

セミナー当日はこのような内容をお話します

組織戦略

- ・地域連携薬局認定のための戦略的組織図
- ・他社と差別化して地域医療連携を実現する役割分担
- ・主体的に行動し、成果を出す組織の創り方

評価制度

- ・経営者の方向性を伝える評価制度とは？
- ・社員が役割を全うし、業績をあげる評価項目大公開
- ・生産性向上&社員定着を両立する評価制度の仕組み

管理者会議

- ・業績・生産性が伸びる管理者会議ノウハウ
- ・社長が管理者に本当に伝えるべきこと
- ・経営目線で薬局運営を語る管理者の育て方

2021年 1月27日水・28日木・30日土 講座内容&スケジュール

第1講座

地域連携薬局を目指す薬局のマネジメント戦略

株式会社 船井総合研究所 HRD支援部 採用・育成チーム リーダー 安室 圭祐



第3講座

地域連携薬局を見据えた組織体制で導入すべき評価制度のポイント

株式会社 船井総合研究所 HRD支援部 プロダクト&マーケティングチーム 井田 信也



第4講座

”業績を上げる会議体”実践事例大公開

株式会社 船井総合研究所 HRD支援部 採用・育成チーム 黒木 大吾



第5講座

本日のまとめ

株式会社 船井総合研究所 HRD支援部 採用・育成チーム リーダー 安室 圭祐



第2講座 | 特別ゲスト講座

高生産性&高定着率の調剤薬局が実践している“たった2つ”の秘訣

有限会社 中央調剤薬局 代表取締役社長 小竹 成昭氏



【ゲスト講師紹介】

新潟県で調剤薬局11店舗を運営し、従業員数50名を超えている同社。「社員が主体的に考えて生産性を高めてほしい」という思いから、管理者会議の実施&評価制度の活用に取り組み、一人当たりの月間技術料最大125万円 社員定着率年100%を実現! 「高生産性」&「高定着率」の両立を果たしている。

日程がどうしても合わない企業様へ 出張セミナー&個別経営相談承ります。TEL.0120-958-270 平日/9:45~17:30 担当/安室

お申し込み方法

WEBからのお申し込み

右記のQRコードを読み取りWEBページのお申し込みフォームよりお申し込みください。

セミナー情報をWEBページからもご覧いただけます! <https://www.funaisoken.co.jp/seminar/067361>



「薬局再編時代」の生き残り戦略を提言!

“地域連携薬局” 2021年8月から認定制度が始まる を目指し、勝ち残るための 中小調剤薬局マネジメントセミナー

外来処方箋減少時代でも 高生産性薬局

地域連携薬局認定獲得のためにやるべき たった3つのマネジメント戦略

- 1 時流に合わせた 組織図の見直し
- 2 業績と連動させた 評価賃金制度
- 3 業績を上げる幹部を育てる 管理者会議

→薬局再編時代で勝ち残るための 3つのポイントを中面で解説!

を実現せよ!

ゲスト講師

スタッフ一人当たり 月間粗利生産性

125万円を実現!

有限会社 中央調剤薬局 代表取締役社長

小竹 成昭氏



オンライン開催 日時 2021年 1月27日水・28日木・30日土 13:00~16:30 [ログイン時間: 12:30より]

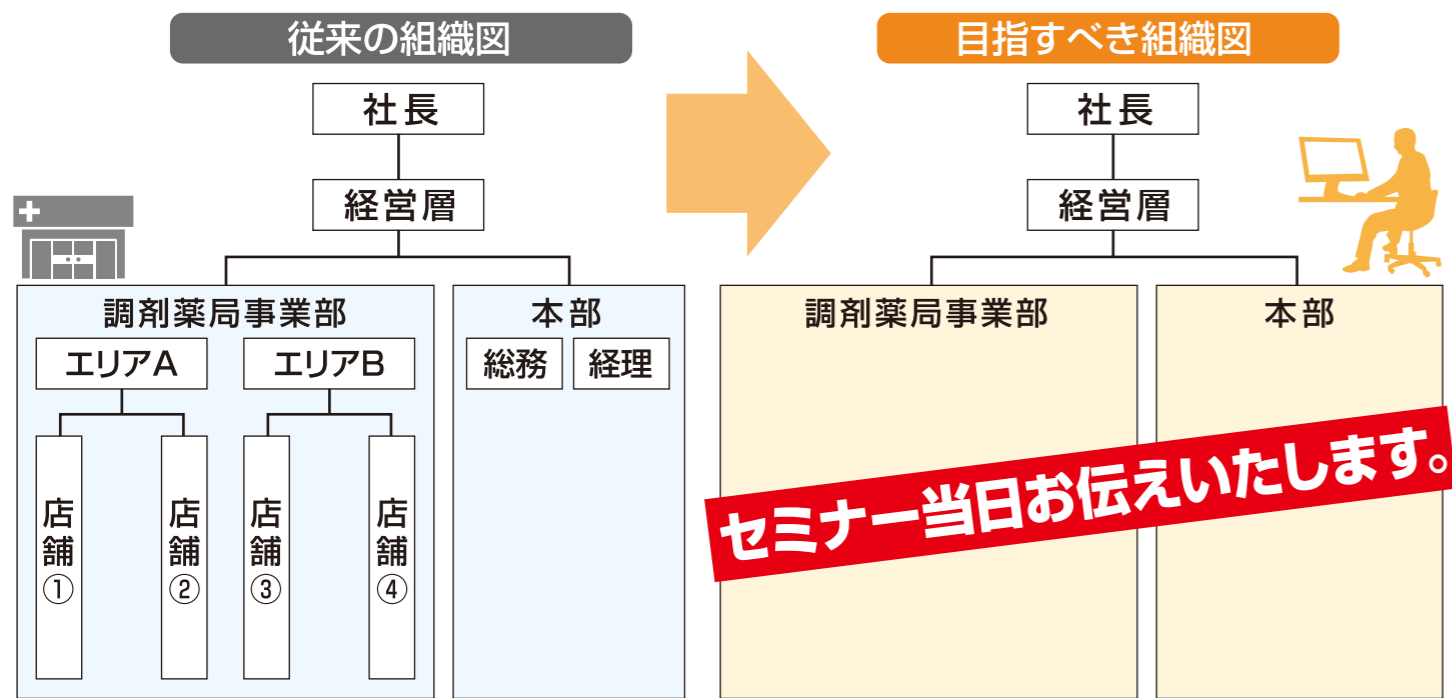
新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

主催 明日のグレートカンパニーを創る Funai Soken TEL.0120-964-000 平日 9:30~17:30 株式会社 船井総合研究所 〒541-0041大阪市中央区北浜4丁目4-10 船井総研大阪本社ビル [webセミナー] 地域連携薬局を目指す薬局の組織マネジメント お問い合わせNo.S067361 お申し込みに関するお問合せ:天野 内容に関するお問合せ:安室

WEBからお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → 067361

薬局再編時代で勝ち残る 薬局マネジメント 3つのポイント

ポイント① 役割を分けて新しい動きへの推進力を高める組織図の作成



ポイント③ 管理能力の高い管理者を育てる会議体の構築



経営者の仕事は店舗の目標達成サポート!
管理者自らが目標を管理できる会議へ

- ポイント①: 店舗の経営数値は管理者に公開し業績管理の考え方を伝える
- ポイント②: 店舗の方向性や目標を管理者自ら定め、達成に向けた行動計画を管理者に考えてもらう
- ポイント③: 目標達成に向けたアクションと振り返りを行い、経営者は達成のためのサポートを考える

ポイント② 業績・生産性に直結した評価制度の構築



- ポイント① 優秀な社員だけが昇進! 伸びる会社は「昇格基準」を明確化!
- ポイント② 昇給・降給基準作成で社員の能力に応じた給与制度!
- ポイント③ 業績直結! 社員が主体的に業績を伸ばしてくれる評価項目!

以下に1つでも当てはまる経営者様はすぐお申込みください!

- ✓ 薬局再編時代に勝ち残れる薬局・組織を作りたい
- ✓ 地域連携薬局の認定を目指したい
- ✓ 地域医療連携を通じて他社と差別化したい
- ✓ 業界の時流に柔軟に対応し、地域に価値を発揮できる組織を創りたい
- ✓ 新しい薬剤師の動きに対応できる評価制度を構築したい
- ✓ 店舗をマネジメントできる管理者を育てたい
- ✓ 減収・減益時代で社員の給与・賞与の設定に困っている



セミナー後、自社でも即日実践できるように
無料特典!! 調剤薬局経営相談付き!(約90分)

※日程と実施場所は調整させていただきます。

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

【webセミナー】地域連携薬局を目指す薬局の組織マネジメント お問い合わせNo. S067361

開催要項

オンラインにてご参加

日時・会場

2021年 **1月27日** (水) 申し込み締切日:1月23日(土)

2021年 **1月28日** (木) 申し込み締切日:1月24日(日)

2021年 **1月30日** (土) 申し込み締切日:1月26日(火)

開始 ----- 終了 -----

13:00 ▶ 16:30 (ログイン開始12:30より)

本講座はオンライン受講となっております。

諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。

受講料

一般価格 税抜 10,000円 (税込 **11,000円**) / 1名様

会員価格 税抜 8,000円 (税込 **8,800円**) / 1名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記お申込み担当者へご連絡ください。なお、ご入金が確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。●ご参加を取り消される場合は、開催3営業日(土・日・祝除く)前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は下記事務局宛にメールまたはお電話にてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込みに適用となります。

お申込方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWEB上でご確認ください。

または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo. 067361を入力、検索ください。

お問合せ



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken 株式会社 船井総合研究所

TEL: **0120-964-000** (平日9:30~17:30)

●申込みに関するお問合せ: 天野 ●内容に関するお問合せ: 安室

【年末年始休業のお知らせ】

12月28日(月)正午~1月5日(火)まで

※休業期間中は電話が繋がらなくなっております。

※Webからのお問い合わせには1月6日以降順次ご回答させていただきます。

※なお、受講申込はWebより24時間受け付けております。

ご不便をお掛け致しますが、何卒ご了承くださいませ
ようお願い申し上げます。

お申込みはこちらからお願いいたします

1月27日(水)オンライン

申し込み締切日:1月23日(土)

1月28日(木)オンライン

申し込み締切日:1月24日(日)

1月30日(土)オンライン

申し込み締切日:1月26日(火)

