

展示会が中止や開催不明で苦戦中の**経営者様・経営幹部様**へ

一般価格 **10,000円** (税抜)  
/一名様 **11,000円** (税込)  
会員価格 **8,000円** (税抜)  
/一名様 **8,800円** (税込)

コロナショックでも売上**UP**

# 展示会に頼らない

# オンライン

# 営業導入 全業種対応 WEBセミナー

**2021年  
決定版!**

## 展示会に出展せず、人も動かずに 新規受注を増やす方法を教えます。

この様な方にお奨めの  
**Webセミナー**  
です!

- ✓ 毎年出ていた展示会が新型コロナで中止になって困っている
- ✓ 今後予定されている展示会が本当に開催されるかわからず不安
- ✓ 受注が落ちてきているが、そのリカバリーができていない。
- ✓ 正直、これまで惰性で展示会に出展してきたけど  
売上につながっているかはわからない
- ✓ 営業をしようにも訪問ができず、どうしていいかわからない
- ✓ そもそも展示会以外で新規客を獲得する方法を知らない

**豪華2大  
セミナー参加特典**

1. オンライン営業のプロフェッショナルによる**無料経営相談**(60分)
2. 知識0の担当者でも実践できる!!  
**オンライン営業マニュアル**

**PC・スマホで  
セミナー参加!**

2021年 **1月18日(月) 1月20日(水) 1月22日(金) 1月26日(火)**  
**2月3日(水) 2月4日(木) 2月8日(月) 2月9日(火)**

主催

明日のグレートカンパニーを創る  
**Funai Soken**

**[webセミナー] 展示会に頼らない「オンライン営業」セミナー** お問い合わせNO.S067689

TEL.0120-964-000 平日 9:30~17:30 お申込みに関するお問合せ: 時田  
内容に関するお問合せ: 片山

株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜 4-4-10 船井総研大阪本社ビル

WEBからお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に『お問い合わせNo.』を入力ください。) → **067689**

当セミナーでは**すぐに取り組めるノウハウ**だけをお伝えします

**もう名刺交換は不要!** 自動で営業リストを作成できる**クロージングシステム**

**何もしなくても商談アポを獲得!** ホームページの**反響を激増**させる方法

**非効率な対面営業はもう古い!** リモート営業で**商談件数を5倍**にする方法

**サボり営業マンとはおさらば!** クラウドソーシングで**ノンストップに顧客アプローチ**する方法

**マーケティングは自動化する時代!** メルマガも広告も**AIが自動配信!**

もう展示会はいらない!?

# オンライン営業導入 **成功事例大公開**

デジタル営業改革で **売上2倍超!**

PUSH型営業への転換で  
**新規開拓**の推進に成功!

株式会社 エス・エヌ・ジー  
代表取締役  
**有賀 淳一郎氏**



マーケティング・  
オートメーションの導入で

**130%の受注単価アップ!**

インサイドセールスとフィールドセールスの  
完全分業で**50社超の新規開拓**に成功!

アート電子株式会社  
取締役社長  
**伊藤 規晋氏**



デジタル・  
マーケティングの導入で、**利益率16.5ポイントアップ!**

サイト訪問者・閲覧履歴等の解析・市場  
ニーズの把握から**新規事業の開発**へ!

プラスエンジニアリング株式会社  
代表取締役社長  
**鈴木 重人氏**



訪問営業をやめて  
インサイドセールスを導入し、

**受注件数が15倍に!**

エクセル管理から  
SFAに切り替えて **売上150%UP!**

株式会社DANDL  
代表取締役  
**田中 教善氏**



まだまだあります! **続きはセミナーで!!**

# セミナープログラム

2021年

1月18日(月) 1月20日(水) 1月22日(金) 1月26日(火)  
2月3日(水) 2月4日(木) 2月8日(月) 2月9日(火)

PC・スマホで  
セミナー参加!

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

開催時間

13:00~15:00

ログイン開始 12:30~

日程がどうしても合わない企業様へ。個別経営相談承ります まずは、お問合せ下さい TEL.0120-958-270 [平日9:45~17:30] 担当:豊嶋

講座	セミナー内容
<b>第1講座</b> 13:00-13:30	<b>コロナ禍でも業績を伸ばし続けるために必要な営業改革</b> <b>セミナー内容抜粋</b> 1 従来の営業手法の限界とオンライン営業の大きな可能性 2 9割の会社が知らない展示会依存型営業の落とし穴 3 展示会や訪問営業をやめオンライン営業を導入する5つのメリット  <b>株式会社 船井総合研究所 人材ビジネス支援部 マネージング・ディレクター</b> 山根 康平 <small>中小企業向けデジタルマーケティングの専門家。国内最先端のマーケティングノウハウと船井流経営法を駆使し、数多くの企業の業績アップを実現してきた。机上の空論を嫌い、実現可能性の高い提案のみで構成されたコンサルティングは多くの経営者から支持されている。同社史上最年少の28歳で部長に昇格し、現在は約50名の専門コンサルタントが所属する部門の責任者を務める。</small>
<b>第2講座</b> 13:35-14:25	<b>展示会に頼らない「オンライン営業」を3ヶ月で導入する方法</b> <b>セミナー内容抜粋</b> 1 最新デジタルマーケティングによる、展示会に頼らない引合い獲得のポイント 2 マーケティング・オートメーション、SFA、CRM、リモート商談システム他、最新セールステックツールの導入・運用の成功事例 3 人が訪問しなくても売れる「オンライン営業」体制を3ヶ月で構築する5つのステップ。  <b>株式会社 船井総合研究所 デジタルイノベーションラボ ディレクター</b> 片山 和也 <small>マーケティング・オートメーション及びセールステック導入の専門家。同分野では船井総研の第一人者である。上場企業から中堅・中小企業まで幅広く導入支援の実績を持つ。また日経クロステックでの連載を手掛けるなど、テクノロジー面とマーケティング面の両面に精通していることが大きな強み。主な著書に「技術のある会社がなぜか儲からない本当の理由」(KADOKAWA)、「なぜこの会社には1ヶ月で700件の引き合いがあったのか?」(KADOKAWA)、「必ず売れる!生産財営業の法則100」(同文館出版)、「はじめて部下を持ったら読む!営業マネージャーの教科書」(ダイヤモンド生産管理) (すばる舎リンクエージ)、「世界が驚く日本の微細加工技術」(日経BP)他、著作は優に10冊を超える。経済産業省登録 中小企業診断士。</small>
<b>第3講座</b> 14:30-15:00	<b>アフターコロナで業績を伸ばすために経営者に考えてほしいこと</b> <b>株式会社 船井総合研究所 人材ビジネス支援部 マネージング・ディレクター</b> 山根 康平

## 船井総研のオンライン営業導入支援について

100を超える業種に対応する専門コンサルタントが在籍。「集客テック」「セールステック」をコアテクノロジーとして、各種Saas・MA・SFA・CRM・リモート商談 他、膨大な種類のデジタルツールの中からお客様に最適なソリューションを、マルチベンダーの立場で提供可能なプロフェッショナル集団です。

お申し込み方法 — WEBからのお申し込み—



右記のQRコードを読み取り頂きWEBページのお申し込みフォームよりお申し込みくださいませ。

セミナー情報をWEBページからもご覧いただけます!

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/067689>



ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

## 【webセミナー】展示会に頼らない「オンライン営業」セミナー お問合せNo. S067689

### 開催要項

オンラインにてご参加

日時・会場

2021年 1月18日(月)	開始 13:00 ▶ 終了 15:00 (ログイン開始12:30より)
2021年 1月20日(水)	開始 13:00 ▶ 終了 15:00 (ログイン開始12:30より)
2021年 1月22日(金)	開始 13:00 ▶ 終了 15:00 (ログイン開始12:30より)
2021年 1月26日(火)	開始 13:00 ▶ 終了 15:00 (ログイン開始12:30より)
2021年 2月3日(水)	開始 13:00 ▶ 終了 15:00 (ログイン開始12:30より)
2021年 2月4日(木)	開始 13:00 ▶ 終了 15:00 (ログイン開始12:30より)
2021年 2月8日(月)	開始 13:00 ▶ 終了 15:00 (ログイン開始12:30より)
2021年 2月9日(火)	開始 13:00 ▶ 終了 15:00 (ログイン開始12:30より)

お申込期限: 1月14日(木)

お申込期限: 1月16日(土)

お申込期限: 1月18日(月)

お申込期限: 1月22日(金)

お申込期限: 1月30日(土)

お申込期限: 1月31日(日)

お申込期限: 2月4日(木)

お申込期限: 2月5日(金)

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。

受講料

一般価格 税抜 10,000円 (税込11,000円) / 一名様

会員価格 税抜 8,000円 (税込 8,800円) / 一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記お申込み担当者へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込に適用となります。●ご参加を取り消される場合は、開催3営業日(土・日・祝除く)前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は下記事務局宛にメールまたはお電話にてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

お申込方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWEB上でご確認ください。

または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo.067689を入力、検索ください。

お問合せ

明日のグレートカンパニーを創る  
Funai Soken 株式会社 船井総合研究所

TEL 0120-964-000 (平日9:30~17:30)

●申込みに関するお問合せ: 時田 ●内容に関するお問合せ: 片山

【年末年始休業のお知らせ】

12月28日(月) 正午~1月5日(火)まで

※休業期間中は電話がつながらなくなっております。

※Webからのお問い合わせには1月6日以降順次ご回答させていただきます。

※なお、受講申込はWebより24時間受け付けております。

ご不便をお掛け致しますが、何卒ご了承くださいませようお願い申し上げます。

お申込みはこちらからお願いいたします



1月18日(月) オンライン受講  
申込締切日1月14日(木)

1月20日(水) オンライン受講  
申込締切日1月16日(土)

1月22日(金) オンライン受講  
申込締切日1月18日(月)

1月26日(火) オンライン受講  
申込締切日1月22日(金)

2月3日(水) オンライン受講  
申込締切日1月30日(土)

2月4日(木) オンライン受講  
申込締切日1月31日(日)

2月8日(月) オンライン受講  
申込締切日2月4日(木)

2月9日(火) オンライン受講  
申込締切日2月5日(金)

検