

審美歯科強化セミナープログラム

全国どこからでも
参加OK!
オンライン
セミナー
開催日時

2021年5/9(日)・23(日)・30(日)
6/13(日)・17(木)・27(日)
13:00～16:30(ログイン開始12:30～)

日程がどうしても
合わない先生へ

個別経営相談承ります!まずはお気軽にお問い合わせください。

TEL 0120-958-270 [平日 9:45～17:30 受付]
担当:石原(イシハラ)

■ セミナー内容

第1講座

チェア台数別に見た、高利益モデルの紹介と解説

株式会社 船井総合研究所 ヘルスケア支援部 歯科グループ
歯科外来チーム リーダー 出口 清



第2講座

ゲスト講師紹介

チェア4台1.6億円を突破した
手法と取り組みを紹介!

2008年に日本歯科大学を卒業後、東京、神奈川などの医院に勤務。休日を返上し、がむしゃらに勉強をつづけた。その後、2015年にスター歯科を開業。現在チェア4台で1.6億を達成するほどの高利益経営を実現。また、開業6年目でありながら毎年持続的な業績アップを実現させている

スター歯科 院長 山田 浩平氏



注目!ゲスト講座

第3講座

審美歯科強化モデルを成功させる方法とは

株式会社 船井総合研究所 ヘルスケア支援部 歯科グループ
歯科外来チーム 千葉 順子



第4講座

本日のまとめ

株式会社 船井総合研究所 ヘルスケア支援部 歯科グループ
歯科外来チーム リーダー 出口 清



Withコロナ時代コンパクトで強い医院づくり

詳しくは中面を
ご覧ください!

審美歯科強化モデルで

チェア4台 1.6億達成!!

高利益型モデルを徹底解説!

1つでもあてはまる医院様はぜひご参加ください

- チェア7台以下で経営している方
- 今のチェア台数のまま売上をあげていきたい
- 自費補綴の成約率があがらない
- 経営利益が低く悩んでいる
- キャッシュフローを健全にしていきたい

ゲスト
講師

院長 スター
歯科
山田
浩平氏



オンライン
セミナー
開催日程

2021年5/9(日)・23(日)・30(日)・6/13(日)・17(木)・27(日)
13:00～16:30(ログイン開始12:30～)
新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

料金のご案内

一般価格(1名・税別) **35,000円** (税込 38,500円) 会員価格(1名・税別) **28,000円** (税込 30,800円)

セミナーのお申込みはWEBからのお手続きが便利です!

右記のQRコードからお申込フォームに直接アクセスできます。必要事項をご入力の上、お申込みください。

セミナー情報を下記のWEBページからご覧いただけます!

セミナーWEBページ: <https://www.funaisoken.co.jp/seminar/067467>



お申込み

チェア4台で1.6億円を突破する、審美歯科強化モデルセミナー お問合せ No.S067467

主催 明日のグレートカンパニーを創る Funai Soken TEL 0120-964-000 [平日 9:30～17:30 受付]
株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪府大阪市中央区北浜 4-4-10 船井総研大阪本社ビル ■ 申し込みについてのお問合せ: 藤野(フジノ) ■ 内容についてのお問合せ: 千葉(チバ)

スター歯科様のここがすごい!

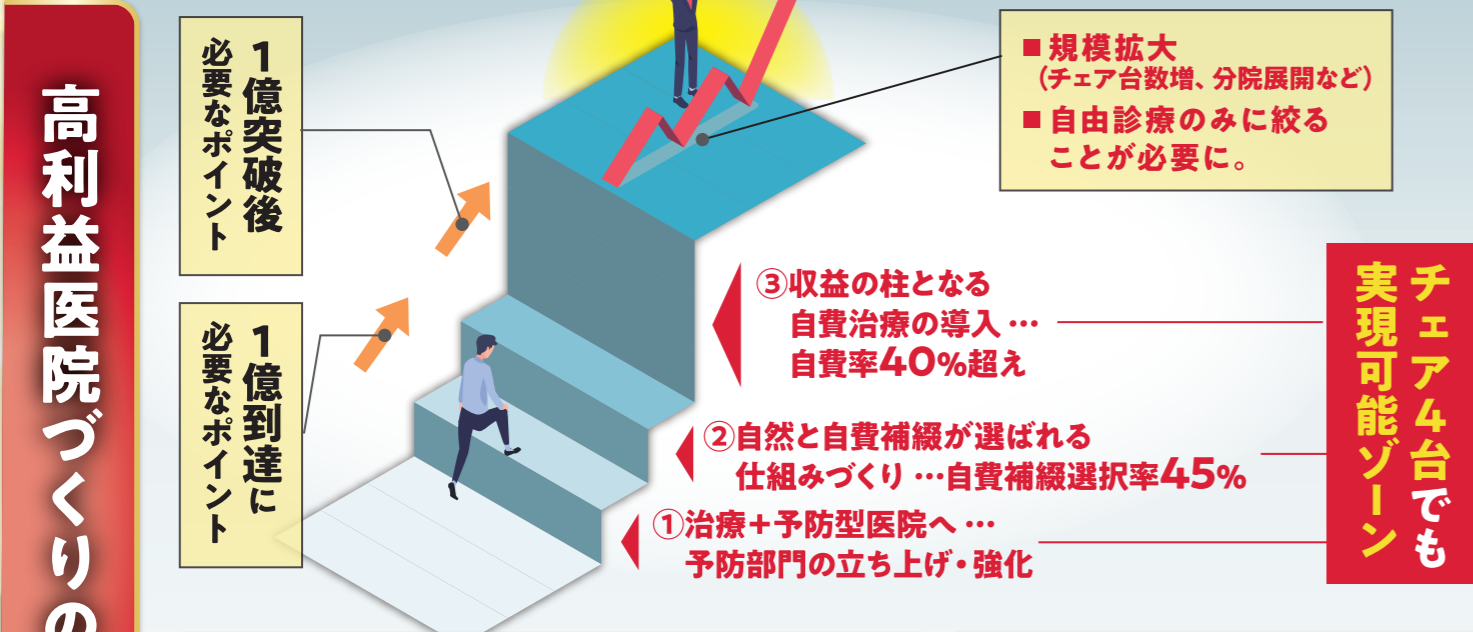
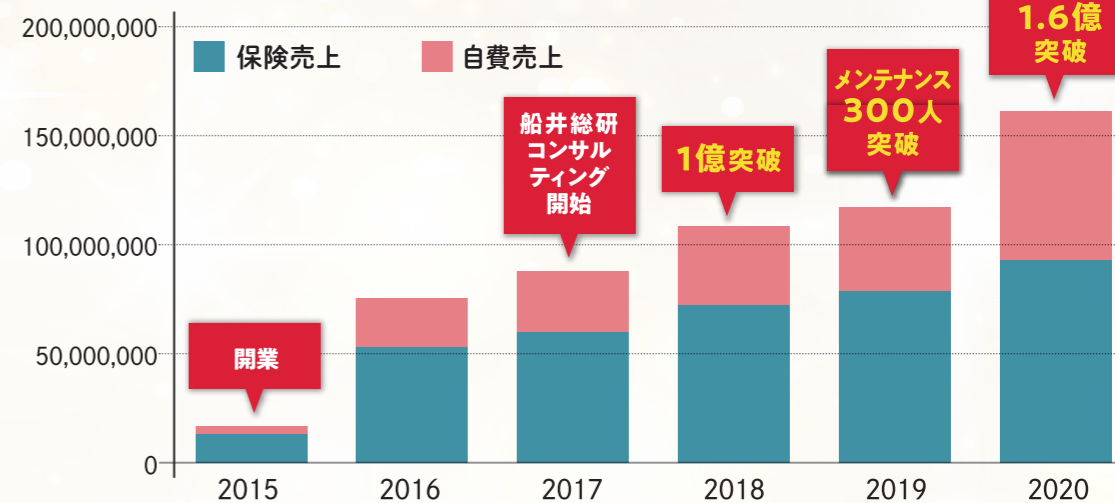
数字で見る

1.6億までの道のり

2015年に開業し、継続的に売上が伸びています。コロナ禍にも関わらず最も伸びたのが2020年でした。全国平均4400万(厚生労働省 医療経済実態調査より)を超え、1億、そして1億5千万突破となったポイントは以下です。



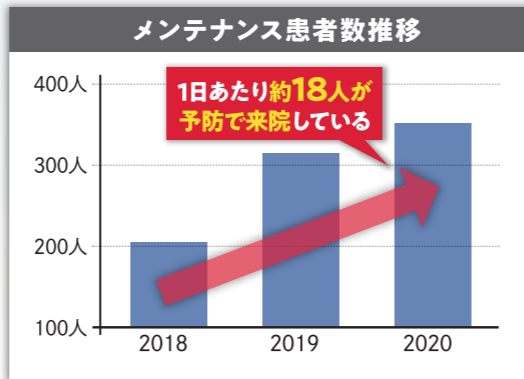
スター歯科様 売上の推移



高利益医院づくりのポイント

Point 01 | 治療+予防型医院へ

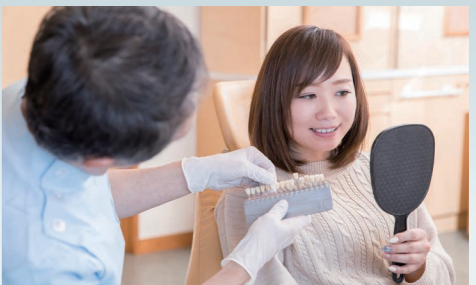
メンテナンス患者数は年々増加
 昨年はコロナ禍でも**300名/月**ご来院!
 2018年、メンテナンス患者数は月平均約200名でしたが、その翌年、メンテナンス患者数が月平均約300名と、**1年で100名も増加**しています。2020年は一時的にメンテナンス患者数の減少がりましたが、それを踏まえても月平均約350名と、1年で50名増加しています。歯科衛生士も生産性を上げることが可能です。



Point 02 | 自然と自費補綴が選ばれる仕組みづくり

自費補綴成約率**45%**も!
 押し売りではない、選ばれる補綴

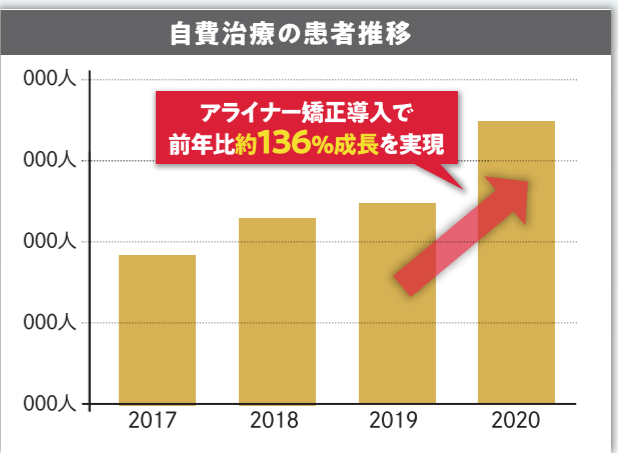
自費率を大幅に押し上げたのはインビザラインの導入・強化でしたが (Point03に詳細記載)、導入以前から**自費率約30%**と高い水準を維持していました。当時の自費率を下支えしていた要素の一つは自費補綴でした。必要な方を選んでいただけるよう、限られた時間で選ばれるための仕組みづくりを徹底しています。



Point 03 | 収益の柱となる自費治療の導入

1億~のプレイクスルー
 自由診療の導入・強化で自費率40%

2018年には年商1億円を突破と、毎年110%ほど成長していたスター歯科様。しかし、2020年は前年比**136%増**と、大きく飛躍しました。スター歯科様の場合、自費率と売上大幅増の最大用の要因は「インビザライン」の導入、強化でした。生産性の高いアライナー矯正の導入を決断していただき、価格設定、LPの作成、Web広告運用に取り組みました。多くの歯科医院での専門サイトやLP作成、そしてWeb広告運用実績がある船井総研にお任せいただき、スピーディに成約までつながっていきました。



まとめ~限られたチェア台数での売り上げアップ法則~

- ① 治療+予防型医院へ
DRの処置には限度があるため、DHも稼げる医院体制へ
- ② まずは自費補綴成約
特にこだわりがなければ、自費選択率を上げる仕組みづくりを
- ③ 収益の柱をつくる
自分の得意分野、生産性の高いもので1.5億突破

成功事例 続々!!

鶴岡歯科医院様
 高利益化モデルで
 チェア**3台1億突破**

岡野歯科クリニック様
 高利益モデル着手で
4,000万円アップ

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

チェア4台で1.6億円を突破する、審美歯科強化モデルセミナー

お問い合わせNo. S067467

開催要項

オンラインにてご参加

日時・会場

2021年 **5月9日** (日)

お申込期限: **5月5日** (水)

2021年 **6月13日** (日)

お申込期限: **6月9日** (水)

2021年 **5月23日** (日)

お申込期限: **5月19日** (水)

2021年 **6月17日** (木)

お申込期限: **6月13日** (日)

開始 終了
13:00 ▶ 16:30

(ログイン開始12:30より)

2021年 **5月30日** (日)

お申込期限: **5月26日** (水)

2021年 **6月27日** (日)

お申込期限: **6月23日** (水)

本講座はオンライン受講となっております。

オンラインミーティングツール「Zoom」を使用いたします。Zoomご参加方法の詳細は「船井総研 web参加」で検索ください。

受講料

一般価格 税抜 35,000円 (税込 **38,500円**) / 一名様

会員価格 税抜 28,000円 (税込 **30,800円**) / 一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記お申込み担当者へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます場合がございます。●ご参加を取り消される場合は、開催3営業日(土・日・祝除く)前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は下記事務局宛にメールまたはお電話にてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込に適用となります。

お申込方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWEB上でご確認いただけます。
または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo.067467を入力、検索ください。

お問合せ

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken 株式会社 船井総合研究所

TEL: **0120-964-000** (平日9:30~17:30)

●申込みに関するお問合せ: 藤野(フジノ) ●内容に関するお問合せ: 千葉(チバ)

お申込みはこちらからお願いいたします

2021年 **5月9日** (日)

お申込期限: **5月5日** (水)

2021年 **6月13日** (日)

お申込期限: **6月9日** (水)

2021年 **5月23日** (日)

お申込期限: **5月19日** (水)

2021年 **6月17日** (木)

お申込期限: **6月13日** (日)

2021年 **5月30日** (日)

お申込期限: **5月26日** (水)

2021年 **6月27日** (日)

お申込期限: **6月23日** (水)



無料 メールマガジン&公式LINE

最短・最速・最ローコストで業績アップを実現！
歯科医院経営の“成功事例”をレポートするメールマガジン

船井総研 歯科グループが、
日々のコンサルティング現場における成功事例や、業界情報を配信いたします。

メールマガジン・LINEご愛読者の声

普段、診療・経営をしていると「本当にこれでいいのか」「実際何をすべきなのか」など悩むことが多くあります。そんなことを定期的に配信してくれ、とても参考にさせていただいております。 T歯科医院様

悩んでいることはどの先生も同じようなことなので、タイミングよく解決につながるものが良くあります。とても有効だと思っています。 R歯科医院様

メールマガジン&公式LINEお申込みはこちらから

下記のQRコードより、お申込みください。

メールマガジン



公式LINE



船井総研歯科 YouTube

★毎週 最新情報を発信★

YouTube限定の動画を続々配信しています。

ぜひお気軽にご覧ください。

チャンネル登録で、最新投稿を見逃さずに動画をチェックできます。

YouTube



お問い合わせ先
齋藤（サイトウ）：070-2321-5697