【webセミナー】求人プラットフォーム事業新規立ち上げセミナー

PC・スマホでセミナー参加！

選べる曜日！スマホからもOK！
ご都合の良い日程で以下よりお選びください。

一般価格 10,000円（税抜） 11,000円（税込）/一名様
会員価格 8,000円（税抜） 8,800円（税込）/一名様

豪華2大セミナー参加特典

- 求人広告事業のプロフェッショナルによる **無料個別相談**（60分）
- 事例企業も実際に活用している **営業管理エクセルシートプレゼント！**

オンライン開催

2021年
3/15［月］ 3/17［水］ 3/23［火］ 3/25［木］
4/19［月］ 4/21［水］ 4/27［火］ 4/30［金］

開催時間 13:00▶16:00（ログイン開始 12:30～）

新型コロナウィルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

講座	セミナー内容
第1講座	**求人プラットフォーム事業の可能性と今参入すべき理由** セミナー内容抜粋① コロナが起こす各業界へ影響 セミナー内容抜粋② 求人プラットフォーム事業に取り組むべき理由 セミナー内容抜粋③ 成功する会社に共通する3つのポイントから学ぶ立ち上げのノウハウ公開 株式会社 船井総合研究所 人材・ものづくり支援部　人材ビジネスグループ　コンサルティングチーム　**荻原 元輝** 営業マン育成、キャリアコンサルタント研修、WEB募集マーケティングを得意としており、多くの派遣会社・紹介会社で業績アップを実現しているコンサルタント。現在は求人広告事業をいメインに手掛けており、新規事業立ち上げのサポートに従事している。
特別ゲスト講師 第2講座	**何故、求人プラットフォーム事業で成功できたのか？** 株式会社 Be win　代表取締役　**河村 勝就氏** 大手人材派遣会社において、最速出世を果たし、その後、派遣会社を地元山口県で設立。 営業利益率20%超の地域NO1求人メディア『じょぶる』を作り上げる。新規事業も複数手掛ける今、大注目の若手経営者! 株式会社 クレイプラス　代表取締役　**野田 秀樹氏** 山梨県に特化した人材サービス会社。人材ビジネスを立ち上げ、わずか2年で粗利5,000万円を達成。現在、数百の顧客接点を持ち、顧客課題を解決するために、人材紹介事業、求人広告事業を展開している。毎年、新規事業を立ち上げ続けている今、注目の経営者。 タスクターニング株式会社　HR事業部　**佐々木 結美氏** タスクターニング株式会社に入社後は人材派遣事業にてWEB運用、面接・採用全般などに従事。 求職者対応業務をメインに携わる中、2019年1月より広告事業の新規立ち上げに伴い、専任者の一人として未経験ながら営業活動を開始。未経験のみの組織から県内NO.1の閲覧数を誇る求人プラットフォームを生み出した。
まとめ講座	**今、経営者に考えて欲しいこと** 株式会社 船井総合研究所　人材・ものづくり支援部 デジタルマーケティンググループ　デジタルマーケティングチーム　リーダー　**濱﨑 亮輔** 新卒で船井総研に入社後、一貫して人材ビジネスのコンサルティングに従事。 現在は、人材業界に特化したマーケティング調査の設計、戦略策定を担当している。医療・介護職・製造業を始め、様々な業種の人材紹介・派遣事業のクライアントを中心に全国で実績を上げている。

お申し込み方法　― WEB からのお申し込み ―

右記のQRコードを読み取りいただきWEBページのお申し込みフォームよりお申し込みくださいませ。

セミナー情報をWEBページからもご覧いただけます！

https://www.funaisoken.co.jp/seminar/067683

新たな収益源を作りたい経営者・経営幹部の方へ
コロナ禍でも過去最高売上更新！

一般価格 10,000円（税抜） 11,000円（税込）/一名様
会員価格 8,000円（税抜） 8,800円（税込）/一名様

少子高齢化による人手不足をビジネスに変え 0から始めて 2年で売上1億を生み出す

営業利益率20%超

全産業がターゲット！ 超大手企業にも売れる！

求人広告事業 新規参入セミナー

設備投資 不要　最低1名から立ち上げ 可　準備期間 1カ月

地域、規模に関わらず、0から始めても成果が出る圧倒的商品力

コロナ禍で個人売上記録更新

タスクターニング株式会社
HR事業部
佐々木結美氏

未経験の従業員3名体制で島根県閲覧数No.1メディアへ

新規成約率40%
単月6件の契約獲得
在宅ワーカーを活用し生産性2倍

株式会社Be win
代表取締役
河村勝就氏

山口県内の中途採用マーケットを独占

広告売上2億超
年間応募者数8000名

コロナ禍で月間売上記録更新

株式会社クレイプラス
代表取締役
野田秀樹氏

山梨県内No.1プラットフォームに立ち上げ2年で確立

立ち上げ2ヶ月目で単月黒字化
立ち上げ2年目で東証一部上場企業と超大型契約獲得

PC・スマホでセミナー参加！　全日程オンライン開催　豪華2大セミナー参加特典

オンライン開催 2021年
3/15［月］ 3/17［水］ 3/23［火］ 3/25［木］
4/19［月］ 4/21［水］ 4/27［火］ 4/30［金］

開催時間 13:00▶16:00（ログイン開始 12:30～）

新型コロナウィルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

求人広告事業のプロフェッショナルによる **無料個別相談**（60分）
事例企業も実際に活用している **営業管理エクセルシートプレゼント！**

主催 明日のグレートカンパニーを創る Funai Soken

【webセミナー】求人プラットフォーム新規立ち上げセミナー　お問い合わせNo.S067683

TEL.0120-964-000 平日 9:30～17:30

お申込みに関するお問合せ：時田
内容に関するお問合せ：荻原

株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜 4-4-10 船井総研大阪本社ビル

WEBからお申し込みいただけます。（船井総研ホームページ［www.funaisoken.co.jp］右上検索窓に『お問い合わせNo.』を入力ください。）→ 067683

あなたの会社は今、
この様な**お悩み**を抱えておりませんか？

- ☑ コロナ禍で既存の売上が減少している
- ☑ 5年後、10年後を見据えた際に今の市場では先が見えない
- ☑ 自社の武器となる時流にのった新たな商品が欲しい
- ☑ “少人数”から始められる事業を探している
- ☑ 地域に密着した社会性の高いビジネスを始めたい

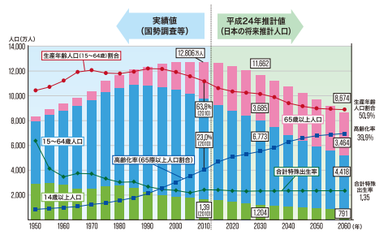
これらは船井総研に寄せられる共通の悩み**であり**
また、多くの経営者様が解決できず**におります。**

“変化”しないまま課題を放っておくと起こりうる危機

市場の変化
少子高齢化による ニーズの減少

少子高齢化が進むことで市場にも大きな変化が起きている。例えば、シニア市場は2025年では100兆円を超えると言われている。少子高齢化によって出てくるニーズに対応できるビジネスが求められる。

生産年齢人口の減少



高齢社会白書（内閣府）より

景気の変化
景気悪化による 業績の低下

特定業種のみに依存したサービスでは、景気によって業績が左右されやすい。今回のコロナで飲食・宿泊業が大打撃を受けた様に、予測できない市場の変化に対応しきれない可能性が高い。

コロナが与えた影響一覧

コロナの影響が少なかった業界	介護	コロナ禍でも有効求人倍率は3倍を超える
	建設	求人件数が前年同月比より上昇
	IT	エンジニアのニーズが上昇
	教育	臨時休校により学習塾のニーズ増加
コロナの影響が大きかった業界	製造	工場停止などによりニーズ大幅減
	宿泊	観光客の減少による影響大
	サービス	外出自粛により営業停止
	飲食	外出自粛により営業停止

商品の変化
オンライン・自動化による 衰退産業の出現

コロナウイルスによって加速したオンライン化・自動化により、今までは必要とされていたサービスのニーズも減少し始めた。5年後、10年後も戦える商品が無ければ、危機は免れられない。

将来ニーズが減少していく職種

- 店頭販売 → EC販売
- 情報誌 → ネットメディア
- ドライバー → 自動運転
- 警備 → ロボット

“既存事業だけ“では危険！勝ち抜く答えは事業**ポートフォリオ経営**

9割の会社が対策を打てない中、令和を一人勝ちする為のビジネス

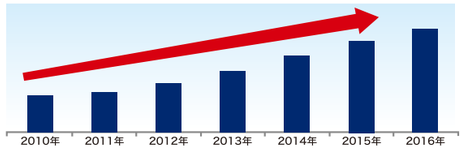
求人広告事業を絶対に立ち上げるべき **3つの理由**

人手不足が追い風になる将来性の高いビジネス

人手不足が続く限り

確実に成長するマーケット

2010年からたった5年で市場規模5,000億円増、求人広告掲載件数1470万件増加と、勢いのあるマーケット！
衰退産業が増加する中で、人口減少が続く限りニーズが無くならない成長マーケットへの事業展開が可能！



少子高齢化が続く限り、ニーズが無くならない

地域商圏完結で大手企業が参入しにくい

自社が既存展開している地域のみに特化して立ち上げる事で、全国展開する大手との差別化が可能！
成長産業×競合の少ないマーケットで始められる！

地域に特化し地方企業をターゲットに展開
地場の企業にしかできない
密着型サービス

人員も投資も最小限！低リスクで立ち上がる

最低1人から始められる！

ノンコア業務をアウトソースする事で、最低1名から新規立ち上げ可能！ニーズの高いサービスの為、営業も簡単！業界経験や年齢問わず様々な人材が活躍できる！

設備投資不要のオンラインビジネス

立ち上げに際しての設備投資は一切なし。
在庫を持たないオンライン上で簡潔するビジネスの為、最小限のリスクで立ち上げ可能！

本業の営業課題も解決!? 既存事業や本業とも抱き合わせて売れる高い相乗性

並行して既存事業の新規開拓が可能

全業種に対応可能な広告商品をフロントに既存の新規開拓が可能！事業をポートフォリオ化させることで、特定業種へ依存した状態から脱却！

全業種がターゲット事業拡大のチャンス！！

他の人材ビジネスも同時展開可能

商品設計を工夫させることで、求職者情報を販促費0で取得可能！他の様々な人材ビジネスに活用し、複数の収益源を確保！

モデルの全容は次のページ！

セミナーにて全てお伝えします！

たった2年で売上1億を生み出した地域密着ビジネスモデル大公開

ビジネスモデル　地域に特化した求人プラットフォーム

全国展開はせず、あえて地域特化してサービスを展開。地域で活躍する中小企業にスポットを当て、社会問題にもなっている地方企業の人手不足問題を解決するサービスを行います。全国展開するより圧倒的に早く、簡単に地元に愛されるNo.1メディアになることができます。更に今回紹介するモデルには、大手には真似できない特長がまだまだあります。セミナーではその全てをお伝えします。

ターゲット　人手不足に悩む全ての会社がターゲット

顧客の対象は、人手不足に悩む全ての会社です。全国の企業のうち半数以上が正社員不足と言われています。業種・業界を選ばず全ての会社が顧客になる為、当モデルをフックに、既存事業の新規開拓も行うことができます。今まで接点の無かった会社に触れることで会社全体の更なる発展が期待できます。

営業戦略　商談数が増えれば売上も上がる シンプルな営業戦略

お客様との商談の数さえ確保できれば、売上が上がるモデルです。
始めて人材ビジネスに参入される会社様でも、比較的に取り組みやすいモデルです。
セミナーでは具体的な営業計画も含めて公開いたしますので、是非自社の人員と照らし合わせて検討いただければと思います。

累計100社以上とお会いしてわかった　なぜ広告媒体事業はうまくいきにくいのか？失敗する3つの理由

1. 商品の差別化できておらず顧客から選ばれない
2. 契約の更新が取れず収益がストック化されない
3. 見込み客の管理が出来ず機会ロスが多発している

1つでも当てはまると危険です。セミナーにて解決策も伝授します！

参入前によくある不安の声

Q コロナの中でも大丈夫なの？

A 問題ございません。

全産業が対象となるので、影響の少ない業界をターゲットにできます。確かに、コロナ禍で採用ニーズが下がった業種もございますが、医療・介護業界等、有効求人倍率がいまだ3倍を超えている業界なども多々あります。景気に合わせて柔軟にターゲットを切り替え営業を行うことができます。実際にコロナ禍でも売上を上げ続けた会社様も多くいらっしゃいます

Q 競合他社に勝つことが出来るの？

A 今始めれば勝つことが出来ます。

既にサービスを展開されている会社様は少なからずいらっしゃるのは事実ですが今回ご紹介するモデルは、競合他社には真似できないノウハウがあります。この手法が浸透する前に、今始めれば勝つことができます。事例としてご紹介する会社様も既に競合がいる中でシェアを広げていった会社様です。

Q 本当に上手くいくか心配

A どんな会社様でも取り組めるノウハウがあります。

これまで100社以上の会社様とお話する中で、成功している会社様に共通する3つのポイントを見つけました。このポイントを押さえられている会社様は漏れなく上手く行っております。セミナーでは実際の事例を元に全てお伝えいたしますので、ご参加のうえご判断いただければと思います。

Q 体制面が揃えられるかわからない

A アウトソースすることで最低1名でも始められます。

在宅ワーカーの活用、オンライン化による工数削減など自社で不足する部分を補う施策も紹介します。実際に。1名で立ち上げた会社様もいらっしゃいます。当モデルのみならず、既存のビジネスにも活かせる業務効率化テクニックもたくさんあります。

9割以上の会社が苦戦する中、求人広告事業で収益化に成功した理由とは？

売上2億円営業利益6000万突破 0から立ち上げ、年間8000名を集める 山口県No.1プラットフォームを確立

株式会社Be win
代表取締役　**河村　勝就氏**

大手派遣会社から独立し2007年に
株式会社Bewinを設立。
山口県内で人材派遣事業、求人フリーペーパー事業を展開。2015年、フリーペーパー事業売却を機にWeb求人プラットフォーム「じょぶる山口」を立ち上げる。立ち上げ2年で広告売上1億を突破。山口県で今一番勢いのある経営者の1人。

事例1　年間8000名を集める 求人プラットフォームを確立

2020年実績で年間8000名の応募を獲得！
人が集まるサイトを作り上げるために実施したノウハウを公開！

事例2　営業利益率30%の 超高収益化モデルを実現

超高収益化に成功させたモデルの仕組みとは？
最小の人数で最大限の利益を出すための戦略マップを解説！

コロナ禍で月間売上記録更新　立ち上げ2ヶ月目で単月黒字化達成 たった2名で立ち上げた 山梨県特化の求人プラットフォームを運営

株式会社 クレイプラス
代表取締役　**野田　秀樹氏**

本業はアパレルのEC事業を展開。
2017年に人材紹介事業立ち上げと共に人材ビジネスに参入。2018年末に山梨特化型求人プラットフォームを立ち上げる。婦人服向けアパレルの実店舗販売・EC販売から始まり、老人ホーム入居者紹介業、人材紹介業、求人広告事業と多角的な経営を行っている。

事例1　立ち上げ2ヶ月目で 単月黒字化達成

立ち上げ時からトップスピードで営業活動が出来る理由とは？
新規ビジネスを早期に収益化するポイントを、過去の立ち上げ経験を元に解説！

事例2　2年目で東証一部上場企業 との超大型契約獲得

東証一部上場企業にも価値を発揮できるサービスを提供！
企業規模問わず戦えることを証明した、営業戦略・プロセスを

コロナ禍で個人売上記録更新　営業未経験3名のみの組織体制で 成約率40%、月6件契約 2年で島根県で閲覧数No.1メディアへ

タスクターニング株式会社　HR事業部
佐々木　結美氏

タスクターニング株式会社に入社後は人材派遣事業にてWEB運用、面接・採用全般などに従事。求職者対応業務をメインに携わる中、2019年1月より広告事業の新規立ち上げに伴い、専任者の一人として未経験ながら営業活動を開始。未経験のみの組織から県内NO.1の閲覧数を誇る求人プラットフォームを生み出した。

事例1　新規成約率40%突破 未経験でも売れる営業手法

実際に今も営業の現場に出ている担当者としての立場から、営業未経験から成約率40%に到達するまでのポイント、手法を解説！

事例2　在宅ワーカーを活用し 営業部隊の生産性2倍

最小人数で最大限の売上を確保する為、コア業務とノンコア業務を棲み分け在宅ワーカーに外注！結果、平均比較で2倍の活動量を確保！

これはほんの一部！　立ち上げ時のポイント、コロナ禍で取り組むべき戦略など、活躍する経営者の“生の声”を公開します！

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

【webセミナー】求人プラットフォーム新規立上げセミナー

お問合せNo. S067683

開催要項

日時・会場

オンラインにてご参加

	開始	終了	
2021年3月15日(月)	13:00	16:00 (ログイン開始12:30より)	お申込期限:3月11日(木)
2021年3月17日(水)	13:00	16:00 (ログイン開始12:30より)	お申込期限:3月13日(土)
2021年3月23日(火)	13:00	16:00 (ログイン開始12:30より)	お申込期限:3月19日(金)
2021年3月25日(木)	13:00	16:00 (ログイン開始12:30より)	お申込期限:3月21日(日)
2021年4月19日(月)	13:00	16:00 (ログイン開始12:30より)	お申込期限:4月15日(木)
2021年4月21日(水)	13:00	16:00 (ログイン開始12:30より)	お申込期限:4月17日(土)
2021年4月27日(火)	13:00	16:00 (ログイン開始12:30より)	お申込期限:4月23日(金)
2021年4月30日(金)	13:00	16:00 (ログイン開始12:30より)	お申込期限:4月26日(月)

本講座はオンライン受講となっております。 諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。
オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 web参加」で検索

受講料

一般価格 税抜 10,000円 (税込11,000円)／一名様

会員価格 税抜 8,000円 (税込 8,800円)／一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案 内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手 元に届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記お申込み担当者へご連絡ください。なお、ご入金が確認できない場合は、お申込み を取消させていただく場合がございます。●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中の お客様のお申込に適用となります。●ご参加を取り消される場合は、開催3営業日(土・日・祝除く)前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は下記 事務局宛にメールまたはお電話にてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

お申込方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。 受講票はWEB上でご確認いただけます。
または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo.067683を入力、検索ください。

お問合せ

明日のグレートカンパニーを創る Funai Soken
株式会社 船井総合研究所

TEL 0120-964-000 (平日9:30～17:30)

●申込みに関するお問合せ:時田　●内容に関するお問合せ:荻原

お申込みはこちらからお願いいたします

3月15日(月)オンライン受講
申込締切日3月11日(木)

3月17日(水)オンライン受講
申込締切日3月13日(土)

3月23日(火)オンライン受講
申込締切日3月19日(金)

3月25日(木)オンライン受講
申込締切日3月21日(日)

4月19日(月)オンライン受講
申込締切日4月15日(木)

4月21日(水)オンライン受講
申込締切日4月17日(土)

4月27日(火)オンライン受講
申込締切日4月23日(金)

4月30日(金)オンライン受講
申込締切日4月26日(月)