

成約率・台粗利に悩む新車リース店の
経営者・営業スタッフ向け

セミナー価格

一般価格 税込20,000円(税込22,000円)

会員価格 税込16,000円(税込17,600円)

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

全国の新車リース店から
トップ営業セールス集結!

成約率!台粗利! ↑

営業力アップ

セミナー

このような方に
オススメの
WEBセミナー
です!

- ☑ 成約率50%以上を目指したい
- ☑ 台粗利20万円以上を目指したい
- ☑ メンテナンスバック50%以上を目指したい
- ☑ 保険獲得率50%以上を目指したい
- ☑ 新人営業スタッフを即戦力化したい

豪華セミナー
2大特典!

① ゲスト講師
営業マニュアル
プレゼント!!

② 専門のコンサル
タントによる
無料経営相談!

年間新車リース
販売台数248台!
販売台数日本一!

(株式会社船井総合研究所調べ)

株式会社 ネオ
店長
辻 晃平氏

業界未経験ながら
営業デビュー4ヶ月で
成約率60%越え!

株式会社
カークリニックアキヤマ
木下 涼太氏

新金融人から営業スタッフへ転向し
年間新車リース
販売台数130台越え!
成約率60%以上!

Win cube 株式会社
サブリーダー
久場 輝正氏

オンライン 2020年 12月11日(金) オンラインセミナー 13:00~16:00

主催



明日のグレートカンパニーを創る

Fundai Soken

新車リース営業力アップセミナー2020

お問い合わせNo. S067362

TEL: 0120-964-000

平日 9:30~17:30

株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4丁目4-10 船井総研大阪本社ビル お申し込みに関するお問い合わせ: 横田 内容に関するお問い合わせ: 新村 種也

WEBからお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → 067362

当日、セミナーでお伝えする成約率アップ・台粗利アップの講座内容を先行大公開！

1. 年間240台以上販売するトップ営業スタッフの考え方や具体的な実践事項がわかる
2. 営業未経験でも即戦力で成約率50%以上を達成する商談方法やスキルアップ方法がわかる
3. 成約率50%以上を達成するための商談の流れや商談トークがわかる
4. 提案力を高めるためのヒアリング事項がわかる
5. 全ての基本となるアプローチブックを活用した商談方法がわかる
6. 審査実施率を高める提案方法がわかる
7. 即決率を高めるクロージング方法がわかる
8. 再来店率を高める後追い方法が分かる
9. 台粗利20万円以上達成のための獲得すべきオプションと獲得率アップの提案方法がわかる
10. メンテナンスパック獲得率50%を達成する商談手法や商談トークわかる
11. 新規保険獲得率50%以上を達成する商談手法や商談トークがわかる
12. 営業力アップを助ける商談ツールがわかる
13. 1人当たり年間100台以上販売するための商談方法や効率化のためのオペレーションがわかる
14. 商談ごとの管理を徹底する実績管理表がわかる

繁忙期に向けて、営業体制は万全ですか？ 台数・粗利を伸ばすための営業力アップ講座！

販売台数日本一のトップ営業スタッフの 考え方・具体的な営業手法大公開！

入社3年目ながら新車リース専門店の店長に就任し、
2019年には個人での年間新車リース販売248台を記録。
全国のフラット7加盟店における個人別年間販売台数最
高記録(当時)を作り上げ、名実ともに**日本一の新車リー
ス営業スタッフ**となった(船井総研調べ)。具体的な営業方
法や営業トーク、クロージング方法だけでなく、商談に対す
る考え方まで、余すことなく秘密を大公開させていただきます！



株式会社 ネオ
店長 辻晃平氏

営業未経験者でも成約率50%以上を 達成するための秘訣を大公開！

グループ会社のガソリン
スタンドでアルバイトを経
験後、営業スタッフへ転
向。販売未経験にもか
かわらず、転向後4ヶ月
で成約率60%超えを記
録。2020年6月には接
客11件・成約10台で
成約率90.9%を記録し
た。年間の成約率は
61.3%となっている



株式会社 カークリニックアキヤマ
木下 涼太氏

2013年に钣金塗装職
人として入社し、2016
年同社の新車リース事
業参入にあたり営業ス
タッフへ転向。2019年
12月時点での年間成約
率は64.7%、新車リー
ス年間販売台数も130
台超えを記録している



Win cube 株式会社
サブリーダー 久場 輝正氏

2人のゲスト講師をお招きし、**営業未経験者でも成約率50%以上を**
達成するための秘訣をパネルディスカッション式で大公開させていただきます！

船井総研 台粗利アップ講座！

台あたり粗利アップのため
の「オプション獲得」、「メン
テナンスパック獲得」、「保
険獲得」についての秘訣を
講座でお伝え致します！



株式会社 船井総合研究所
中古車リースチーム
リーダー 新村 雅也

セミナー豪華2大特典！

- ①ゲスト講師の営業
マニュアルプレゼント！
- ②専門のコンサルタント
による無料経営相談！

新車リース営業力アップ セミナー2020

オンライン
開催

2020年12月11日(金) 13:00~16:00
※ログイン開始 12:30~

	講座内容
第1講座	マインドセット講座 営業力アップ実現のために必要な考え方やスタンスをお伝えいたします 株式会社船井総合研究所 中古車リースチーム リーダー 新村雅也
第2講座	営業力アップのためのゲスト講座① 営業未経験ながら成約率50%以上を達成するためのノウハウをお伝えいたします 株式会社 カークリニックアキヤマ 木下 涼太 氏 Win cube 株式会社 サブリーダー 久場 輝正 氏 株式会社船井総合研究所 リーダー 加藤智
第3講座	営業力アップのためのゲスト講座② 2019年に個人での年間新車リース販売248台を記録し、年間販売台数1位(株式会社船井総合研究所調べ)に輝いたトップ営業スタッフの営業ノウハウをお伝えいたします 株式会社 ネオ 店長 辻 晃平 氏 株式会社船井総合研究所 新車リースチーム リーダー 加藤智
第4講座	台あたり粗利アップ講座 台あたり粗利アップのための「オプション獲得率アップ」や「メンテナンスパック獲得率アップ」、「保険獲得率アップ」のポイントをお伝えいたします 株式会社船井総合研究所 中古車リースチーム リーダー 新村雅也
第5講座	まとめ講座 本日学んだ内容を繁忙期に最大限発揮できるようフィードバックを行います 株式会社船井総合研究所 中古車リースチーム リーダー 新村雅也

お申し込み方法

WEBからお申し込みいただけます！

右記のQRコードを読み取りいただき、
WEBページのお申し込みフォームより
お申込みくださいませ。
セミナー情報をWEBページからも
ご覧いただけます！

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/067362>



ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

新車リース営業力アップセミナー2020

お問い合わせNo. S067362

開催要項

オンラインにてご参加

お申込期限: **12月7日(月)**

日時・会場

2020年 **12月11日(金)**

開始..... 終了.....
13:00 16:00

本講座はオンライン受講となっております。
諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。

(ログイン開始12:30より)

受講料

一般価格 税抜 20,000円(税込22,000円) / 一名様

会員価格 税抜 16,000円(税込17,600円) / 一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記お申込み担当者へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます場合がございます。●会員価格は各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込に適用となります。●ご参加を取り消される場合は、開催3営業日(土・日・祝除く)前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は下記事務局宛にメールまたはお電話にてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

お申込方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWEB上でご確認いただけます。または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo.067362を入力、検索ください。

お問合せ

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken 株式会社 船井総合研究所

TEL: **0120-964-000** (平日9:30~17:30)

●申込みに関するお問合せ: 横田操 ●内容に関するお問合せ: 新村雅也(070-2321-5714)

お申込みはこちらからお願いいたします

12月11日(金) オンライン
申込締切日: 12月7日(月)



検