

設計事務所高収益化セミナー 開催概要

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げますとともに、1日も早い収束を心よりお祈り申し上げます。

日程がどうしても合わない企業様へ。個別経営相談承ります まずはお問合せ下さい TEL.0120-958-270[平日:9:45~17:30] 担当:清原

日時	2021年3月12日	金	10:00~12:00 オンライン開催 (ログイン開始:9:30~)
	2021年3月18日	木	
	2021年4月6日	火	

当セミナーをご活用いただきたい方

※以下の課題を抱えている場合はぜひご参加ください。課題解決のヒントをご提供できます。

- ◆ コロナ禍での物件不足を解消したい
- ◆ 先代の属人的な営業手法から脱却したい
- ◆ 物件獲得のための新たな施策について知りたい
- ◆ 安定した経営状態を継続させたい
- ◆ 利益率を高めるための方法を知りたい

講座	セミナー内容
第1講座	今日から実践できる事務所経営の事例とノウハウ セミナー内容抜粋① 全国の設計事務所様の現状と今後の方向性 セミナー内容抜粋② 今取り組むべき受注ルート獲得の4つの施策 セミナー内容抜粋③ 業績向上のための生産性向上施策
	 株式会社船井総合研究所 清原 以於理 船井総合研究所に入社後、建築設計事務所やオフィス内装会社のWEBマーケティングを中心にコンサルティングを展開している。現在は建築設計事務所の生産性アップというテーマに注力している。
第2講座	高収益化のために今取り組むべきこと セミナー内容抜粋① 高収益化経営を実現するために取り組むべきこと セミナー内容抜粋② 成果の出た設計事務所の特徴と本質 セミナー内容抜粋③ アフターコロナの事務所経営で意識したいこと
	 株式会社船井総合研究所 マネージャー 細井 錦平 船井総合研究所に入社して幅広い業種でのコンサルティング経験後、オフィス内装会社や、建築設計事務所向けのコンサルティングを行っている。主なコンサルティングテーマは属人的な営業スタイルからの脱却。建築設計事務所の長所を探して、顧客に伝わる仕組みづくりを行い、顧客から指名で受注するサポートを行っている。



WEBからお申込みいただけます！

右記のQRコードを読み取りいただきWEBページのお申込みフォームよりお申込みください。セミナー情報をWEBページからもご覧いただけます！

《URL》 <https://www.funaisoken.co.jp/seminar/069499>



設計事務所様向けWEBセミナー

一般価格	5,000円 (税抜)	5,500円(税込)/1名様
会員価格	4,000円 (税抜)	4,400円(税込)/1名様

物件が減少するコロナ禍でも物件数を維持し、利益率を高めるためのヒントを得たい**所長・経営者様へ**

設計事務所が高収益化するための7つの秘訣

新たな物件獲得ルートの開拓

×

利益率が残る体制構築

設計事務所の**高収益化**を実現！

続きはセミナーで！

2021年 3月12日 金 2021年 3月18日 木 2021年 4月6日 火

主催



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken

設計事務所高収益化セミナー 問い合わせNo. S069499

TEL.0120-964-000

平日 9:30~17:30

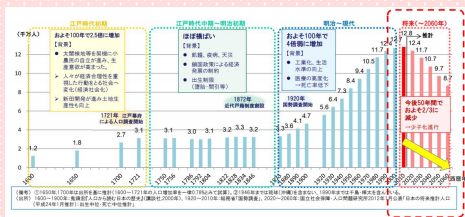
株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10船井総研大阪本社ビル

WEBからお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に『お問い合わせNo.』を入力ください。)→

お申込みに関するお問合せ:時田
内容に関するお問合せ:清原

069499

日本の人口と建築士数



出典：（出典）2015年までは総務省「国勢調査」（年齢不詳人口を除く）、2020年以降は国立社会保障・人口問題研究所「日本の将来推計人口（平成24年1月推計）」（出生中位・死亡中位推計）

日本の人口減少に伴い、生産人口も減少していきます。2020年から50年間で、生産人口も3分の2まで減少すると言われています。人口減少とは裏腹に、建築士数は年々増加しています。

これから建築需要は減少傾向に

リーマンショックでは、建築需要が4分の1弱減少しており、今回のコロナでも同等に減少すると言われています。そして、その影響は数年続き、建築需要に伸び悩む年が続くと考えられています。

全国の設計事務所様の現状

- ◆「進行中のプロジェクトが中止してしまい手持ちの物件が少なくなってきた」
- ◆「抱えていた物件の規模が縮小したため、売上も大幅に減少した」
- ◆「まだ今期への影響は少ないが、1～2年後の経営状態が不安」
- ◆「既存顧客からのリピート案件が入ってこなくなり、いつも以上に営業に出なければならなくなった」
- ◆「会合等の中止により、営業機会がなくなってきている」
- ◆「官庁の案件も競合が増えてきたため受注がより困難になった」

安定した事務所経営を実現させるために今取るべき対策は…

高収益化経営に必要な2つのポイント

建築需要や営業機会が減少していくなか、事務所経営に必要なことは、売上を向上させるために必要な新規受注を獲得する「新たな受注ルートの開拓」です。そして、売上が減少してきても利益を出すことのできる体制をつくるために「生産性向上」が求められます。

①新たな物件獲得ルートの開拓

②生産性向上による利益率アップ

本セミナーでお伝えする内容

「受注経路拡大」のノウハウ事例

- 01 市場・競合・自社分析による商圏内での戦略立案方法
- 02 官庁へのアプローチとして全国的に成果の出ているニュースレターの作成・活用方法
- 03 ニーズのある顧客を開拓する「用途特化セミナー」について
- 04 設計事務所様のオンラインセミナー開催事例
- 05 指名で依頼されるセミナー営業のポイント
- 06 代表取締役など、決裁権のある方だけを集客する方法
- 07 初めての方でも取り組める集客から開催までのセミナーノウハウ
- 08 案件創出に繋がる、新規客・過去客の継続フォロー方法
- 09 問合せが発生する用途特化型の受注型ホームページの作り方
- 10 食品工場の問合せが発生したWEBサイトの運用事例
- 11 新規顧客の開拓と物件創出に効果的な定期報告について

「生産性向上」のノウハウ事例

- 01 設計業務の適正時間を把握し、赤字プロジェクトをなくす方法
- 02 売上原価、販管費を把握して確実に利益の出るプロジェクトにする方法
- 03 設計事務所様のテレワーク導入事例と取り組み方
- 04 移動時間削減に繋がるオンライン会議の活用方法
- 05 全社員のスケジュールを可視化するGoogleカレンダー活用方法
- 06 社内の業務連絡・タスク管理に活用できるSNSツール活用事例
- 07 若手社員の即戦力化に効果的なスキルマップについて
- 08 正社員やパート・アルバイトを確保するための採用戦略

明日から始められる即実践型セミナー！

▶ セミナー当日は本ページ以外の様々なノウハウを詳細にお伝え致します！

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

設計事務所高収益化セミナー

お問い合わせNo. S069499

開催要項

日時・会場	オンライン開催	お申込み期限:3月8日(月)	
		開始.....	終了.....
		2021年 3月12日(金)	▶ 10:00 12:00 (ログイン開始:9:30より)
		お申込み期限:3月14日(日)	
		開始.....	終了.....
		2021年 3月18日(木)	▶ 10:00 12:00 (ログイン開始:9:30より)
		お申込み期限:4月2日(金)	
		開始.....	終了.....
		2021年 4月6日(火)	▶ 10:00 12:00 (ログイン開始:9:30より)

本講座はオンライン受講が可能となっております。

諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。

オンラインミーティングツール「zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 WEB参加」で検索

受講料	一般価格 税抜 5,000円(税込 5,500円)／一名様
	会員価格 税抜 4,000円(税込 4,400円)／一名様
●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記お申込み担当者へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます場合がございます。●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込に適用となります。●ご参加を取り消される場合は、開催3営業日(土・日・祝除く)前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は下記事務局宛にメールまたはお電話にてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。	

お申込方法	下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWEB上でご確認いただけます。 または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo. 069499を入力、検索ください。
-------	--

お問合せ	 明日のグレートカンパニーを創る Funai Soken 株式会社 船井総合研究所 TEL:0120-964-000 (平日9:30~17:30) ●申込みに関するお問合せ: 時田 ●内容に関するお問合せ: 清原
------	---

お申込みはこちらからお願いいたします

2021年
3月12日(金) オンライン
【申込締切日3月8日(月)】

3月18日(木) オンライン
【申込締切日3月14日(日)】

4月6日(火) オンライン
【申込締切日4月2日(金)】

