

たった**4時間**で**蓄電池ビジネス激戦時代**を  
勝ち抜くための**成功事例&ポイント**が分かる!

蓄電池販売ビジネスモデル完全公開セミナー (12月)

講座内容&スケジュール 2020年**12月9日(水)・14日(月)** **オンライン開催**  
13:00~16:30 [ログイン時間12:30~]

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

講座	セミナー内容
第1講座	<p><b>ポスト「2019年問題」蓄電池販売参入事例から分かる“成功の4か条”</b></p> <p>見どころ① 2019年の「蓄電池バブル事例」から分かった新規参入の鉄則 見どころ② 新型コロナショックを最小限に防ぐ既存販売店の事例5連発 見どころ③ 2020年下半期以降の業界動向・時流予測トピック紹介</p> <p>株式会社 船井総合研究所 家庭用蓄電池チーム <b>酒井 大輝</b></p>
第2講座 ゲスト講師 ビデオ生出演	<p><b>非常事態でも私たちの会社が最短で蓄電池が売れたキッカケ</b></p> <p>見どころ① 補助金を使わなくても売れた!具体的なトーク手法 見どころ② コロナ不況でもアポを量産し続ける3つのシクミ 見どころ③ 地方で10年来勝ち続ける営業組織マネジメントのコツ</p> <p>株式会社 フジクウ <b>宮内 康夫氏</b> 代表取締役</p>
第3講座	<p><b>60日でスピード立上げを実現する為にすべき①プログラムとは?</b></p> <p>見どころ① トップセールスマンに共通する「成約率40%」必達トーク術 見どころ② 他社と差が付く!比較型「セミナー型営業」実践のイロハ 見どころ③ テスラに負けない!専用の営業ツール&amp;マニュアルのカラクリ</p> <p>株式会社 船井総合研究所 家庭用蓄電池チーム <b>酒井 大輝</b></p>
第4講座	<p><b>蓄電池販売で地域一番を達成した企業が必ず実践していること</b></p> <p>見どころ① 10年来のコンサルティング実績から分かる3つの事実 見どころ② 過去5年間の蓄電池セミナー参加者のその後・直近のマクロ動向 見どころ③ 蓄電池販売で実現できる良い会社・強い会社作りとは</p> <p>株式会社 船井総合研究所 家庭用蓄電池チーム リーダー <b>伊藤 匠</b></p>

ごあいさつ

平素より大変お世話になっております。昨今はコロナウィルスの感染拡大により、事業に影響が生じている企業様も多いのではないかと存じます。そこで今回では、コロナの影響下でも蓄電池販売に成功された企業様をゲストにお招きし、新規参入のモデルとしていただければ幸いです。またとない機会ですので、ぜひお早めにお申し込みください。

船井総合研究所 スマートエネルギー研究会 一同

2020年  
12月9日(水)  
14日(月)

# 蓄電池 & 太陽光

## 事業の始め方

絶対にコケない

業界未経験でもOK!

営業経験不問  
業界知識無用  
初期投資不要  
だからカンタン!  
会社を一気に  
高収益な  
体質にする  
新規参入の  
決定版!  
商品選定から  
販売手法、  
実践手法まで  
わかる!  
見つかる!

年間粗利  
3,000万円  
専任営業  
1人から  
始められる

やる気があればOK 自社顧客500件以上あれば参入可能!

コロナに負けない **営業体制構築** & **自然とお客様が集まる** 会社になる為に必須のアイテム

全国各地  
業態別の

# 成功事例 & 地域一番化プログラム

成功企業が  
実証済みの

成功企業の**売れる仕組み**と**集客術**を大公開!

## 事例企業 1 コロナ影響下の参入でも月販13台を達成!

**Point 1** 愛媛県松山市中心の小商圈・営業  
たった4人でも「夫婦両主権者アポ」を  
量産するオドロキの仕組み

**Point 2** テレビCM、ランディングページを  
用いた**WEB戦略**、**後発でも成功**  
できた秘訣を社長自ら語る!



株式会社 フジクウ  
代表取締役 宮内 康夫氏

## 事例企業 2 他社PV設置客への蓄電池 営業1人あたり月9台達成!

**Point 1** 住宅用太陽光の「FIT価格+5円」買取提案で  
商談アポイント数が従来の**4倍**に!

**Point 2** 毎月750件のアポが集まり、  
**160台の蓄電池**が売れる仕組み!

## 事例企業 4 広島県内で蓄電池 営業1人あたり月4台達成!

**Point 1** 広島県内だけに絞り、徹底的にシェアを高める  
戦略で「**地元**の**施工実績**でお客様が買う!

**Point 2** **圧倒的な実績**により、メーカー講修への  
講師招へいや他社からの協業提案が殺到!

## 事例企業 3 蓄電池販売 営業合宿で 営業1人あたり月5台達成!

**Point 1** 蓄電池の累計販売台数2台だった同社も、  
たった**2ヶ月**の準備で月販**32台**を達成!

**Point 2** スタートダッシュの決め手は「**営業合宿!**  
素人でも売れるようになる**秘訣**とは?

## 事例企業 5 人手不足 飛び込み、テレアポなし! 営業1人あたり月3台達成!

**Point 1** 成約1件当たりの販促費**わずか3万円!**  
**競合の多い地域**でも**成果実証済み!**

**Point 2** お客様からの問い合わせなので**成約率60%!**  
**飛び込み・テレアポなし**でも売れる!

セミナー当日 **完全公開!!** コロナ共存型の太陽光・蓄電池販売に必要な  
**最新ノウハウ**を詰め込んだ**8ツール!**

<p><b>1 蓄電池アプローチブック</b></p> <p>政府の方針では、売価単価が「0円」になることもありうる 住宅用太陽光のFIT買取期間終了後の基本的な考え方 蓄電池販売の集大成! ツール通りのトークで 即、成約率<b>40%達成!</b></p>	<p><b>2 蓄電池営業マニュアル</b></p> <p>実績ゼロでも大丈夫! トップセールスの ノウハウが分かる!</p>	<p><b>3 蓄電池営業合宿資料</b></p> <p>蓄電池営業の素人でも わずか<b>5日間</b>の合宿で 売れる営業に様変わり</p>	<p><b>4 再エネスタートアップカリキュラム</b></p> <p>新人に必要な 初期教育がすべて 動画でできる!?</p>
<p><b>5 リモート週次会議マニュアル</b></p> <p>0.5これから電気代はどのくらい? 市場の変化に 高頻度で適応する マネジャー必須ツール!</p>	<p><b>6 経営ダッシュボード化システム</b></p> <p>紙管理とオサラバ! デジタル化が 無料で出来る!?</p>	<p><b>7 オンライン採用面接マニュアル</b></p> <p>直接会わずに 優秀な人材が 採用できる!?</p>	<p><b>8 既存客フォロー完全自動化ツール</b></p> <p>LINEを使って 顧客の育成が 実現できる!?</p>

## 過去、船井総研の蓄電池セミナーにご参加されたお客様の声

**営業19人で月販164台! 年間売上37億円**    **蓄電池販売で5年連続日本一! 年間売上30億円**    **東北ダントツNo.1の実績 年間売上35億円**

<p>船井さんから入る様々な情報が 経営戦略作りに直結しています!</p> <p>株式会社スマートテック 代表取締役 <b>小寺 雄三氏</b></p>	<p>概念ではなく「<b>具体的手法</b>」分か るので、即実践でき、 すぐに効果が上がります!</p> <p>株式会社アローズコーポレーション 代表取締役 <b>弓立 昌輝氏</b></p>	<p>営業合宿に参加させていただき、 若手営業マンの底上げが 出来ました!</p> <p>株式会社日本エコライフ 代表取締役 <b>佐藤 政彦氏</b></p>
--	---	--

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

## 蓄電池販売ビジネスモデル完全公開セミナー(12月)

お問合せNo. S066911

### 開催要項

オンラインにてご参加

日時・会場

2020年 **12月9日(水)**

お申込期限: **12月5日(土)**  
開始 終了  
**13:00 ▶ 16:30**  
(ログイン開始12:30より)

2020年 **12月14日(月)**

お申込期限: **12月10日(木)**  
開始 終了  
**13:00 ▶ 16:30**  
(ログイン開始12:30より)

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。

受講料

**一般価格** 税抜 25,000円 (税込 **27,500円**) / 一名様 **会員価格** 税抜 20,000円 (税込 **22,000円**) / 一名様

- お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。
- 銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記お申込み担当者へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。
- ご参加を取り消される場合は、開催3営業日(土・日・祝除く)前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は下記事務局宛にメールまたはお電話にてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。
- 会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込に適用となります。

お申込方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWEB上でご確認いただけます。  
または、船井総研ホームページ([www.funaisoken.co.jp](http://www.funaisoken.co.jp))、右上検索窓にお問い合わせNo.066911を入力、検索ください。

お問合せ

明日のグレートカンパニーを創る  
**Funai Soken 株式会社 船井総合研究所**

**TEL 0120-964-000** (平日9:30~17:30)

- 申込みに関するお問合せ: 時田
- 内容に関するお問合せ: 伊藤

### お申込みはこちらからお願いいたします

**12月9日(水)**  
**オンライン受講**

申込締切日12月5日(土)

**12月14日(月)**  
**オンライン受講**

申込締切日12月10日(木)



検