

【webセミナー】士業事務所向け人材紹介ビジネス新規立上げ

2021年
オンライン開催
 1月19日(火) 1月21日(木) 1月25日(月) 1月27日(水)
 2月2日(火) 2月5日(金) 2月15日(月) 2月17日(水)

開催時間
 13:00~15:00
 ログイン開始 12:30~

PC・スマホでセミナー参加！ 全日程オンライン開催

従来、全業種向けに開催してきた本セミナー。それを士業事務所向けに完全刷新いたしました。
 その理由は、士業事務所こそ圧倒的に**早く上手いきやすく**、そして、**相乗効果が高い**からです。

- ☑ 顧問営業はほぼ無縁で、苦手意識からほとんど取り組めていない
- ☑ 「今必要ない」「他に間に合ってる」と門前払いでそもそも商談の機会すら持てていない
- ☑ 他事務所との違いや自事務所の強みがはっきりせず、営業は断られてばかり...

このような課題を解決できるのが、「人材紹介付加営業モデル」。

人材紹介ビジネスは、
 ☑ 本業の新規顧問開拓を推進する“営業商材”
 ☑ 多角化経営としての新規事業
 このどちらにも最適です。
 事務所を育てる“次の一手”を考えましょう。

講座	内容
第1講座	時流から見る士業の成長戦略と人材紹介付加の可能性  株式会社 船井総合研究所 士業支援部 士業グループ マネージャー 鈴木 利明 船井総合研究所へ入社後、会計事務所向けのコンサルティングに一貫して従事。士業支援部史上、最速・最年少でマネージャーへ昇進、初のエグゼクティブ経営コンサルタントへ昇格し、現在、会計事務所向けコンサルティンググループの責任者を務める。開業直後の税理士へ即効性のある顧問先開拓手法の提案、年商1億円突破に向けた事業戦略の立案及び実行支援、中堅・大手事務所向けに新しいビジネスモデルの構築支援等、会計事務所における業績アップコンサルティングを得意とする。
第2講座	予備知識0からわかる人材紹介ビジネスの始め方  株式会社 船井総合研究所 人材ビジネス支援部 人材ビジネスグループ マネージャー 安本 哲弥 人材ビジネス専門のコンサルタント。入社以来、BtoB、BtoCの様々な業種・業態のWEBマーケティングに従事。現在は人材業界に特化したマーケティング・リサーチ、戦略策定から実行支援までを担当している。数々のコンサルティング実績が認められ、現役最速でエグゼクティブ経営コンサルタントに就任を果たす。
第3講座	アフターコロナを勝ち抜く次の士業経営  株式会社 船井総合研究所 HR支援本部 人材ビジネス支援部 マネージング・ディレクター 山根 康平 中小企業向けデジタルマーケティングの専門家。国内最先端のマーケティングノウハウと船井流経営法を駆使し、数多くの企業の業績アップを実現してきた。机上の空論を嫌い、実現可能性の高い提案のみで構成されたコンサルティングは多くの経営者から支持されている。同社史上最年少の28歳で部長に昇格し、現在は約50名の専門コンサルタントが所属する部門の責任者を務める。

お申し込み方法 — WEB からお申し込み —



右記のQRコードを読み取り頂きWEBページのお申し込みフォームよりお申し込みくださいませ。

セミナー情報をWEBページからもご覧いただけます！
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/067682>



全日程オンライン開催！ 開催時間 13:00~15:00 (ログイン開始 12:30~)
 2021年 1/19火 1/21木 1/25月 1/27水 2/2火 2/5金 2/15月 2/17水

全士業対象

0から始める新規事業
 シリーズ第1弾

士業事務所が
業績を上げるための

参加者限定プレゼント

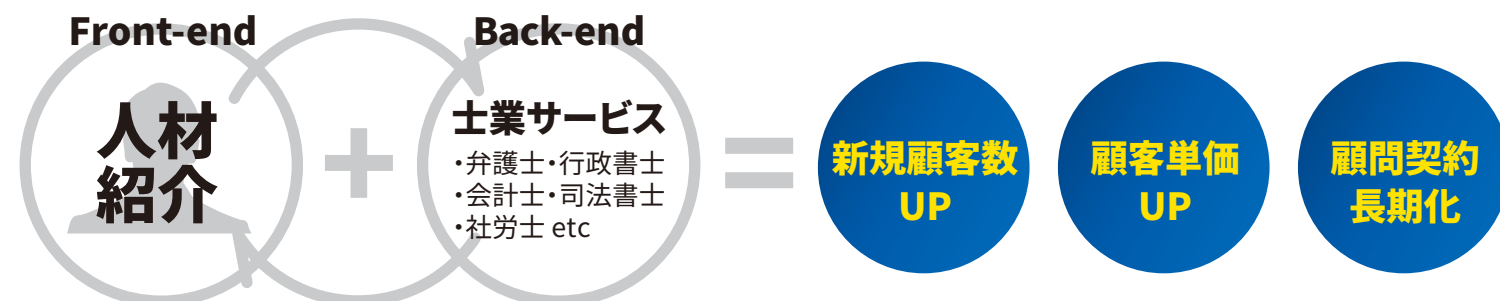
① パート女性たった**1人**で
 月間**67**件の企業開拓を達成！

秘伝の
 トークスクリプト

② 人材ビジネスの
 プロフェッショナルによる
無料相談

人材紹介 付加営業

士業事務所向け人材紹介ビジネス新規立上げセミナー



士業だからこそできる**顧問開拓の新モデル！**

今までの苦労が嘘のように、**顧問数**が一気に増える！

人脈なし、経験なし、口下手でも

人材紹介 この武器があれば、大丈夫。

詳しくは中面をご覧ください。→

PC・スマホで
 セミナー参加！

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

一般価格 **10,000円** (税抜) **11,000円** (税込) / 一名様
 会員価格 **8,000円** (税抜) **8,800円** (税込) / 一名様

主催

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken

【webセミナー】士業事務所向け人材紹介ビジネス新規立上げ お問い合わせNo.S067682

TEL.0120-964-000 平日 9:30~17:30
 お申込みに関するお問合せ:天野
 内容に関するお問合せ:橋本、藤

株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜 4-4-10 船井総研大阪本社ビル

WEBからお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → **067682**

人材紹介(有料職業紹介)とは… 仕事を探している人①と 採用したい会社②を仲介する マッチングビジネス③



※1：紹介手数料＝採用者の想定年収×手数料率20～35%
(例) 年収400万円の方を手数料率25%で紹介できた場合、100万円

(※2) この事業を行う場合、「有料職業紹介」の事業許可が必要です。
(※3) 人材派遣(「労働者派遣事業」)と人材紹介は異なるものです。

Q なぜ人材紹介で士業事務所の業績が上がるのか?
A 売上因数の全てを上げることができるから。

売上因数① 顧客数

フロントエンド商品として
営業アポが圧倒的に取りやすい

- ▶ 人材紹介は完全成果報酬であるため、契約するデメリットがない
- ▶ 企業側からすると採用経路が増えるだけで、複数の人材紹介会社を利用するのが普通。よって、競合の存在はアポイントの断り文句になりがたい

新規顧客数UP

売上因数② 顧客単価

顧客価値が異なるため、
セット販売が可能

フロントエンド
人材紹介

バックエンド
士業サービス

- ▶ 人材紹介では企業の採用課題を解決するため、士業サービスとは違った価値提供が可能
- ▶ クロスセルによる顧客LTVを向上させることができる

顧客単価UP

※クロスセル：現在検討・利用している商品やサービスに追加して、別の商品も購入してもらうこと。
例) パソコン+プリンター、ハンバーガー+ポテトなど

※LTV(Life Time Value)：顧客生涯価値。
ある顧客が一生のうちに、自社製品やサービスを購入、利用したことによってもたらしてくれる利益の総額。

売上因数③ 購買頻度

単発取引になりづらく、
継続的な購買が期待できる

- ▶ 企業の三大リソース「ヒト・モノ・カネ」。その「ヒト」の課題を直接的に解決できることで、顧客との関係を強化することができる
- ▶ 慢性的な人手不足により、継続的に依頼が来る

顧問契約長期化

事業としても魅力的！
人材紹介は、“ハイスペックビジネス”

営業利益率30%以上可能な高収益性

POINT 1

- ▶ 手数料ビジネスであるため、粗利率100%
- ▶ 営業利益30～40%も可能な超高収益事業

単年成長122%! 市場拡大中の成長産業

POINT 2

- ▶ 高齢化社会に伴う労働者数の減少を背景に、市場規模は5418億円(前年比21.9%増|2018年)※へと拡大
※厚生労働省「平成30年度職業紹介事業報告書の集計結果」より
- ▶ 「同一賃金同一労働」や「無期雇用転換法制化」などの言葉が示す通り、国も政策として正規雇用を促進しており、今後も更なる成長が期待できる

大がかりな設備不要! 小資本で始められる簡便性

POINT 3

- ▶ 特別な設備は不要で、初期投資がほとんどかからない。
※各労働局の許可基準解釈にもよるが、現事務所をそのまま使える可能性もある。
※許可基準の詳細は、各労働局のHPよりご参照ください。

未経験から始め粗利3000万ビジネスに成長させた! 人材紹介の失敗しない始め方3つのポイント 内容を一部抜粋してご紹介

POINT 1 転職希望者の募集

不人気職種だって月間89名確保!

人を集めたいなら最新Webマーケティング「求人特化検索エンジン×自社求人媒体」一択!

POINT 2 法人の開拓営業

パート女性たった1名、しかも電話だけで月間67件開拓!

これで本業の商談機会も激増する! 攻めやすい狙い目業界やトーク内容をご紹介します!

※既存クライアントへの営業はもっと簡単です

POINT 3 人と企業のマッチング

ここを外すと全ての苦労が水の泡…

業界平均2倍の成約率を達成した黄金の交渉術を大公開

本セミナーで丸わかり!

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

【webセミナー】土業事務所向け人材紹介ビジネス新規立上げ お問合せNo. S067682

開催要項

オンラインにてご参加

日時・会場

2021年 1月19日(火)	開始 13:00 ▶ 終了 15:00 (ログイン開始12:30より)
2021年 1月21日(木)	開始 13:00 ▶ 終了 15:00 (ログイン開始12:30より)
2021年 1月25日(月)	開始 13:00 ▶ 終了 15:00 (ログイン開始12:30より)
2021年 1月27日(水)	開始 13:00 ▶ 終了 15:00 (ログイン開始12:30より)
2021年 2月2日(火)	開始 13:00 ▶ 終了 15:00 (ログイン開始12:30より)
2021年 2月5日(金)	開始 13:00 ▶ 終了 15:00 (ログイン開始12:30より)
2021年 2月15日(月)	開始 13:00 ▶ 終了 15:00 (ログイン開始12:30より)
2021年 2月17日(水)	開始 13:00 ▶ 終了 15:00 (ログイン開始12:30より)

お申込期限: 1月15日(金)

お申込期限: 1月17日(日)

お申込期限: 1月21日(木)

お申込期限: 1月23日(土)

お申込期限: 1月29日(金)

お申込期限: 2月1日(月)

お申込期限: 2月11日(木)

お申込期限: 2月13日(土)

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。

受講料

一般価格 税抜 10,000円 (税込 11,000円) / 一名様

会員価格 税抜 8,000円 (税込 8,800円) / 一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記お申込み担当者へご連絡ください。なお、ご入金が確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます場合がございます。●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中の お客様のお申込に適用となります。●ご参加を取り消される場合は、開催3営業日(土・日・祝除く)前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は下記事務局宛にメールまたはお電話にてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

お申込方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWEB上で確認いただけます。
または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo.067682を入力、検索ください。

お問合せ

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken 株式会社 船井総合研究所

TEL 0120-964-000 (平日9:30~17:30)

●申込みに関するお問合せ: 天野 ●内容に関するお問合せ: 橋本・藤

【年末年始休業のお知らせ】

12月28日(月) 正午~1月5日(火)まで

※休業期間中は電話が繋がらなくなっております。

※Webからのお問い合わせには1月6日以降順次ご回答させていただきます。

※なお、受講申込はWebより24時間受け付けております。

ご不便をお掛け致しますが、何卒ご了承くださいませようお願い申し上げます。

お申込みはこちらからお願いいたします



1月19日(火) オンライン受講
申込締切日1月15日(金)

1月21日(木) オンライン受講
申込締切日1月17日(日)

1月25日(月) オンライン受講
申込締切日1月21日(木)

1月27日(水) オンライン受講
申込締切日1月23日(土)

2月2日(火) オンライン受講
申込締切日1月29日(金)

2月5日(金) オンライン受講
申込締切日2月1日(月)

2月15日(月) オンライン受講
申込締切日2月11日(木)

2月17日(水) オンライン受講
申込締切日2月13日(土)

検