

【webセミナー】ドライバー人材紹介新規立ち上げセミナー

オンライン開催 2021年 1/19 [火] 1/21 [木] 1/25 [月] 1/27 [水]
2/10 [水] 2/16 [火] 2/18 [木] 2/19 [金]

開催時間 10:00▶12:00
ログイン開始 9:30~

PC・スマホでセミナー参加!

全日程オンライン開催

講座	セミナー内容
第1講座	<p>コロナで失った売上を補完する! 今後中小企業が取べき経営戦略</p> <p>セミナー内容抜粋① 新型コロナウイルスが日本企業に与えた影響とは? セミナー内容抜粋② コロナ禍において業績を拡大し続ける物流企業の特徴 セミナー内容抜粋③ 物流会社が人材紹介ビジネスに参入するメリットとデメリット</p> <p> 株式会社 船井総合研究所 人材ビジネス支援部 コンサルティングチーム リーダー 小泉 勇貴 介護、障がい業界を中心にコンサルティングを提供しており、介護職や支援員だけでなく、看護職やケアマネージャーといった専門職の採用を得意とする。また、事業計画のもとに採用計画へ落とし込むことで、新卒・中途採用だけでなく、定着・育成も一貫してサポートできるコンサルタントである。近年の福祉業界の人材不足を受け、自社採用のみならず、人材紹介事業の立ち上げ・サポートも行っている。</p>
第2講座	<p>だれでもスグに参入! 失敗しない人材紹介ビジネスの立ち上げ方法</p> <p>セミナー内容抜粋① 粗利率100%、営業利益率30%の驚きのビジネスモデルの全容大公開 セミナー内容抜粋② 新規顧客リストはこう作れ! 企業の温度感に合わせた具体的な営業方法 セミナー内容抜粋③ 営業マン一人で新規顧客開拓を実現した手法を大公開!</p> <p>株式会社 船井総合研究所 人材ビジネス支援部 コンサルティングチーム リーダー 小泉 勇貴</p>
第3講座 特別 ゲスト 講座	<p>特別2大ゲスト講師 ドライバー特化型人材紹介が企業経営にもたらす効果とは!?</p> <p>女性社員2名で新規顧客開拓を実施! 年間で54社の顧客獲得に繋がった秘訣とは</p> <p>たった半年で単月黒字化!営業マン1名で 顧客獲得をするだけでなく、月間売上200万円を 毎月コンスタントに実現できるワケ</p> <p> 株式会社 博運社 執行役員 市丸 英明氏 平成6年株式会社博運社入社、平成16年本社営業所長 平成20年大阪支店長として業務運営管理及び営業を経て、平成23年管理本部総務部長 平成26年経営企画管理部長 平成28年より経営本部人事部長にて総務・経営企画・人事・労務に携わり、平成30年執行役員経営本部人事部長に就任。現在は人材ビジネス全般を担い、新規事業としての確立を目指している。</p> <p> 株式会社 エイムス 代表取締役 酒井 隆広氏 平成17年に人材派遣会社を立ち上げ、民間派遣のみならず官公庁の入札に多くの参加実績がある。現在は派遣社員400~500人ほどの規模となり、今年度は売上見込み10億円を目指している。今回、船井総合研究所を通じて今までほとんど手を付けてこなかった人材紹介事業に参入。他にも別会社で警備事業、不動産事業 建築事業を手掛けている</p>
第4講座	<p>全ての経営者に“今”考えてほしいこと</p> <p> 株式会社 船井総合研究所 人材ビジネス支援部 人材ビジネスグループ マネージャー 安本 哲弥 人材ビジネス専門のコンサルタント。入社以来、BtoB、BtoCの様々な業種・業態のWEBマーケティングに従事。現在は人材業界に特化したマーケティング・リサーチ、戦略策定から実行支援までを担当している。数々のコンサルティング実績が認められ、現役最速でエグゼクティブ経営コンサルタントに就任を果たす。</p>

お申し込み方法 — WEBからのお申し込み —

右記のQRコードを読み取り頂きWEBページのお申し込みフォームよりお申し込みくださいませ。



セミナー情報をWEBページからもご覧いただけます!
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/068094>



不景気の中、新規顧客獲得に苦勞している
物流会社の経営者様へ

一般価格 10,000円(税抜) 11,000円(税込)/一名様
会員価格 8,000円(税抜) 8,800円(税込)/一名様

2021年 不景気真只中だからこそ取るべき一手

物流会社がコロナ禍でも

新規顧客を 獲得する手法

大公開オンラインセミナー

とあるサービスを展開し

たった1年で新規見込み客54社獲得!

九州No.1物流企業が取り組んだ驚きの営業手法とは? 詳細は中面へ

こんな状況の企業様にぜひ参加していただきたいセミナーです!

- ✓ 特定の業種・企業としか取引がなく、コロナの影響で業績ダウン
- ✓ 他社と差別化できる商品がまだなく、営業は断られてばかり
- ✓ 営業活動をほとんどしてなく、新たな顧客開拓ができていない
- ✓ 将来の人材確保に不安を抱えており、事業拡大を躊躇っている
- ✓ 本業単体で企業経営しているも、営業利益率が低く困っている

参加者限定
豪華2大特典

- 特典1 当ビジネスの専門コンサルタントによる無料経営相談
特典2 当ビジネスの新規顧客開拓トークスクリプトプレゼント

PC・スマホでセミナー参加!

全日程オンライン開催

オンライン開催 2021年 1/19 [火] 1/21 [木] 1/25 [月] 1/27 [水]
2/10 [水] 2/16 [火] 2/18 [木] 2/19 [金]

開催時間 10:00▶12:00
ログイン開始 9:30~

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

主催

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken

TEL.0120-964-000 平日 9:30~17:30
株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜 4-4-10 船井総研大阪本社ビル

【webセミナー】ドライバー人材紹介新規立ち上げセミナー お問い合わせNo.S068094

お申込みに関するお問合せ:時田
内容に関するお問合せ:豊嶋

WEBからお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → 068094



株式会社 博運社
執行役員 市丸 英明氏

ドライバー特化型人材紹介 を立ち上げて1年で新規見込み客54社を獲得!

見込み客獲得後は物流サービス提案も可能に!

九州にて60年以上の歴史を持つ物流総合会社。「医薬品」輸送で九州でシェアNo.1を誇る。平成29年にドライバー人材紹介に参入。その後、人事部の正社員女性2名にて、通常業務と並行して積極的に新規顧客開拓を実施。営業経験がなかった女性社員でも、人材を営業商材に1年で54社、現在は計75社の新規見込み客の獲得に成功している。また、昨今のドライバー不足を受け、自社採用も積極的に推進。年間で600名の応募を集めただけでなく、200名の採用を実現している。採用したドライバーは全て経験者かつ手積み手降ろしができる即戦力者のみ! 労働力不足に陥らないだけでなく、提携会社などに人材を紹介することで事業に優位性を持たせ、業績は常に右肩上がり成長を続けている。

事業拡大をしている物流企業はやっている! ドライバー特化型人材紹介が新規顧客獲得に繋がる理由!

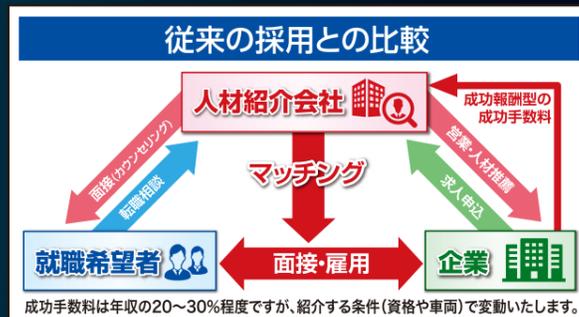
ドライバー不足は今や物流業界の死活問題! そんな数多の企業が困っている **人材**を、ドライバー特化型人材紹介を立ち上げることで **“営業商材”**として活用することができる。



人材紹介は完全報酬型のため、企業にとってもデメリットが少なく、通常よりも **営業アポが格段に取りやすくなる**。また、新規顧客との接点ができることで **“本命商材”の契約**を取っていくことも可能となっている。 **営業マン1名**で新規顧客のリスト作成から開拓までが実施できるので、人的リソースが確保しやすいだけでなく、 **既存顧客の単価UP**や **契約の長期化**にも友好的な手段となりうる。

人材紹介とは...

「仕事を探している転職希望者」に
「人材を採用したい企業を紹介」し
入社に至れば
「企業から仲介手数料をもらう」
ビジネスです。



衝撃! 今の時代だからこそ人材紹介を始めるべき理由 自社のドライバー不足も解消! 採用コスト削減に繋がるだけでなく **応募数が5倍に!**

競合他社の魅力的な求人を扱えることが人材紹介の最大のメリット! 地方の無名な会社でも低単価でドライバーの応募が殺到するだけでなく、自社が求めている優秀なドライバーと出会え、採用出来る確率がグッと高くなる! ドライバーを積極的に確保することで、業績アップだけでなく、事業の拡大が可能になる!



新たな収益の柱として企業経営を支える! 超高収益ビジネス! 営業利益率は驚きの30%以上!

手数料ビジネスのため粗利率100%、営業利益率30~40%も可能なビジネスモデル。企業にとってこれから本当に必要なのは”売上”ではなく、”利益”を稼げる高収益事業! 不景気でも200%以上成長している追い風マーケットに乗って急成長せよ!

- 市場急成長 粗利率100% 営業利益率30%~ 高度なスキル不要
- 在庫不要 設備投資不要 誰でもすぐに始められます!

人材紹介は、物流事業の **新規顧客獲得**、**ドライバー不足解消** で一挙両得のサービス

今のままで3年後生き残れますか?

本気で焦りを感じている経営者の方のみご参加ください。
すぐに効果を実感できる新規顧客獲得の方法をお伝えします!

豪華2大特典 今なら
特典1 無料経営相談に加え、
特典2 新規顧客開拓トークスクリプトもプレゼント!
お申し込みは裏面のQRコードから!

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

【webセミナー】ドライバー人材紹介新規立ち上げセミナー

お問合せNo. S068094

開催要項

オンラインにてご参加

日時・会場

2021年 1月19日(火)	開始 10:00 ▶ 終了 12:00 (ログイン開始9:30より)
2021年 1月21日(木)	開始 10:00 ▶ 終了 12:00 (ログイン開始9:30より)
2021年 1月25日(月)	開始 10:00 ▶ 終了 12:00 (ログイン開始9:30より)
2021年 1月27日(水)	開始 10:00 ▶ 終了 12:00 (ログイン開始9:30より)
2021年 2月10日(水)	開始 10:00 ▶ 終了 12:00 (ログイン開始9:30より)
2021年 2月16日(火)	開始 10:00 ▶ 終了 12:00 (ログイン開始9:30より)
2021年 2月18日(木)	開始 10:00 ▶ 終了 12:00 (ログイン開始9:30より)
2021年 2月19日(金)	開始 10:00 ▶ 終了 12:00 (ログイン開始9:30より)

お申込期限: 1月15日(金)

お申込期限: 1月17日(日)

お申込期限: 1月21日(木)

お申込期限: 1月23日(土)

お申込期限: 2月6日(土)

お申込期限: 2月12日(金)

お申込期限: 2月14日(日)

お申込期限: 2月15日(月)

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。

受講料

一般価格 税抜 10,000円 (税込 11,000円) / 一名様

会員価格 税抜 8,000円 (税込 8,800円) / 一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元が届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記お申込み担当者へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます場合がございます。●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込に適用となります。●ご参加を取り消される場合は、開催3営業日(土・日・祝除く)前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は下記事務局宛にメールまたはお電話にてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

お申込方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWEB上で確認いただけます。

または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo.068094を入力、検索ください。

お問合せ



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken 株式会社 船井総合研究所

TEL 0120-964-000 (平日9:30~17:30)

●申込みに関するお問合せ: 時田 ●内容に関するお問合せ: 豊嶋

【年末年始休業のお知らせ】

12月28日(月)正午~1月5日(火)まで

※休業期間中は電話がつながらなくなっております。

※Webからのお問い合わせには1月6日以降順次ご回答させていただきます。

※なお、受講申込はWebより24時間受け付けております。

ご不便をお掛け致しますが、何卒ご了承くださいませようお願い申し上げます。

お申込みはこちらからお願いいたします



1月19日(火) オンライン受講
申込締切日1月15日(金)

1月21日(木) オンライン受講
申込締切日1月17日(日)

1月25日(月) オンライン受講
申込締切日1月21日(木)

1月27日(水) オンライン受講
申込締切日1月23日(土)

2月10日(水) オンライン受講
申込締切日2月6日(土)

2月16日(火) オンライン受講
申込締切日2月12日(金)

2月18日(木) オンライン受講
申込締切日2月14日(日)

2月19日(金) オンライン受講
申込締切日2月15日(月)

検