

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

コロナ禍でも伸びている販売店は何をしているのか？

利益率を高め、新規開拓できる

オフィス家具販売店の コロナ禍の経営戦略

Web開催 2020年12月15日(火)・2020年12月21日(月) 13:00~15:00

- ✓ 受注に特化したホームページから新規問合せを年間120件以上も獲得している全国の事例
- ✓ 専属デザイナー不在でも販売店がオフィスデザインを提案する方法
- ✓ 非競争なオフィスメンテナンス工事で年間粗利5,000万円付加できた事例
- ✓ 物件単価が1.8倍になった販売店主導のオフィス作りセミナーの仕組み
- ✓ 新規顧客を非競争で受注し、物件粗利率35%を実現する仕組み



主催



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken

オフィス家具販売店 業績アップセミナー 問い合わせNo. S067992

TEL.0120-964-000 平日 9:30~17:30

株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10船井総研大阪本社ビル

申込に関するお問合せ: 時田
内容に関するお問合せ: 細井

WEBからお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に『お問い合わせNo.』を入力ください。)→

067992

オフィス家具販売店 業績アップセミナー

～ ごあいさつ ～

新型コロナウイルスが事務機業界にも大きな影響を与えています。地域差はありますが、新規のオフィス家具物件は4月以降減少しています。設計事務所や建設会社の話を聞くと、数年は物件は多くは出てこないでしょう。コピー機のカウンター収益は全国平均15%程度減少し、納品文具は全国平均20%程度減少しています。その結果、地方のオフィス家具販売店の業績は前年対比10%程度減少、都心部のオフィス家具販売店の業績は前年対比15%程度減少しています。厳しい外部環境の中で、どのような戦略をとるべきか悩んでいる経営者の方がほとんどではないでしょうか？

このような厳しい状況下でも、全国を見渡すとコロナ禍に適応した経営戦略にいち早くシフトし、業績アップを実現しているオフィス家具販売店もあります。船井総研の会員企業のオフィス家具販売店様の中には、表面に記載したような施策に取り組み、厳しい状況下でも前年対比で成長をしている企業様も多いうらっしゃいます。状況が刻一刻と変化するコロナ禍では、自社だけで経営戦略を考えるよりも、既に成功しているモデル企業の取り組みを学び、自社が実践できる内容を取り入れ、スピーディに経営戦略を立てていく事が求められるのではないのでしょうか？船井総研のオフィス家具業界を専門にするコンサルタントが、オフィス家具業界のコロナ禍の経営戦略を考えるセミナーを企画しました。ぜひご参加いただき、今後の経営戦略の参考にしてください。

開催概要

2020年12月15日(火) 13:00～15:00 (ログイン開始12:30より)

2020年12月21日(月) 13:00～15:00 (ログイン開始12:30より)

Web開催セミナー

インターネット環境がある場所であれば、オフィスやご自宅からご視聴いただけます。

第一講座



- ・ オフィス家具業界2021年時流予測
- ・ コロナ禍でも伸びた販売店が実践したこと
- ・ オフィス家具販売店が取り組むべき3つの施策「工事」「オフィスデザイン」「オフィスコンサル」とは？
- ・ 競争が激化するオフィス家具業界で、物件を無競合で受注する方法
- ・ 粗利率30%の経営を実現する方法と成功事例

株式会社船井総合研究所 リーダー 細井 錦平

第二講座



- ・ 年間120件(最大300件)の新規問合せを獲得することができる“受注型ホームページ”を構築する手順
- ・ 「物件単価が1.8倍」「新規客でも無競合受注」「粗利率35%で受注」業界非常識の物件受注を実現できるオフィス作りセミナーの取り組み方
- ・ オフィスマンテナンス工事に全営業が取り組み、成果を上げる方法
- ・ 営業が訪問しなくても案件化できる“マーケティングオートメーション”とは

株式会社船井総合研究所 金子 慶彦

WEBからの お申し込み 方法

右記のQRコードを読み取りいただき、WEBページのお申込フォームより、お申し込みくださいませ。
WEBページは下記URLからもご覧いただけます。
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/067992>



ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

オフィス家具販売店 業績アップセミナー

お問い合わせNo. S067992

開催要項


日時・会場	オンライン開催	2020年 12月15日 (火) ▶	お申込期限: 12月11日(金)
		開始..... 終了.....	開始..... 終了.....
		13:00 15:00	13:00 15:00
		(ログイン開始: 12:30より)	(ログイン開始: 12:30より)
2020年 12月21日 (月) ▶	お申込期限: 12月17日(木)		
開始..... 終了.....	開始..... 終了.....		
13:00 15:00	13:00 15:00		
(ログイン開始: 12:30より)	(ログイン開始: 12:30より)		

本講座はオンライン受講となっております。
諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。

受講料	一般価格 税抜 5,000円(税込 5,500円) / 一名様
	会員価格 税抜 4,000円(税込 4,400円) / 一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記お申込み担当者へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込に適用となります。●ご参加を取り消される場合は、開催3営業日(土・日・祝除く)前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は下記事務局宛にメールまたはお電話にてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

お申込方法	下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWEB上でご確認いただけます。 または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo. 067992を入力、検索ください。
-------	--

お問合せ	 明日のグレートカンパニーを創る Funai Soken 株式会社 船井総合研究所
	TEL: 0120-964-000 (平日9:30~17:30)
	●申込みに関するお問合せ: 時田 ●内容に関するお問合せ: 細井

(検)

お申込みはこちらからお願いいたします

2020年
12月15日(火) オンライン
【申込締切日12月11日(金)】

2020年
12月21日(月) オンライン
【申込締切日12月17日(木)】

