった!

過去に同様の失敗をしている経営者様は
今すぐセミナーに申込をして、**再チャレンジ!**



罠その1 Web人材採用の罠

Web事業を立ち上げるにあたり、Webができる人材を採用してから事業を立ち上げよう!

しかし

応募があっても、自社に当てはまる人材はいない。仮にいたとしても、**現在の社員との待遇が異なり採用したら軋轢が生じてしまう...**

結果

Web事業立ち上がらず

罠その2 Web商材選定の罠

まずは既存顧客からも要望がある、リスティング広告とWebサイト制作から始めよう

しかし

同エリアに競合が複数あり、専門特化して実績も豊富にある競合が選ばれ、自社には単価の安い案件しか入ってこない

結果

利益が出ず、撤退...

罠その3 現商材と関係性の罠

Web会社に流れる予算を自社で確保するために、Web対応を強化しよう

しかし

既存事業と比べて取引額も少なく、利益率も低い**が工数だけかかり、残業が増え、担当営業が疲弊していく。**

結果

社員が辞め、撤退

罠その4 新規顧客開拓の罠

既存顧客よりは新規開拓で実績を作ろう! TELアポや飛込で営業を強化しよう

しかし

実績のない企業はアポイントの段階で相手にされず、顧客接点すら持てず営業段階で苦戦して事業立ち上げを断念

結果

Web事業立ち上がらず

罠その5 マネタイズポイントの罠

売上を獲得するところは制作と広告の分野だ! まずはその2点を強化しよう。

しかし

広告の商材も幅広く、制作はコンペ案件で金額は低く、当初計画して売り上げにはまったく届かない。

結果

事業計画が達成できず、撤退

罠その6 組織設計の罠

自社内でWeb広告運用やWeb制作をできる専門部署を立ち上げよう!

しかし

人が育てば独立したり、他のWeb系の会社に転職されたりすると、自社のノウハウがなくなり、何も残らない状態に。

結果

人に依存したWeb事業は撤退

罠その7 現商材と関係性の罠

現状の商材を補完する形でWeb商材も考えてみよう。相乗効果を出したい!

しかし

消費者のターゲットが異なると既存商材と相性の良い取り組みができず、お客様の効果も下がり、信用を無くすケースも

結果

今の商材を守るために断念

7つの罠を回避して、Web事業をスムーズに立ち上げるための超具体的な方法を本セミナーではお伝えします!

事業計画

市場性分析・数値計画・組織体制マーケティング戦略まで徹底解説

POINT 1 10年後も成長する可能性の高い事業
POINT 2 競争性も低いターゲットゾーンとは?
POINT 3 事業の拡大と並行して人員増を行う組織体制

商品設計

まず、お客様に提供する価値は、顧客の販促課題解決! Web商材ではない!

POINT 1 Webも紙もトータルで提案する企業へ
POINT 2 競合企業が手出しできない提案内容とは
POINT 3 風上を抑えることで、顧客予算を獲得できる

集客手法

地域に特化した自社主催セミナーを開催し、Webを強化したい企業と接点を持つ

POINT 1 飛び込み営業やTELアポ営業は時代遅れ
POINT 2 最も効率的に集客できるセミナー型営業とは
POINT 3 セミナー型営業で受注率が2倍になる

組織体制

自社の資源だけに頼らず、必要に応じて外注先と協力して、最先端のサポート体制を

POINT 1 まずは営業マン1人で立ち上げる最少モデル
POINT 2 外注先と必要に応じてタッグを組み顧客をサポート
POINT 3 売上に応じて営業マンを増やすスタイル

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

[Webセミナー]最後のチャンス! Web事業立ち上げセミナー

お問合せNo. S069622

開催要項

オンラインにてご参加

日時・会場

2021年 **3月16日(火)**

開始 10:00 ▶ 終了 12:00 (ログイン開始9:30より)

お申込期限: 3月12日(金)

2021年 **3月22日(月)**

開始 16:00 ▶ 終了 18:00 (ログイン開始15:30より)

お申込期限: 3月18日(木)

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。

オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 web参加」で検索

受講料

一般価格 税抜 10,000円 (税込 **11,000円**) / 一名様

会員価格 税抜 8,000円 (税込 **8,800円**) / 一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにもかかわらずメールがお手元へ届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記お申込み担当者へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます場合がございます。●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込に適用となります。●ご参加を取り消される場合は、開催3営業日(土・日・祝除く)前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は下記事務局宛にメールまたはお電話にてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

お申込方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWEB上でご確認いただけます。

または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo.069622を入力、検索ください。

お問合せ

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken
株式会社 船井総合研究所

TEL **0120-964-000** (平日9:30~17:30)

●申込みに関するお問合せ: 時田 ●内容に関するお問合せ: 宮本

お申込みはこちらからお願いいたします



3月16日(火) オンライン受講

申込締切日 3月12日(金)

3月22日(月) オンライン受講

申込締切日 3月18日(木)