

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

## モビリティ業界向け 中期経営計画制作合宿

お問い合わせNo. S067155

### 開催要項

東京会場にてご参加

お申込期限：12月8日（火）

日時・会場

2020年 **12月12日**（土） 開始 10:30 ▶ 終了 16:30 （10:00受付開始）

2020年 **12月13日**（日） 開始 10:30 ▶ 終了 16:30 （10:00受付開始）

諸事情により、やむを得ず会場を変更場合がございますので、会場は受講票にてご確認ください。  
また最少催行人数に満たない場合、中止させて頂く場合がございます。尚、中止の際、交通費の払い戻し等の手数料等のお支払いは致しかねますので、ご了承ください。

受講料

一般価格 250,000円（税込 275,000円/1名様）

会員価格 200,000円（税込 220,000円/1名様）

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了の案内（メール）をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内（メール）をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込み頂いたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記お申込み担当者へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取り消しさせていただく場合がございます。●ご参加を取り消される場合は、開催3営業日（土・日・祝除く）前まではマイページよりキャンセルをお願いいたします。それ以降は下記事務局宛にメールまたはお電話にてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。●会員価格は各種経営研究会・経営フォーラム、および社長Onlineプレミアムプラン（旧：FUNAIメンバーズPlus）へご入会中のお客様のお申込みにも適用となります。

お申込方法

下記QRコードよりお申込みください。受講票はWEB上でご確認ください。  
または、船井総研ホームページ（www.funaisoken.co.jp）、右上検索窓にお問い合わせNo.067155入力、検索ください。

お問合せ



株式会社 船井総合研究所

新型コロナウイルスの感染拡大に伴い、感染状況が収束するまでの期間は、録画等によるウェブ開催へ移行させていただく可能性がありますので、何卒ご理解をいただきますよう、よろしくお願い申し上げます。

TEL: 0120-964-000（平日9:30~17:30）

●申込みに関するお問合せ：星野 ●内容に関するお問合せ：服部・高岡

お申込みはこちらからお願いいたします

(株)船井総合研究所  
東京本社での受講

12月12日（土）

12月13日（日）

申込期限：12月8日（火）まで



検

10年後も持続的に会社を成長させたい経営者様へ

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます

2020年12月12日（土）～13日（日）

会場：船井総研研究所 東京本社

先行き不透明な時代に**持続的成長**するための  
With・Afterコロナに**適応した中期経営計画**を作成する

モビリティ業界向け

# 中期経営計画書 制作合宿 in 2020

特別企画

限定**20**名

自社と自分を見つめなおす2日間 Withコロナに適した事業計画が作れる

## 経営者合宿で得られる3つのポイント

**POINT 1** 3年後も**売上・利益を伸ばし続ける**ための事業計画を作成

- 自動車業界に特化した専門のコンサルタントが今後も**持続的に成長するための事業計画**作成を全面的にサポートします！

**POINT 2** 自動車業界に適した**新規事業の立ち上げ**計画策定

- 既に新規事業を立ち上げ、成長軌道に乗せている企業の取り組み事例を基に今後の新規事業立ち上げ方法を伝授いたします。
- 今後の**新たな収益基盤を構築**することで事業の安定性を強化するために必要な要素を全てお伝えし、策定のサポートを行います！

**POINT 3** 持続的成長のための**リブランディング**計画策定

- 成熟業界でも売上を2桁成長させ続けるための**リブランディング事例**を公開
- 本業、新規事業を含めて**自社の未来のブランディング**をサポートします！

主催



株式会社 船井総合研究所 〒541-0041

モビリティ業界向け 中期経営計画制作合宿

TEL: 0120-964-000

大阪府中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

お問い合わせNo. S067155

●お申込みに関するお問い合わせ：星野  
●内容に関するお問い合わせ：服部・高岡

～主催者よりご挨拶～

## 「トップで企業は99%決まる」

船井総研の創業者である船井幸雄がお伝えし続けた言葉の一つです。  
船井総研とお付き合いいただける経営者の方とお会いする中で、望まれる答えは大きく2つです。

「業績を上げたい」「いい会社になりたい」ということ。

この2つの共通点を1つの答えとして船井総研では

## 「明日のグレートカンパニーを創る」

というタグラインに想いを込めました。  
社会的価値の高い「理念」のもと、その「企業らしさ」を感じさせる独自のビジネスモデルを磨き上げ、その結果として、持続的成長を続ける企業であり、社員と顧客が「素晴らしい会社」と誇りを持つ独自の文化を形成している企業を「グレートカンパニー」と定義しています。日々の経営の中で「グレートカンパニー化」を真剣に考える時間がどのくらいあるのでしょうか？忙しい毎日の中で考えられる時間はほとんどないのが現状でしょう。  
いつもとは違う環境で、同じ志を持つ経営者と自社の未来をじっくりと考えてみませんか？外部環境の変化が早い今だからこそ、改めて自社の未来を考える時間が経営者には必要です。志の高い経営者の皆様にご参加いただけることを主催者一同楽しみにしています。

株式会社 船井総合研究所 モビリティ支援部

## 中期経営計画制作 経営者合宿 2日間のスケジュール

### 1日目 自動車業界特化型 中期経営計画の骨組み作成

時間	タイトル	講師
10:30 ～ 11:00	ウィズコロナ時代に 必要な経営戦略	(後) 船井総合研究所 モビリティ支援部 マネージャー 服部憲
10:50 ～ 11:30	中期経営計画策定書の つくり方	(後) 船井総合研究所 モビリティ支援部 マネージャー 高岡逸平
11:40 ～ 12:20	モビリティ業界の リブランディング・ 新規事業展開の最新事例	(後) 船井総合研究所 事業イノベーション 支援部 マネージャー 吉田 健 (後) 船井総合研究所 事業イノベーション 支援部 リーダー 今亮太郎
<b>&lt;グループに分かれてのワーク&gt;</b>		
13:20 ～ 16:30	コース1：中期経営計画策定	
	コース2：リブランディング・ 新規事業計画策定コース	

### 2日目 中期経営計画発表会

時間	タイトル	講師
10:30 ～ 14:00	<b>&lt;グループに分かれてのワーク&gt;</b> 計画の策定&資料への落とし込み	
14:30 ～ 16:00	各社計画・ビジョン発表会	
16:00 ～ 16:30	まとめ講座	(後) 船井総合研究所 モビリティ支援部 マネージャー ディレクター 渡邊功一

◀ 過去に開催した経営者合宿の様子を一部ご紹介！ ▶



## 同じ志を持った仲間と自社の未来を創造する ～明日のグレートカンパニーを創造する2日間～

### このような経営者の方にオススメ

- コロナ禍を乗り越え、長く続く経営を目指したい経営者様
- コロナ不況後の未来の経営ビジョンが見えづらい経営者様
- 後継者や経営幹部と次世代に向けた経営計画を作りたい経営者
- 今までしっかりと中期経営計画を作成したことがない経営者様

### 事業計画制作における2つのプランがご選いただけます！

#### コース1：既存事業における中期経営計画策定コース

- ・ウィズ、アフターコロナ時代にモビリティ業界で成長し続ける成長戦略を作成します。
- ・様々なビジネスモデル参入、出店戦略なども他社事例をもとに数値計画にまで落とし込みをさせていただきます。
- ・売上計画や事業計画だけでなく、同時に組織・人財計画も同時に行い、より精度の高い計画を作成していただきます。

#### コース2：リブランディング・新規事業計画策定コース

- ・モビリティの本業だけでなく、周辺、関連事業や異業種事業も含めた、新規事業を多面的に検討いただき、事業戦略計画にまで落とし込んでいただきます。
- ・既存事業含め、リブランディング化を図りたい企業様の戦略・方向性を他社事例を参考にしながら中期計画やリブランディングの実行計画まで落とし込みをさせていただきます。