

デジタル集客で遅れをとっているリフォーム会社の社長向け

開催日
時

2021年
1月28日(木)・29日(金)・2月3日(水)

13:00~15:00 (ログイン開始 12:30~)

株式会社
船井総合研究所

オンライン開催

今からでも遅くない!

はじめての
デジタル

集客術

脱チラシ

どれだけ撒いても反響が来ない
お客様の獲得コストが上がる一方でした

ゲスト講師

佐賀県佐賀市他

株式会社 匠和美建

代表取締役

松本 直也氏



今や! 販促効率1.5倍
1件当り新規現調獲得コスト1.5万円

ある程度の知識はありましたが
分析と対策手法が分かりませんでした

ゲスト講師

大阪府松原市他

リブウェル株式会社

代表取締役

金井 敬氏



今や! 月20件の
デジタル集客

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

セミナー情報

【webセミナー】はじめてのリフォーム WEB集客セミナー

2021年

お問い合わせNo.S068262

1月28日(木)・29日(金)・2月3日(水)

オンライン開催

主催



明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken

株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜 4-4-10
船井総研大阪本社ビル

●お申込に関する問い合わせ：横田
●内容に関する問い合わせ：矢川

TEL.0120-964-000 平日 9:30~17:30

今からでも全然遅くない！

本セミナーでお伝えする主な内容

リフォーム会社がデジタル集客の強化を今すぐ行うべき理由

コスト1万円台で新規現調を獲得できるリスティング広告運用

20万人商圏あたり月10件以上を集客する「当たるホームページ事例」



「地域名＋リフォーム」でWEB検索上位の会社がやっていること

ホームページから来店予約が多い会社の「WEBサイト導線」の作り方

平均単価70万円→150万円に増えた会社の施工事例の見せ方



デジタル集客数を増やすキャンペーンバナーの考え方

実は密かに重要性を増している「WEB上の口コミ」攻略手法

デジタル×チラシ×ショールームの活用によって反響を増やす方法

デジタル集客を基礎から学べます！

自社でデジタル集客を2倍に増やしたホームページ運用手法と、普通の事務スタッフをWEBマーケッターに育てるポイント

佐賀県佐賀市 他
株式会社匠和美建



代表取締役
松本 直也 氏

- ・ホームページの施工事例を充実させて「地域名+リフォーム」の検索順位を地域1番化させる
- ・「無料相談」、「来店予約」、「写真でWEB見積」・・・ホームページの出口を充実させて反響率を上げる
- ・自社にWEBマーケティング専属スタッフを置くことによって、日常的に分析・改善ができる環境を作る

自社ショールーム&デジタル・チラシのメディアミックス販促 新型コロナ以降も集客を増やし続けるマーケティング

大阪府松原市 他
リブウェル株式会社



代表取締役
金井 敬 氏

- ・デジタル集客やチラシの商品は「すべてショールームで実物比較できる」導線を作ることで来店のきっかけをつくる
- ・リスティング広告は「自社の名前（指名ワード）」と「地域名+リフォーム」のみに絞って運用することで、商圏内の表示シェアを上げる
- ・チラシもデジタルも「専門店」にしないとお客様に選ばれない！
「何でもリフォーム」から「水廻りリフォーム専門」へと専門特化する

田舎だからこそ、デジタルに注力して1番ポジションを取る！ 商圏人口20万人のリフォーム会社がWEB集客で年間1億円

長崎県佐世保市 他
株式会社サトケン



代表取締役
佐藤 実雄 氏

- ・地方商圏ほどデジタル集客は空白マーケット。デジタル販促初心者でもできる基本的なSEO対策と月10万円のリスティング広告だけで、年間1億円（平均単価150万円）の見積依頼を獲得できる。
- ・デジタルで中小リフォーム会社がお客様に選ばれるアピールポイント
「地元工事実績の安心」、「価格の安心」、「顔が見える安心」

本セミナーはこのような方におすすめです！

- ☐ リフォーム年商1～5億円の地域密着リフォーム・工務店経営者様
- ☐ 今こそデジタル集客に力を入れたいリフォーム会社経営者様
- ☐ せっかく作ったホームページを活かせていないリフォーム会社経営者様
- ☐ チラシ反響の落ち込みにお悩みのリフォーム会社経営者様
- ☐ デジタルを活用してリフォーム事業の生産性を上げたい経営者様

【webセミナー】はじめてのリフォームWEB集客セミナー

【開催日】

2021年1月28日(木)・1月29日(金)・2月3日(水)

WEB配信 (主催：株式会社船井総合研究所)

【開催時間／料金】

13:00～15:00 (ログイン開始：12:30～) /

一般価格 税抜 10,000円 (税込 11,000円) /1名様

会員価格 税抜 8,000円 (税込 8,800円) /1名様

講座カリキュラム

講座	講座	講師
第1講座	 2020年に起きた リフォーム集客の変化とは？	株式会社船井総合研究所 リフォーム支援部 FAST-Reformチーム リーダー 矢川 魁人
	 デジタル集客強化で業績が即V字回復 ウィズコロナでもお客様が集まる、 当社の3つのマーケティング手法	ゲスト講師 株式会社匠和美建 代表取締役 松本 直也 氏
第2講座	 年商2億の地方のリフォーム会社が、 自社ホームページだけで年間1億円超 の見積依頼を獲得した成功事例解説	株式会社船井総合研究所 リフォーム支援部 FAST-Reformチーム 上門 伸太郎
	 自社ホームページ×自社ショールーム を活用して業績1.5倍に成長！ 私たちのビジネスモデルと集客戦略	ゲスト講師 リブウェル株式会社 代表取締役 金井 敬 氏
第3講座	 中小リフォーム会社が勝ち残るための マーケティングにおけるポイント	株式会社船井総合研究所 リフォーム支援部 FAST-Reformチーム リーダー 矢川 魁人

■株式会社船井総合研究所のご案内

中小・中堅企業を対象に、日本最大級の専門コンサルタントを擁する経営コンサルティング会社。業種・テーマ別に「月次支援」「経営研究会」を両輪で実施する独自の支援スタイルをとり、「成長実行支援」「人材開発支援」「企業価値向上支援」「DX（デジタルトランスフォーメーション）支援」を通じて、社会的価値の高い「グレートカンパニー」を多く創造することをミッションとする。その現場に密着し、経営者に寄り添った実践的コンサルティング活動は様々な業種・業界経営者から高い評価を得ている。 船井総研公式サイト <https://www.funaisoken.co.jp>

セミナーお申込み方法

WEBからのお申込み

右記のQRコードを読み取りいただき
WEBページのお申し込みフォームより
お申し込みくださいませ。

セミナー情報をWEBページ
からもご覧いただけます

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/068262>



ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

【webセミナー】はじめてのリフォームWEB集客セミナー

お問い合わせNo. S068262

開催要項

オンラインにてご参加

＜お申込期限＞

2021年 **1月28日** (木)

1月28日開催分: 1月24日 (日)

1月29日 (金)

1月29日開催分: 1月25日 (月)

2月3日 (水)

2月3日開催分: 1月30日 (土)

開始 終了
13:00 ▶ 15:00 (ログイン開始12:30より)

本講座はオンライン受講となっております。

諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。

オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。ご参加方法の詳細は「船井総研web参加」で検索

一般価格

税抜 10,000円 (税込 **11,000円**) / 一名様

会員価格

税抜 8,000円 (税込 **8,800円**) / 一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記お申込み担当者へご連絡ください。なお、ご入金が確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます場合がございます。●ご参加を取り消される場合は、開催3営業日(土・日・祝除く)前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は下記事務局宛にメールまたはお電話にてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(ID: FUNAIメンバースPlus)へご入会中のお客様のお申込に適用となります。

お申込方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済、銀行振込が可能です。受講票はWEB上でご確認いただけます。

または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo.の数字6桁 068262 を入力、検索ください。

お問合せ



明日のグレートカンパニーを創る

株式会社 船井総合研究所

TEL: **0120-964-000** (平日9:30~17:30)

●申込みに関するお問合せ: 横田 ●内容に関するお問合せ: 矢川

【年末年始休業のお知らせ】12月28日(月)正午~1月5日(火)まで

※休業期間中は電話が繋がらなくなっております。

※Webからのお問合せには1月6日以降順次ご回答させていただきます。

※なお、受講申込はWebより24時間受け付けております。

ご不便をお掛け致しますが、何卒ご了承くださいませようお願い申し上げます。

お申込みはこちらからお願いいたします

1月28日(木)
申込締切日: 1月24日(日)

1月28日(木)・29日(金)・2月3日(水)
オンライン開催

1月29日(金)
申込締切日: 1月25日(月)

2月3日(水)
申込締切日: 1月30日(土)

オンラインにて開催



検