

【webセミナー】5G時代到来!異業種からの動画事業立ち上げ

オンライン
開催

2020年 12/16 [水] 12/18 [金] 12/22 [火] 12/24 [木]

開催時間
13:00~16:00
ログイン開始 12:30~

スマホ パソコン タブレットでどこからでも参加

全日程オンライン開催

講座	セミナー内容
第1講座 13:00~13:20	地方企業の時流適応経営! 絶対に攻めるべき動画マーケットとは? Point 1 地方企業の時流適応経営と成長モデルを描く方法とは Point 2 成長市場へ参入することで得られる事業ポートフォリオ Point 3 今後も急成長が見込まれる動画マーケットとは 入社後は、様々な業界の業績アッププロジェクトを中心に活動してきた。現在は、ソリューション開発グループ マネージャーであり、地域特化型の自社メディア開発専門のコンサルタントとして活躍中。実績数は累計80社以上、手がけた地域メディアは100メディア以上に及び、同社における地域メディア開発の草分け的存在である。 株式会社 船井総合研究所 人材ビジネス支援部 ソリューション開発グループ マネージャー 西山 圭
特別 基調講演 第2講座 13:20~14:20	急成長マーケット! 動画の可能性と活用法を徹底解説 Point 1 動画事業を始める前の経営と事業展開後の違いとは Point 2 動画事業の成長ポイントと失敗ポイントとは Point 3 動画事業を強化したことで、得られた相乗効果とは 2006年にインプリメント株式会社取締役社長に就任。活動の幅は作家、クリエイティブディレクター、プロデューサーとしての、マーケティングツール、映像、テレビ番組・CM制作にとどまらず、企業での動画運用コンサルティング、全国各地での講演、雑誌への寄稿など、現場で培ったノウハウのアウトプットにも積極的に取り組んでいる。 インプリメント 株式会社 取締役社長 COO 木村 博史氏
第3講座 14:30~15:45	ゼロから立ち上げる動画事業 事業計画から営業手法まで徹底解説 Point 1 3年後営業利益1000万を達成する事業計画 Point 2 商品設計から営業手法まで全てを仕組化する Point 3 業界素人でも新人でも即戦力化できる体制づくり 年商120億円の大手SP会社にてマネージャー職を務める。各地域のクライアント部門の責任者としてクライアントの業績アップを実現させるとともに長年苦戦していた自社の部門収益をV字回復させる。その現場経験を経て船井総研に入社し、広告・印刷業界を専門とするチームの軸として活躍。広告主の様々な課題を解決するためのプロジェクトもリーダーとして多数の実績を積み、前職のSP会社での経験を活かしブランディング戦略の構築からプロモーション企画立案、現場における営業同行まで現場最前線のサポートに対する顧客からの信頼が厚い。 株式会社 船井総合研究所 人材ビジネス支援部 ソリューション開発グループ テレポートメントチーム リーダー 宮本 賢一
第4講座 15:45~16:00	もう1段階成長する 企業になるために経営者が決断すべきこと Point 1 これから訪れる激動の時代にも勝つ経営者の特徴とは Point 2 地方の中小企業こそ必要な原理原則×時流適応 Point 3 もう1段階成長するために経営者が“今”決断すべきこと 株式会社 船井総合研究所 人材ビジネス支援部 ソリューション開発グループ マネージャー 西山 圭

お申し込み方法 — WEB からの申し込み —

右記のQRコードを読み取り頂きWEBページのお申し込みフォームよりお申し込みくださいませ。



セミナー情報をWEBページからもご覧いただけます!

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/067030>



新規事業を検討している経営者様限定

異業種
参入

高粗利率

5G時代到来

動画事業

新規立ち上げセミナー

高成長市場

低投資(人・お金)

ストック型収益

成長市場への参入で事業ポートフォリオを組み立てる

事業計画から商品設計、営業・集客の手法までお伝えします

スマホ パソコン タブレットで
どこからでも参加

ご都合の合う日程をお選びください 【時間】13:00~16:00

2020年 12/16 [水] 12/18 [金] 12/22 [火] 12/24 [木]

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

参加者限定
2大特典

1 当ビジネスの専門のコンサルタントによる
無料経営相談
2 動画事業計画フォーマット
をパワーポイントでプレゼント!

主催

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken

【webセミナー】5G時代到来!異業種からの動画事業立ち上げ お問い合わせNo.S067030

TEL.0120-964-000 平日 9:30~17:30

お申込みに関するお問合せ:天野
内容に関するお問合せ:宮本

株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜 4-4-10 船井総研大阪本社ビル

WEBからお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に『お問い合わせNo.』を入力ください。) → 067030

企業の成長モデルを築くには多角化経営が必須

10年後も成長が見込め、高粗利率！この新規事業チャンスを逃すな

地方の動画マーケットはこれから大きく伸びる！
“今”参入して**地域一番店**を手に入れる！

本セミナーでは、事業計画から商品設計
集客手法から営業手法のポイントまで

徹底解説！

異業種参入で動画事業を立ち上げる3つの理由

事業性

成熟産業の既存事業とは違い、
高成長マーケットへ参入することで、
事業ポートフォリオが組み立てられる！

おすすめPoint

- 1 動画市場は年110%以上で成長！
- 2 スtock型収益モデルへ
- 3 立ち上げ時ノウハウは一切不要

低リスク

少額投資・少人数で立ち上げられ
低リスクで成長市場へ参入

おすすめPoint

- 1 新たな設備購入など一切不要
- 2 今いる営業マンで立ち上げ可能
- 3 制作人員なども不要

相乗効果

現状の自社広告にも活用でき
経費削減が期待できる

おすすめPoint

- 1 自社の広告展開にも活用
- 2 動画広告が自社で運用できる
- 3 広告反響率が高まり既存事業にもプラス

特別基調講演

動画関連の書籍を多数執筆
さらに、自身も動画に強い
広告会社を経営



特別
ゲスト
講師

インプリメント 株式会社
取締役社長 COO
木村博史氏

2006年にインプリメント株式会社取締役社長に就任。金融・ビジネスに精通したクリエイティブディレクターとして金融機関や大手企業を中心にマーケティングサポートや映像の社内インフラ構築に携わる。クライアントとの制作内容確認に使用していたマーケティングメソッドを20の項目にまとめた1枚シートが、2013年に『人を動かす言葉の仕組み』として書籍化されて以降、YouTubeの運営から撮影や編集方法までまとめた『YouTube成功の実践法則53』、多くの著名経営者のプレゼン資料を手がけてきたノウハウをまとめた『伝わるプレゼン資料作成成功の実践法則50』など、作家としての活動をスタートする。活動の幅は作家、クリエイティブディレクター、プロデューサーとしての、マーケティングツール、映像、テレビ番組・CM制作にとどまらず、企業での動画運用コンサルティング、全国各地での講演、雑誌への寄稿など、現場で培ったノウハウのアウトプットにも精力的に取り組んでいる。



本セミナーでお伝えすること

事業計画

数値計画・組織体制
マーケティング戦略まで
徹底解説

3年後営業利益1000万を達成
するための事業計画を
詳細に解説！

- 1 まだまだ伸びる市場性
- 2 今なら競争性も低い
- 3 粗利率が高い事業性
- 4 営業マン1人で立ち上げる事業
- 5 事業拡大と合わせて人員増員

商品設計

動画制作×広告配信の
セットプランで
競合との差別化&
単価アップ！

動画は作って終わりではなく、
その後の配信まで
セット受注できる商品

- 1 動画制作だけでは成長しない
- 2 動画広告とセットプラン
- 3 お試しプランで受注ハードルを下げる
- 4 受注の8割はフォーマット通り
- 5 カスタマイズ政策は高単価受注

集客手法

Web広告×LP
セミナー開催 DMなど
全て仕組化

営業マンの頑張り
新規開拓をするのではなく、
仕組みで新規開拓を実施

- 1 事業立ち上げ段階はWeb広告で
- 2 商工会チラシやDMも活用
- 3 自社主催セミナーでも新規開拓
- 4 地域版動画専門サイトを立ち上げ
- 5 安定して毎月新規案件獲得

営業手法

提案書・絵コンテ
営業管理シート
トークスクリプトなど
仕組化

トップ営業マンだけが
受注できるは×
事例と成果と仕組みで受注する

- 1 提案書は1種類に統一
- 2 低単価動画はフォーマットで対応
- 3 営業管理シートで毎日進捗チェック
- 4 トークスクリプト作成で誰でも化
- 5 新人でもできる営業体制へ

参加者限定 2大特典

- 1 当ビジネスの専門のコンサルタントによる
無料経営相談
- 2 **動画事業計画フォーマット**
をパワーポイントでプレゼント！

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

【webセミナー】5G時代到来!異業種からの動画事業立ち上げ

お問合せNo. S067030

開催要項

オンラインにてご参加

日時

2020年 **12月16日(水)** 開始 **13:00** ▶ 終了 **16:00** (ログイン開始12:30より)

お申込期限: 12月12日(土)

2020年 **12月18日(金)** 開始 **13:00** ▶ 終了 **16:00** (ログイン開始12:30より)

お申込期限: 12月14日(月)

2020年 **12月22日(火)** 開始 **13:00** ▶ 終了 **16:00** (ログイン開始12:30より)

お申込期限: 12月18日(金)

2020年 **12月24日(木)** 開始 **13:00** ▶ 終了 **16:00** (ログイン開始12:30より)

お申込期限: 12月20日(日)

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。

受講料

一般価格 税抜 30,000円 (税込**33,000円**) / 一名様

会員価格 税抜 24,000円 (税込**26,400円**) / 一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記お申込み担当者へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込に適用となります。●ご参加を取り消される場合は、開催3営業日(土・日・祝除く)前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は下記事務局宛にメールまたはお電話にてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

お申込方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWEB上でご確認ください。

または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo.067030を入力、検索ください。

お問合せ



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken 株式会社 船井総合研究所

TEL 0120-964-000 (平日9:30~17:30)

●申込みに関するお問合せ:天野 ●内容に関するお問合せ:宮本

検

お申込みはこちらからお願いいたします



12月16日(水)オンライン受講
申込締切日12月12日(土)

12月18日(金)オンライン受講
申込締切日12月14日(月)

12月22日(火)オンライン受講
申込締切日12月18日(金)

12月24日(木)オンライン受講
申込締切日12月20日(日)