

オンライン開催

2021.1.26 [Tue]

2021.1.28 [Thu]

# 野立て太陽光企業がわずか1年で 10基以上自家消費を受注

## “シンプル”な“シカケ”初公開

この  
セミナーで

- 協業先に依存しない、自社で立ち上げられるPPAモデルが分かる!
- WEBを活用して、反響を獲得できる正しい販促術が分かる!
- 産業用蓄電池は高いは間違い! 提案方法次第で売れるノウハウが分かる!

特別ゲスト講師

株式会社 テクノナガイ 代表取締役 長井 裕三氏

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

主催



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken

令和3年度 法人自家消費販売セミナー

TEL.0120-964-000

平日

9:30~17:30

お問い合わせNo. S067939

お申し込みに関するお問い合わせ: 星野

内容に関するお問い合わせ: 青柳

株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

WEBからお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。)→ 067939

# 脱FIT!自家消費型太陽光販売 超実践的セミナー開催!

2021年を迎え、低圧の全量売電の活用が難しくなっている昨今、売上を更に伸ばしていくためには、Non FIT市場に対応せざるを得ない状況となっています。

しかしながら、まだFITモデルに依存し、法人販売対策を後回しにしている方も多いのではないのでしょうか。

しかし、来年以降市場はより「法人向けにシフト」し、

## 「取り組む人」と「取り組まない人」の差は より顕著に広がります。

本セミナーでは、法人向け販売のスタートダッシュを切るべく、今実施する必要がある「自家消費型太陽光」の立ち上げモデルを一挙大公開いたします。

法人向け販売に特化した業界唯一のセミナーとなるため、皆様是非ご参加お待ちしております。

今回の勉強会の主な見どころとしては以下の通りです。

**明日から法人向けに販売を実施するための、**

- WEB活用による、マーケティングオートメーションの手法
- BCP・PPAを絡めた商品提案の手法
- 産業用蓄電池を販売する為の営業のポイント
- 法人向けの最新時流「商品」づくりのポイント

とにかく実践的な内容だけに特化してお伝えしますので、皆様の自家消費型太陽光販売のお役に立てることは間違いありません。ご参加心よりお待ちしております。



# 事業開始1年半で自家消費販売1.5億円 その販売手法を本邦初公開!

## 特別ゲスト講師

株式会社テクノナガイ

代表取締役 長井 裕三氏

## 土地付き太陽光販売から法人販売に方向転換できた手法とは!?

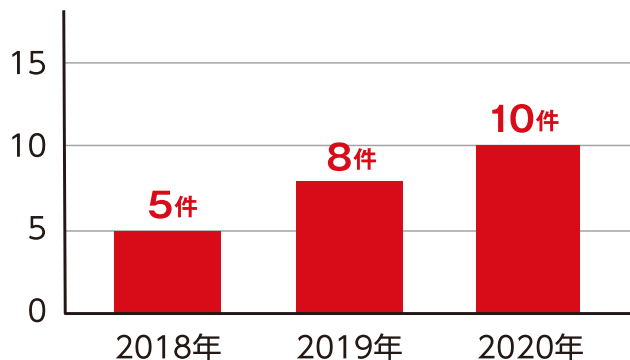
地元新潟にて、創業当初は鉄工所としてスタートし、昭和50年には設備工事事業、平成21年には太陽光発電事業を展開。2018年までは“土地付き太陽光発電”の販売に注力するも、売電単価の減少に伴い、2019年より法人自家消費販売に完全シフト。これまでに法人に対して販売した件数が合計23件にのぼり、毎年受注数を着実に伸ばしています。



本セミナーでは、受注に至ったその取り組みについて語っていただきます。

## これまでの受注実績数値

### <2018年~2020年自家消費受注推移>

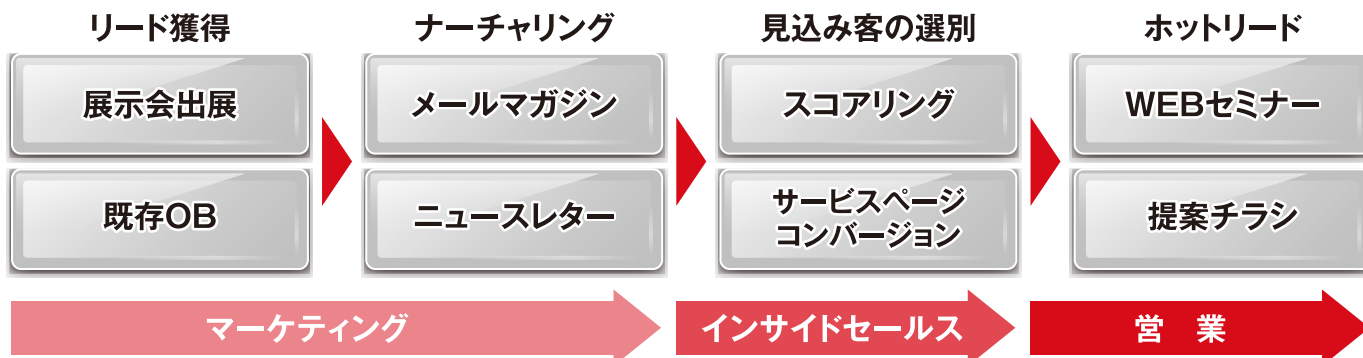


WEBマーケティング並びに金融機関等からの紹介を主軸に、補助金活用時期に合わせて安定的に受注実績を伸ばす。

今年度は、自社単独でPPAのスキームも構築し、自社で受注できる商品構成を更に多様化させています。

## 最短で成果を出せたマーケティングフロー

### <WEB活用>



WEBマーケティングを駆使し、リードを見込み顧客にする仕組みを構築。また、WEB販促と合わせて金融機関からの紹介案件誘致など、アナログ販促を同時並行で展開。

# 脱FIT!自家消費型太陽光販売を達成 本セミナーで学んでいただけるポイント

## ① 令和3年度のNon FIT市場の動向を解説!

FITの市場がさらに縮小するであろう2021年において、今後さらに伸びが期待できるのがFITを活用せずに販売するNon FITの市場となります。土地付き太陽光のNon FIT市場での活用の方法について、解説させていただきます。

## ② 脱FITを達成する為の自家消費の販売スキームを解説!

令和3年度も引き続き補助金・優遇税制が自家消費型太陽光の導入に対して活用できる見込みとなっています。自家消費型太陽光の販売においては、これらのサポートが必須となっていますので、これらを活用する為の販売スキームについて解説を実施いたします。

## ③ 法人WEBマーケティングの活用方法を解説!

コロナ禍ということもあり、法人への販売を強化していくためにはWEBの活用が必須になります。しかし、ほとんどの企業様が「適切なWEBの運用」ができていないのが現状です。本当に成果の出せるWEBの活用手法を体系的にお伝えさせていただきます。

## ④ PPAモデル立上げの全体像を解説!

PPAという無償設置モデルを活用した販売が、業界全体として伸びつつあります。協業先と組むケースが大半ではあるものの、粗利額が少なくなるというデメリットもあります。このPPAモデルを自社単体で立ち上げる手法の全体像を解説いたします。

## ⑤ 本当は売れる!産業用蓄電池の販売手法を解説!

産業用蓄電池のニーズはあるものの、「価格が高い」という理由で販売数が伸び悩んでいるのではないのでしょうか。昨今BCPに対する関心は飛躍的に増えており、このポイントを活用してうまく営業ができれば販売することも可能になります。その詳細をお伝えいたします。

# ご参加をご検討されている方へ

講座内容&  
スケジュール

WEB  
開催

2021年  
1月 **26**火日・**28**木日

開催時間

13:00~16:30  
[ログイン開始12:30~]

市場は今後FIT活用モデルから自家消費型に移行しようとしています。  
今回のセミナーでは自家消費型太陽光に特化した内容を厳選してお伝えさせていただきます。  
わずか4時間のセミナーに参加して頂ければ、間違いなく今後のNon FIT市場においても売上を  
上げ続けることができます。

今回はWEB開催で2日程を確保し、**それぞれ定員30名様に限定させていただきますが、すぐに  
キャンセル待ちになることは間違いありません。**

本DMをご覧になり、少しでもご興味が湧いた方は、すぐにお申込みください。

皆様のご参加をお待ちしております。

**今すぐ予定を空けていただき、お申し込みください。**

講座	内容
第1講座	自家消費型太陽光の今後の市場について 株式会社 船井総合研究所 スマートエネルギーグループ マネージャー 穂垣 勇介
第2講座 特別ゲスト講演	法人向け太陽光販売の実績と今後 株式会社テクノナガイ 代表取締役 長井 裕三氏
第3講座	法人向け販売立ち上げモデル最前線 株式会社 船井総合研究所 スマートエネルギーグループ 産業用太陽光チーム 岡 慶和
第4講座	明日から取り組んで頂きたいこと 株式会社 船井総合研究所 スマートエネルギーグループ 産業用太陽光チーム リーダー 青柳 圭祐

WEBからお申し込みいただけます!



右記のQRコードを読み取り頂きWEBページの  
お申込みフォームよりお申込みくださいませ。  
**セミナー情報をWEBページからもご覧いただけます!**  
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/000000>





ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

## 令和3年度 法人自家消費販売セミナー

お問合せNo. S067939

### 開催要項

オンラインにてご参加

お申込期限: 1月22日(金)

2021年 **1月26日(火)** 開始 13:00 ▶ 終了 16:30 (ログイン開始12:30より)

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。  
オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 web参加」で検索

日時・会場

オンラインにてご参加

お申込期限: 1月24日(日)

2021年 **1月28日(木)** 開始 13:00 ▶ 終了 16:30 (ログイン開始12:30より)

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。  
オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 web参加」で検索

受講料

**一般価格** 税抜 30,000円 (税込**33,000円**) / 一名様

**会員価格** 税抜 24,000円 (税込**26,400円**) / 一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記お申込み担当者へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。●ご参加を取り消される場合は、開催3営業日(土・日・祝除く)前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は下記事務局宛にメールまたはお電話にてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込に適用となります。

お申込方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWEB上でご確認いただけます。  
または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo.067939を入力、検索ください。

お問合せ

明日のグレートカンパニーを創る  
**Funai Soken 株式会社 船井総合研究所**

**TEL 0120-964-000** (平日9:30~17:30)

●申込みに関するお問合せ: 星野 ●内容に関するお問合せ: 青柳

お申込みはこちらからお願いいたします

**1月26日(火) オンライン**

申込締切日1月22日(金)

**1月28日(木) オンライン**

申込締切日1月24日(日)



検