

エステサロン経営者・オーナー様のための「エステ経営セミナーツアー2021開催決定!!」

エステサロン経営者・オーナー様向け

オンラインセミナー

PC・スマホがあればどこでも受講可能!

2021年 1月 20日(水)・21日(木)・22日(金)

10:00~12:00 [ログイン開始 9:30~]

待望の第一弾は!

ヒト・集客で悩まない! コロナを境に変わった新時代のエステ経営

エステサロン2021年時流予測セミナー

WEB開催

2021年 1月 20日(水)・21日(木)・22日(金) PC・スマホがあればどこでも受講可能!
時間 10:00~12:00 (ログイン開始9:30~)

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

講座	セミナー内容
第1講座 10:00 ~ 10:40	2021年のエステサロン時流予測とこれから 2020年の新型コロナウイルスの感染拡大も加わり、倒産数や閉店数が年々増加し、激化するエステティック市場。2020年の数字から見てくるこれからのエステ業界とは? 最新時流を徹底解説。 株式会社船井総合研究所 地域包括ケア支援部 美容・医療グループ 美容チーム リーダー 寺崎 孔希
第2講座 10:40 ~ 11:30	ヒト・集客で悩まない! 新時代のエステサロンのポイント大公開! コロナをきっかけに消費者の志向は変わりエステ業界自体もオンライン化など大きな変化を迎えています。これからのエステ経営には何が求められるのか、ポイントを解説します 株式会社船井総合研究所 地域包括ケア支援部 美容・医療グループ 美容チーム 植山 望月
第3講座 11:30 ~ 12:00	変化したエステ業界で業績を伸ばすためにサロン経営者に考えてほしいこと 本日の学びを自社で明日から生かし、成長し続けるエステサロンを実現するために、エステオーナー・経営者に知っておいていただきたいことをお伝えします。 株式会社船井総合研究所 地域包括ケア支援部 美容・医療グループ 美容チーム 植山 望月

第二弾!

月10人サロンが月30人集客する8つの鉄則

2021年 2月2日・3日・4日 WEB開催



詳細はこちらをご確認ください

第三弾!

月商100万のエステサロンが、たった半年で月商400万を達成した方法

2021年 3月8日東京会場・10日WEB・15日WEB開催



詳細はこちらをご確認ください

第四弾!

離職率の高いエステティシャンが目標に向かって頑張るサロン創り

2021年 3月22日・23日・24日 WEB開催



詳細はこちらをご確認ください

第五弾!

売れないスタッフに悩まない! エステサロンの売れる仕組み作り

2021年 4月5日・6日・7日 WEB開催



詳細はこちらをご確認ください

お申し込み方法

WEBからお申込みいただけます!

下記のQRコードを読み取りいただきWEBページのお申込みフォームよりお申込みくださいませ。

セミナー情報をWEBページからもご覧いただけます!

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/067468>



ヒト・集客で悩まない!
コロナを境に変わった新時代のエステ経営

エステサロン2021年時流予測セミナー

コロナに振り回された2020年に起こったエステサロンのびっくり事例

- コロナ前からの積極投資が開花し、売上200%!!
- 助成金活用で分単価500円以上の高単価新機器導入
- 事務員雇用で分業化! 長所伸展のスタッフ教育実践
- メニュー強化&徹底した顧客管理で年間売上180%成長!!
- 物販のWEB移行! 通販サイトを活用した物販売上アップ
- 痩身専門店にギネス売上を実現したサロンが続出
- インフルエンサー活用で新規客層の開拓に成功
- 管理栄養士との提携で痩せるプログラムを強化
- コロナ対策訴求を地域最速で行い、集客数アップ
- SNS活用で密な顧客コミュニケーションを実現!
- LINE活用で失客やコース継続対策を強化
- 定期勉強会によるスタッフ意識改革で成約率200%成長!!

ズバリ! 2021年の経営戦略のポイントは...

- ポイント① 「手技からマシンへ! 結果重視のメニュー強化」でヒト・集客の悩み解消
- ポイント② 「マーケティングコストの最大化」で先手必勝
- ポイント③ 「エステティシャンの自社教育プログラム」の作成
- ポイント④ 「新人・未経験でも“売れる”仕組み」で早期戦力化

詳細は中面をご覧ください



株式会社 船井総合研究所
地域包括ケア支援部
美容・医療グループ 美容チーム

植山 望月

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

主催

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken

ヒト・集客で悩まない! コロナを境に変わった新時代のエステ経営 お問い合わせNo.S067468

株式会社 船井総合研究所 〒541-0041大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研 大阪本社ビル お申込みに関するお問合せ: 藤野 内容に関するお問合せ: 植山

WEBからお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → 067468

セミナーに参加して、今年の経営について考えるヒントを得ませんか？



こんな方におススメ

エステ業界の最新動向を把握したい

コロナ禍で何をすればよいか迷っている

今後サロンを伸ばすために取り組むべきポイントを知りたい

いち早く地域一番店を目指したい

伸びるサロンは冬のうちから「2021年春・夏」に向けてすでに始動している！

～2021年エステ経営で抑えるべき4つのキーワード～



株式会社 船井総合研究所
地域包括ケア支援部
美容・医療グループ 美容チーム

植山 望月

(主な講演経験)
・大手機器メーカーセミナー
・船井総研主催セミナー 他多数

船井総合研究所の中で最もエステ業界に精通し、船井総研の中でもエステ業界のクライアントを最も多く持つエステ専門のコンサルタント。数々の調査を元に培ってきた、現場知識を生かし、年商1600万円から年商2億円の企業まで、個別コンサルティングを全国で行っている。業績向上だけでなく、経営者やオーナーを実現するためのコンサルティングは顧問先様から好評を得ている。

ポイント 1 手技からマシンへ！ 結果重視のメニュー強化 ～コロナで変化したこれからのエステ時流を知る～

消費者の生活様式は変化し、お客様のニーズにも変化が表れ始めてきました。これからのエステサロンに求められることとは？コロナを境に変わったこれからのエステ業界時流を専門コンサルタントが解説します。

- ✓ 売上だけでなく、利益率を意識した経営ができていますか？
- ✓ 運転資金との何カ月分の資金調達ができていますか？
- ✓ 2021年以降の経営戦略が立てられていますか？
- ✓ 業界の時流を抑えた次なる一手が考えられていますか？



詳細はこちらで解説！ ▶ **2021年1月20日・21日・22日 @WEB開催** お問合せNo. S067468
「ヒト・集客で悩まない！ コロナを境に変わった新時代のエステ経営時流」

ポイント 2 マーケティングコストの最大化 ～資産（資金・人材・データ）を上手に使う～

現状の売上をしっかりと確保しながら、半年先のサロンの成長投資として、費用対効果を意識した販促計画や自社集客経路の確保できるかが未来の売上に大きく影響します。先手必勝の対策で効率的な集客を！

- ✓ 現状の集客状況・費用対効果を正しく把握できていますか？
- ✓ 費用対効果を意識した集客計画が立てられていますか？
- ✓ 自社の強みを生かした集客ができていますか？
- ✓ 過去の来店顧客データは活用していますか？



詳細はこちらで解説！ ▶ **2021年2月2日・3日・4日 @WEB開催** お問合せNo. S068039
「月10人サロンが月30人集客する8つの鉄則」

ポイント 3 エステティシヤンの“自社”教育プログラム ～目標売上を達成できるサロン内部体制を作る～

エステ経営の中で、切っても切り離せないエステティシャン教育。経費削減をする一方で、いかに生産性の高い人材を育てられるかが鍵となります。自社でヒトが育つ、ヒトが辞めないサロンを作るポイント徹底解説。

- ✓ 目標売上を達成するための人員計画がありますか？
- ✓ 自社に合った最適な人が採用できていますか？
- ✓ 未経験でも即戦力化できる仕組みは整っていますか？
- ✓ 中堅・ベテラン層が辞めない環境は整っていますか？



詳細はこちらで解説！ ▶ **2021年3月22日・23日・24日 @WEB開催** お問合せNo. S068919
「離職率の高いエステティシャンが目標に向かって頑張るサロン創り」

ポイント 4 新人・未経験でも“売れる”仕組み ～脱スタッフ依存型！お客様が通いたくなるサロン創り～

優秀なスタッフ1名で売上が立っていたり、売上を上げるまでに何年もかかっているのはサロンとして不安定で経営も安定しません。「あの人だけが出来る」をなくし、新人や未経験でも売れる仕組み作りのポイントを解説。

- ✓ 目標数値を達成できるメニュー構成になっていますか？
- ✓ 通いたい！と思われる圧倒的商品力がありますか？
- ✓ 未経験でも提案できるツールが整っていますか？
- ✓ お客様が続けたいと思えるメニューの品揃えはありますか？



詳細はこちらで解説！ ▶ **2021年4月5日・6日・7日 @WEB開催** お問合せNo. S068868
「売れないスタッフに悩まない！ エステサロンの売れる仕組み作り」

新時代のエステ経営時流予測2021ズバリ解説！

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

ヒト・集客で悩まない! コロナを境に変わった新時代のエステ経営 お問合せNo. S067468

開催要項

オンラインにてご参加

お申込期限: 1月16日(土)

2021年 **1月20日(水)**

開始 **10:00** ▶ 終了 **12:00** (ログイン開始 9:30より)

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。

オンラインにてご参加

お申込期限: 1月17日(日)

2021年 **1月21日(木)**

開始 **10:00** ▶ 終了 **12:00** (ログイン開始 9:30より)

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。

オンラインにてご参加

お申込期限: 1月18日(月)

2021年 **1月22日(金)**

開始 **10:00** ▶ 終了 **12:00** (ログイン開始 9:30より)

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。

日時・会場

受講料

一般価格 税抜 10,000円 (税込 **11,000円**) / 一名様

会員価格 税抜 8,000円 (税込 **8,800円**) / 一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記お申込み担当者へご連絡ください。なお、ご入金が確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます。●ご参加を取り消される場合は、開催3営業日(土・日・祝除く)前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は下記事務局宛にメールまたはお電話にてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けさせていただきます。

●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込に適用となります。

お申込方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWEB上でご確認ください。

または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo.067468を入力、検索ください。

お問合せ

 明日のグレートカンパニーを創る **株式会社 船井総合研究所**

TEL 0120-964-000 (平日9:30~17:30)

●申込みに関するお問合せ: 藤野 ●内容に関するお問合せ: 植山

【年末年始休業のお知らせ】

12月28日(月)正午~1月5日(火)まで

※休業期間中は電話が繋がらなくなっております。

※Webからのお問い合わせには1月6日以降順次ご回答させていただきます。

※なお、受講申込はWebより24時間受け付けております。ご不便をお掛け致しますが、何卒ご了承くださいませようお願い申し上げます。

お申込みはこちらからお願いいたします

1月20日(水) オンライン

申込締切日1月16日(土)

1月21日(木) オンライン

申込締切日1月17日(日)

1月22日(金) オンライン

申込締切日1月18日(月)



検