

【webセミナー】求人プラットフォーム新規立上げセミナー

オンライン開催 2021年 1/19[火] 1/21[木] 1/25[月] 1/27[水]
2/12[金] 2/15[月] 2/22[月] 2/24[水]

開催時間 13:00~15:00
ログイン開始 12:30~

PC・スマホでセミナー参加! 全日程オンライン開催

豪華2大
セミナー参加特典

求人広告事業のプロフェッショナルによる
無料個別相談(60分)

事例企業も実際に活用している
営業管理エクセルシートプレゼント!

講座	セミナー内容
第1講座	求人プラットフォーム事業の可能性と今参入すべき理由 セミナー内容抜粋① コロナが起す派遣業界への影響 セミナー内容抜粋② 求人プラットフォーム事業を派遣会社が取り組むべき理由 セミナー内容抜粋③ 成功する会社に共通する3つのポイントから学ぶ立ち上げのノウハウ公開 株式会社 船井総合研究所 人材ビジネス支援部 ソリューション開発グループ デベロップメントチーム 荻原 元輝 営業マン育成、キャリアコンサルタント研修、WEB募集マーケティングを得意としており、多くの派遣会社・紹介会社で業績アップを実現しているコンサルタント。現在は求人広告事業をメインに手掛けており、新規事業立ち上げのサポートに従事している。
特別ゲスト 講師 第2講座	何故、求人プラットフォーム事業で成功できたのか? 株式会社 Be win 代表取締役 河村 勝就氏 大手人材派遣会社において最速出世を果たし、その後、派遣会社を地元山口県で設立。 営業利益率20%超の地域NO1求人メディア『じょぶる』を作り上げる。新規事業も複数手掛ける今、大注目の若手経営者! 株式会社 クレイプラス 代表取締役 野田 秀樹氏 山梨県に特化した人材サービス会社。 人材ビジネスを立ち上げ、わずか2年で粗利5,000万円を達成。現在、数百の顧客接点を持ち、顧客課題を解決するために、人材紹介事業、求人広告事業を展開している。毎年、新規事業を立ち上げ続けている今、注目の経営者。
まとめ講座	今、派遣会社の経営者に考えて欲しいこと 株式会社 船井総合研究所 人材ビジネス支援部 人材ビジネスグループ プロポーザルチーム リーダー 濱崎 亮輔 新卒で船井総研に入社後、一貫して人材ビジネスのコンサルティングに従事。 現在は、人材業界に特化したマーケティング調査の設計、戦略策定を担当している。医療・介護職・製造業を始め、様々な業種の人材紹介・派遣事業のクライアントを中心に全国で実績を上げている。

お申し込み方法 — WEB からの申し込み —



右記のQRコードを読み取り頂きWEBページのお申し込みフォームよりお申し込みくださいませ。

セミナー情報をWEBページからご覧いただけます!

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/068489>



新たな収益源を作りたい／新たなビジネスに取り組んでいる
経営者・経営幹部の方へ

一般価格 10,000円(税抜) 11,000円(税込) / 一名様
会員価格 8,000円(税抜) 8,800円(税込) / 一名様

人材派遣会社の営業マン1名で
派遣売上2億相当の利益を
1年で実現し稼働スタッフ数を倍増させる

コロナで止まったスタッフの稼働数 増

新規取引先数 増

社会性×収益性を兼ね備えた派遣会社向けビジネス

求人広告事業 新規参入セミナー

そして、あなたの会社が地元企業の人手不足を解決する

山口県内の
中途採用マーケットを独占

広告売上2億超
営業利益6000万突破
年間応募者数
8000名
広告費0円で
派遣スタッフ数2倍

株式会社Be win
代表取締役
河村勝就氏

山梨県内No.1プラットフォームに
立ち上げ2年で確立

立ち上げ2ヶ月で
売上320万 営業利益率20%
立ち上げ2年目で
東証一部上場企業と超大型契約獲得
反響のみで
1000万円超の売上獲得

株式会社クレイプラス
代表取締役
野田秀樹氏

PC・スマホでセミナー参加! 全日程オンライン開催

豪華2大
セミナー参加特典

オンライン開催 2021年 1/19[火] 1/21[木] 1/25[月] 1/27[水]
2/12[金] 2/15[月] 2/22[月] 2/24[水]

開催時間 13:00~15:00
ログイン開始 12:30~

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

求人広告事業のプロフェッショナルによる
無料個別相談(60分)
事例企業も実際に活用している
営業管理エクセルシートプレゼント!

主催 明日のグレートカンパニーを創る Funai Soken
TEL.0120-964-000 平日 9:30~17:30
株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜 4-4-10 船井総研大阪本社ビル

【webセミナー】求人プラットフォーム新規立上げセミナー お問い合わせNo. S068489

お申込みに関するお問合せ: 星野
内容に関するお問合せ: 荻原

WEBからお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → 068489

あなたの会社は今、 この様な**お悩み**を抱えておりませんか？

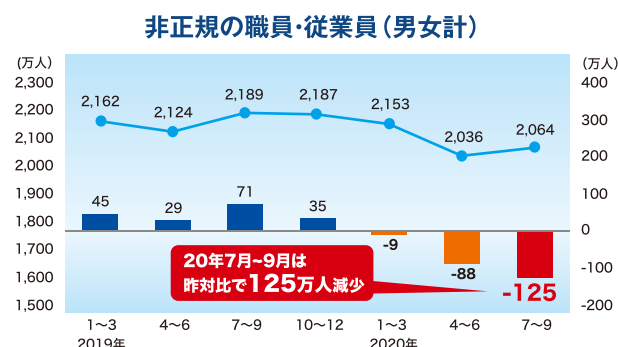
- ✓ 派遣先から契約を切られて稼働数が減少している
- ✓ 新規営業がまったく進まない
- ✓ 求職者からの応募が来ない
- ✓ 5年後、10年後を見据えた際に今のままでは先が見えない
- ✓ 外国人活用を検討していたが、コロナで頓挫してしまった
- ✓ “とりあえず”始めた事業がなかなか軌道に乗らない
- ✓ 地域に密着した社会性の高いビジネスを始めたい

これらは船井総研に寄せられる派遣会社様の**共通の悩み**であり
また、多くの経営者様が**解決できず**にあります。

課題を放っておくと起こりうる危機

派遣の雇止め・契約打ち切りの増加

コロナ不況、同一労働・同一賃金の影響により
リーマンショック以来の派遣切りが相次いだ。
今後“非正規雇用”のニーズは低下する見込み。



景気悪化による業績の低下

特定の業種に依存したサービスのみでは、景気によって業績が左右される。今回のコロナでは、製造派遣が主体の会社は大きな打撃を受けた。

コロナが与えた影響一覧		
コロナの影響が 少なかった業界	介護	コロナ禍でも有効求人倍率は3倍を超える
	建設	求人数が前年同月比より上昇
	IT	エンジニアのニーズが上昇
	教育	臨時休校により学習塾のニーズ増加
コロナの影響が 大きかった業界	製造	工場停止などによりニーズ大幅減
	宿泊	観光客の減少による影響大
	サービス	外出自粛により営業停止
	飲食	外出自粛により営業停止

“派遣事業だけ”では危険！勝ち抜く答えは事業**ポートフォリオ**経営

9割の会社が対策を打てない中、令和を一人勝ちする為のビジネス
派遣会社が**求人広告事業**を絶対に立ち上げるべき **3つの理由**

派遣事業との親和性が高く、同時に売上が上がる！

全業種に対応可能な広告商品をフロントに派遣先の開拓が可能！事業をポートフォリオ化させることで、特定業種へ依存した状態から脱却！



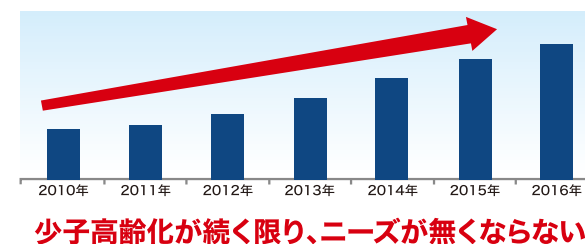
全業種がターゲット事業拡大のチャンス！！

求職者情報を販促費0で取得可能！
自社の派遣案件へ求職者を斡旋し、稼働スタッフ数増加が狙える！



成長マーケット+大手が参入しにくい

地域に特化したプラットフォームを立ち上げる事で、全国展開する大手とは異なるマーケットでの展開が可能！



2010年からたった5年で市場規模5,000億円増、求人広告掲載件数1470万件増加と、勢いのあるマーケット！

地域に特化し地方企業を
ターゲットに展開
地場の企業にしかできない
密着型サービス

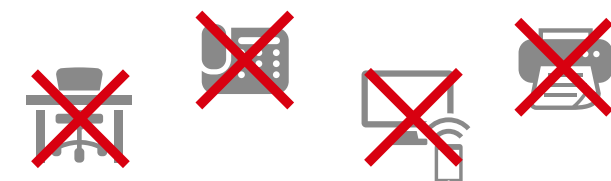


最小人員で始められる+設備投資不要

3名から始められる！ニーズの高いサービスの為、営業も簡単、経験や年齢問わず活躍できます。



立ち上げに際しての設備投資は一切ございません。
リスク少なく新たな収益源を確保できます。



モデルの全容は次のページ！

セミナーにて全てお伝えします！

人材派遣会社の
営業マン1名で

売上2億相当の利益を1年で実現する為のビジネスモデル大公開

ビジネスモデル

地域に特化した求人プラットフォーム

全国展開はせず、あえて地域特化してサービスを展開。地域で活躍する中小企業にスポットを当て、社会問題にもなっている地方企業の人手不足問題を解決するサービスを行います。全国展開するより圧倒的に早く、簡単に地元に愛されるNo.1メディアになることができます。更に今回紹介するモデルには、大手には真似できない特長がまだまだあります。セミナーではその全てをお伝えします。



ターゲット

人手不足に悩む全ての会社がターゲット



顧客の対象は、人手不足に悩む全ての会社です。全国の企業のうち半数以上が正社員不足と言われています。業種・業界を選ばず全ての会社が顧客になる為、当モデルをフックに、既存事業の新規開拓も行うことができます。今まで接点の無かった会社に触れることで会社全体の更なる発展が期待できます。

派遣との親和性

販促費0円で派遣スタッフ数が増加

当モデルの最大のメリットは派遣事業を同時に伸ばすことができる点です。販促費0円で求職者情報をどんどん取得できるので、今後は人材募集に悩む必要がありません。派遣スタッフ増加はもちろん、人材紹介業にも活用することも可能です。なぜ、その様な仕組みが可能なのか？すぐにでも実践できるマル秘テクニックをセミナーにて公開します。



累計100社以上と
お会いしてわかった

なぜ広告媒体事業はうまくいきにくいのか？ 失敗する3つの理由

- 1** 商品の差別化できておらず顧客から選ばれない
- 2** 契約の更新が取れず収益がストック化されない
- 3** 見込み客の管理が出来ず機会ロスが多発している

1つでも当てはまると危険です。セミナーにて解決策も伝授します！

参入前によくある不安の声

Q コロナの中でも大丈夫なの？



A 問題ございません。

全産業が対象となるので、影響の少ない業界をターゲットにできます。確かに、コロナ禍で採用ニーズが下がった業種もございますが、医療・介護業界等、有効求人倍率がまだ3倍を超えている業界なども多々あります。景気に合わせて柔軟にターゲットを切り替え営業を行うことができます。実際にコロナ禍でも売上を上げ続けた会社様も多くいらっしゃいます。

Q 競合他社に勝つことが出来るの？



A 今始めれば勝つことが出来ます。

既にサービスを展開されている会社様は少なからずいらっしゃるの事実ですが今回ご紹介するモデルは、競合他社には真似できないノウハウがあります。この手法が浸透する前に、今始めれば勝つことができます。事例としてご紹介する会社様も既に競合がいる中でシェアを広げていった会社様です。

Q 本当に上手くいくか心配



A どんな会社様でも取り組めるノウハウがあります。

これまで100社以上の会社様とお話する中で、成功している会社様に共通する3つのポイントを見つけました。このポイントを押さえられている会社様は漏れなく上手く行っております。セミナーでは実際の事例を元に全てお伝えいたしますので、ご参加のうえご判断いただければと思います。

Q 体制面が揃えられるかわからない



A アウトソースすることで最低1名でも始められます。

在宅ワーカーの活用、オンライン化による工数削減など自社で不足する部分を補う施策も紹介します。実際に、1名で立ち上げた会社様もいらっしゃいます。当モデルのみならず、既存のビジネスにも活かせる業務効率化テクニックもたくさんあります。

9割以上の派遣会社が苦戦する中、求人 広告事業で収益化に成功した理由とは？



売上**2億**営業利益**6000万**突破
0から立ち上げ、年間**8000名**を集める
山口県No.1プラットフォームを確立

株式会社Be win 代表取締役
河村 勝就氏

大手派遣会社から独立し2007年に株式会社Be winを設立。
山口県内で人材派遣事業、求人フリーペーパー事業を展開。2015年、
フリーペーパー事業売却を機にWeb求人プラットフォーム「じょぶる
山口」を立ち上げる。立ち上げ2年で広告売上1億を突破。山口県で
今一番勢いのある経営者の1人。

立ち上げ**2ヶ月**で売上**320万円**達成
たった2名で立ち上げた
山梨県特化の求人プラットフォームを運営

株式会社クレイプラス 代表取締役
野田 秀樹氏

本業はアパレルのEC事業を展開。
2017年に人材紹介事業立ち上げと共に人材ビジネスに参入。2018年末に山梨
特化型求人プラットフォームを立ち上げる。婦人服向けアパレルの実店舗販売・
EC販売から始まり、老人ホーム入居者紹介業、人材紹介業、求人広告事業と
多角的な経営を行っている。



事例
1

年間**8000名**を集める求人プラットフォームを確立

2020年実績で年間8000名の応募を獲得！
人が集まるサイトを作り上げるために実施したノウハウを公開！



事例
2

営業利益率**30%**の超高収益化モデルを実現

超高収益化に成功させたビジネスモデルの仕組みとは？
最小の人数で最大限の利益を出すための戦略マップを、
立ち上げ初期から現在に至るまで細かに解説！



事例
3

派遣のスタッフ数2年で**2倍増**！販促費は**0円**！

広告事業と並行して派遣事業も急成長！
販促費0円で稼働スタッフ2倍増を達成した派遣会社なら
知っておくべきカラクリを伝授！



事例
1

たった**2ヶ月**で売上**320万円**営業利益率**20%**

立ち上げ時からトップスピードで営業活動が出来る理由とは？
新規ビジネスを早期に収益化する為のポイントを、過去の立ち
上げ経験を元に解説！



事例
2

2年目で**東証一部上場企業**との**超大型契約獲得**

東証一部上場企業にも価値を発揮できるサービスを提供！
企業規模問わず戦えることを証明した、営業戦略・プロセスを
公開！



事例
3

反響のみで**累計1000万円**を超えるの売上創出

地方企業のニーズに応え続け、反響のみでの契約獲得続出！
反響営業を生み出す仕組みや、顧客満足度を上げる取り組みを
一挙にご紹介！



これはほんの一部！

立ち上げ時のポイント、コロナ禍で取り組むべき戦略など、活躍する経営者の“生の声”を公開します！

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

[webセミナー] 求人プラットフォーム新規立上げセミナー

お問合せNo. S068489

開催要項

オンラインにてご参加

日時・会場

2021年 1月19日(火)	開始 13:00 ▶ 終了 15:00 (ログイン開始12:30より)
2021年 1月21日(木)	開始 13:00 ▶ 終了 15:00 (ログイン開始12:30より)
2021年 1月25日(月)	開始 13:00 ▶ 終了 15:00 (ログイン開始12:30より)
2021年 1月27日(水)	開始 13:00 ▶ 終了 15:00 (ログイン開始12:30より)
2021年 2月12日(金)	開始 13:00 ▶ 終了 15:00 (ログイン開始12:30より)
2021年 2月15日(月)	開始 13:00 ▶ 終了 15:00 (ログイン開始12:30より)
2021年 2月22日(月)	開始 13:00 ▶ 終了 15:00 (ログイン開始12:30より)
2021年 2月24日(水)	開始 13:00 ▶ 終了 15:00 (ログイン開始12:30より)

お申込期限: 1月15日(金)

お申込期限: 1月17日(日)

お申込期限: 1月21日(木)

お申込期限: 1月23日(土)

お申込期限: 2月8日(月)

お申込期限: 2月11日(木)

お申込期限: 2月18日(木)

お申込期限: 2月20日(土)

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。

受講料

一般価格 税抜 10,000円 (税込 11,000円) / 一名様

会員価格 税抜 8,000円 (税込 8,800円) / 一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記お申込み担当者へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます場合がございます。●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中の お客様のお申込に適用となります。●ご参加を取り消される場合は、開催3営業日(土・日・祝除く)前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は下記事務局宛にメールまたはお電話にてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

お申込方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWEB上でご確認いただけます。
または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo.068489を入力、検索ください。

お問合せ

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken 株式会社 船井総合研究所
TEL 0120-964-000 (平日9:30~17:30)

●申込みに関するお問合せ: 星野 ●内容に関するお問合せ: 荻原

【年末年始休業のお知らせ】

12月28日(月) 正午~1月5日(火) まで

※休業期間中は電話がつながらなくなっております。

※Webからのお問い合わせには1月6日以降順次ご回答させていただきます。

※なお、受講申込はWebより24時間受け付けております。

ご不便をお掛け致しますが、何卒ご了承くださいませようお願い申し上げます。

お申込みはこちらからお願いいたします



1月19日(火) オンライン受講
申込締切日1月15日(金)

1月21日(木) オンライン受講
申込締切日1月17日(日)

1月25日(月) オンライン受講
申込締切日1月21日(木)

1月27日(水) オンライン受講
申込締切日1月23日(土)

2月12日(金) オンライン受講
申込締切日2月8日(月)

2月15日(月) オンライン受講
申込締切日2月11日(木)

2月22日(月) オンライン受講
申込締切日2月18日(木)

2月24日(水) オンライン受講
申込締切日2月20日(土)

検