

民事信託×オンライン営業セミナー

会場またはオンラインを選べます 13:00~16:30 (受付またはログイン開始12:30より)

2021年 **1月30日土** | **2月3日水** | **2月7日日** | **2月13日土**
 東京会場 | オンライン | 大阪会場

講座	セミナー内容
第1講座 13:00~ 13:40	 <p>民事信託・生前対策マーケットの最新動向</p> <p>株式会社船井総合研究所 相続信託ビジネスグループ チーフコンサルタント 廣瀬 大悟</p>
第2講座 13:50~ 14:50	 <p>民事信託・生前対策のオンライン営業およびネットワーク化の手法</p> <ul style="list-style-type: none"> 民事信託・生前対策におけるチャネル開拓の効果と実際の成功事例の紹介 民事信託・生前対策に取り組む事業者のネットワーク化および共同提案スキームの構築手法の解説 オンラインセミナーを通じた集客の最大化と関係性の深耕を通じた業績アップノウハウ解説 <p>司法書士法人ミラシア 代表社員 元木 翼氏</p>
第3講座 15:00~ 16:00	 <p>チャネル開拓による全国の成功事例と具体的なマーケティング手法</p> <p>株式会社船井総合研究所 相続信託ビジネスグループ 谷口 佑亮</p>
第4講座 16:10~ 16:30	 <p>民事信託・生前対策マーケットで持続的な成長実現するために</p> <p>株式会社船井総合研究所 相続信託ビジネスグループ マネージャー 川崎 啓</p>


新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。
 新型コロナウイルスの感染拡大の状況によっては、録画等によるウェブ開催へ移行させていただく可能性がありますので、何卒ご理解をいただきますようよろしくお願い申し上げます。
 また、会場にてご参加される際は、ご案内時に注意点がございますので必ずご確認ください。

無料で付帯 セミナー特典！ 事務所フェーズにあわせた個別戦略会議

- 相続専門のコンサルタントが個別にご対応いたします
 - セミナーで得たノウハウを事務所に落とし込むための会議です
 - 事務所の実情や商圏にあわせた、具体的な戦略を検討します
- ※ 日程については、別途ご連絡のうえ、調整させていただきます。※ 1事務所様あたり1時間程度、原則オンラインでの開催となります。
 ※ セミナーに付帯しておりますので無料でご利用いただけます。

WEBからもお申し込みいただけます！

右記のQRコードを読み取り頂きWebページのお申し込みフォームよりお申し込みくださいませ。
セミナー情報を下記Webページからもご覧いただけます！
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/067756>



コロナ禍でも集客を止めない！ 民事信託×オンライン営業セミナー

アフターコロナ、デジタル時代に相続事務所が持続的成長を続けるための戦略・手法とは？

成功事例を大公開！

民事信託×法人営業に注力し

相続マーケット最激戦区の東京で、
開業からわずか4年目で

- ✓ 年間業績**8,000万円**超え
- ✓ 民事信託・生前対策の受任件数**102件**
- ✓ コロナ禍でも昨対比**133%成長！**



- 豪華2大 セミナー参加特典**
- 1 民事信託×法人営業のプロフェッショナルによる個別戦略会議(60分)
 - 2 オンライン営業未経験の方でも実践できるオンライン営業マニュアル

会場またはオンラインを選べます 13:00~16:30 (受付またはログイン開始12:30より)

2021年 **1月30日土** | **2月3日水** | **2月7日日** | **2月13日土**
 東京会場 | オンライン | 大阪会場

民事信託×オンライン営業セミナー 問い合わせNo.S067756

主催 Fundai Soken TEL:0120-964-000 平日9:30~17:30

株式会社船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

■ 申込に関するお問い合わせ: 中田
 ■ 内容に関するお問い合わせ: 廣瀬

以下に当てはまる事務所経営者様は、ぜひご参加ください!

- ✓ 相続手続き分野の売上はつくれても、民事信託・生前対策の売上が全体の3割にも満たない
- ✓ コロナ禍で一般のお客様向けのセミナー・相談会ができず、業績がダウンまたは横ばい
- ✓ 保険、不動産、他土業など、業者開拓(BtoB営業)の進め方がわからない
- ✓ 事務所のデジタルシフト、オンライン活用が進まず、今後のデジタル社会への対応ができるか不安
- ✓ 「代書業務」がメインであり、「相続・生前対策コンサルティング」としてのサービスが創れていない

このままだと、こんな事務所経営の危機に...!?

相続手続き分野の競争激化・単価の低下による業績の大幅ダウン...!
 ホームページやセミナーにコストをかけ続けても安定的に集客ができない...!
 アフターコロナ、デジタル化という「時流」に適應できず、事務所が成長しない...!

これらの経営課題を解決するための戦略・手法とは!?

戦略 Strategy

時流に適應し、超・高齢社会日本における
 社会課題を解決するためのサービス創り

必要とするお客様に、必要なタイミングで
 サービスが届くためのマーケティング最適化



手法 Method

亡くなった後の手続きにだけでなく、お客様の
 「理想のシニアライフ」や「円満な相続」を実現するための
 コンサルティングサービスを創る

「認知症対策」や「シニアライフのマネー対策」など、
 顧客が知りたい情報を提供することで、川上からお客様との
 接点をつくり、見込み客を獲得する

セミナーやHP集客だけでなく、保険や不動産会社など
 「リストホルダー」との連携により、効率的な情報発信をおこなう

オンラインセミナーや、オンライン面談などを活用することで、
 顧客満足度をあげるとともに、営業活動の効率化を図る

顧客リストの管理および、お客様のライフステージに沿ったサービス
 提供をするためのデータ整備・顧客管理システムを活用する

ゲストの ご紹介

司法書士法人ミラシアは、なぜコロナ禍でも、
 民事信託・生前案件を伸ばし続けているのか!?

年間業績
8,000万円超え

民事信託・生前対策の
受任件数102件

コロナ禍でも昨対比
133%成長!

Point 1 創業時から家族信託・生前対策に一点突破!

司法書士法人ミラシア様は2017年の創業以来、家族信託・生前対策に特化したサービス創りをしています。司法書士ならではのターゲットの選定、商品の絞りこみにより、創業4年目にして年間売上8,000万円を超え、そのうち、民事信託・生前対策の売上が約5,500万円を占めるという飛躍的な成長を実現されています。



Point 2 保険・不動産会社に外部営業マンを獲得!

生命保険会社、不動産会社、税理士からのご紹介案件が全体の95%を占めます。ただ連携のお話をもってだけでなく、先方の売上につながる「仕組み」を創ることが安定的なご紹介案件の獲得につながっています。



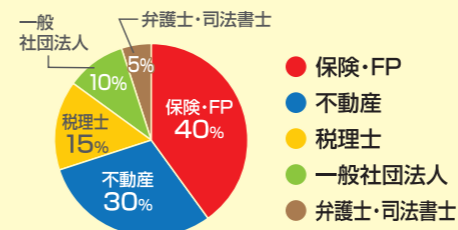
Point 3 オンラインセミナー活用・会員ネットワークの構築!

生前対策に関する多様なトピックで定期的にセミナーを開催しています。コロナ禍においてもオンラインセミナーを活用し、動きはむしろ加速しました。また、保険、不動産、FPなどを対象にした会員組織をつくり、定期的な接点構築と情報提供を行っています。



アプローチ先の 優先順位とは?

アプローチの優先順位は
保険>不動産>税理士
 ミラシア様の受任ルートの内訳



外部営業マンとは どのような関係?

外部営業マンが行うこと

- ・お客様へのヒアリング
- ・サポート商品のご説明
- ・サポート料金のご提示 など

なぜ、ここまで他業種の
 営業マンに動いてもらえるのか...?
 詳細はセミナーにてお伝えします!
詳細はセミナーにてお伝えします!

ネットワーク化が 必要な理由とは?

ミラシア様の取り組み
 生前対策実務家倶楽部ミラシア



情報提供の川上に立ち、定期的な接点をつくることで、紹介案件の最大化に!

民事信託・生前対策の法人営業ツールを一部ご紹介

ニーズ把握・情報発信ツール



業者開拓・営業マン育成ツール



オンライン営業・デジタルツール



ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

民事信託×オンライン営業セミナー

お問合せNo. S067756

新型コロナウイルスの感染拡大に伴い、感染状況が収束するまでの期間は、録画等によるウェブ開催へ移行させていただく可能性がありますので、何卒ご理解をいただきますようよろしくお願い申し上げます。

開催要項

日時・会場	東京会場 2021年 1月30日(土) 株船井総合研究所 東京本社 〒100-0005 東京都千代田区丸の内1-6-6 日本生命丸の内ビル21階 【申込締切日 1月26日(火)】	JR「東京駅」 丸の内北口 より 徒歩1分	大阪会場 2021年 2月13日(土) 株船井総合研究所 大阪本社 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研 大阪本社ビル 【申込締切日 2月9日(火)】	地下鉄御堂筋線 「淀屋橋駅」 ⑩番出口より 徒歩2分	開催時間 開始 13:00 ▼ 終了 16:30 受付またはログイン開始 (12:30より)
	オンライン 2021年 2月3日(水) 2021年 2月7日(日) 【申込締切日 1月30日(土)】 【申込締切日 2月3日(水)】	本講座はオンライン受講が可能となっております。オンライン受講の方に限り、諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 web参加」で検索			

受講料	一般価格 税抜 30,000円 (税込 33,000円) / 一名様
	会員価格 税抜 24,000円 (税込 26,400円) / 一名様
※ご入金の際は、税込金額でのお振込をお願いいたします。	
●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記お申込み担当者へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。●ご参加を取り消される場合は、開催3営業日(土・日・祝除く)前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は下記事務局宛にメールまたはお電話にてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。	
●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へ ご入会中のお客様のお申込に適用となります。	

お申込方法	下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWEB上でご確認いただけます。 または、船井総研ホームページ、右上検索窓にお問い合わせNo.067756を入力、検索ください。 (www.funaisoken.co.jp)
-------	---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

お問合せ	 明日のグレートカンパニーを創る Funai Soken 株式会社 船井総合研究所	●申込みに関するお問合せ: 中田
	TEL 0120-964-000 (平日9:30~17:30)	●内容に関するお問合せ: 廣瀬
【年末年始休業のお知らせ】 12月28日(月)正午~1月5日(火)まで		※休業期間中は電話がつかなくなっております。 ※Webからのお問い合わせには1月6日以降順次ご回答させていただきます。 ※なお、受講申込はWebより24時間受け付けております。 ご不便をお掛け致しますが、何卒ご了承くださいませようお願い申し上げます。

お申込みはこちらからお願いいたします

2021年 1月30日(土) 東京会場

申込締切日 1月26日(火)

2021年 2月3日(水) オンライン

申込締切日 1月30日(土)

2021年 2月7日(日) オンライン

申込締切日 2月3日(水)

2021年 2月13日(土) 大阪会場

申込締切日 2月9日(火)



検

ご挨拶

少子高齢化の影響やAIやテクノロジーの更なる発達、デジタルガバメントなどの政策により、士業事務所に求められる役割が今後大きく変化していきます。

このような変化の激しい時代に適応するためには、最新の業界情報や成功事例にアクセスできる環境を整えておくことが大切です。

日本全国で1500もの士業事務所様が加盟する研究会を運営する

弊社コンサルタントが発信するメルマガやレポートをぜひご活用ください。

株式会社 船井総合研究所 士業支援部

メルマガジン 購読者募集

購読無料



ここがポイント!

- ✓ コンサルティング現場における**成功事例**や各士業の業界の**最新情報**をメールで配信!
- ✓ 国内最大級の士業事務所向けコンサルティングファームによる**業績アップノウハウ**を大公開!
- ✓ 士業事務所のコンサルタントによる**コラム**を**毎週配信**、**新鮮な情報**収集が可能!

ご登録は
こちら
(無料)

1分で登録完了!
今すぐご登録ください!

- 1 お手持ちのスマートフォンで右のQRコードを読み取る
※または検索エンジンで「士業経営ドットコム」と検索!
- 2 HPにアクセスし、必要事項を入力する
※メールアドレス以外の個人情報は必要ありません



士業経営に効く!

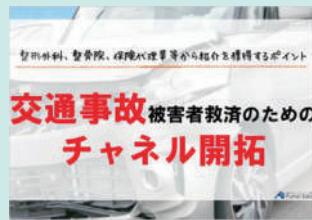
Report

経営レポート

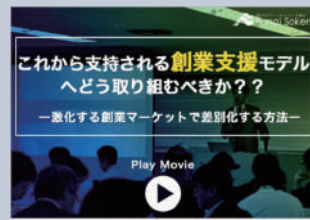
無料
ダウンロード
できます!

弁護士・税理士・司法書士・社労士・土地家屋調査士・行政書士

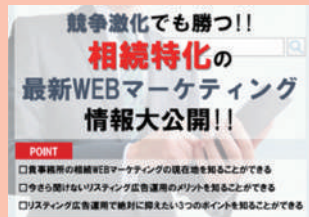
弁護士向け経営レポート



税理士向け経営レポート



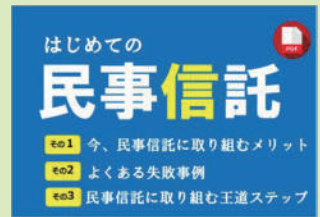
司法書士・土地家屋調査士向け経営レポート



社労士向け経営レポート



全士業向け経営レポート



ここに掲載されているレポートはごく一部です!
ウェブサイト上にはより多くのレポートを公開中!



無料ダウンロードはこちらから

右記のQRコードを読み取っていただくか、
検索エンジンで「士業経営ドットコム」を
検索ください!

