

整形外科向け 新・短時間通所リハビリセミナー

オンライン開催 ご都合の良い開催日を選択して、WEB受講が可能です。

講座内容&スケジュール **WEB開催** 2021年 **2月21日・23日・28日**・2021年 **3月6日**

※2月23日、28日は午前午後の2回開催。2月21日は午前(10:00~)のみの開催。3月6日は16:00~の開催。
午前 10:00~12:00(ログイン開始9:30~) 午後 13:00~15:00(ログイン開始12:30~) 3/6 16:00~18:00(ログイン開始15:30~)

受講料 一般価格 税抜 10,000円(税込11,000円)/一名様 会員価格 税抜 8,000円(税込8,800円)/一名様

船井オンラインwebセミナー受講3つのメリット

- merit 1 リモート参加OK**
インターネット接続したPCさえあれば、どこからでも受講可能です。新型コロナウイルス感染症(COVID-19)予防にもなります。
- merit 2 移動時間ゼロ交通宿泊費ゼロ**
今までのように往復時間を考慮すると都内でも半日仕事です。ましてや出張の場合は交通宿泊費ゼロのメリットは大きいです。
- merit 3 チャットで個別相談OK**
講師以外にコンサルタントも同席いたしますので、セミナー途中でも個別チャットでご相談いただけます。

第1講座 介護分野における整形外科業界の現状と時流

1. 整形外科業界の現状と時流
2. 2021年の介護報酬改定が与える影響

株式会社 船井総合研究所 先森 仁



第2講座 高収入・高単価・高生産性を実現する通所リハビリ

1. 売上も介護実績も上げるために必要な加算とプログラム
2. 継続的な新規利用者獲得と効率的な運営方法

株式会社 船井総合研究所 今 勝彦



第3講座 本日のまとめ

1. 本日のまとめ
2. 実行いただきたいこと

株式会社 船井総合研究所 浜崎 允彦



WEBからお申込みいただけます!

右記のQRコードを読み取りいただきWEBページのお申込みフォームよりお申込みくださいませ。

セミナー情報をWEBページからもご覧いただけます!
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/068787>



150日超えの受け皿では終わらせない!
介護予防で、利用者・地域にも好評!

オンライン開催
スマホからも参加OK!

高収入

高単価

高生産性

新・短時間 通所リハビリ セミナー

高収入:新規利用者/月5~10名、売上/月300万
徹底した患者のサービス移行と、ケアマネへの定期的な情報提供

高単価:利用者単価/月30,000円
アウトカム評価の加算取得をするためのプログラム設計

高生産性:職種問わず1名あたりの生産性/月100万
効率的な運営を実現するための仕組み、スケジュールの組み方

オンライン開催 ご都合の良い開催日を選択して、WEB受講が可能です。

2021年 **2月21日・23日・28日**・2021年 **3月6日**

午前 10:00~12:00(ログイン開始9:30~) 午後 13:00~15:00(ログイン開始12:30~) 3/6 16:00~18:00(ログイン開始15:30~)

※2月23日、28日は午前午後の2回開催
2月21日は午前(10:00~)のみの開催
3月6日は16:00~の開催

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

主 催 明日のグレートカンパニーを創る **Funai Soken** TEL.0120-964-000 平日 9:30~17:30
お問い合わせNo. S068787 申込に関するお問い合わせ: 時田 内容に関するお問い合わせ: 先森
株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

WEBからお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → **068787**



オンライン開催

スマホからも参加OK!

ご都合の良い日時をご選択ください

2025年問題に対応でき、地域でも抜群の存在感を発揮する! 「新しい」短時間通所リハビリの

高収入

高単価

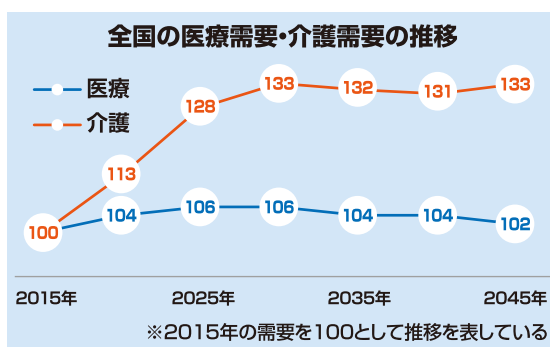
高生産性

ポイントを一拳大公開!

介護予防は整形外科の得意分野

～短時間通所リハビリの魅力～

2019年4月より、介護保険をお持ちの方で算定日数超えている方のリハビリは終了し、介護保険サービスへの移行が進められています。今後も高齢化が進み、介護需要が増大していく中で、介護保険サービスを無視することはできず、また、医療保険の財源や経営の観点から、介護保険を持つ方を医療保険で対応していくことは難しくなっていく見込みです。しかし、現状としては、整形外科クリニックにおける介護保険サービスへの移行はあまり進行していません。



介護保険サービス移行以外の方法で対処しているクリニックは多く、その方法としては①消炎鎮痛への移行②部位の付け替え③リハビリ終了が挙げられます。また、通所リハビリを立ち上げたとしても、利用者が10名程度から伸びず、機能していない通所リハビリも見受けられます。

現場では、「申請や運営方法が分からない」、「利用者が増えず、収益が上がらないと聞いた」、「業務負担が増えてしまう」といった理由で対応をためらう先生方が多いようです。

確定事項ではございませんが、2021年度の介護報酬では、「質の高い、自立支援・重度化防止に資するサービスの提供推進」が基本的な考え方のひとつとなっており、**身体機能やADLの維持・改善**といったアウトカム評価に対する加算が有利となる可能性がございます。身体機能やADLの維持・改善は、整形外科の「得意分野」であり、通所リハビリは地域での存在感を発揮する事業のひとつになっていきます。通所リハビリの立ち上げ・強化を検討されている先生にとって、運営・集客・効率化のお悩みを解決できるコンテンツを用意しております。

セミナー当日お伝えする内容の一部をご紹介します!

立ち上げ

- 申請に必要な書類と手続きの方法
- 短時間通所リハビリを始める基準
- 短時間通所リハビリを始める前にやるべきこと
- 整形外科の短時間通所リハビリでとるべき加算
- 事例による売上シミュレーション
- 外来併設の短時間通所リハビリの人員配置
- 介護のリハビリの重要性をスタッフに伝えるマインドセット
- 通所リハビリの収支モデル

運営

- これを使えば課題が明確!通所リハビリの数値管理方法
- 通所リハビリの成長ステップ
- プログラムのオペレーションの組み方
- 利用者主導でリハビリに取り組むプログラム
- コロナ禍での集団プログラムの対応方法
- 高齢者対応での必須項目!送迎への対応の仕方

集客

- 最大のポイント!ケアマネジャーとの上手な連携方法
- ケアマネジャーにウケる!?発信すべき情報とは?
- 外来リハビリからスムーズに通所リハビリへ移行する方法とは?

効率化

- 運営スタッフが通所に携わる時間について
- 通所リハビリ運営に必要なツール一覧
- 運営スタッフの業務効率化

短時間リハビリの成功ポイント

- 安定して利用者を獲得するためのアクション**
リハビリを受けている患者の移行と、ケアマネからの紹介が利用者増加の2本柱が重要です。患者の移行は患者管理とリハビリ期間中のマインドセット、ケアマネ紹介は従来の訪問に頼らず、定期的な情報提供もポイントになります。
- アウトカム評価の加算を取得し、高単価×利用者の介護予防を実現**
今後は基本報酬は低下し、提供サービスによる身体機能・ADLの維持・改善といったアウトカム評価が重視されます。成果に応じた加算取得が単価アップに繋がるため、加算取得をするためのプログラムとそれを実践する人員がポイントになります。
- 少ない運営スタッフで多くの利用者に対応する運営**
通所リハビリに関する業務は多く、書類業務・居宅訪問・営業を効率化に行っていくことが高生産性に繋がります。効率的な運営を実現するための仕組み、タイムスケジュールの組み方がポイントになります。

ひとつでも該当する先生は、是非セミナーにご参加ください

- 150日越えの患者様の受け皿として、通所リハビリの立ち上げを検討している
- どのように通所リハビリを運営したら良いか分からない
- 短時間通所リハビリを始めたが、思うように立ち上がっていない
- 通所リハビリで提供するサービス質を高めたい
- スタッフの配置や効率的な業務の進め方を知りたい



今回のセミナーの開催にあたって

本セミナーでは、介護保険をお持ちの方への受け皿としての、通所リハビリの立ち上げ・運営のやり方をただ単にお伝えするだけでなく、高収入・高単価・高生産性の3「高」を実現する通所リハビリの運営についてお伝えいたします。リハビリを提供できる整形外科こそ、介護領域でも力を発揮でき、その手段として、短時間通所リハビリがあります。高齢化が進み、介護需要が増大していく中で、医療分野だけでなく、介護分野でも地域をリードすることで、一番化を目指していきましょう。皆さまのご参加を心よりお待ちしております。



株式会社 船井総合研究所
先森 仁

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

整形外科向け 短時間通所リハセミナー

お問合せNo. S068787

開催要項

オンラインにてご参加

※申し込み時にご都合の良い日時をお選びください。

2021年 **2月21日(日)**

お申込期限: 2月17日(水)

午前 10:00~12:00(ログイン開始9:30~)

2021年 **2月23日(火)**

お申込期限: 2月19日(金)

午前 10:00~12:00(ログイン開始9:30~)

午後 13:00~15:00(ログイン開始12:30~)

2021年 **2月28日(日)**

お申込期限: 2月24日(水)

午前 10:00~12:00(ログイン開始9:30~)

午後 13:00~15:00(ログイン開始12:30~)

2021年 **3月6日(土)**

お申込期限: 3月2日(火)

夕方 16:00~18:00(ログイン開始15:30~)

日時・会場

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。
オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 web参加」で検索

受講料

一般価格 税抜 10,000円 (税込 **11,000円**) / 一名様

会員価格 税抜 8,000円 (税込 **8,800円**) / 一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記お申込み担当者へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。●ご参加を取り消される場合は、開催3営業日(土・日・祝除く)前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は下記事務局宛にメールまたはお電話にてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込に適用となります。

お申込方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWEB上で確認いただけます。
または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo068787を入力、検索ください。

お問合せ



株式会社 船井総合研究所

TEL 0120-964-000 (平日9:30~17:30)

●申込に関するお問合せ: 時田

●内容に関するお問合せ: 先森

お申込みはこちらからお願いいたします

オンラインにてご参加

2021年 **2月21日(日)** 2021年 **2月23日(火)**

お申込期限: 2月17日(水)

お申込期限: 2月19日(金)

2021年 **2月28日(日)** 2021年 **3月6日(土)**

お申込期限: 2月24日(水)

お申込期限: 3月2日(火)

※申し込み時にご都合の良い日時をお選びください。



検