

【webセミナー】5G時代到来!動画事業立ち上げセミナー

オンライン開催

2021年 2/18[木] 2/19[金] 2/24[水] 2/25[木]

開催時間
13:00~16:00
ログイン開始 12:30~

2021年**本気**で事業成長させたい経営者様限定

2020年
150名以上参加

決定版

高粗利率

5G時代到来

動画事業

新規立ち上げセミナー

10年後も成長が見込めるマーケットに**“今”**参入する

事業計画から商品設計、営業・集客の手法までお伝えします

既存事業の先行き不安が高まる中
未来の**“事業チャンス”**を逃さず、新マーケットを手に入れる

おすすめ
POINT.1

高粗利

制作だけ、広告運用だけ、制作広告のセット販売でも**粗利70%**を確保できる商品化!

おすすめ
POINT.2

サブスク型

YouTubeチャンネルの活用やYouTube広告の出稿は**サブスク対応型商品**として!

おすすめ
POINT.3

人材活用

既存事業と相性の良いYouTubeは現状の人材もこれまでのスキルで**イキイキ働ける**モデル

参加者限定特典

当ビジネスの専門のコンサルタントによる**無料経営相談**

PC・スマホで
セミナー参加!

オンラインセミナーの参加は以下の日程から、ご都合の良い日をお選びください

オンライン開催

2021年 2/18[木] 2/19[金] 2/24[水] 2/25[木]

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

主催

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken

【webセミナー】5G時代到来!動画事業立ち上げセミナー

お問い合わせNo.S067674

TEL.0120-964-000

平日 9:30~17:30
お申込みに関するお問合せ:天野
内容に関するお問合せ:宮本

株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜 4-4-10 船井総研大阪本社ビル

WEBからお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → **067674**

講座

セミナー内容

第1講座
13:00~13:20

地方の広告・印刷会社の時流適応経営! 絶対に攻めるべき動画マーケットとは?

- Point 1 時流適応経営と業界のライフサイクルを正しく理解する
- Point 2 広告・印刷会社の経営者の悩みの解決する方法とは
- Point 3 これからの広告・印刷会社の経営のポイントとは



株式会社 船井総合研究所 人材・ものづくり支援部
マネージングディレクター

西山 圭

入社後は、様々な業界の業績アッププロジェクトを中心に活動してきた。現在は、求人メディアチームのグループマネージャーであり、地域特化型の自社メディア開発専門のコンサルタントとして活躍中。実績数は累計80社以上、手がけた地域メディアは100メディア以上に及び、本社における地域メディア開発の第一人者である。

特別
基調講演

第2講座
13:20~14:20

動画をど真ん中に置いた経営と 成長の軌跡を徹底解説

- Point 1 動画事業を始める前の経営と事業展開後の違いとは
- Point 2 動画事業の成長ポイントと失敗ポイントとは
- Point 3 動画事業を強化したことで、得られた相乗効果とは



インプリメント株式会社
取締役社長COO

木村 博史氏

2006年にインプリメント株式会社取締役社長に就任。活動の幅は作家、クリエイティブディレクター、プロデューサーとしての、マーケティングツール、映像、テレビ番組・CM制作にとどまらず、企業での動画運用コンサルティング、全国各地での講演、雑誌への寄稿など、現場で培ったノウハウのアウトプットにも精力的に取り組んでいる。

第3講座
14:30~15:45

ゼロから立ち上げる動画事業 事業計画から営業手法まで徹底解説

- Point 1 3年後営業利益1000万を達成する事業計画
- Point 2 商品設計から営業手法まで全てを仕組化する
- Point 3 業界素人でも新人でも即戦力化できる体制づくり



株式会社 船井総合研究所 人材・ものづくり支援部
シニアコンサルタント

宮本 賢一

年商120億円の大手SP会社にてマネージャー職を務める。各地域のクライアント部門の責任者としてクライアントの業績アップを実現させるとともに長年苦戦していた自社の部門収益をV字回復させる。その現場経験を経て船井総研に入社し、広告・印刷業界を専門とするチームの軸として活躍。広告主の様々な課題を解決するためのプロジェクトもリーダーとして多数の実績を積み、前職のSP会社での経験を活かしブランディング戦略の構築からプロモーション企画立案、現場における営業同行まで現場最前線のサポートに対する顧客からの信頼が厚い。

第4講座
15:45~16:00

もう1段階成長する 企業になるために経営者が決断すべきこと

- Point 1 これから訪れる激動の時代にも勝つ経営者の特徴とは
- Point 2 地方の中小企業こそ必要な原理原則×時流適応
- Point 3 もう1段階成長するために経営者が“今”決断すべきこと

株式会社 船井総合研究所 人材・ものづくり支援部
マネージングディレクター

西山 圭

お申し込み方法 — WEBからのお申し込み —

右記のQRコードを読み取りいただきWEBページのお申し込みフォームよりお申し込みくださいませ。



セミナー情報をWEBページからもご覧いただけます!

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/067674>



広告・印刷業界で10年後も成長が見込め、高粗利率!

地方の動画マーケットはこれから大きく伸びる
“今”参入して**地域一番店**を手に入れる!

本セミナーでは、事業計画から商品設計・営業手法のポイントまで

徹底解説!

セミナーでお伝えすること **その1** 事業計画

数値計画・組織体制
マーケティング戦略まで
徹底解説

3年後営業利益1000万を達成するための事業計画を詳細に解説!!

- Point 1 10年後も成長を続ける可能性が高い市場性
- Point 2 “今”なら競争性も低い地方の動画市場
- Point 3 制作と同様に粗利率が高い事業
- Point 4 制作人員不要で営業マン1人からスタート
- Point 5 事業の拡大と並行して人員を補充する

特別基調講演
動画関連の書籍を多数執筆
さらに、自身も動画に強い
広告会社を経営

セミナーでお伝えすること **その2** 商品設計

動画制作×広告配信の
セットプランで
競合との差別化&
単価アップ!

動画制作だけでは、地方は受注できない!
成果が期待できる広告配信とセット受注

- Point 1 地方マーケットは制作予算が厳しい
- Point 2 広告配信とセット受注で単価アップ
- Point 3 お試しプランで受注ハードルを下げる
- Point 4 受注の8割はフォーマット通りの仕様
- Point 5 カスタマイズ制作は高単価受注



特別
ゲスト
講師

インプリメント株式会社
取締役社長 COO
木村博史氏

2006年にインプリメント株式会社取締役社長に就任。金融・ビジネスに精通したクリエイティブディレクターとして金融機関や大手企業を中心にマーケティングサポートや映像の社内インフラ構築に携わる。クライアントとの制作内容確認に使用していたマーケティングメソッドを20の項目にまとめた1枚シートが、2013年に『人を動かす言葉の仕組み』として書籍化されて以降、YouTubeの運営から撮影や編集方法までまとめた『YouTube成功の実践法53』、多くの著名経営者のプレゼン資料を手がけてきたノウハウをまとめた『伝わるプレゼン資料作成成功の実践法50』など、作家としての活動をスタートする。活動の幅は作家、クリエイティブディレクター、プロデューサーとしての、マーケティングツール、映像、テレビ番組・CM制作にとどまらず、企業での動画運用コンサルティング、全国各地での講演、雑誌への寄稿など、現場で培ったノウハウのアウトプットにも精力的に取り組んでいる。

セミナーでお伝えすること **その3** 集客手法

Web広告×LP
セミナー開催 DMなど
全て仕組化

営業マンの頑張りでも新規開拓をして
仕事を受注する時代は終わった!!

- Point 1 事業立ち上げ段階ではWeb広告を中心に
- Point 2 事例動画作成後は商工会チラシやDM
- Point 3 自社主催セミナーを開催
- Point 4 地域版動画専門サイトを立ち上げ
- Point 5 安定して毎月新規案件を獲得

セミナーでお伝えすること **その4** 営業手法

提案書・絵コンテ
営業管理シート
トークスクリプトなど
仕組化

トップ営業マンだけが受注できるは×
これからは事例と成果と仕組みで受注する

- Point 1 提案書は1種類に統一
- Point 2 低単価動画は基本フォーマットで対応
- Point 3 営業管理シートを作成し、進捗チェック
- Point 4 トークスクリプトで全営業マン対応
- Point 5 新人でもすぐに営業できる体制で



セミナー参加特典 すぐに使える
動画事業計画フォーマットを
パワーポイントでプレゼント!

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

【webセミナー】5G時代到来！動画事業立ち上げセミナー

お問合せNo. S067674

開催要項

オンラインにてご参加

日時・会場

2021年 **2月18日(木)** 開始 **13:00** ▶ 終了 **16:00** (ログイン開始12:30より)

お申込期限:2月14日(日)

2021年 **2月19日(金)** 開始 **13:00** ▶ 終了 **16:00** (ログイン開始12:30より)

お申込期限:2月15日(月)

2021年 **2月24日(水)** 開始 **13:00** ▶ 終了 **16:00** (ログイン開始12:30より)

お申込期限:2月20日(土)

2021年 **2月25日(木)** 開始 **13:00** ▶ 終了 **16:00** (ログイン開始12:30より)

お申込期限:2月21日(日)

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。

オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 web参加」で検索

受講料

一般価格 税抜 10,000円 (税込 **11,000円**) / 一名様

会員価格 税抜 8,000円 (税込 **8,800円**) / 一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元が届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記お申込み担当者へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます場合がございます。●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中の お客様のお申込に適用となります。●ご参加を取り消される場合は、開催3営業日(土・日・祝除く)前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は下記 事務局宛にメールまたはお電話にてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

お申込方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWEB上でご確認いただけます。

または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo.067674を入力、検索ください。

お問合せ

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken 株式会社 船井総合研究所

TEL 0120-964-000 (平日9:30~17:30)

●申込みに関するお問合せ:天野 ●内容に関するお問合せ:宮本

お申込みはこちらからお願いいたします



2月18日(木)オンライン受講
申込締切日2月14日(日)

2月19日(金)オンライン受講
申込締切日2月15日(月)

2月24日(水)オンライン受講
申込締切日2月20日(土)

2月25日(木)オンライン受講
申込締切日2月21日(日)