

出張研修も承りますので、自立する幹部を育てましょう。

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

管理職研修

お問合せNo. S067463

開催要項

オンラインにてご参加

2021年 1月22日(金) 開始 13:00 ▶ 終了 16:30 (ログイン開始12:45より)

お申込期限:1月18日(月)

2021年 1月25日(月) 開始 13:00 ▶ 終了 16:30 (ログイン開始12:45より)

お申込期限:1月21日(木)

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。

大阪会場にてご参加

2021年 2月18日(木) 開始 13:00 ▶ 終了 16:30 (受付12:45より)

お申込期限:2月14日(日)

株式会社 船井総合研究所 大阪本社
〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研 大阪本社ビル 地下鉄御堂筋線「淀屋橋駅」⑩番出口より徒歩2分

東京会場にてご参加

2021年 2月24日(水) 開始 13:00 ▶ 終了 16:30 (受付12:45より)

お申込期限:2月20日(土)

株式会社 船井総合研究所 五反田オフィス
〒141-8527 東京都品川区西五反田6-12-1 JR「五反田駅」西口より徒歩15分

諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場は受講票にてご確認ください。
また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。

日時・会場

受講料

一般価格 税抜 20,000円 (税込22,000円) / 一名様

会員価格 税抜 16,000円 (税込17,600円) / 一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記お申込み担当者へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます場合がございます。●ご参加を取り消される場合は、開催3営業日(土・日・祝除く)前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は下記事務局宛にメールまたはお電話にてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。
●会員価格は各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧: FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込に適用となります。

お申込方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWEB上でご確認ください。
または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo.067463を入力、検索ください。

お問合せ

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken 株式会社 船井総合研究所

TEL 0120-964-000 (平日9:30~17:30)

●申込みに関するお問合せ: 大村(オオムラ) ●内容に関するお問合せ: 碓(ハザマ)

新型コロナウイルスの感染拡大に伴い、感染状況が収束するまでの期間は、録画等によるウェブ開催へ移行させていただく可能性がありますので、何卒ご理解をいただきますようお願い申し上げます。

【年末年始休業のお知らせ】
12月28日(月)正午~1月5日(火)まで

※休業期間中は電話が繋がらなくなっております。※Webからのお問い合わせには1月6日以降順次ご回答させていただきます。
※なお、受講申込はWebより24時間受け付けております。
ご不便をお掛け致しますが、何卒ご了承くださいませようお願い申し上げます。

お申込みはこちらからお願いいたします



1月22日(金) オンライン
申込締切日1月18日(月)

1月25日(月) オンライン
申込締切日1月21日(木)

2月18日(木) 大阪会場
申込締切日2月14日(日)

2月24日(水) 東京会場
申込締切日2月20日(土)

検

出張研修も承りますので、自立する幹部を育てましょう。

社長・上司対象

教え方で
部下は変わる!

今どきの若手にも対応した
部下育成法を学ぶ

やる気にさせる 自分で考える教え方



いちいち上司が言わなくても、 主体的に考えて行動する社員の教え方&動かし方

- ✔ もっと自分で考えて、しっかり気働きできる部下を育てたい方
- ✔ 今どきの若手に対して辞めないように厳しく指導したい方
- ✔ 辞められたら困るので、つい甘やかしてしまう方
- ✔ パートの方などに遠慮して言いたいことが言えない方
- ✔ 元上司や年配の方に対して自信をもって言うべき事を伝えたい方

オンライン開催 | 開催時間13:00~16:30

大阪会場 | 開催時間13:00~16:30

東京会場 | 開催時間13:00~16:30

2021年1月22日(金)・2021年1月25日(月)

2021年2月18日(木)

2021年2月24日(水)

参加料金

一般

税抜

20,000円(税込22,000円)

会員

税抜

16,000円(税込17,600円)

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。新型コロナウイルスの感染拡大の状況によっては、録画等によるウェブ開催へ移行させていただく可能性がありますので、何卒ご理解をいただきますようお願い申し上げます。また、来場にてご参加される際は、ご案内時に注意点がございますので必ずご確認ください。

主催

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken
株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

管理職研修

お問い合わせNo. S067463

TEL.0120-964-000 平日:9:30~17:30

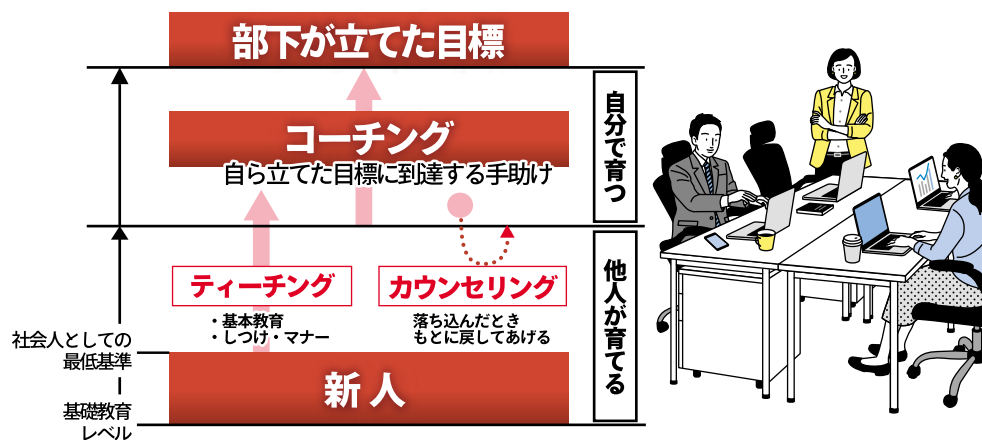
担当: 大村(オオムラ) 内容に関するお問い合わせ: 碓(ハザマ)

WEBからお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。)→ 067463

「教えるのが得意?」「教えるのが苦手?」

上司によって、教え方によって部下は変わります!

1 コミュニケーションが良くなればやる気がアップする >>> 目標達成意欲が高くなる



2 コミュニケーションが良くなればやる気がアップする >>> PDCAで生産性が高まる



このような悩みが解決できる講座内容です

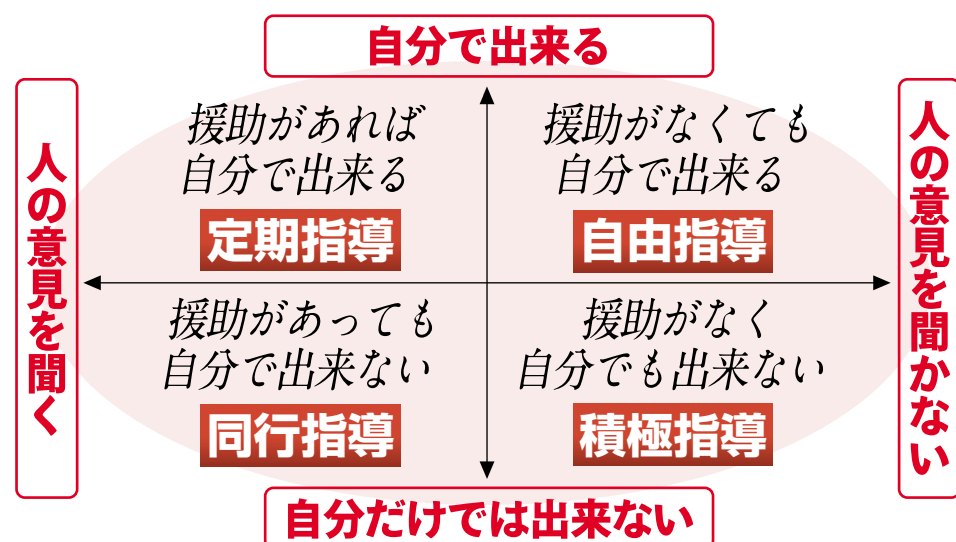
- ・仕事は自分から盗んで**学ぶことを徹底**させたい方
- ・いちいち言わなくても**自分から行動**するようにさせたい方
- ・もっと**自分からやる気を出して**頑張ってもらいたい方
- ・**上手な教え方や育て方**を知りたい方
- ・**同じミスをする部下**の指導方法を知りたい方



講座内容 <毎回、大好評の講座内容をさらに充実させました>

第1講座	甘やかすのではなく部下になめられない指導 ・部下は命令や指示ではなく影響力で動く ・信頼関係を強化するテクニック ・はじめて学ぶコーチングスキル ・やる気の基本スキル「聞く」「質問する」を体感しよう	自分に合った 伝え方を学びます
第2講座	「気づく力」を高めるスキルで部下は変わる ・相手の気持ちを考えると行動が変わる ・「何」を意識させ、「なぜ」を考えさせる ・相手に気持ちよく話させる質問の仕方 ・相手から答えを引き出す質問パターン	相手思考 スキル トレーニング & 意見交換
第3講座	PDCAも評価・承認することで上手いく ・イメージすれば達成しやすくなる ・目標を設定するコツをマスターする ・アクションへの落とし込み方 ・自分で考えて行動させる	PDCA 目標設定演習 & 意見交換
まとめ講座	もっと部下をやる気にさせよう ・部下との面談で即活用ができる自己開示スキル ・部下の長所を見つけ、「褒め方」をマスター ・部下の気持ちを理解することで業績が伸びる ・結果を出し自律した社員を育成する組織作り	本日のまとめ & 明日から実践すること

3 コミュニケーションが良くなればやる気がアップする >>> きちんと**言うべきこと**を言う「伝え方」と「接し方」



- 定期指導** ヒントさえ与えれば解決できる
モチベーションスキル >>> 質問スキルを活用
- 積極指導** 自分で何も出来ない重症の方
モチベーションスキル >>> 積極スキルを活用
- 自由指導** 自分で考えて行動が出来る
モチベーションスキル >>> 傾聴スキルを活用
- 同行指導** 基本的スキルを身に付ける
モチベーションスキル >>> 傾聴スキルと積極スキルを活用

部下の**定着率**を
高めるには
**接し方が
決め手**

上手いかわからない時は、このような状態に

- ・部下が何を考えているのかよく分からない
- ・おそらく自分のことは知ってくれていると思う
- ・目標は把握しているが**共通認識**までにはなっていない
- ・自分に時間があつたときに**軌道修正**する程度
- ・自分の目標達成で**精一杯**の状態
- ・自分を優先させないと**自分の給料**が下がる
- ・ついつい**詰めてしまう**

心のコップを上に向かせるためにすべきこと

- ・まず部下のことをよく**知る**こと
- ・自分の性格や考え方を**理解**してもらう
- ・何が目標・ゴールなのか**共通認識**にする
- ・途中で**軌道修正**するための打ち合わせの時間を作る
- ・部下に**成功体験**を早くさせる**先手必勝**の仕掛け作り
- ・自分の目標も達成できる**タイムマネジメント**管理
- ・結果の反省は**楽しく前向き**にすること

もっと部下に愛情を持って接しよう!
コミュニケーションが良くなれば会社は変わります

今回の講座を出張研修します



株式会社 船井総合研究所
HRD 支援部

はざま としゆき
裕 俊之

船井総研におけるサービス業のスペシャリストで、新たなビジネスモデルの開発や、新規事業参入へのノウハウと実績は、他の追随を許さない。コンサルティングポリシーは「即時業績アップ」。短期間で結果を出す手法は、経営者から高い評価を得ている。

この研修を御社の指定場所へ出張して実施いたします。
TEL:0120-958-270 (平日/9:45~17:30対応)
裕 俊之 E-mail:hazama@funaisoken.co.jp