

これを聞けば、あなたも簡単に輸入WEB販売を開始できる!

建材取扱企業の皆様へ

従業員2人で年商2.3億円  
粗利率65%以上! 高生産性事業の秘密

建材メーカー経営者向け 建材輸入販売事業新規参入セミナー

講座内容&  
スケジュール

オンライン  
開催

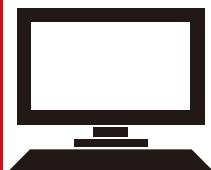
2021年  
3月15日・26日

時間 13:00~16:30(ログイン開始12:30~)

PC・スマホがあればどこでも受講可能!

| 講座   | セミナー内容                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                  |
|------|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| 第1講座 | <p><b>中小建材メーカーの経営者様必見! 時流について、なぜIT建材なのか?</b></p> <p>セミナー内容抜粋① 従来の商流が厳しい実情! 最新の建材・住宅設備市場の分析と今後の動向予測</p> <p>セミナー内容抜粋② 業界大変革! 「メーカー」⇒「卸」⇒「小売り」⇒「業者」という流れが変わる理由</p> <p> 株式会社船井総合研究所<br/>不動産支援部 分譲グループ IT建材チーム<br/>塩谷 彰宏<br/>同志社大学商学部卒業後、株式会社船井総合研究所に入社。船井総研では、社内初の建材専門のコンサルタントである高尾佳伸に従事。建材のEC直販ビジネスモデルの導入はもちろんのことHPの構造分析によるWEBサイト強化、EC事業評価システムの開発、WEBマーケティングなど幅広い分野において建材業界を中心にITを活かしたコンサルティングを展開している。支援先の現状を把握・分析し、課題に応じた解決提案を行う能力は多くのクライアントから定評がある。</p>                 |
| 第2講座 | <p><b>年商0円だった事業がWEB通販で月商2,560万円突破! 人工木材 アートウッドの成功の軌跡</b></p> <p>セミナー内容抜粋① 事業成功のカギは直販モデル! BtoBtoCモデルで引き合いが殺到する施策とは!?</p> <p>セミナー内容抜粋② 100%WEB集客! 2人で2.2億円を達成する高生産性の体質とは!?</p> <p>セミナー内容抜粋③ 営業ゼロでも、新規顧客から受注し、バンバンリピートが生まれる組織体制の作り方</p> <p> サーロジック 株式会社<br/>代表取締役<br/>高尾 裕穂氏<br/>徳島県生まれ。32年以上徳島で注文住宅・店舗の設計施工に従事し「満足論理の家創り」を理念として住宅メーカー、設計事務所、工務店の全てのよい所を大切に、満足できる家づくりを心がけている。注文住宅事業に加え、新規にECサイトを用いた建材販売事業を立上げ、EC建材事業を従業員たった2名で年商2.2億円営業利益15%以上の驚異の数値をたたき出す。</p>          |
| 第3講座 | <p><b>初公開! 高収益が見込めるIT建材ビジネスモデルの具体的な内容とは?</b></p> <p>セミナー内容抜粋① 営業マンゼロでも年商2億3千万円達成! 年間2,000件以上問合せさせる方法</p> <p>セミナー内容抜粋② 少人数でも高収益体制! 粗利率60%以上で販売できるIT建材ビジネスモデルとは</p> <p>セミナー内容抜粋③ 全国からリピートがドカンと殺到! 放っておいても売上が上がっていく顧客フォローシステム</p> <p> 株式会社船井総合研究所<br/>不動産支援部 分譲グループ IT建材チーム<br/>柳田 亮<br/>大手マンションデベロッパー出身。都心の高級物件から地方のファミリー物件まで数多くの住宅の企画や販売を手掛けた経験を持つ。船井総研では数少ない住宅営業経験者。その経験から分譲市場や分譲ビジネスモデルに精通し、土地仕入れや企画、営業まで幅広いノウハウを持つ。経営者の視点から現場の社員の視点まで持ち合わせた住宅・不動産業界注目のコンサルタント。</p> |
| 第4講座 | <p><b>建材メーカーとしてこれから勝ち残っていくために経営者として必要なこと</b></p> <p>セミナー内容抜粋① 建材メーカーがこれから本格的にIT化する上で重要な3つのポイント</p> <p>セミナー内容抜粋② 今、建材メーカーの経営者が考えてほしい、本当に大切なこと</p> <p> 株式会社船井総合研究所<br/>不動産支援部 分譲グループ IT建材チーム リーダー<br/>高尾 佳伸<br/>徳島県生まれ。大学卒業後、父が経営をしている設計・施工会社にて建材ネットショップ新規事業を、事業部代表として立ち上げに従事。売上を0円から年商2億2千万円まで成長させてきた。船井総研では、建材業界を中心にITを活かしたコンサルティングを展開。実務経験からリアルな経営現場を理解しアドバイス出来るコンサルタントである。</p>                                                                                     |

WEBからお申込みいただけます!



下記のQRコードを読み取りいただき  
WEBページのお申込みフォームよりお申込みくださいませ。

セミナー情報をWEBページからもご覧いただけます!  
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/068654>



第1回開催から100名以上参加の **大人気** セミナーへご招待!

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、  
および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

経営体質を本気で変えたい  
経営者様

定員 **20** 名様  
限定!  
WEB開催 2021年  
3月15日・26日  
13:00~16:30(ログイン開始12:30~)

粗利**65%!** **たった2名で高生産!**  
**売れる建材を海外から仕入れて売る!**

輸入建材WEB販売

人工木材だけ

1商品  
1カテゴリー

**2.3億円**



- **既存の商流と競合せず全国から新規注文が殺到する施策**とは?
- **インターネットからの新規受注2.3億円以上! 新規案件を獲得するHPのポイント**とは!?
- **工場不要で低投資、低リスク! 失敗しない輸入販売のコツ!**?
- **既存の営業とWEBを組み合わせた新規受注強化戦略の秘訣**とは!?



主催



明日のグレートカンパニーを創る

Fundai Soken

建材メーカー経営者向け 建材輸入販売事業新規参入セミナー

お問い合わせNo. S068654

TEL.0120-964-000

平日  
9:30~17:30

お申し込みに関するお問い合わせ: 中田  
内容に関するお問い合わせ: 高尾

株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

WEBからお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に『お問い合わせNo.』を入力ください。)→ **068654**



このままでは地元の人口減少と共に事業も縮小してしまう…  
そんな危機感からスタートした海外事業で

たった1商品  
1カテゴリーで年商**2.3億円**  
粗利率**65%以上**!高生産性事業の秘密

## 事例紹介

サーロジック株式会社 アートウッド

WEB直販モデル本格参入で月商**2,850万円**突破

高収益を生み出す専門サイトはこれだ!

## ■サーロジック株式会社様のご紹介

徳島県で人工木材WEB業界トップシェアの実績がある建材メーカー。自社独自のニッチ商品開発やホームページで差別化を図る人工木材商材で右肩上がりに成長中。全国1万3,000件以上の問合せ、1350社以上の業者様との取引実績がある。公共案件・商業施設から個人宅まで幅広い注文がWEBから殺到している。今期は人工木材事業で月商2,850万円を達成し順調に成長をしている。特にITを活用した集客方法や顧客満足度を高めた高リピート体制で、全国から問い合わせが相次ぎ、次世代型の建材メーカーとして全国から注目されている。

- 建材(人工木材)のWEB通販で**月商2,850万円**突破!
- 営業利益**15%**達成する**高利益直販モデル**とは!?
- IT活用で**ニッチ建材**をWEB販売する**手法**とは!
- たった2名**で**年商2.3億円**の売上を上げる**仕組み**とは?
- BtoBtoCモデル**で全国から毎月300件以上も**新規引合い**が殺到する**施策**とは!?



サーロジック株式会社  
代表取締役 高尾 裕穂 氏



## 高粗利率が見込める輸入建材の仕組とは!?

商社を挟まず調節輸入をするのでマージンがない



WEB直販で  
利益率が高い!

## WEB直販で業績アップのための 最新ノウハウ14ポイント

- 集客** 高収益を実現するWEB販売ビジネスの全体像
- 集客** WEB販売モデルを成功させる反響獲得型専門サイトとは
- 集客** 年間**2,500件以上**問合せさせる**WEB広告戦略**
- 育成** 営業マンゼロ! FAX・DM販促でバンバン受注するフォローとは
- 育成** 見込み客に**継続してフォロー**することで**受注する仕組み**とは
- 育成** 年間**1,000件以上**見積り請求させる**ランクアップ手法**
- 接客** 新入社員でも**2週間**で**高単価受注**できる**WEB接客マニュアル**
- 接客** 誰でも**即日対応可能**! **簡単見積り作成ツール**とは
- 接客** 年間**500件以上**受注させる**接客の仕組化**とは
- 追客** 生涯顧客単価(LTV)を高める**顧客管理の手法**
- 追客** 信頼度を上げリピーター売上を増加させる**顧客対応法**
- 追客** リピート率**40%以上**の顧客フォロー方法
- 商品** インターネットで**爆売れする建材**の探し方
- 商品** 在庫リスクが**激減**する**在庫管理方法**

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

## 建材メーカー経営者向け 建材輸入販売事業新規参入セミナー お問合せNo. S068654

### 開催要項

#### オンラインにてご参加

日時・会場

2021年 **3月15日(月)** 開始 13:00 ▶ 終了 16:30  
(ログイン開始12:30より)

お申込期限: 3月11日(木)

本講座はオンライン受講が可能となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。  
オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 web参加」で検索

2021年 **3月26日(金)** 開始 13:00 ▶ 終了 16:30  
(ログイン開始12:30より)

お申込期限: 3月22日(月)

本講座はオンライン受講が可能となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。  
オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 web参加」で検索

受講料

**一般価格** 税抜 30,000円 (税込 **33,000円**) / 一名様

**会員価格** 税抜 24,000円 (税込 **26,400円**) / 一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記お申込み担当者へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます。●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込に適用となります。●ご参加を取り消される場合は、開催3営業日(土・日・祝除く)前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は下記事務局宛にメールまたはお電話にてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

お申込方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWEB上でご確認いただけます。  
または、船井総研ホームページ([www.funaisoken.co.jp](http://www.funaisoken.co.jp))、右上検索窓にお問い合わせNo.068654を入力、検索ください。

お問合せ

明日のグレートカンパニーを創る  
**Funai Soken 株式会社 船井総合研究所**

**TEL 0120-964-000** (平日9:30~17:30)

●申込みに関するお問合せ: 中田 ●内容に関するお問合せ: 高尾

### お申込みはこちらからお願いいたします

**3月15日(月)**  
**オンライン受講**

申込締切日3月11日(木)

**3月26日(金)**  
**オンライン受講**

申込締切日3月22日(月)



検