

この講座を社長と一緒に聞くことで、社長の気持ちがわかります

この講座を社長と一緒に聞くことで、社長の気持ちがわかります

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

数字の見方

お問合せNo. S067462

開催要項

オンラインにてご参加

2021年 **3月23日(火)** 開始 **13:00** ▶ 終了 **16:30** (ログイン開始12:45より) **お申込期限:3月19日(金)**

2021年 **3月25日(木)** 開始 **13:00** ▶ 終了 **16:30** (ログイン開始12:45より) **お申込期限:3月21日(日)**

本講座はオンライン受講となっております。

諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。

オンラインミーティングツール『ZOOM』を使用いたします。ZOOMのご参加方法の詳細は で検索

録画ではなくライブ配信!
質問もできるので理解しやすく楽しく学べる!

日時・会場

大阪会場にてご参加

2021年 **4月23日(金)** 開始 **13:00** ▶ 終了 **16:30** (受付12:45より) **お申込期限:4月19日(月)**

株式会社 船井総合研究所 大阪本社
〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研 大阪本社ビル 地下鉄御堂筋線「淀屋橋駅」10番出口より徒歩2分

東京会場にてご参加

2021年 **4月26日(月)** 開始 **13:00** ▶ 終了 **16:30** (受付12:45より) **お申込期限:4月22日(木)**

株式会社 船井総合研究所 東京本社
〒100-0005 東京都千代田区丸の内1-6-6 日本生命丸の内ビル21階 JR「東京駅」丸の内北口より徒歩1分

諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場は受講票にてご確認ください。
また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。

受講料

一般価格 税抜 20,000円 (税込22,000円) / 一名様

会員価格 税抜 16,000円 (税込17,600円) / 一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記お申込み担当者へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます。●ご参加を取り消される場合は、開催3営業日(土・日・祝除く)前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は下記事務局宛にメールまたはお電話にてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。
●会員価格は各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

お申込方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWEB上でご確認ください。
または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo.067462を入力、検索ください。

お問合せ

明日のグレートカンパニーを創る Funai Soken 株式会社 船井総合研究所

TEL 0120-964-000 (平日9:30~17:30)

●申込みに関するお問合せ: 大村(オオムラ) ●内容に関するお問合せ: 碓(ハザマ)

新型コロナウイルスの感染拡大に伴い、感染状況が収束するまでの期間は、録画等によるウェブ開催へ移行させていただく可能性がありますので、何卒ご理解をいただきますようお願い申し上げます。

お申込みはこちらからお願いいたします



3月23日(火) オンライン受講

申込締切日:3月19日(金)

3月25日(木) オンライン受講

申込締切日:3月21日(日)

4月23日(金) 大阪会場

申込締切日:4月19日(月)

4月26日(月) 東京会場

申込締切日:4月22日(木)



社員数20人までの
安定成長したい
会社対象

社長を補佐するために お金の心配を無くす 儲かる数字の見方&考え方

このような方は参加して、社長と一緒に会社を盛り上げる補佐を目指そう!

- 社長が経営に専念できるように、自分が数字に強くなって補佐したい方
- 会議でも会社の数字について積極的に意見が言えるように補佐したい方
- 会計帳簿の記帳や言われたことだけでなく、経営の判断を補佐したい方
- 会社が本当に儲かっているのかどうかの資料を作成して補佐したい方
- 社長を補佐して会社を盛り上げる力になりたいと強く思っている方

社長は孤独です! 相談相手になることで少しでも社長の悩みを軽減しよう!

オンライン開催 開催時間 13:00~16:30	2021年3月23日(火) 2021年3月25日(木)	会場開催 開催時間 13:00~16:30	大阪会場 / 2021年4月23日(金) 東京会場 / 2021年4月26日(月)
------------------------------------	--------------------------------	---------------------------------	--

参加料金 一般 税抜 **20,000円** (税込22,000円) 会員 税抜 **16,000円** (税込17,600円)

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。新型コロナウイルスの感染拡大の状況によっては、録画等によるウェブ開催へ移行させていただく可能性がありますので、何卒ご理解をいただきますようお願い申し上げます。また、来場にてご参加される際は、ご案内時に注意点がございますので必ずご確認ください。

主催 明日のグレートカンパニーを創る Funai Soken 株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル 担当: 大村(オオムラ) 内容に関するお問い合わせ: 碓(ハザマ) **数字の見方** お問い合わせNo. S067462 TEL.0120-964-000 平日: 9:30~17:30

WEBからお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → **067462**

社長は孤独です! 社長から「頼りにされる補佐を目指す!」

本当に会社は儲かっているの?!

社長は孤独です。あなたが補佐することで会社と一緒に盛り上げよう!

社長は「売上のこと」「人の採用や育成のこと」「クレーム処理や新商品開発」など、とても一人で全部するのは忙しいです。社員一人一人が自立して、しっかり仕事をやってくれば安心も出来ますが、なかなかそこまで出来る社員に育っていないのが現状です。今回の講座では少しでも社長の補佐が出来るように「社長が経営に専念できるように儲かる数字の見方&考え方」を学びます。

社長が知りたいのは「どう、手をうつか」「何をすればいいのか」です。そのための情報をタイミングよく提供することで社長を補佐できます。単なる帳簿の記帳より、もっと会社の未来を社長と一緒に盛り上げていける、頼りにされる補佐を目指して勉強しましょう。

株式会社 船井総合研究所 HR支援部 裕 俊之

社長が知りたい数字は「未来」を予測して早く手をうちたい

損益計算書

1 売上	原価	2 経費	3 粗利益	人件費
				④ 利益

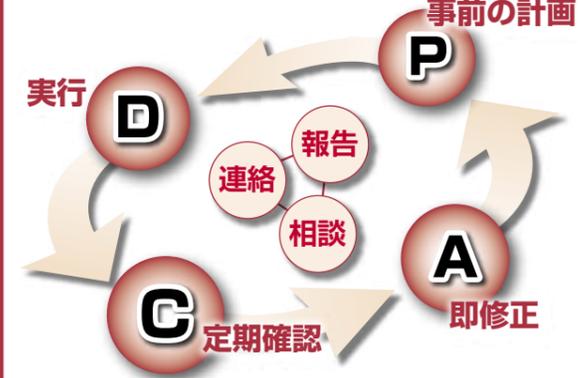
社長は 資金繰りと会社の将来を考える
 社員は 自分の給料と休日のことを考える
 補佐は 社長の期待していることを考える

社長はどのタイプ?

- ① 売上の予測をして手をうつ
今月の目標売上がいくら不足しそうか?早く手を打つ数値を知りたい。
- ② 粗利益の予測をして改善する
安易に割引や安売りをしていないか?高くても売れる方法を知りたい。
- ③ 経費の予測をして対策する
無駄な経費を使っていないか?もっと効果的なお金の使い方を知りたい。
- ④ 利益の予測をして先回りする
今月の支払いが大丈夫か?いくらくらい銀行から借入できるのか知りたい。
社長が知りたいのは「計画どおり」に会社が進められているかを把握したい

数字を使っただけの的確な指示を出すことで結果が出る

「だいたい」「おそらく」「たぶん」では経営判断を間違え!



定期的な確認事項

営業数値 利益数値
 成長数値 満足数値
 毎週のチェック項目⇒会議の運営

即修正で結果を出す

人を変える 時間を変える
 場所を変える モノを変える
 個人へのフォロー⇒日報の活用

儲かる会社になるために考え方を5W1Hで整理する

- Who 誰に指示するのが最適か
- What 何を目的に指示するのか
- When どのタイミングで指示するのか
- Where 個別か会議か全員の前か
- Why なぜそれを任せるのか
- How どのようなやり方か

個人別管理で生産性を考える

氏名	合計	A	B	C
売上	120	40	30	50
人件費	60	20	15	25
広告宣伝費	30	10	10	10
ガソリン代	20	5	5	10
利益	10	5	0	5

全体の売上だけでなく、各人の利益をチェックすることで、生産性をアップすることが出来る

講座内容

第1講座 社長が次の一手を打つために補佐が心得ておくべき数値

社長が知りたいのは「今の状況」だけでなく「将来のこと」会社の状況を把握する「超簡単な数字の見方&考え方」

- 「安全性」社会情勢や環境の変化に耐える筋肉があるか?
- 「収益性」会社にどれくらい儲ける筋肉があるか?
- 「成長性」毎年、順調に成長して伸びる筋肉があるか?
- 「生産性」付加価値を高めて効率よく働ける筋肉があるか?
- 「採算性」儲かるビジネスを見極める筋肉があるか?

わかりやすい具体的な事例を学びながら、実際に使えるように解説します

社長が期待するのは
 ・自分で考える
 ・自分で行動する
 ・自分で結果を出す
 稼ぐ社員を育てること

第2講座 アバウト禁止! 数字に強い社員が増えれば会社は儲かる

- 儲けるための構造を理解することで利益体質になる
- 社員一人当たりの損益計算書の作り方
- 利益を増やすためにはどこから手を打つべきか?
- 目標にこだわるためにすべきこと
- 経営者と社員の温度差を無くす「危機感」の持ち方
- 会社は短期的には利益、長期的には人材育成

言われたことだけをやるより、儲け癖の社員が増えれば会社は儲かります

社長を守る補佐になるために何をすべきかを無料経営相談します

講師紹介

今回の講座を出張研修します
 株式会社 船井総合研究所 HR支援部
裕 俊之 ハザマ トシユキ

船井総研におけるサービス業のスペシャリストで、新たなビジネスモデルの開発や、新規事業参入へのノウハウと実績は、他の追随を許さない。コンサルティングポリシーは「即時業績アップ」。短期間で結果を出す手法は、経営者から高い評価を得ている。

この研修を御社の指定場所へ 出張して実施いたします。TEL:0120-958-270 (平日9:45~17:30対応) 裕俊之 E-mail:hazama@funaisoken.co.jp