

営業革命! 売れない営業マン0人プロジェクト!

講座内容&
スケジュール

オンライン
2020年

11月24(火)・11月26(木)

開催時間
13:00~16:00
[ログイン開始12:30~]

スマホでセミナー参加!

全日程オンライン開催

講座	セミナー内容
第1講座	コロナショックを跳ね返す!営業強化により住宅業界最新最速成功事例大公開! 講座内容 令和時代突入後、コロナショックの中、集客難のこの時代に最新営業フロー&最新営業マニュアルによる仕組み化で業績を130%以上伸ばしている会社様の秘訣を大公開致します。  株式会社 船井総合研究所 住宅支援部 スマートハウスチーム リーダー 前田 和治 父親・母親ともに自営業を営んでおり、経営者の家計に生まれ育った。船井総合研究所へ新卒で入社し、入社後は、高性能住宅専門のコンサルタントとして、高性能住宅を扱う住宅会社のみをコンサルティングを行っている。ZEH住宅に関する商品・集客・営業のマーケティング部分の業績アップにコミットしたコンサルティングに定評がある。
第2講座	営業マン革命!たった週1回1時間のオンライン会議で半年0棟⇒半年10棟のスーパー営業マンに!? 講座内容 全国300社以上・1000人以上の営業マンとの実績をもとに生み出した最新の新人営業マン育成方法に関して最新成功事例を交えながら育成の秘訣を事細かくお伝えします。  株式会社 船井総合研究所 住宅支援部 スマートハウスチーム 里村 龍一 新卒で船井総研入社。入社後は一貫して住宅会社のコンサルティングを専門とし、住宅業界の市場が縮小していく中でも即時業績アップできる手法を緻密なマーケティング戦略と営業力強化から実現。特に営業力強化に定評があり、オンラインでの次世代営業育成プログラムを立案・構築する。その営業育成プログラムでは受講者の90%以上が顕著に結果が出ている。船井総研の若手人気コンサルタントである。
特別ゲスト講演 第3講座	【受講者登壇!】まさか私が年間20棟クラスのスーパー営業マンになれるなんて!営業マンの生の声を大公開! 講座内容 本プログラムで受注棟数が短期間で急成長した営業マンの生の声を実録。実際の受講者の感想や研修が実際にどのように生きたのか?を現場レベルで皆様にお伝え致します。  株式会社 池田建設 ゲスト講師 篠原 崇志氏 中途採用で株式会社池田建設に入社。入社当初は周りのサポートもあり営業出来ていたが、いざ1人立ちするとなかなか契約が取れず、半年間0棟という事態に。池田社長から今回の育成プログラムの話に来て、1から研修を受ける。すると、自分でも驚くほど契約が取れ、開始3カ月で5棟、半年で9棟に。今では店長候補で会社を大きく引っ張る存在へ成長。
第4講座	《まとめ講座》昨今の住宅業界において業績アップに必要な施策を伝授! 講座内容 昨今の住宅業界で生き残り、業績を安定して伸ばすには最低限守るべき、大原則があります。時流に応じた今こそ取り組むべき施策をお伝えいたします。  株式会社 船井総合研究所 住宅支援部 スマートハウスグループ マネージャー 白戸 俊祐 入社後すぐに住宅・不動産業界の現場に入り、現場でノウハウを培い経験を積んだ。業績アップ手法の英才教育を受け、現場で即使える手法をクライアントと二人三脚で築き上げてきた。Webマーケティングを中心とした集客強化戦略を最大の強みとし住宅・不動産業界に特化したコンサルティング活動を行っている。クライアント先は東北、北信越、関東、東海、関西、中国、九州と全国各地に30社を超え、都市圏から地方商圏まで幅広いマーケティングノウハウを持つ。スマートハウス研究会を主宰し業界において地域の工務店から地域一番企業、大手ハウスメーカーまで幅広く規模に応じた現場密着型の集客強化、顧客ランクアップのコンサルティングに定評がある。

お申込み
方法

オンラインにてご参加 11月24日(火) お申込期限:11月20日(金) ・ 11月26日(木) お申込期限:11月22日(日)
受講料 一般価格 税抜10,000円(税込11,000円)/1名様 会員価格 税抜8,000円(税込8,800円)/1名様

お申込はこちらからお願いいたします



OPEN! 右記のQRコードを読み取りいただき
WEBページのお申込みフォームより
お申込みくださいませ。

セミナー情報をWEBページからもご覧いただけます!
https://www.funaisoken.co.jp/seminar/067079

高性能住宅 船井総研

検索



1日限定
開催

短期間で

売れる営業マンのマインド

を作る方法

急成長・即戦力となる確率 90%over

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

短期間で営業マンを即戦力にしたい経営者様必見!

生産性

大幅アップ!

半年間受注が0だった
伸び悩み中堅営業マンが

たった週1回の次世代!最強!
営業トレーニングシステム

11/24(火)・26(木)
13:00~16:00
オンライン

半年で9棟
受注した秘訣

令和時代必見! 営業マン育成いらず!

年間契約率 7%⇒30% (業界平均 10%)

本セミナーの見どころポイント

- ① 最新営業育成管理システム
- ② 300社2000人以上の
営業ノウハウから生まれた最新営業手法
- ③ 次世代オンライン徹底営業研修
- ④ 売れる営業マンのマインドセット論

ゲスト
講師



株式会社 池田建設
篠原 崇志氏

主催



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken

株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研 大阪本社ビル お申込みに関するお問合せ: 指田 内容に関するお問合せ: 里村

【webセミナー】営業マン改革! 半年0棟⇒半年10棟受注!

お問い合わせNo.S067079

TEL.0120-964-000

平日 9:30~17:30

WEBからお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に『お問い合わせNo.』を入力ください。)→ 067079

生産性大幅アップ!
費用対効果最高!

売れない営業マン0人プロジェクト

成功確率
90%以上!

成功事例続出! 次世代営業マン育成システム大公開!

集客難の昨今、現状の営業部を強化し
受注を量産できる仕組みづくりは急務!

特別ゲスト講師

I社様
S氏

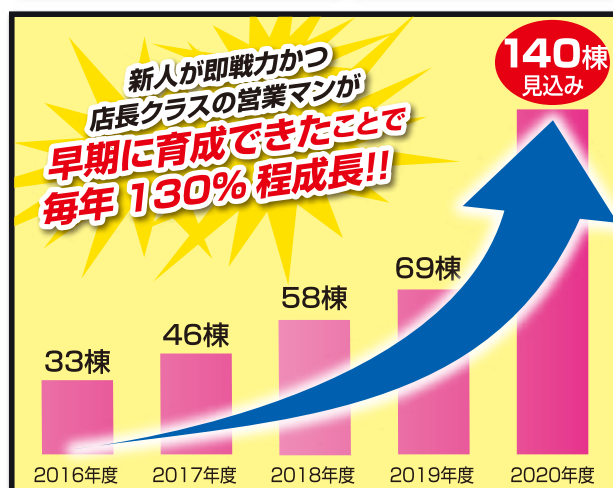
成功事例① 半年0棟⇒3カ月で5棟!
契約率30%OVERのスーパー営業マンへ

K社様
N氏

成功事例② 3年2カ月0棟⇒1カ月で1棟!
アポ率85%OVERの1人前営業マンへ

U社様
H氏

成功事例③ 年間4棟⇒3カ月で4棟!
中途営業マンが店長クラスの営業マンへ



株式会社 池田建設
新人が即戦力で年間10棟契約できる
圧倒的営業トレーニング&仕組み構築で
毎年130%程成長!

4年前33棟⇒
今期140棟見込み!

当社がコロナ渦でも業績を伸ばしているポイント

- ① 新人育成に成功し、新人が即戦力で10棟取れる仕組みがある
- ② 店舗を任せられるエース営業マンの育成に成功している

業績アップのためには勿論、集客数を増やす事が肝心ですが、集客は生もので外部要因に左右されがちです。そこは避けられないので、強固な営業力・新人が即戦力となる仕組みが必要なのです。

株式会社 池田建設
代表取締役
池田 直人氏



費用対効果最高! 営業力強化で業績アップする

初公開 最新ノウハウ9ポイント

- 1 最新営業育成管理システム!
- 2 300社2000人以上の営業ノウハウから生まれた最新営業手法!
- 3 次世代オンライン徹底営業研修!
- 4 売れる営業マンのマインドセット論!
- 5 最新最強のカウンタートーク集!
- 6 次アポ率60%OVERのアポ取りの秘訣!
- 7 競合に負けない! 競合対策資料作成マニュアル!
- 8 新人が即戦力となる営業の仕組み化ノウハウ
- 9 エース級の営業マンになるリーダー育成論!

こんな経営者様をご参加ください!

- ✓ 新人営業マンの育成に困っている会社様
- ✓ 年や月によって大きくバラつきがあり、契約が安定しない会社様
- ✓ なかなか一人立ちできない未経験営業マンがいて困っている会社様
- ✓ 営業力に属人性があり、トップ営業マンと他の営業マンに差がある会社様
- ✓ 新人営業マンを多数採用したが、育成に時間がかけられず悩んでいる会社様