

コロナ禍で高まった中小企業の労働リスクマーケットを取り込め

労務監査

1社当たりの平均年間売上 **56万円**、**労務監査・労務顧問**で年間売上**4,000万円**達成

- POINT1** テレワーク対応、労働問題の増加により**労務監査は時流マーケット**へ
- POINT2** **1社当たり平均売上56万円**の高単価コンサルティング商品の展開に成功
- POINT3** 複雑な**労務監査業務**を**システム化**することで**脱属人業務**へ


講座内容 & スケジュール

オンライン開催 2021年 1月23日(土)・26日(火)・2月2日(火)・4日(木)・3月6日(土)

大阪会場 2021年 2月27日(土) 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研 大阪本社ビル
地下鉄御堂筋線「淀屋橋駅」⑩番出口より徒歩2分

13:00~16:30(受付またはログイン開始12:30より)

第1講座




社労士事務所業界の動向とこれからの時流「労務監査コンサル」

株式会社船井総合研究所 土業支援部 労務コンサルチーム リーダー **芝原 大寛**

- With/Afterコロナの社労士業界の事業戦略
- 今必要とされている高付加価値サービス(予防労務)

第2講座

ゲスト講座




労務監査・労務顧問で年間売上4,000万円のノウハウ大公開

社会保険労務士法人サトー 営業・コンサルティング部 部長 株式会社全国労務診断協会 代表取締役 **今田 真吾氏**

- 1社当たり平均年間売上56万円の高単価コンサル商品の展開を実現できたサービス・集客・営業戦略
- 複雑な労務監査業務をシステム化し、脱属人化したポイント・教育の仕組みづくり

第3講座



90日間でできるようになる！「労務監査」のマーケティングノウハウ

株式会社船井総合研究所 土業支援部 労務コンサルチーム **田ノ岡 大貴**

- サービス範囲の明確化、クロスセルできるサービス設計がはじめての一步
- 集客から受注のコツはニーズ別集客商品の選定


第4講座

労務監査コンサルティング一番化に向けて立ち上げから一番化までのロードマップ

- 労務監査コンサルティング成功までのロードマップの整理
- 踏みだすべき一歩目のアクションとは

WEBからのお申し込み 右記のQRコードを読み取り頂きWebページのお申し込みフォームよりお申し込みくださいませ。

セミナー情報を下記Webページからもご覧いただけます！
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/067759>



コロナ禍で高まった中小企業の労働リスクマーケットを取り込め

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

労務監査

1社当たりの平均年間売上**56万円**

労務監査・労務顧問で年間売上**4,000万円**

- ✓ テレワーク対応、労働問題の増加により**労務監査は時流マーケット**へ
- ✓ **1社当たり平均年間売上56万円**の高単価コンサルティング商品の展開に成功
- ✓ 複雑な**労務監査業務**を**システム化**することで**脱属人業務**へ

成功の**秘訣**に迫る！

オンライン開催 2021年 1月23日(土)・26日(火)・2月2日(火)・4日(木)・3月6日(土)

大阪会場 2021年 2月27日(土) 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研 大阪本社ビル
地下鉄御堂筋線「淀屋橋駅」⑩番出口より徒歩2分

新型コロナウイルスの感染拡大の状況によっては、録画等によるウェブ開催へ移行させていただく可能性がありますので、何卒ご理解をいただきますようよろしくお願い申し上げます。また、来場にてご参加される際は、ご案内時に注意点がございましたら必ずご確認ください。

主催 社労士業界の次の時流！**労務監査コンサル導入セミナー2021** お問い合わせ 1~2月: S067759 3月: S069849

明日のグレートカンパニーを創る Funai Soken TEL:0120-964-000 平日9:30~17:30

株式会社船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

WEBからもお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。)→ **067759** 検索

コロナ禍で高まった中小企業の労務リスクマーケットを取り込め!!



このような方に
オススメします

- ✓ With/Afterコロナでも業績が上がるサービスを展開したい
- ✓ 若手・未経験含むスタッフの専門性を向上させ、顧問先への提案強化や生産性を向上させたい
- ✓ “高付加価値・高単価・高生産性”なコンサルティングサービスを確立したい
- ✓ 労務監査業務やコンサル業務に興味はあるがどのように着手したらいいかわからない、成功へのロードマップを知りたい
- ✓ クラウドツール活用により、属人性を排除し、所長以外でも労務監査を納品できる体制を整備したい

社会保険労務士法人サトーのビジネスモデル3大特徴

船井総研が提案する 労務監査・労務顧問とは

通常の労務監査・労務顧問とどこが違うのか？
その違いをまとめてみました。

■ 監査結果を活用した提案型の労務顧問

労務顧問は相談を待つスタイルが一般的なところ
労務監査を活用し、提案型の顧問にアップデート

監査実施

- ・労務監査を実施
- ・所要時間2時間弱
- ・15万円程の価格設定

成果物納品

- ・監査時にリアルタイムで成果物も作成
- ・現状を可視化するレーダーチャート

改善プラン作成

- ・優先順位とリスクを加味し、改善プランを作成
- ・無形商材の価値を可視化する機能あり

改善コンサル

- ・毎月1回の定期的な打ち合わせを実施
- ・PDCAサポート
- ・毎月の工数は3時間に抑える(計画時に予測)

■ 松竹梅のメニュー設計

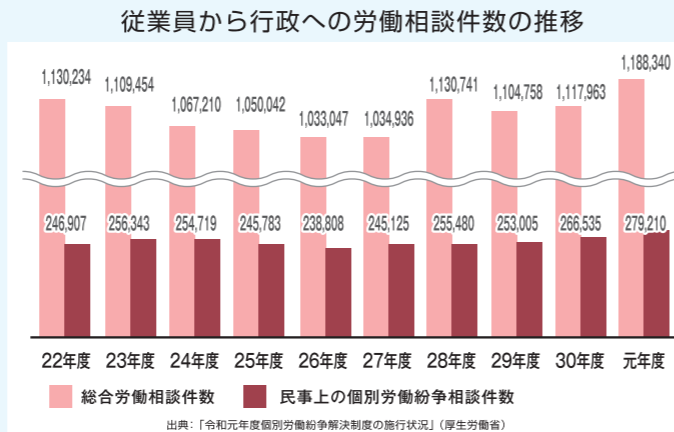
サービス内容に差を設け、労務顧問の松竹梅の
メニュー化を実施し、高単価受注に繋げる

労務顧問内容	課題解決型	提案型	コンサルティング型
	電話・メールのみ	月1回の訪問	月1回の訪問
<input type="checkbox"/> 労務、社会保険制度に関わる諸相談対応	●	●	●
<input type="checkbox"/> 労働法務、労働トラブルに関わる諸相談対応	●	●	●
<input type="checkbox"/> 採用、人材教育に関わる諸相談対応	●	●	●
<input type="checkbox"/> 助成金制度に関わる諸相談対応	●	●	●
<input type="checkbox"/> 労働法改正、助成金、人事労務に関わる最新情報提供	●	●	●
<input type="checkbox"/> 社内規程類サンプル提供	●	●	●
<input type="checkbox"/> 人事制度(評価、賃金制度)に関わる諸相談対応	●	●	●
<input type="checkbox"/> 労務コンプライアンス監査	●	●	●
<input type="checkbox"/> 人事制度(評価、賃金制度)構築	●	●	●
<input type="checkbox"/> 教育体制構築	●	●	●
ご契約費用(月額) ※税別	2万円	5万円	10万円

※社会保険労務士法人サトーの労務顧問のメニュー

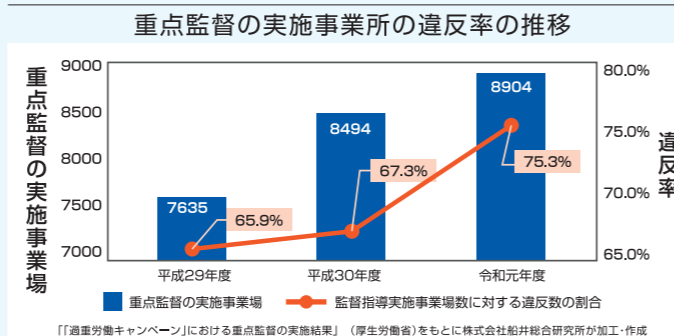
テレワーク対応、労務問題の増加により 労務監査は 時流マーケットへ

■ 令和元年度の相談件数は過去最高値を記録



労務問題の多くは、安心して働ける環境でないがために、従業員に不満が生じて起こります。従業員から行政への相談件数の増加は、経営者が従業員に訴えられるリスクが増加していると解釈できます。

■ 重点監督数および違反率は3年連続増加！

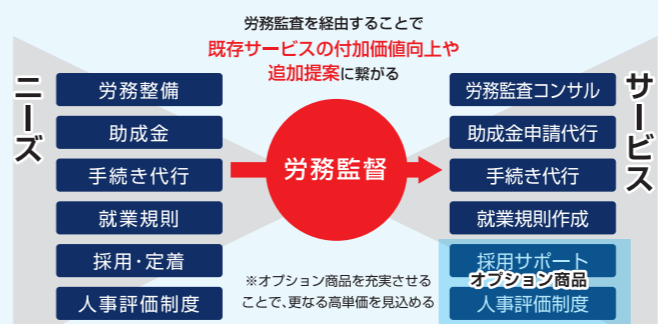


労働基準監督署による重点監督指導数と監督時の労働基準関係法令違反率が3年連続で増加。度重なる法改正に対応ができていない企業が増えているだけでなく、行政としても働き方改革を推進する動きになっているため、経営者の法令遵守が求められる時代になっていると言えます。

労務関係の経営リスクが増加

1社当たり 平均年間売上56万円の 高単価商品の展開に成功

■ 最初に労務監査を受注、他サービスを提案

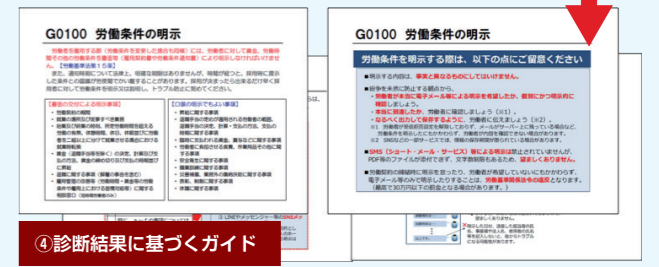
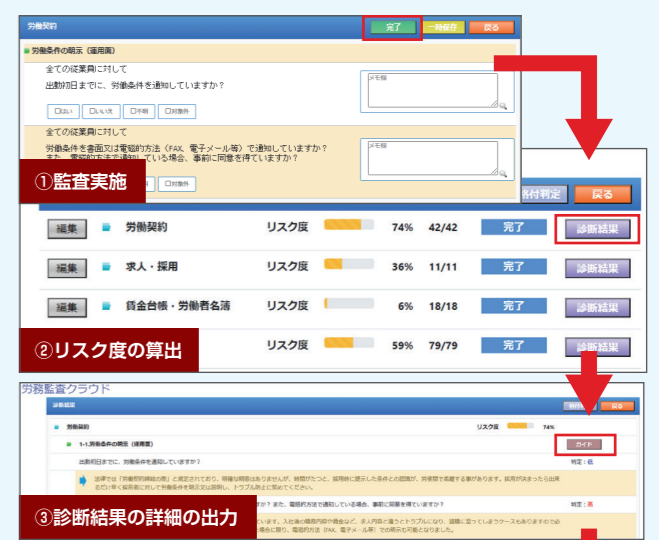


監査レポートにより、リスクを可視化・課題を顕在化

改善プラン・スケジュールの作成(再監査も組み込む)

複雑な労務監査業務を システム化することで 脱属人業務へ

- ① 所長以外(勤続1年程度の従業員等)でも納品できるように
監査項目、診断結果の詳細、指導内容を仕組化
- ② 法改正等の情報発信・書式提供はシステムにより自動化
- ③ 労務監査に連動した教育・育成の制度づくり



▶ 全国で広がりつつある中小企業向けの事例とは

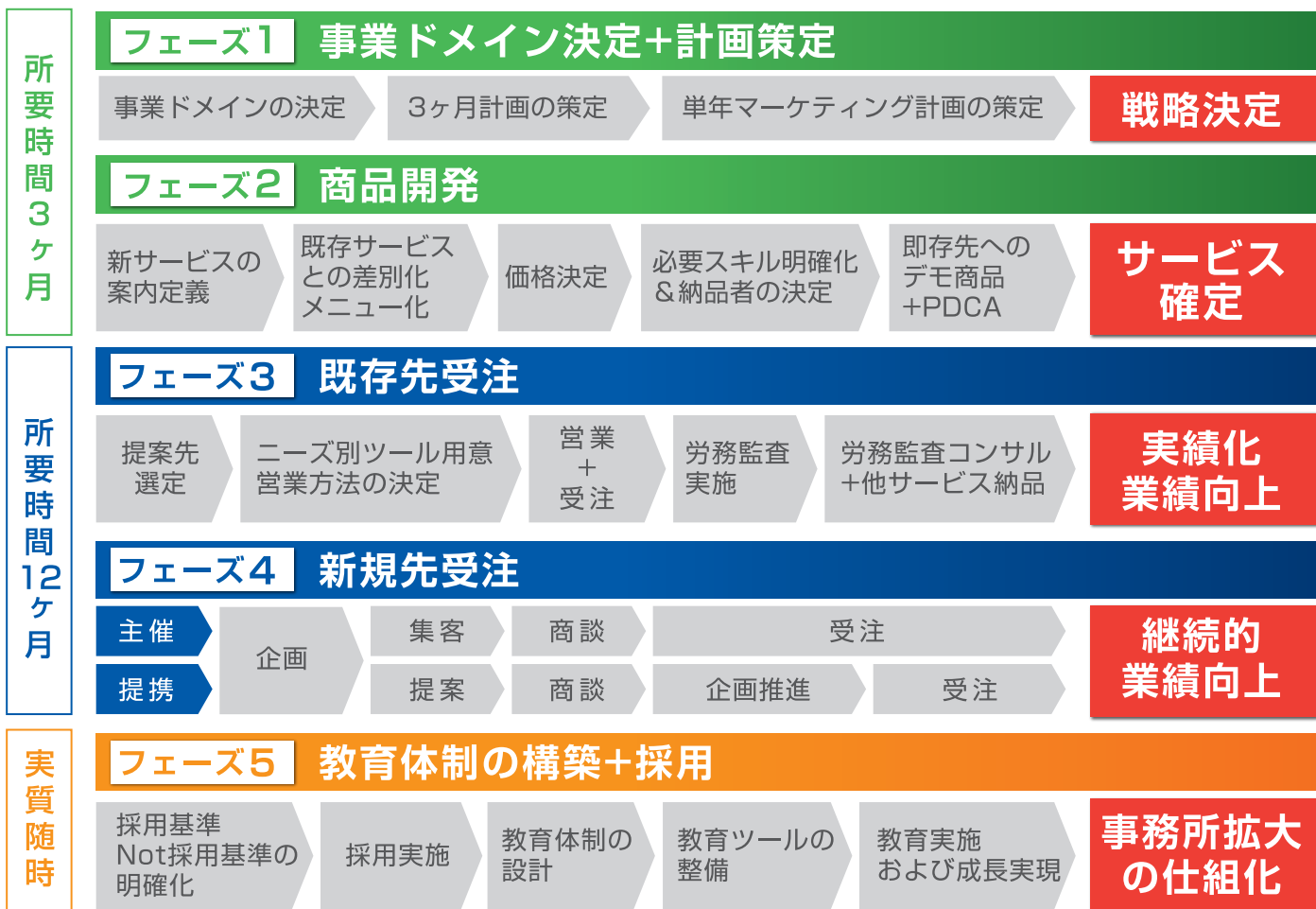
顧問先に労務監査を
実施し、顧問料を
2.5倍に増額した事例

労働監査55件実施
合計720万円
受注した事例

約8ヵ月で7社、
合計607万円
受注した事例

成功へのロードマップ・5つのフェーズを公開!

「労務監査ツール購入」で終わらないための実施すべき5つのフェーズ



労務監査や労務監査コンサルティングを取り組もうとされる事務所様から最も多い質問のひとつに、「どの監査ツールがよいのか?」があります。しかし、実は成功している事務所様は、「どのツールも変わらない」と仰っており、ツール選定よりも重要なことが多くあります。それらをまとめたのが上記の5つのフェーズです。他にも「労務監査ツールはあるが、進められない」というご相談を多くいただきます。進め方も上記イラストにまとめておりますが、詳細はセミナーでお話いたします。

お客様の声・セミナー感想

- ✓ 労務監査のスキル云々よりも、事前準備の必要性を感じました。
- ✓ 労務監査が社労士の3号業務のベースになることを改めて認識した。
- ✓ 労務監査コンサルが社労士事務所の柱になると理解できた。労務監査コンサルは実践したいと考えている。
- ✓ 忙しい、とかその商品は既存のお客様には売れない、という言い訳は捨てて、綿密な計画のもとに、着実に実践していくという姿勢が必要、また、時には視点を変えることで不可能が可能になる、と思い知らされた。短期間で目標の数字を達成することよりも、計画通りにやることに重きを置いていこうと思う。コスト意識を常に持つこと、変わりゆく時代の流れに逆らわず乗ること。
- ✓ 今まで、労務監査はバックエンドサービスで単発の商品という認識でした。労務監査はフロントエンドサービス、労務監査のメニューを契約に組み込むこと、顧客の取り組むべき課題について優先順位、内容、スケジュールを可視化すること、労務監査から労務監査コンサル、顧問につなげる方法等を実践したいと思いました。
- ✓ 何の根拠も無く自分の会社はブラックではない、なんとなく大丈夫と思っている先が多いが、健康診断に置き換えて説明することで悪いところを見つけて対応を一緒に考えましょう、という方向性で誘導を進めたい。労務監査を実施した後の誘導も途が見えてきたので、既存顧問先から実施していきたい。
- ✓ 差別化したり業界で生き残るためには両利きの形で常に「深堀り」と「チャレンジ(改革改善)」が必要だと改めて思いました。労務監査も毎年何月に実施するというかたちで事務所内での当然のメニュー・サービスにできるよう深堀りとチャレンジを日々進めます。

時流に乗るためにも、成功の7要素等詳細をセミナーで大公開!!

ご挨拶

少子高齢化の影響やAIやテクノロジーの更なる発達、デジタルガバメントなどの政策により、士業事務所に求められる役割が今後大きく変化していきます。

このような変化の激しい時代に適応するためには、最新の業界情報や成功事例にアクセスできる環境を整えておくことが大切です。

日本全国で1500もの士業事務所様が加盟する研究会を運営する

弊社コンサルタントが発信するメルマガやレポートをぜひご活用ください。

株式会社 船井総合研究所 士業支援部

メールマガジン 購読者募集

購読無料



ここがポイント！

- ✓ コンサルティング現場における**成功事例**や各士業の業界の**最新情報**をメールで配信！
- ✓ 国内最大級の士業事務所向けコンサルティングファームによる**業績アップノウハウ**を大公開！
- ✓ 士業事務所のコンサルタントによる**コラム**を**毎週配信**、**新鮮な情報**収集が可能！

ご登録は
こちら
(無料)

1分で登録完了！
今すぐご登録ください！

- 1 お手持ちのスマートフォンで右の QR コードを読み取る
※または検索エンジンで「士業経営ドットコム」と検索！
- 2 HP にアクセスし、必要事項を入力する
※メールアドレス以外の個人情報は必要ありません



士業経営に効く!

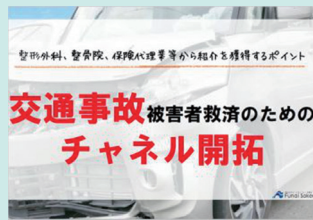
Report

経営レポート

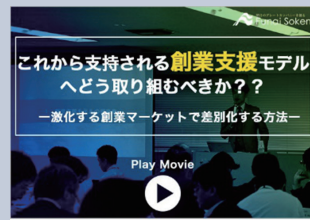
無料
ダウンロード
できます!

弁護士・税理士・司法書士・社労士・土地家屋調査士・行政書士

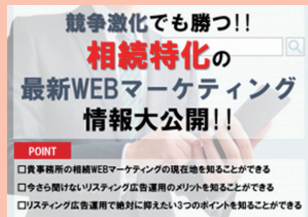
弁護士向け経営レポート



税理士向け経営レポート



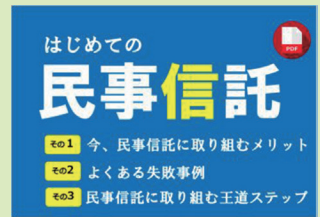
司法書士・土地家屋調査士向け経営レポート



社労士向け経営レポート



全士業向け経営レポート



ここに掲載されているレポートはごく一部です!
ウェブサイト上にはより多くのレポートを公開中!



無料ダウンロードはこちらから

右記のQRコードを読み取っていただくか、
検索エンジンで「士業経営ドットコム」を
検索ください!



ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

社労士業界の次の時流！労務監査コンサル導入セミナー2021

お問い合わせNo. 1~2月:S067759
3月:S069849

開催要項

オンラインにてご参加

2021年 **1月23日**(土) 開始 **13:00** ▶ 終了 **16:30** (ログイン開始12:30より) **お申込期限: 1月19日(火)**

2021年 **1月26日**(火) 開始 **13:00** ▶ 終了 **16:30** (ログイン開始12:30より) **お申込期限: 1月22日(金)**

2021年 **2月2日**(火) 開始 **13:00** ▶ 終了 **16:30** (ログイン開始12:30より) **お申込期限: 1月29日(金)**

2021年 **2月4日**(木) 開始 **13:00** ▶ 終了 **16:30** (ログイン開始12:30より) **お申込期限: 1月31日(日)**

2021年 **3月6日**(土) 開始 **13:00** ▶ 終了 **16:30** (ログイン開始12:30より) **お申込期限: 3月2日(火)**

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。
オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 web参加」で検索。

大阪会場にてご参加

地下鉄御堂筋線淀屋橋駅10番出口より徒歩2分

(株)船井総合研究所 大阪本社
〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10

2021年 **2月27日**(土) 開始 **13:00** ▶ 終了 **16:30** (受付12:30より) **お申込期限: 2月23日(火)**

諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場は受講票にてご確認ください。
また、最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。新型コロナウイルスの感染拡大に伴い、感染状況が収束するまでの期間は、録画等によるウェブ開催へ移行させていただく可能性がありますので、何卒ご理解をいただきますようお願い申し上げます。

一般価格 税抜 25,000円(税込**27,500**円) / 一名様
会員価格 税抜 20,000円(税込**22,000**円) / 一名様

受講料

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記お申込み担当者へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます場合がございます。●ご参加を取り消される場合は、開催3営業日(土・日・祝除く)前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は下記事務局宛にメールまたはお電話にてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。
●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込に適用となります。

お申込方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWEB上でご確認ください。
または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo.067759を入力、検索ください。

お問合せ

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken
株式会社 船井総合研究所

TEL: **0120-964-000** (平日9:30~17:30)

●申込みに関するお問合せ: 天野 ●内容に関するお問合せ: 田ノ岡

検

お申込みはこちらからお願いいたします

1月23日(土)オンライン
申込締切日**1月19日(火)**

1月26日(火)オンライン
申込締切日**1月22日(金)**

2月2日(火)オンライン
申込締切日**1月29日(金)**

2月4日(木)オンライン
申込締切日**1月31日(日)**

2月27日(土)大阪会場
申込締切日**2月23日(火)**

3月6日(土)大阪会場
申込締切日**3月2日(火)**

