

# [webセミナー]人材派遣 withコロナ経営戦略セミナー

PC・スマホで  
セミナー参加!

選べる曜日!スマホからもOK!  
ご都合の良い日程で以下よりお選びください。

一般価格 **10,000円**(税抜) **11,000円**(税込)/一名様  
会員価格 **8,000円**(税抜) **8,800円**(税込)/一名様

2021年 2/10[水] 2/16[火] 2/18[木] 2/19[金]  
3/2[火] 3/5[金] 3/10[水] 3/11[木] 4/5[月] 4/8[木] 4/13[火] 4/14[水]

開催時間 13:00~15:00 ログイン開始 12:30~

講座	セミナー内容
第1講座	<p><b>コロナ禍でどう変化する? 派遣業界の現在とこれからの在り方</b></p> <p>セミナー内容抜粋① 人口調査から見る人材ビジネスマーケットの現状 セミナー内容抜粋② 従来の人材サービスの衰退と新しい人材サービスの形 セミナー内容抜粋③ ポストコロナで伸びる会社、沈む会社</p> <p>株式会社 船井総合研究所 人材・ものづくり支援部 デジタルマーケティンググループ デジタルマーケティングチーム リーダー <b>濱崎 亮輔</b></p> <p>新卒で船井総研に入社後、一貫して人材ビジネスのコンサルティングに従事。 現在は、人材業界に特化したマーケティング調査の設計、戦略策定を担当している。医療・介護職・製造業を始め、様々な業種の人材紹介・派遣事業のクライアントを中心に全国で実績を上げている。</p>
第2講座	<p><b>不況下でも売上を上げる! 派遣会社が今取るべき対策を徹底解説!</b></p> <p>セミナー内容抜粋① 競合他社に差をつける! お金をかけずに人を集める裏技 セミナー内容抜粋② 新規オーダーも取れる! 参入必須の新しいストックビジネスの全容 セミナー内容抜粋③ 成果が上がるオンライン商談、面接導入の手引き</p> <p>株式会社 船井総合研究所 人材・ものづくり支援部 人材グループ コンサルティングチーム <b>中澤 宙洋</b></p> <p>前職では大手人材会社で「派遣」「人材紹介」「業務委託案件」の営業、スタッフ管理、社内教育などの人材アウトソーシングに従事。営業代行、販売案件、事務案件、製造派遣等の経験を活かし全国各地で支店の立上げ、売上のV字回復を実現してきた。また求職者マーケット目線に合わせた社内戦略立案を行い、業界に必要な泥臭さも併せ持つコンサルタントである。船井総研入社後は「法改正」「外国人材」「業界の長期戦略」を視野に入れた、社内体制の立案・営業戦略・新職種の提案を行い、人材紹介・派遣事業のクライアントを中心に全国で実績を上げている。</p>
特別ゲスト 講師 第3講座	<p><b>リーマンショックを契機に急成長を遂げた企業が語る! 不況の中で売上を伸ばせた理由と派遣の未来</b></p> <p>株式会社ネオキャリア 代表取締役 <b>西澤 亮一氏</b> <b>特別ビデオ出演</b></p> <p>2000年、設立。「人材・IT・グローバル」領域にて、世界を代表するサービスカンパニーの実現を目指し、人材ビジネスに従事。設立後1年半で一時倒産の危機を迎えるものの、西澤氏の代表取締役への就任後、単月黒字化を維持し、1年半後、累積債務を解消。以降、売上・社員数共に増加を遂げ、国内でも有数の人材会社へと成長</p>
第4講座	<p><b>人材派遣・紹介会社の経営者に今考えてほしいこと</b></p> <p>株式会社 船井総合研究所 人材・ものづくり支援部 デジタルマーケティンググループ デジタルマーケティングチーム リーダー <b>濱崎 亮輔</b></p>

お申し込み方法 — WEBからのお申し込み —

右記のQRコードを読み取りいただきWEBページのお申し込みフォームよりお申し込みくださいませ。



セミナー情報をWEBページからもご覧いただけます!  
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/067688>



派遣の未来に不安を抱える人材派遣会社の経営層必聴

「新規案件が取れない」「採用ストップ多数」

Withコロナ時代を勝ち残る派遣会社の条件とは?

100社以上のクライアントの事例から船井総研が徹底解説!

# 緊急提言 人材派遣 withコロナ経営戦略 セミナー

2021年の対策  
が丸わかり!

本セミナーで学べる内容

コロナ禍でも昨対 **110%**  
成長の今伸びる注目の業種

月の新規オーダー獲得を  
**2倍**にした営業手法

採用率 **1.5倍** アップ  
社内体制の強化手法

業界の寵児「ネオキャリア」登壇決定!

リーマンショック後 **10年**で売上**25倍!**  
成功企業の経営法

脅威のスピードで業界トップランナーとなった  
人材企業がこれからの派遣会社の在り方を紐解く。

ここでしか聞けないノウハウが詰まった30分!

- ✓ 不況時に行った選択は新規参入? 既存事業の強化?
- ✓ アフターコロナで派遣はどう変化する?
- ✓ 不況でも勝てる営業手法は?

株式会社ネオキャリア  
代表取締役  
**西澤亮一氏**

参加者  
限定特典

当ビジネスの専門コンサルタントによる

無料経営相談付

一般価格 **10,000円**(税抜) **11,000円**(税込)/一名様  
会員価格 **8,000円**(税抜) **8,800円**(税込)/一名様

PC・スマホで  
セミナー参加!

2021年 2/10[水] 2/16[火] 2/18[木] 2/19[金]  
3/2[火] 3/5[金] 3/10[水] 3/11[木] 4/5[月] 4/8[木] 4/13[火] 4/14[水]

開催時間 13:00~15:00 ログイン開始 12:30~

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

主催

明日のグレートカンパニーを創る  
**Funai Soken**

[webセミナー]人材派遣 withコロナ経営戦略セミナー お問い合わせNO.2月開催 S067688 3,4月開催 S067685

TEL.0120-964-000 平日 9:30~17:30

お申込みに関するお問合せ:藤野  
内容に関するお問合せ:豊嶋

株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜 4-4-10 船井総研大阪本社ビル

WEBからお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → **067688**

製造業を中心に多くの業界で新規採用がSTOP **コロナショック**は多くの派遣会社に**倒産危機**をもたらす



このような企業は要注意! **伸びない派遣会社の特徴**



- ✓ 派遣先の新規採用がストップし、稼働数が増えない
- ✓ 新しい業種への営業を行っているが獲得が進まない
- ✓ 今後いつ派遣切りに合うか不安を抱えている
- ✓ 業務のオンライン化の方法がわからない
- ✓ 人は集まるが、当て込み先がなく派遣社員が余っている

派遣事業のみでは倒産リスク大!  
今の**舵取り**で**成否**が決まる。

不況を乗り越え**チャンス**に変える!  
**最新の経営戦略**をお伝えいたします。

Point1 **事業ドメインの再定義**

驚くほどオーダーが獲れる!  
成長マーケットに積極投資せよ

Point2 **営業改革**

門前払いとはもう無縁! 既存の手法を脱し、  
新フロント商品で派遣受注を増やせ!

新規ならこの業界!  
今、伸びている業種 落ち込む業種!

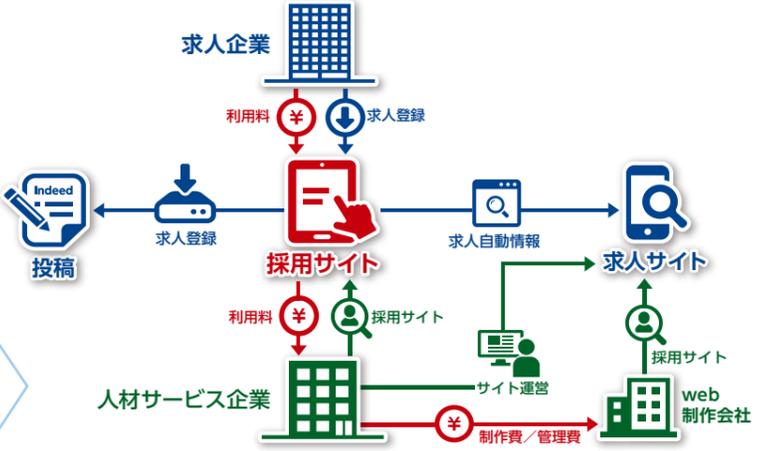
	業種	具体的なサービスや事業
伸びる	ITエンジニア	オンラインコミュニケーションツール、EC、動画、ゲーム、社内SE
	物流・ドライバー	宅配
	医療介護	訪問介護の増加
変動なし	建設	求人件数は前年比 +117%
	事務	テレワークの増加で変動なし
落ち込む	ホテル・旅館	求人数の減少、売上減少
	販売・接客	
	飲食(外食)	
	製造	

ニーズ急増の新フロント商品!  
派遣会社だからこそできる新サブスクモデルビジネス!

儲けながら  
スタッフ採用ができる!

営業マン**1名**でストック粗利  
**2,000万円**目指せる

商談取次が急増する  
新しいストックビジネス大公開



不況は新マーケットへの参入チャンス!  
2021年はポストコロナの成長マーケットを攻める!

これからは活用必須!  
潜在ワーカー

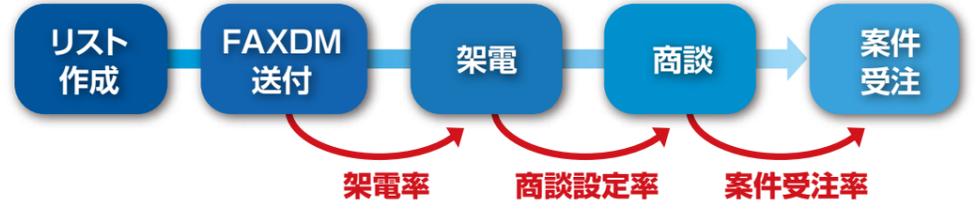
	フリーランス	外国人	主婦、シニア
キーワード	▶ プロシエリング ▶ 顧問派遣 ▶ SES	▶ 特定技能	▶ 週払い、日払い ▶ 在宅ワーク
概要	エンジニアを中心に企業に属しない働き方を選択する層が増加。それに伴いプロシエリングや、顧問派遣等、プロジェクト単位で人材を参画させるサービスが増加。	法制度の改正により、外国人受け入れの幅が広がりが外国人に特化したメディアや企業が増加。国内外での外国人人材の確保が課題だが、介護を中心に市場が急成長する可能性が高い。人材を参画させるサービスが増加。	求人メディアの求人検索ランキングで「主婦」「50代」「60代」のワードが上位に位置する。また、在宅ワークの流行により、出勤できないというネックなポイントが解消され、需要増の見込み。

競争が少ない  
ブルーオーシャンの  
市場を徹底解説

どれが最適?  
どのように活用?

中小企業のための  
最適なWEB面接/商談導入手順を伝授

事例から見る  
最適な  
数値管理方法



波乱の派遣業界で他社を置き去りにし成長したい企業様のみご参加ください。

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

# 【webセミナー】人材派遣 withコロナ経営戦略セミナー

2月開催 お問合せNo. S067688  
3,4月開催 お問合せNo. S067685

## 開催要項

オンラインにてご参加

日時

開催日	開始	終了
2021年 2月10日(水)	13:00	15:00 (ログイン開始12:30より)
2021年 2月16日(火)	13:00	15:00 (ログイン開始12:30より)
2021年 2月18日(木)	13:00	15:00 (ログイン開始12:30より)
2021年 2月19日(金)	13:00	15:00 (ログイン開始12:30より)
2021年 3月2日(火)	13:00	15:00 (ログイン開始12:30より)
2021年 3月5日(金)	13:00	15:00 (ログイン開始12:30より)
2021年 3月10日(水)	13:00	15:00 (ログイン開始12:30より)
2021年 3月11日(木)	13:00	15:00 (ログイン開始12:30より)
2021年 4月5日(月)	13:00	15:00 (ログイン開始12:30より)
2021年 4月8日(木)	13:00	15:00 (ログイン開始12:30より)
2021年 4月13日(火)	13:00	15:00 (ログイン開始12:30より)
2021年 4月14日(水)	13:00	15:00 (ログイン開始12:30より)

お申込期限:2月6日(土)

お申込期限:2月12日(金)

お申込期限:2月14日(日)

お申込期限:2月15日(月)

お申込期限:2月26日(金)

お申込期限:3月1日(月)

お申込期限:3月6日(土)

お申込期限:3月7日(日)

お申込期限:4月1日(木)

お申込期限:4月4日(日)

お申込期限:4月9日(金)

お申込期限:4月10日(土)

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。

オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 web参加」で検索

受講料

一般価格 税抜 10,000円 (税込11,000円) / 一名様 会員価格 税抜 8,000円 (税込 8,800円) / 一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記お申込み担当者へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます場合がございます。●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込に適用となります。●ご参加を取り消される場合は、開催3営業日(土・日・祝除く)前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は下記事務局宛にメールまたはお電話にてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

お申込方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講料はWEB上でご確認ください。

または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo.067688を入力、検索ください。

お問合せ

明日のグレートカンパニーを創る  
**Funai Soken**  
株式会社 船井総合研究所

TEL 0120-964-000 (平日9:30~17:30)

●申込みに関するお問合せ:藤野 ●内容に関するお問合せ:豊嶋

お申込みはこちらからお願いいたします

一 全日程オンライン受講 一



2月10日(水)

申込締切日2月6日(土)

2月16日(火)

申込締切日2月12日(金)

2月18日(木)

申込締切日2月14日(日)

2月19日(金)

申込締切日2月15日(月)

3月2日(火)

申込締切日2月26日(金)

3月5日(金)

申込締切日3月1日(月)

3月10日(水)

申込締切日3月6日(土)

3月11日(木)

申込締切日3月7日(日)

4月5日(月)

申込締切日4月1日(木)

4月8日(木)

申込締切日4月4日(日)

4月13日(火)

申込締切日4月9日(金)

4月14日(水)

申込締切日4月10日(土)