

自律型組織創りセミナー

一つでも当てはまる経営者様は是非お越しく下さい！

- ✓ トップ不在でも業績を上げ続ける人創り・組織創りを行いたい
- ✓ 業績5億突破に向けて必要な組織体制を知りたい
- ✓ 右腕幹部または候補の「育成」「戦力化」に課題があり、輩出できていない
- ✓ 経営者として、今後求められる考え方・在り方を知りたい

セミナー無料特典

自律型組織創りのために
必須な幹部教育テキストを
セミナー参加者へ
プレゼント



大阪会場 2021年 13:00~16:30 [受付開始12:30~]
3月7日(日)
(株)船井総合研究所 大阪本社

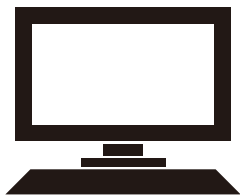
東京会場 2021年 13:00~16:30 [受付開始12:30~]
3月21日(日)
(株)船井総合研究所 東京本社

WEB会場 2021年 13:00~16:30 [ログイン開始12:30~]
3月14日(日)・28日(日)

講座内容&スケジュール

講座	セミナー内容
第1講座	利益が出にくい時代に求められる組織創りとは 株式会社 船井総合研究所 地域包括ケア支援部 医療グループ マネージャー 岡崎 晃平 山形県出身。大学を卒業後、(株)船井総合研究所に入社。これまで1,000件以上の歯科・医科クリニックのマーケティング、採用戦略構築、新規開業、事業継承などに携わり、2017年からは歯科外来部門の責任者、2020年からは医科(内科)も含めた責任者として医療業界全般を担当する年々、大きく変化する医科、歯科業界の中で、「クリニックから日本の医療を変革する」をモットーに、日々コンサルティングにあたっている。
第2講座	5億の壁を突破するための組織創りの秘訣 ゲスト講師 医療法人 栄信会 理事長 戸田 信彦氏 広島・山口を中心に4院展開されている、医療法人栄信会の理事長。マーケティングでは世の中の時流を的確にとらえた事業展開を実施。その事業計画を下支えする組織創りで業績も150%成長中の歯科医院。
第3講座	5億の壁を突破するために歯科医院が実践すべき組織開発 成功事例大公開 株式会社 船井総合研究所 地域包括ケア支援部 医療グループ 医療HRチーム 水野 陽介 医療開業コンサルティング会社を経て、株式会社船井総合研究所入社。入社後は歯科医院経営コンサルティングチームに配属。多くの歯科医院が抱えている経営の悩み「人財獲得」を成功させるため、人財採用専門コンサルタントとして、日々全国の歯科医院様への採用コンサルティングに従事。歯科衛生士学校など訪問し現場の声を集め、現場の生の声を反映させて組織・風土創り、採用といった流れを創りだす。
第4講座	本日から動くべきこと 株式会社 船井総合研究所 地域包括ケア支援部 医療グループ 医療HRチーム リーダー 安室 圭祐 新卒で船井総研に入社後、医療機関の人財に関するコンサルティングに従事。有資格者の採用から教育、育成まで幅広く支援をすることで、人財に関する悩みを解消している。資格者に「経営者の価値観」「企業の方向性」を判りやすく伝え、理解を促しながら、業績アップにつながる人財の育成をすることで、医療機関の業績アップに貢献している。

お申込み方法



WEBからお申込みいただけます！

右記のQRコードを読み取り頂きWEBページのお申込みフォームよりお申込みくださいませ。
セミナー情報をWEBページからもご覧いただけます！
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/068256>



事業展開・業績**5億**を突破したい

現業績で壁を感じていて伸び悩んでる院長先生様向け

歯科医院向け

トップ不在

働き方改革

人手不足
の時代

でも

短期
ではなく

持続的に業績を伸ばし続ける

5億の壁を突破するための

脅威的速度で**5億**を突破し、
2022年には業績**10億**突破予定の
攻めの経営スタイルを貫ける
「組織創り」の秘訣を大公開

スタッフ自律型組織創りセミナー

本質から採用、定着、利益をあげ続けたい院長先生様、ご参加ください！

特別
ゲスト

業績管理できる経営幹部育成をベースに診療規模拡大し
持続的成長と**スタッフ定着率90%超え**を実現！

山口県・広島県を中心に **拠点4院** / **年商6億円**

- 業績昨年対比成長率**150%超**を支える組織体制を公開
- 幹部スタッフ率**20%**を出し続ける取り組み事例を公開
- 新規事業展開し半年で**6,000万円**を創る組織マネジメント手法
- 新卒歯科衛生士**4年目**で新規分院責任者輩出できる人財育成の仕組み

詳細は中面をご覧ください！

大阪会場 2021年 13:00~16:30 [受付開始12:30~]
3月7日(日)
(株)船井総合研究所 大阪本社

東京会場 2021年 13:00~16:30 [受付開始12:30~]
3月21日(日)
(株)船井総合研究所 東京本社

WEB会場 2021年 13:00~16:30 [ログイン開始12:30~]
3月14日(日)・28日(日)

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。
 新型コロナウイルスの感染拡大の状況によっては、録画等によるウェブ開催へ移行させていただく可能性がありますので、何卒ご理解をいただきますようよろしくお願い申し上げます。また、来場にてご参加される際は、ご案内時に注意点がございますので必ずご確認ください。

主催 明日のグレートカンパニーを創る **Funai Soken** TEL.0120-964-000 平日 9:30~17:30 株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

5億の壁を突破するための自律型組織の創り方セミナー お問い合わせNo.S068256 お申込みに関するお問合せ：時田(トキタ) 内容に関するお問合せ：水野(ミズノ)

WEBからお申込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → **068256**



自立型
組織
モデル

小手先ではなく本質から「採用◀定着◀育能力」をあげる 組織力を強化して診療規模拡大、利益UPを実現するノウハウを

完全公開!

特別ゲスト講師

医療法人栄信会

不況でも
昨対150%成長を下支えする 組織力の秘訣



医療法人栄信会
理事長
戸田 信彦氏

	2018	2019	2020
業績	33,598万	41,870万	63,300万
成長率	—	124%UP	151%UP
従業員数	53名	58名	75名
定着率	67.90%	89.20%	90.40%
幹部スタッフ数	5名(9%)	6名(10%)	15名(20%)
業績柱数	3本 保険、メンテ、訪問	4本 2018年+審美診療	5本 2019年+インビザライン

分院展開、業績5億突破・10億超を狙える組織創りのポイント解説

法人5億＝企業の壁

特徴

- ・単院型の場合は「生産性300万/台で15台以上」か「生産性200万/台で20台以上」である
- ・分院展開型の場合3～5つの分院を持っている

- ・5名以上の幹部会、もしくは分院長ミーティングが存在する
- ・毎年複数名の新卒が入っていく体制になっている

悩み

- ・経費比率をどのように下げていくか、スケールメリットをどのように持たせるべきなのか?
- ・幹部人材、分院長をどのようにして育成すべきなのか?

- ・バックヤード業務の整理、部門の立ち上げ
- ・外部企業、効率的なアウトソース先の選定
- ・デジタルツールの導入選定を活用方法の模索

ポイント

- ・戦略的な規模拡大
- ・効果的かつ効率的な幹部育成、分院長育成について
- ・フラグシップ的な分院設立の模索

- ・より精度の高い教育マニュアルの拡充
- ・人材の多様性を叶えるキャリアプランの充実
- ・外部企業からのノウハウのトレース

本セミナーの見どころ解説

Point 1

有資格者依存型の組織からの脱却

誰でも最短で経営幹部になれる教育システム創り
独自の権限移譲教育は必見です!

Point 2

事業戦略と人財戦略のバランス

業界の常識としては、事業在りきの人財戦略になっているが
逆の発想で人財育成し事業を展開していく経営モデルです。

Point 3

スタッフの厳選採用を実施

有資格者・無資格者問わず、毎年安定的に採用に成功
時流に即したオンライン採用、リファラル採用を組み合わせ
法人が選ぶ採用スタイルを実現

Point 4

徹底した教育&育成&評価

トップが不在でも業績を上げ続けるための幹部育成
そして、貢献に対する適正な評価を実施

たった3.5時間で
組織づくりのポイントを
一気に吸収できる!!

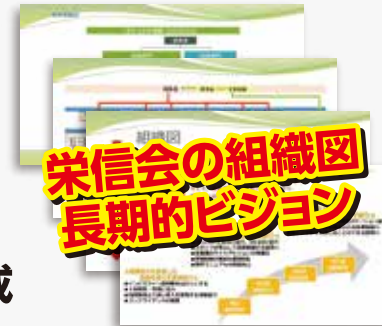
本セミナーで公開する
最新ノウハウとポイント
抜粋

近未来 組織図/体系の策定

ビジョン作成

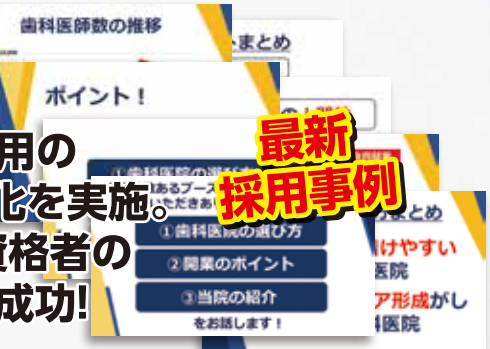
3年後の組織図

キャリアパス
の効果的な作成



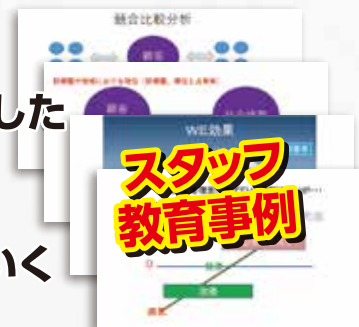
優秀層&有資格者の獲得

世の情勢に
合わせた
有資格者採用の
オンライン化を実施。
21卒の有資格者の
多数採用に成功!



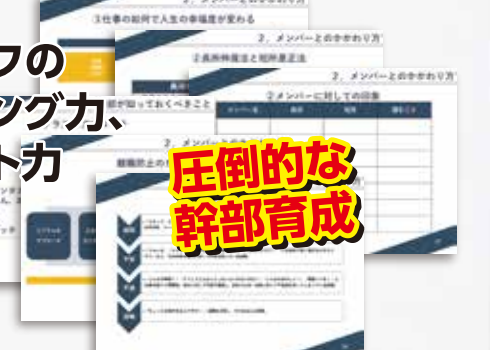
利益があがる教育体系

経営理念&
事業計画に連動した
幹部スタッフの
育成の仕組みを
駆逐&展開していく



利益UPのマネジメント法

幹部スタッフの
マーケティング力、
マネジメント力
強化による
利益アップ



診療規模拡大、持続的成長を実現している最新事例初公開

- POINT 1 医院理念を組織全体に浸透させるための取り組み事例
- POINT 2 不況の中でも利益を出すマネジメント手法を初公開
- POINT 3 新卒歯科衛生士が分院長業務を実施できる教育体制事例
- POINT 4 組織定着率が90%超える組織満足度向上手法
- POINT 5 優秀な有資格者を採用するための最新採用事例

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

5億の壁を突破するための自律型組織の創り方セミナー

お問合せNo. S068256

開催要項

大阪会場にてご参加

2021年 **3月7日(日)**

開始 13:00 ▶ 終了 16:30 (受付12:30より)

お申込期限: 3月3日(水)

株船井総合研究所 大阪本社

〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研 大阪本社ビル

地下鉄御堂筋線「淀屋橋駅」⑩番出口より徒歩2分

諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場は受講票にてご確認ください。また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。

東京会場にてご参加

2021年 **3月21日(日)**

開始 13:00 ▶ 終了 16:30 (受付12:30より)

お申込期限: 3月17日(水)

株船井総合研究所 東京本社

〒100-0005 東京都千代田区丸の内1-6-6 日本生命丸の内ビル21階

JR「東京駅」丸の内北口より徒歩1分

諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場は受講票にてご確認ください。また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。

オンラインにてご参加

2021年 **3月14日(日)**

開始 13:00 ▶ 終了 16:30 (ログイン開始12:30より)

お申込期限: 3月10日(水)

本講座はオンライン受講となっております。オンライン受講の方に限り、諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 web参加」で検索

オンラインにてご参加

2021年 **3月28日(日)**

開始 13:00 ▶ 終了 16:30 (ログイン開始12:30より)

お申込期限: 3月24日(水)

本講座はオンライン受講となっております。オンライン受講の方に限り、諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 web参加」で検索

受講料

一般価格 税抜 20,000円 (税込 **22,000円**) / 一名様 **会員価格** 税抜 16,000円 (税込 **17,600円**) / 一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記お申込み担当者へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。●ご参加を取り消される場合は、開催3営業日(土・日・祝除く)前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は下記事務局宛にメールまたはお電話にてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込に適用となります。

お申込方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWEB上でご確認ください。
または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo.068256を入力、検索ください。

お問合せ

明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken

株式会社 船井総合研究所

TEL **0120-964-000** (平日9:30~17:30)

●お申込みに関するお問合せ: 時田(トキタ) ●内容に関するお問合せ: 水野(ミズノ)

新型コロナウイルスの感染拡大に伴い、感染状況が収束するまでの期間は、録画等によるウェブ開催へ移行させていただく可能性がありますので、何卒ご理解をいただきますようお願い申し上げます。

お申込みはこちらからお願いいたします

3月7日(日)大阪会場

申込締切日3月3日(水)

3月21日(日)東京会場

申込締切日3月17日(水)

3月14日(日)オンライン受講

申込締切日3月10日(水)

3月28日(日)オンライン受講

申込締切日3月24日(水)

検



入会のご案内

Information



歯科経営研究会一同から皆様へ

歯科医院専門のコンサルティング部隊としては日本一の規模を誇る。
社会性・教育性・収益性の追求を掲げ、「歯科業界のスタンダードを創造する」という
スローガンのもと、全国の歯科医院のコンサルティングを行っている。

	入会金	月額	年間
歯科経営研究会 Funai Dental Innovation	50,000円(税別)	30,000円(税別)	360,000円(税別)
矯正特化型 歯科経営研究会	250,000円(税別)	30,000円(税別)	360,000円(税別)

※ 2会場参加の場合:追加料金3万円となります。 ※ 2名以上の参加の場合:追加料金 FDI:¥36,000(税別)、矯正特化型歯科経営研究会:¥30,000(税別)となります。
※ 年会費は、口座引落としによる毎月のお支払いと、年間一括払い(請求書)どちらかをお選びいただけます。
※ 6月の経営戦略セミナーにご参加いただけます。 ※ 定例会前になりましたら、事前にご案内いたします。出欠の有無をご連絡ください。



メルマガ
登録の
ご案内

歯科コンサルティング実績20年!

現場で積み上げた歯科経営成功事例満載のメールマガジンです。自費UP、増患、新患対策、スタッフ育成、組織づくりなど、読んだ院長だけが得する「3分で分かるノウハウ」を大公開します!ぜひ登録ください。



ご登録は上記
QRコードから
行えます!



To serve better your country and your kind
株式会社船井総合研究所 歯科経営研究会 / 矯正特化型歯科経営研究会一同

船井総研 歯科

検索

<https://dental.funaisoken.co.jp>



お問い合わせ先

TEL 03-6212-2931 (平日9:30~17:30受付)

FAX 03-6212-2201 (24時間対応)

お問い合わせNo.
FDI: K100619

お問い合わせNo.
矯正研究会: K029963

- 内容について…担当:出口 清(でぐち きよし)
- お申し込みについて…担当:事務局 道正 さゆり(どうしょう さゆり)

株式会社船井総合研究所 東京本社: 〒100-0005 東京都千代田区丸の内1丁目6番6号 日本生命丸の内ビル21階
株式会社船井総合研究所 大阪本社: 〒541-0041 大阪府中央区北浜4-4-10 船井総研 大阪本社ビル
オフィシャルホームページ <http://www.funaisoken.co.jp>

その夢、
より早く、
より遠くまで

2021
歯科経営研究会
~Funai Dental Innovation~
矯正特化型
歯科経営研究会



国内最大級

歯科経営研究会
~Funai Dental Innovation~
矯正特化型歯科経営研究会

歯科経営研究会 (FDI)

業界の時流を掴んだ情報をお届け! 歯科業界に“今”イノベーションを!

歯科業界のスタンダードを創造する

歯科経営研究会 (FDI) とは、歯科医院の業績アップを目的に、歯科医院経営の時流や専門情報、即実践ツールの紹介、参加者同士の成功事例を共有する研究会です。会員となっただけなのは1診療圏から1医院のみ。つまり、安心して他の歯科医院経営者様とお話いただけます。即時業績アップのための最新ビジネスモデルや事例紹介はもちろん、永続的な成功企業となっていくための仕組みづくりといった情報をお届けします。

FDI 1日のスケジュール

豪華ゲスト講師招待&最新業界の動向を知る1日!!

競争が激化する歯科業界の中で、成功している先進事例を学ぶ、全国の有志経営者のための勉強会です。

やる気と熱意を持った方に参加していただき、前向きな経営集団の中で切磋琢磨し、業界の健全な発展を目指します。

院長先生一人だけでは長期的な発展が難しい医療業界ですが、この勉強会では経営者の方だけでなく、奥様などのサポーターや次世代を担う二代目、三代目の方、優秀なスタッフの方々にもご参加いただきたいと願っております。

ぜひそのような方にもご参加いただき、自院の財産にしてみたいはいかがでしょうか。

11:00 ▼ 12:00	最新! 業界動向と 時流予測	新しい業態や注目の医院、最新の成功事例など、業界の時流は刻一刻と変化しています。目の前の変化はもちろん、中長期的な変化の兆しを捉えることも大切です。そのような「旬」の情報を捉えるためにも、勉強会では毎回、講師からの「最新時流・事例」をお話しします。
13:00 ▼ 14:30	ゲスト講師による 基調講演	午後の部では、ゲストの基調講演を予定しております。音段なかなか聴くことのできない医療経営者の先生や、社会保険労務士・異業種の経営者の先生にお話をさせていただきます。FDIだからこそそのゲスト講師を楽しみにしてください。
14:30 ▼ 16:30	専門テーマ別 分科会による 情報交換	分科会では、同じ診療科の先生方でグループを作り、その中でより深掘りされた情報の交換会を行います。お互いに発表する中で、様々な視点からの気づきを得る時間となります。科目に特化した専門コンサルタントがコーディネーターを務めますので、経営ノウハウの習得も可能です。

※オンラインの場合は、12時からの開催です。

FDI 創設からの歴史

2013年8月にスタートした歯科医院の経営者を対象とした集合型の経営勉強会です。

Innovation (革新) には、「歯科業界になかったような新しい提案をし、会員様医院をそのモデルとなるような歯科医院にして参りたい」という思いが込められています。2018年4月には矯正治療に特化した「矯正特化型歯科経営研究会」をスタートしました。2021年現在でトータル会員数が310医院を超える勉強会へと成長しております。



矯正特化型歯科経営研究会 (矯正研)

全国の小児矯正分野を牽引し、社会性と収益性の両輪を高い次元で目指す

小児分野を基軸とした業績アップに徹底的にコミットする 歯科医院経営者のための研究会

「矯正特化型歯科経営研究会」では、子どもたちの健康をサポートできるより良い社会と日本の将来を支える歯科医院の発展の実現を目指しています。

近年、多くの子どもたちが口腔機能発達不全症など健康面で多くの不安を抱え、日本の将来を支える子どもたちの健康というのは非常に重要な課題となっています。そして、あらゆる地域多くの歯科医院が開業し、年間出生数が減少している日本においては、小児(ママ)に選ばれることが地域になくはない歯科医院になることに繋がります。したがって、子どもたちの健康をサポートする歯科医院は小児(ママ)から選ばれ、永く家族ぐるみで来院してもらえ、患者様が生涯を通して歯科医院にもたらす利益を最大化できるのです。

当研究会では、現場主義のもと、特に「予防矯正」「マイナス1歳からの予防矯正」「小児集患」に注力し、小児歯科分野を基軸とした業績アップと地域ブランディングのための情報提供を行い、子どもの健康をサポートして多くの方から選ばれる歯科医院経営にコミットします。

矯正研で提供する小児分野の発展ステップ

小児領域における幅広い情報を提供することで、歯科医院が小児領域でのブランドを構築し、収益の安定化と拡大という「収益性」と社会・地域への貢献という「社会性」を実現することをお手伝いします。そのための手段として、「予防矯正」「マイナス1歳からの予防矯正」「小児集患」に関するノウハウや情報を提供し、小児領域の拡大ステップを実現していただきたいと考えています。

	歯科医院の 小児領域ブランド	収益性の実現	社会性の実現
小児領域拡大のための工程 01 予防矯正 口腔機能の悪習癖を改善する治療	小児領域ブランドの構築・向上と他院との差別化	小児領域での収益基盤を構築する	現代病を改善して子どもの成長をサポート
小児領域拡大のための工程 02 マイナス1歳からの予防矯正 子どもの発達段階に応じた心・身体・育児に関する情報	小児歯科ブランドのさらなる向上 子どもたちを通わせたい歯科医院	将来の患者様を獲得し小児領域での収益体制を強化する	子育てへの貢献による子育て世代の拠り所へ・子どもの健康促進
小児領域拡大のための工程 03 小児集患 地域の小児関連施設と連携した活動	小児歯科で地域一番化 地域にとってなくてはならない歯科医院	今まで接点のなかった患者様を獲得し、安定的な小児領域での収益体制を構築する	地域全体の健康促進

小児歯科分野強化 01 予防矯正

小児分野で地域一番のブランドを構築し、業績アップを目指すには、まず「予防矯正」に取り組むことが重要です。

矯正市場の中でも「予防矯正」は、子育て世代の子どもの健康意識の向上、消費傾向の変化により、非常に注目されています。

しかし、現状まだ多くの歯科医院が予防矯正に取り組めていません。いち早く小児分野の予防矯正に取り組むことで他院と差別化し、歯科医院の収益性と社会性の向上を実現します。

子どもの健やかな成長をサポートする予防矯正

予防矯正とは、歯並びが悪くなる前に、「口腔機能発達不全症」つまり歯並びの悪化の根本原因の1つであるお口の悪習癖をMFT（口腔金機能療法）と小児矯正装置を使用し改善する治療のことです。近年では、非常に多くのお子さまが「口腔機能発達不全症」を持っています。実際、小児患者を診ている先生は、お口がほかんとなっている方を診たことがあるかと思えます。歯並びだけではなく、お子さまの将来に大きな影響を与える口呼吸や異常嚥下などのお口の癖からアプローチをし、「綺麗な歯並び」「本来の美しい顔貌」「身心の健やかな成長」に貢献するのが予防矯正です。

圧倒的なサポート体制



01. 矯正治療の川上に立てる

一般的な小児矯正はおおよそ7歳くらいから始めることが多いですが、予防矯正は5歳から治療を始めることが出来ます。その為、早期に矯正治療を始めたい親御さんのニーズを満たすことができ、矯正主訴患者の囲い込みが可能です。



02. 対象患者が多く、間口が広い

予防矯正は歯並びを治すことがメインではなく、お口の癖を改善する事に重きを置いています。「お口の癖を持つ子ども」が治療対象になる為、矯正主訴患者以外のお子様も対象となり、結果推奨患者の人数が拡大します。



03. チーム医療実現による採用、定着力強化

自身の資格やスキルを活かせる職場に資格者は集まります。また、資格を活かせる仕事は当然やりがいにもつながり、定着力も高まります。何より「管理栄養士」「保育士」といった人材は、優秀な方であることが多く、医院の大きな戦力になってくれます。



小児歯科分野強化 02 マイナス1歳からの予防矯正

マイナス一歳からの予防矯正とは、子どもの成長をサポートするため、お母さんのお腹の中にいるときから5歳までのお子さまの発達段階に応じた心・身体・育児の指導です。お口の癖がついてしまわないよう、お父さんにお母さんに「食育」「育児」などを座学やアクティビティを組み合わせることでレクチャーします。マイナス一歳からの予防矯正は、予防矯正の見込み患者の囲い込みという長期的な集患体制の構築も目的としており、歯科医院経営における小児分野でのより確かなブランドを構築し、他院との差別化と収益向上を図ります。



小児歯科分野強化 03 小児集患

小児集患は、オンラインとオフライン双方活用し、小児の来院を促す仕組みです。オンラインでは、親御さんが見て思わず子どもを連れていきたくなるようなホームページ設計、他にもSNSの活用などの方法がごございます。また、オフラインでは、院内マーケティングや継続していきたくなる・友達を紹介したくなる歯科医院の体制構築、地域連携による講演会などがあります。地域内の今まで接点のなかったお子さまへアプローチすることで、歯科医院の小児分野での収益向上と地域一番の小児領域のブランドを確立していきます。

矯正研 1日のスケジュール

12:00 ▼ 13:00	最新!ビジネスモデル情報と時流予測	業界の時流に先だつビジネスモデルの事例を、弊社コンサルタントが提供いたします。
13:00 ▼ 14:30	ゲスト講師による基調講演	成功事例をお持ちの外部講師を招き、業界最先端の事例をご紹介します。
14:30 ▼ 16:00	分科会による院長先生同士の情報交換	分科会に分かれ院長先生同士の情報交換を行います。予防矯正やマイナス1歳からの予防矯正などの取り組みについて共有していただくことで、医院経営での新たなヒントを得られます。
16:00 ▼ 16:30	分科会による院長先生同士の情報交換	実践と成果に繋げていただけるよう、まとめ講座では、1日の振り返りを行います。

圧倒的なサポート体制

会員の医院様が小児分野で成果を出せるよう、矯正研では様々なサポート体制を構築しております。





他院さんの**実践事例**が見れたこと。
やらなければいけないことが、
まだまだあることがわかりました。

医療法人ハッピースマイル りお歯科クリニック
理事長 折戸 恵介氏

いい先生達と出会えて
いい刺激に
なっています。

医療法人CREA
ただこし歯科クリニック
理事長 只腰 哲章氏

他院で取り組んでいることが
即実践できる。頑張っている医院が
いることで励みになる。

医療法人正昌歯科医院
理事長 正昌 昌幸氏

FDIの魅力は本音の
情報交換だと
思います。

むらうち歯科クリニック
院長 村内 利光氏



FDI会員様の声

会員様からの声

FDI・矯正特化型歯科経営研究会にご入会いただいている
会員様からの声をご紹介します

矯正特化型歯科経営研究会会員様の声



当法人では矯正治療に力を入れているので、私が知りたい情報を得ることができます。経営全般的な内容であれば他にもありますが、**矯正歯科に特化している内容はない**と思います。特にマウスピース矯正に関する最新情報、**予防歯科に関する情報**も他では聞けないことが多いです。
参加している先生も矯正治療を頑張っている方が多いので、教えていただくことも多くてありがたいです。今後、矯正治療に力を入れたいとお考えの方は参加していただけると良いと思います。

医療法人真摯会 理事長 松本 正洋氏

矯正研での最大のコンテンツは、なんといっても
入会特典です。コンサルタントが練りに練って
作成していますから**完成度も高く成功しない
はずありません**。自信を持ってお勧めします。

医療法人 笹木歯科クリニック 理事長 笹木 一司氏

歯並びを良くすることは世界の常識、歯並び
が悪いことは不健康であることを予防歯科的
観点から取り組むべきことが求められています。
その**矯正治療の多くを学べる勉強会**です。

医療法人社団 PLVS VLTRA 徳倉歯科 口腔外科・矯正歯科
理事長・院長 徳倉 圭氏

船井総合研究所

FDI Award 2020



FDI Award 2020
最優秀賞

医療法人 ユナйтеッド うえはら歯科医院
理事長 上原 亮氏

患者様の健康を本気で守る覚悟と実行
～時流適応・持続的な成長を遂げる総合歯科医院～

広島山口で2医院展開する総合歯科医院。自費率45%。時短・人員
減少を経てもユニット生産性350万円突破。時流適応し、組織を
巻き込んだ実行力に富む。歯科業界の常識に捕らわれず、従業員の
働き方改革に取り組む。

Detail

歯科経営研究会会員の中で、
最も輝かしい功績を挙げた医院様



FDI Award 2020
生産性大賞

医療法人社団斎藤会
さいとう歯科
院長 齋藤 秀也氏

先端医療と高収益を
両立した次世代型
歯科医院のカタチ

Detail

従業員1人あたり、
チェア1台あたりの
生産性の高い医院様



FDI Award 2020
組織力大賞

医療法人 桜光会
あおば歯科クリニック
理事長 昆 敏明氏

歯牙保存を第一に
考えたコンセプトで
圧倒的な組織力を実現！

Detail

船井総研の提供する組織力診断
プログラムで～growth～で
最も優秀な値を記録した医院様



FDI Award 2020
矯正研最優秀賞

医療法人 社団志翔会
つだ歯科 矯正歯科
理事長 津田 哲郎氏

急速拡大を実現する
予防矯正強化型
歯科医院

Detail

矯正特化型歯科経営研究会
会員の中で、最も輝かしい
功績を挙げた医院様



FDI Award 2020
グロウイングアップ大賞

医療法人 圭真会
いづみ歯科医院
理事長 伊熊 直記氏

総合的・全顎的な
治療からスムーズな
予防移行を実現！

Detail

昨年対比の
業績の伸び率が
高かった医院様

過去の受賞会員様

過去に受賞された優秀な会員様をご紹介します

2019年度 最優秀賞	医療法人社団 PLVS VLTRA 徳倉 圭氏	2019年度 生産性大賞	医療法人 笹木 一司氏
2019年度 グロウイング アップ大賞	すが歯科クリニック 院長 須加 敦雄氏	2019年度 新規開業大賞	医療法人 孝生会 かけまちコミュニティ歯科 理事長 吉田 圭吾氏
2019年度 訪問歯科大賞	医療法人世心会 鹿児島セントラル歯科 理事長 園田 俊一郎氏	2018年度 最優秀賞	医療法人 エステティックライン 熊本パール総合歯科・矯正歯科・ こども歯科クリニック 理事長 前田 明浩氏
2018年度 生産性大賞	医療法人社団 内藤会 ないとう歯科クリニック 理事長 内藤 勲氏	2018年度 組織力大賞	医療法人社団 SKE さかえ歯科クリニック 理事長 薩摩林 昭氏
2018年度 グロウイング アップ大賞	むらうち歯科クリニック 院長 村内 利光氏	2017年度 最優秀賞	医療法人 隆歩会 あゆみ歯科クリニック 理事長 福原 隆久氏
2017年度 優秀賞	医療法人 なりとみ歯科 理事長 成富 健剛氏	2017年度 生産性大賞	医療法人社団 朋僊会 阿佐ヶ谷北歯科クリニック 理事長 松川 真敏氏
2017年度 働き方改革 大賞	医療法人 あさの歯科 理事長 浅野 正敬氏	2017年度 働きがいあふれる クリニック大賞	医療法人社団 ひだまり会 サニーデンタルクリニック 理事長 小林 一成氏
2017年度 人材採用・ 定着大賞	医療法人世心会 鹿児島セントラル歯科 理事長 園田 俊一郎氏	2017年度 グロウイング アップ大賞	医療法人 豊貴会 ざま駅前歯科医院 院長 西村 一郎氏
2017年度 グロウイング アップ大賞	医療法人社団 島田歯列育成会 島田歯科医院 理事長・院長 島田 昌也氏	2016年度 優秀賞	医療法人 CREA ただこし歯科クリニック 理事長 只腰 哲章氏
2016年度 優秀賞	医療法人 ハッピースマイル りお歯科クリニック 理事長 折戸 恵介氏	2016年度 グロウイング アップ大賞	医療法人社団 NWC なかやま歯科医院 理事長 中山 貴博氏
2015年度 最優秀賞	医療法人社団 創仁会 理事長 小嶋 剛氏		

ご入会時の5つの特典について

歯科経営研究に特化した船井総研だからこそ実現した豪華5大特典

01 年間の例会にご参加が可能です

	FDI		矯正特化型歯科経営研究会
会場	東京本社	淀屋橋セミナープレイス	東京本社
第1回 例会	4月11日(日)	4月18日(日)	4月25日(日)
第2回 例会	7月11日(日)	7月4日(日)	7月25日(日)
第3回 例会	11月14日(日)	11月7日(日)	11月21日(日)

FDI・矯正特化型歯科経営研究会 共通

合同総会	2022年1月末の開催を予定 ※会場は都内を予定
視察ツアー	秋ごろの開催を予定 ※会場未定
合同例会	8月22日(日)

※新型コロナウイルスの状況に応じてオンライン開催の可能性有

02 成功事例集

過去の事例集を
ダウンロードできます

2016年3月～の過去の
事例集をダウンロード
することが可能です。
入会してすぐに会員様
の様々な取り組みを知
ることが出来るのは魅
力的!!



03 コンサルタントによる無料相談

専属コンサルタントがつくから
個別の悩み相談が可能

年に1度、経営トップの方に向けた
船井総研最大級のセミナーにご招
待。船井総研のトップクラス・全国で
も有名な経営者を中心とした講師
陣が登場します。2016年は日本全
国から約4700名(3日間のべ人数)経
営者様にご参加いただきました。



04 各種院内販促ツールの提供

会員様の成功事例ツールを
もとに作成

自由診療科目のメ
ニュー表、院内掲
示用のポスターや
患者様への配布
用の資料等々をご
用意させていただ
いております。



05 NewsPicksとコラボしたメディア「社長online」

中小企業の経営者に
特化した経営情報サービス

東証一部上場グループ 経営コンサル
ティングファーム 船井総合研究所の経
営者向けビジネス情報メディアが経営
者向けに業績アップ
のきっかけになる気
づきが得られる情報
をお届けします。



全国に約6,000社の支援先がある国内最大級の歯科医院経営総合コンサルティング

船井総研のコンサルティングは月次支援で クライアントをサポートします。

「月次支援」は、原則毎月1度、直接クライアント医院様へご訪問し、現場への入り込み行うコンサルティングです。院長先生に対して直接改善・発展のためのコンサルティングを実施するだけでなく、スタッフさんも巻き込んでご提案した内容を現場へ浸透させ、確実に成果に結びつける実行支援型のコンサルティングです。次回訪問までの期間も、電話やメールなどのやり取りで情報共有を行います。月次支援のミッションは、「業績(売上・利益)アップ」から「採用・教育・マネジメント」と多岐にわたります。実際に貴院でどのようなご提案ができるのか、一度無料での経営相談も承っておりますので、お気軽にご相談ください。



経営研究会とコンサルティング サービスの違いについて

月次支援と経営研究会は、得られるものもスタイルも違います。両輪と捉えることで、より速くより速くまで医院の目標を達成します。研究会で、日本全国の歯科医院の生の成功事例を収集し、共に頑張る会員様と励まし合い、目指す医院像を明確化していただきます。月次支援では、その目指す医院像に向けて、達成するための課題発見から、改善提案、実行までオーダーメイドでサポートさせていただきます。

月次支援

ポイント

- 医院に合わせた提案と実行までサポート
- 担当のコンサルタントが専属でサポート
- 日々の常時接続で施策やお悩みのご相談をお受けする



経営研究会

ポイント

- 日本全国の歯科医院の事例を学べる
- 歯科業界最新事例を学べる
- 他業界も含めたゲストの講演を聞ける
- 同業の師と友を作ることができる



医院経営コンサルティングの知識だけでなく様々な経歴を持つコンサルタントが在籍

歯科医院様に専門特化した コンサルタントが貴院の発展の一助となります。

医院経営のみならず、時事や経済の状況を分析し、多角的にクライアント医院様の支援いたします。最新の医療知識や時流を把握するための勉強も怠らず、幅広いニーズに応えられるご提案を目指します。

