

地方で業績が落ちている
人材派遣会社の経営者様へ

地方でITエンジニアなんていないよ…そう諦めてませんか？
ITエンジニアを紹介するなんて難しすぎでしょ…そう誤解していませんか？

一般価格 **10,000円** (税抜)
/一名様 **11,000円** (税込)
会員価格 **8,000円** (税抜)
/一名様 **8,800円** (税込)

0から立ち上げて
年間粗利

1億円

しかも

1ヶ月で150名

のITエンジニアから転職相談が…

時代に乗り遅れるな!コロナで停滞中の今、すぐに取り組むべきは

ITエンジニア人材紹介事業 新規立ち上げセミナー

成功事例多数!専門コンサルタントが成功のポイントを徹底解説!

9割の人材会社が知らない
エンジニア集客専門
サイトを使って

1ヶ月で**150人**の
ITエンジニアから転職が殺到!

求人情報の
マル秘テクニックで

応募単価は
驚異の

2万円

応募者の8割が
業界未経験でも

派遣売上 **1200万円** 相当
1ヶ月で粗利 **300万円**

豪華3大セミナー参加特典

1 豪華特別ゲスト講座開催決定!
成功の裏側を包み隠さずお伝えします。

2 IT業界・エンジニア分類ブックを
0からでも分かる!
特別プレゼント!

3 ITエンジニア人材紹介事業に精通した
コンサルタントによる
無料個別相談

PC・スマホで
セミナー参加!

2021年

4月5日[月] 4月8日[木] 4月13日[火] 4月14日[水]

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

開催時間
13:00~15:00
ログイン開始 12:30~

【webセミナー】ITエンジニア人材紹介新規立ち上げセミナー

お問合せNO. S067690

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken

株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜 4-4-10 船井総研大阪本社ビル

TEL.0120-964-000 平日 9:30~17:30

お申込みに関するお問合せ: 時田 内容に関するお問合せ: 佐藤

067690

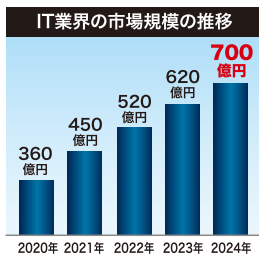
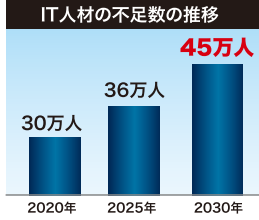
こんなお悩みをお持ちの方は必ずご参加してください

- ✓ コロナの影響で売上が昨対を下回っている
- ✓ 派遣先が減り稼働率が低下している
- ✓ 新規顧客への営業ができていない・営業しているけど契約ができない
- ✓ 人は集まるけど当て込む先がなく派遣社員が余ってる
- ✓ 派遣事業だけでなく新しい事業の柱を持ちたいと思ってる

時代に乗り遅れるな! ITエンジニア人材紹介に今すぐ参入するべき3つの理由

1 IT市場がコロナの状況下で急拡大中! 今後10年以上伸び続ける超成長市場

- IT人材の不足数が今後10年で1.5倍に! 確実に伸び続ける!
- デジタル庁が発足! 国家レベルでデジタル化がさらに加速し、市場は急成長!
- 5G運用開始! IoT化する社会変化に対応すべく業界全体が成長する!



2 市場良し! 収益良し! 競合環境良し! 三方良しのスペシャル事業!

人材派遣事業	ITエンジニア紹介事業
✕ 営業利益 1~2%	◎ 収益性 ITエンジニア紹介事業は「営業利益率25%」派遣事業に比べて、非常に高収益
➡ 2010年比 -15%	◎ 市場性 派遣業界は、縮小傾向かつ法規制に依存するため先が読めない。一方で、ITエンジニアの需要と人材紹介の市場は毎年成長!
✕ 市場は衰退期に移行	◎ 競合性 派遣事業は、競合多数で人材獲得コストも高騰。一方で、地方ではITエンジニア人材紹介事業は競合がほとんどない!

市場減退中の派遣“依存”に 明るい未来はない!

3 地方こそ強い空白マーケット!

- 事例1** 関西地方の人材派遣会社が
参入3ヶ月で月間応募数30名で
単月粗利100万円
しかも立ち上げ3ヶ月で、新規顧客数が3倍に。
既存の製造派遣の募集も2倍に!
- 事例2** 関西地方のSESの会社が
参入1年で月間応募数600名!
募集成功で、自社のエンジニア採用も昨年対比5倍に!
コロナ禍で身動きできない周囲を
これで一掃せよ!

本セミナーではすぐに取り組めることだけをお伝えします

- 業界未経験者でも紹介をすることが容易に!
〇〇の活用で未経験者を60万円で紹介する方法
- エンジニアが驚くほど簡単に集まる!
エンジニア募集専門サイトで月間50名のエンジニアを集める方法
- 訪問営業一切なし! コロナ禍でも法人顧客数を確保する方法
インサイドセールスだけで求人数を5倍にする方法
- 派遣でも使える人材募集の最新Webマーケティング
9割の会社が知らない応募数を3倍にする方法

本セミナー限定 敏腕経営者の 特別ゲスト講演決定!

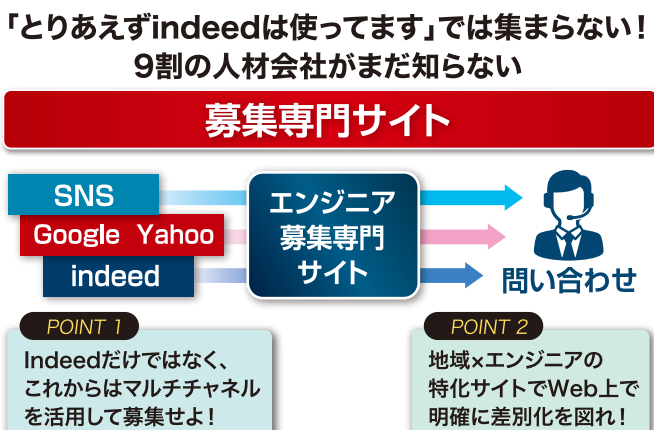
文系出身のIT業界経験のない経営者が 年間粗利1億円
北陸地方でITエンジニア人材紹介事業立ち上げて
エンジニア募集専門サイトで月間の応募数は150名
しかも応募単価はたったの20,000円



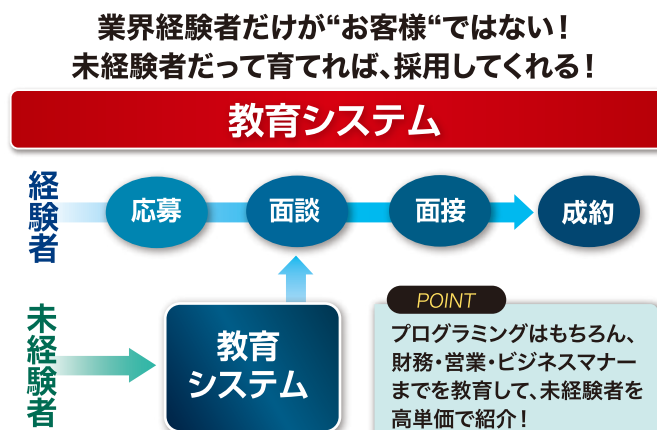
株式会社キャリアドットコム 代表取締役社長 棚田 浩史氏

これさえ外さなければ 怖いものなし! ITエンジニア人材紹介事業の立上げ時の3つのポイント

1 9割の人材会社がまだ取り組んでいない 最新のWebマーケティングでエンジニアを圧倒的に集めよ!



2 業界未経験者が来たって大丈夫! 今後の人材会社は教育機能が必須に!



3 コーディネーターの属人的な求職者管理は終わり 成約率10%アップを実現させる管理システム



「ITエンジニアの人材紹介は難しい」と諦めていませんか?

船井総研の専門コンサルタント&特別ゲスト講師が成功へのポイントを包み隠さずお伝えします

第1講座

不況に動じない、人材派遣会社が取るべき今後の事業戦略

セミナー内容抜粋 1 千載一遇のチャンス! ITエンジニアを取り巻く環境
セミナー内容抜粋 2 参入するなら今でしょ! ITエンジニア人材紹介で地域NO1になる秘訣
セミナー内容抜粋 3 今後10年のITエンジニア人材紹介の事業戦略

株式会社 船井総合研究所 人材・ものづくり支援部 リーダー **濱崎 亮輔**
人材ビジネス専門のコンサルタント。入社以来、BtoB、BtoCの様々な業種・業態のWEBマーケティングに従事。現在は人材業界に特化したマーケティングリサーチ、戦略策定から実行支援までを担当している。採用における独自のノウハウを持ち、多くの業界で課題となっている人材採用において、多くの成功事例を持つ。人材募集をはじめ、クライアント開拓、営業マン育成、キャリアコンサルタント育成も得意としている。医療・介護業などの人材紹介・派遣事業のクライアントを中心に全国で実績を上げている。

第2講座

ITエンジニア人材紹介事業を粗利1億のキャッシュ事業にするためのノウハウを大公開!

セミナー内容抜粋 1 伸びるマーケットで勝負することが商売の鉄則! IT人材マーケットの攻略大公開!
セミナー内容抜粋 2 知っておきたいITエンジニアの分類と求職者の見極め方
セミナー内容抜粋 3 紹介だけでなく、教育も行う。エンジニア教育システムの全貌

株式会社 船井総合研究所 人材・ものづくり支援部 **佐藤 隆明**
船井総研に新卒で入社。入社後は、様々な業種・業界の業績アップ/新規事業立ち上げ/マーケティング戦略の策定プロジェクトを経験。現在は、マーケティングオートメーション及びセールスステップ、人材紹介業の新規立ち上げ・収益化を強みにしている。特に、ITエンジニアを対象とした人材紹介の立ち上げおよび、システム会社の自社採用においては数多くの成功事例を持つ。

第3講座

時流適応経営! IT人材マーケットで弊社が躍進し続ける理由

セミナー内容抜粋 1 なんでもやります! は大きな弱み〜うちはIT人材に強いです! 地域xIT特化の強み
セミナー内容抜粋 2 「IT人材は集まらない」なんてウソ! 地方だからこそWebを活用すべし
セミナー内容抜粋 3 地域密着型の人材会社の新しいカタチ。人を右から左に流すだけのビジネスは終わり

株式会社キャリアドットコム 代表取締役社長 **棚田 浩史氏**
新卒で人材派遣会社に2年間勤務。ヘッドハンティング会社に転職し、6年間キャリアを積む。マッチングが難しいと言われる「エンジニア・IT人材」の紹介事業を行っており、他社からのニーズが集まる中で多数のマッチング成功数を誇る。

第4講座

業績を伸ばすために“今”経営者が考えてほしいこと

セミナー内容抜粋 1 これから伸び続けるマーケットの特徴と攻略方法とは!?
セミナー内容抜粋 2 賢い経営者は、景気変動性の低い“人口運動型商材”で勝負する
セミナー内容抜粋 3 今、経営者が考えてほしい大切なこと

株式会社 船井総合研究所 人材・ものづくり支援部 マネージャー **安本 哲弥**
中小企業向けデジタルマーケティング専門のコンサルタント。入社以来、BtoB、BtoCの様々な業種・業態のWEB/デジタルマーケティング・マーケティングリサーチ、戦略策定から実行支援までを担当している。数々のコンサルティング実績が認められ、現役最速でエグゼクティブ経営コンサルタントに就任を果たす。

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

日程がどうしても合わない企業様へ。個別経営相談承ります ますは、お問合せ下さい TEL.0120-958-270 [平日9:45~17:30] 担当:豊嶋

お申し込み方法
— WEBからのお申し込み —



右記のQRコードを読み取りいただきWEBページのお申し込みフォームよりお申し込みくださいませ。

セミナー情報をWEBページからもご覧いただけます!
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/> 067690



業績が伸び悩んでいる人材派遣会社の皆様へ

ITエンジニア人材紹介事業は難しい？ その“誤解”のおかげで地方は無競争マーケット

高収益かつ無競争のビジネスにいますぐに参入するべし



株式会社 船井総合研究所
人材・ものづくり支援部

佐藤 隆明

弊社（船井総合研究所）主催のITエンジニア人材紹介ビジネスのセミナーは、2019年から定期的に開催をしています。全国の人材派遣会社の経営者様方から、**派遣先が減り、稼働率が低下している新規顧客への営業ができていない・営業しても受注できない派遣事業以外に、事業の柱を持ちたい**という相談が多いからです。

この悩みの最適解の1つが派遣に加え人材紹介を事業化するハイブリット経営です。

その理由は、顧問開拓の容易性と事業収益性です。コロナ禍において、派遣自体が敬遠されている中で営業を進めることが難しいのは、皆さまのほうがおわかりだと思います。競合他社も同様であるがゆえ、サービスの差別化が難しい業態の中、周囲と同じことをしても勝ち目は少ないでしょう。

派遣にこだわることなく、別のサービスで攻め、将来の「派遣先候補」として、顧客数を増やす手立てが今求められています。その別のサービスこそ、人材紹介です。人材会社として始めやすく、かつ派遣よりも利幅が大きいことから考えても本腰を入れて向き合うべきということはお分かりいただけるのではないのでしょうか。そして、その中でもITエンジニアの分野こそが現況そして将来的にも有望なマーケットです。

前項からも明らかですが、その理由は以下にまとめられます。

市場性

ITエンジニアは、10年後には44万人不足すると国からも明言されています。

DX推進や、AI・5Gなどの新技術が生まれる中でIT業界は確実に伸びていきます。

ただその一方で、それを支える人材の不足は業界全体のみならず、国家全体の最優先課題でもあります。そして、今でこそ激しい経験者の獲得がさらに激化するのでは想像に難くありません。

この事実を悲観的ではなく、コロナ禍で復活ないし逆転の好機ととらえるべきだと我々は考えています。

悩みを解決するのがビジネスの本質であるとするならば、こんなにも誰しもが解決を望む課題を前に、何もしないのはあまりにももったいないと感じてなりません。時代の変わり目に直面している今、既存の事業に希望を見出す方が難しいのではないのでしょうか。先ほどの事実も裏を返せば、経験問わず人材を集め、紹介できる仕組みさえ整っていれば、高確率で勝つことができるとも言えます。

競争性

ありがたいことに地方では「難しい」、「そんな人はいない、集まらない」というイメージが先行して敬遠されていることも事業参入上追い風です。

このセミナーでは出し惜しみなくこの事業の正攻・成功のノウハウをお伝えいたします。

この機会があなたの経営に一助となれば幸いです。

interview



地方の敏腕経営者 棚田浩史氏が特別講演

9割の会社が知らない手法で

年間粗利 **1億円**

しかも月間の応募数は **150人**

株式会社キャリアドットコム
代表取締役社長

棚田 浩史氏

佐藤 地方で本当にITエンジニアって集まるんですかね？

棚田氏 はい、簡単に集まりますね。
いろいろなやり方を試したんですけど、**ITエンジニア採用専門サイト**が一番簡単に集まりますよ。
ITエンジニアの採用に絞っているサイトって、検索してみると意外とないですかね（笑）。
それも地方となると、ほとんど見かけません。
ただ、とりあえず全業種対象のような総合的な求人サイトを作ってみたって感じでは難しいので、作り方がかなり重要とも言えますね。

佐藤 **IT業界の知識が無くても、できるビジネスなんですかね？**

棚田氏 そうですね。
僕自身、**文系出身でIT業界にいたこともないので、可能だ**と思います。
求職者と会っていくうちに、なんとなく見えてくるものがありますし、**細かい実務経験の知識が必要とされることは今まで無かった**ですね。
結構、難しそうってイメージのおかげで扱っている会社が少ないので、**他職種の人材紹介よりも紹介することが簡単だと思いますよ。**

佐藤 本当に競合って少ないんですかね？

棚田氏 そうですね。
前職、東京で人材ビジネスをやっていた時は、求職者がいろんな企業に相談している感じだったんですけど、金沢に活動拠点を移してからは、**「初めて転職の相談をしました」**って方が**大多数**ですね。

佐藤 **紹介単価ってどれくらいなんですかね？**

棚田氏 金沢って結構地方なんですけど、一人**100～150万円**くらいですね。
他の職種よりも紹介単価が高いことや、マッチングすることが容易なことがITエンジニア人材紹介事業の魅力ですかね。

あとは、人材紹介ビジネスって**粗利が100%**じゃないですか。他のビジネスでこんなに利益率が高いビジネスもないと思うので、すごくおいしいです（笑）

佐藤 **最後に確認になりますが、本セミナーではより具体的なノウハウをお伝えしたいんですが、ぶっちゃけ話やNGは無しでいいですか？**

棚田氏 まあ今回のセミナーだけにしてくださいね？（笑）

成功企業の裏側はセミナーで

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

【webセミナー】ITエンジニア人材紹介新規立ち上げセミナー

お問合せNo. S067690

開催要項

オンラインにてご参加

日時・会場

2021年 4月5日(月)

開始 13:00 ▶ 終了 15:00 (ログイン開始12:30より)

お申込期限:4月1日(木)

2021年 4月8日(木)

開始 13:00 ▶ 終了 15:00 (ログイン開始12:30より)

お申込期限:4月4日(日)

2021年 4月13日(火)

開始 13:00 ▶ 終了 15:00 (ログイン開始12:30より)

お申込期限:4月9日(金)

2021年 4月14日(水)

開始 13:00 ▶ 終了 15:00 (ログイン開始12:30より)

お申込期限:4月10日(土)

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。

オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 web参加」で検索

受講料

一般価格 税抜 10,000円 (税込 11,000円) / 一名様

会員価格 税抜 8,000円 (税込 8,800円) / 一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記お申込み担当者へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます場合がございます。●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中の お客様のお申込に適用となります。●ご参加を取り消される場合は、開催3営業日(土・日・祝除く)前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は下記 事務局宛にメールまたはお電話にてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

お申込方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWEB上でご確認いただけます。

または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo.067690を入力、検索ください。

お問合せ

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken
株式会社 船井総合研究所

TEL 0120-964-000 (平日9:30~17:30)

●申込みに関するお問合せ:時田 ●内容に関するお問合せ:佐藤

お申込みはこちらからお願いいたします



4月5日(月) オンライン受講

申込締切日4月1日(木)

4月8日(木) オンライン受講

申込締切日4月4日(日)

4月13日(火) オンライン受講

申込締切日4月9日(金)

4月14日(水) オンライン受講

申込締切日4月10日(土)