

# サブスク型採用サイト新規付加セミナー

PC・スマホで  
セミナー参加!

選べる曜日!スマホからもOK!  
ご都合の良い日程で以下よりお選びください。

一般価格 **10,000円**(税抜) **11,000円**(税込)/一名様  
会員価格 **8,000円**(税抜) **8,800円**(税込)/一名様

オンライン  
開催

2021年 2月12日(金) 2月15日(月) 2月22日(月) 2月24日(水)

開催時間  
13:00▶15:00  
ログイン開始 12:30~

講座	内容
第1講座	<p><b>派遣業界”冬の時代”突入! この難局を乗り越える競合不在の新マーケット! サブスク型新規事業を徹底解説</b></p> <p>セミナー内容抜粋 1 コロナが起こす派遣業界への影響 セミナー内容抜粋 2 競合0の新商品「サブスク型採用サイト」とは セミナー内容抜粋 3 なぜ派遣の売上も上がる? 派遣会社が取り組むべき理由</p> <p> 株式会社 船井総合研究所 人材・ものづくり支援部 デジタルマーケティンググループ マネージャー <b>野口 豊</b> デジタル・WEBマーケティングの分野で独自のノウハウを持ち、営業課題において数多くの成功事例を持つ。現在は、クライアント企業の広告運用やWebサイトの制作、営業ツールの導入を手がけるグループのマネージャーを務めている。</p>
第2講座	<p><b>既存顧客に既存の営業マンがアップセルできる! 1か月半で立ち上げて、1年目から2000万を目指す プロセスを全公開</b></p> <p>セミナー内容抜粋 1 追加人員不要!既存スタッフのみで新商品を売れる仕組み セミナー内容抜粋 2 1年目から売上2000万円達成へ向けた事業計画 セミナー内容抜粋 3 属人性排除した営業戦略とは</p> <p> 株式会社 船井総合研究所 人材・ものづくり支援部 デジタルマーケティンググループ <b>榎谷 秀樹</b> 船井総研に新卒で入社。入社後は、広告・印刷業界/人材業界/自動車業界に特化をし、新規事業立ち上げ/マーケティング戦略の策定プロジェクトを経験。現在は、求人メディアの新規立上げおよび収益化までの営業支援に従事しているコンサルタントである。</p>
第3講座	<p><b>人材派遣事業しか 取り組めていない経営者に考えて欲しいこと</b></p> <p>株式会社 船井総合研究所 人材・ものづくり支援部 デジタルマーケティンググループ マネージャー <b>野口 豊</b></p>

お申し込み方法 — WEBからのお申し込み —

右記のQRコードを読み取り頂きWEBページのお申し込みフォームよりお申し込みくださいませ。



セミナー情報をWEBページからもご覧いただけます!  
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/067680>



売上が減少している派遣会社の経営者さま

一般価格 **10,000円**(税抜) **11,000円**(税込)/一名様  
会員価格 **8,000円**(税抜) **8,800円**(税込)/一名様

派遣業界“冬の時代”突入

景気悪化

同一労働同一賃金

人材募集コスト増

この難局をどう乗り越えるか、経営者の決断が迫られている!

失った利益を取り戻し、未来をつくる!

# サブスク型 新規事業

既存顧客に設備投資不要・人材採用不要で  
現在のリソースで立ち上げ可能!

コロナで失った売上を取り戻す /  
**1年目から売上2000万円**可能

粗利率 **65%以上**

追加人員 **不要**

準備期間 **1ヶ月半**

PC・スマホで  
セミナー参加!

豪華セミナー  
参加特典

人材ビジネスの専門コンサルタントによる

無料経営相談付

オンライン  
開催

2021年 2月12日(金) 2月15日(月) 2月22日(月) 2月24日(水)

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

開催時間  
13:00▶15:00  
ログイン開始 12:30~

主催

明日のグレートカンパニーを創る  
Funai Soken

【webセミナー】採用サイト制作事業立上げセミナー

お問い合わせNo.S067680

TEL.0120-964-000 平日 9:30~17:30

お申込みに関するお問合せ:時田  
内容に関するお問合せ:榎谷

株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜 4-4-10 船井総研大阪本社ビル

WEBからお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → **067680**

# 派遣事業の業績UPを同時に実現させる新商品!

## 新たな収益源確保

### サブスク型採用サイトとは!?



#### そもそも 派遣事業しか取り組めていない会社が危険な理由

##### 派遣の雇止め・契約打ち切りの増加

コロナ不況、同一労働・同一賃金の影響によりリーマンショック以来の派遣切りが相次いだ。今後「非正規雇用」のニーズは低下する見込み。



##### 景気悪化による業績の低下

特定の業種に依存したサービスのみでは、景気によって業績が左右される。今回のコロナでは、製造派遣が主体の会社は大きな打撃を受けた。

業種	影響
介護	コロナ禍でも有効求人倍率は3倍を超える
建設	求人数が前年同月比より上昇
IT	エンジニアのニーズが上昇
教育	臨時休校により学習塾のニーズ増加
製造	工場停止などによりニーズ大幅減
宿泊	観光客の減少による影響大
サービス	外出自粛により営業停止
飲食	外出自粛により営業停止

1つの商品・事業に依存した状態のままでは、不測の事態に適應できず、衰退の一途をたどる他ありません。

今回ご紹介する商品は時流に適した商品である事に加え、今まで人材派遣以外のサービスを扱った事のない会社にこそ取り組んでいただきたい **5つの理由がございます。**

#### その1 収益性



#### ストックの安定収入! 1年目で2000万も可能!

- ▶ 粗利率65%の高収益ビジネス
- ▶ 長期的な売上が保証されるので軌道に乗りやすい
- ▶ 人材派遣と違い、途中退職などによる売上減が起こらない

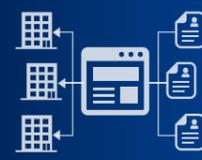
#### その2 商品設計



#### 取引先を一気に増やせる! 差別化された売れる商品!

- ▶ 他の会社の商品と比較されることなく受注ができる
- ▶ コロナの影響により重要性が浸透された商品
- ▶ 全産業が顧客になるため、景気に左右されにくい

#### その3 既存との親和性



#### スタッフ稼働数も増えて、既存の業績もUP!

- ▶ 広告費0円で求職者情報を獲得できる仕組みを確立
- ▶ 求職者情報を既存顧客へ提供し稼働人数がどんどん上がる
- ▶ 新たな商品をフックに派遣のオーダーも抱き合わせて獲得

#### その4 社内体制



#### 追加人員不要! すぐに始められる!

- ▶ 新たな人員は不要、既存スタッフ1名から始められる
- ▶ 準備期間は1ヶ月半、すぐにでも事業開始可能
- ▶ 設備投資費用も一切不要

#### その5 営業難易度



#### 営業スキル不問! 仕組みで売れる営業スタイル

- ▶ 営業のフォーマット化により属人性を限りなく排除
- ▶ 数値管理は営業量のみでOK、派遣に比べシンプルに業務管理が可能
- ▶ 既存事業にも活用できる営業ノウハウもセミナーにて伝授

既に参入した企業様のお声を頂戴しておりますので一部ご紹介いたします。

#### 福岡 エリア

株式会社ジャスト  
ヒューマンネットワーク  
代表取締役  
横山 知佳氏



人を増やさずに、新たな商品を持てるのが魅力でした。既存との親和性の高さからリスク無く始められると思えました。

#### 静岡 エリア

株式会社DANDL  
代表取締役  
田中 教善氏

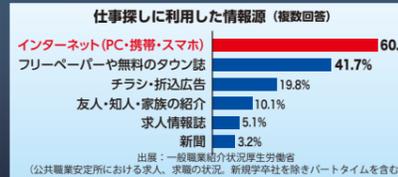


紹介・派遣以外に、新たなサービスとしてフロント商品を持てるのが魅力的でした。既存事業との親和性も高いですし、求人広告よりも売りがやすく、最小限のリスクで始められると思えました。

### Withコロナ時代で採用サイトが売れる3つの理由

#### ① 採用手法の変化

Web上で仕事を探ることが主流になった。



#### ② ニーズの上昇

ネット上での「採用サイト」の検索件数は3年連続上昇



#### ③ 成長マーケット

安定期を迎えた派遣業とは違いこれから伸びるマーケットであり競合が少ない



### 読者様へ特別にモデル詳細一部公開!

#### ① 商品設計

高品質のサイトを独自ドメインで利用できる様に設計。



制作会社に依頼するより安く、早く提供し、求人広告を利用するより自由度高くPR可能! 利用企業のメリットを追求し差別化された商品!

#### ② キャッシュポイント

自社サイトに紐ついたレンタルサイトを提供しレンタル料金をいただく。



利用される限り売上が上がるサブスク型モデル! パッケージ化されている為制作業務不要! 自社サイトに紐つけることでSEO強化に繋がる!

#### ③ 求職者獲得の仕組み

求職者からのエントリーの受付は自社で行い求職者を企業へ誘導。不採用者は自社の派遣案件へ斡旋。



不採用にした求職者を活用し稼働数増加! 正社員希望がメインの為、高いスキルの人材を獲得可能!

スマホでたった5分! 簡単申し込み!

左のQRコードをスマホで読み取り、今すぐセミナーへの参加登録!



ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

## 【webセミナー】採用サイト制作事業立上げセミナー

お問合せNo. S067680

### 開催要項

オンラインにてご参加

日時・会場

2021年 **2月12日(金)** 開始 **13:00** ▶ 終了 **15:00** (ログイン開始12:30より)

お申込期限:2月8日(月)

2021年 **2月15日(月)** 開始 **13:00** 終了 **15:00** (ログイン開始12:30より)

お申込期限:2月11日(木)

2021年 **2月22日(月)** 開始 **13:00** ▶ 終了 **15:00** (ログイン開始12:30より)

お申込期限:2月18日(木)

2021年 **2月24日(水)** 開始 **13:00** ▶ 終了 **15:00** (ログイン開始12:30より)

お申込期限:2月20日(土)

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。

オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 web参加」で検索

受講料

一般価格 税抜 10,000円 (税込**11,000円**) / 一名様

会員価格 税抜 8,000円 (税込**8,800円**) / 一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記お申込み担当者へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます場合がございます。●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込に適用となります。●ご参加を取り消される場合は、開催3営業日(土・日・祝除く)前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は下記事務局宛にメールまたはお電話にてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

お申込方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWEB上でご確認いただけます。

または、船井総研ホームページ([www.funaisoken.co.jp](http://www.funaisoken.co.jp))、右上検索窓にお問い合わせNo.067680を入力、検索ください。

お問合せ

明日のグレートカンパニーを創る  
**Funai Soken**  
株式会社 船井総合研究所

TEL **0120-964-000** (平日9:30~17:30)

●申込みに関するお問合せ:時田 ●内容に関するお問合せ:櫛谷

お申込みはこちらからお願いいたします



2月12日(金)オンライン受講  
申込締切日2月8日(月)

2月15日(月)オンライン受講  
申込締切日2月11日(木)

2月22日(月)オンライン受講  
申込締切日2月18日(木)

2月24日(水)オンライン受講  
申込締切日2月20日(土)

検