

コロナ融資に頼らず

# 無担保・無保証借入実現セミナー

コロナ禍でも新規設備投資を可能にし金融機関取引を一変させた

## 借入戦略を初公開

アフターコロナに適した融資交渉術をお伝えします!

### このような方にオススメ

- ✓ 個人保証や担保がなくとも、資金調達に困らない環境を作りたい方
- ✓ 今後の事業拡大のために大きな設備・人材投資をお考えの方
- ✓ 会社で経営者個人の不動産を使用するための貸借関係があり、それを整理したいとお考えの方
- ✓ 事業継承をお考えの経営者の方
- ✓ 金融機関と互いに良い関係を作って今後も取引を継続していきたい方

### 本セミナーで学べるポイント

POINT  
1

#### 導入実績300社を超える船井総研支援珠玉の「成功事例」紹介

[ 協調融資による大型投資 ] [ 担保なし・個人保証なしへの切り替え ] [ キャッシュフロー改善 ] を実現した富士酸素工業株式会社の成功事例をお伝えします

POINT  
2

#### 無担保借入実現のための銀行関係構築術

担保に依存しない銀行取引実現に向けたバンクフォーメーション整備方法についてお伝えします

POINT  
3

#### 大型投資の際に選択すべき資金調達スキーム

大型投資に際し、選択すべきハイレベルな資金調達スキーム(シンジケートローン・ノンリコースローン・ABL等)についてお伝えします

#### お申し込み方法

##### WEBでのお申し込み

右記のQRコードを読み取り頂き WEB ページのお申込フォームよりお申し込みくださいませ。

セミナー情報をWEBページからもご覧いただけます!  
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/066360>



新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。



全業種・経営者向け企画

WEB開催

2020年12月21日(月) 10:00▶11:30  
(ログイン開始 9:30~)

2021年1月16日(土) 10:00▶11:30  
(ログイン開始 9:30~)

年商26億円の会社が7億円の新規投資で

## 無担保・無保証

を実現させた財務戦略を徹底解説!

新規設備投資7億円

既存借入10億円

を同時に担保・保証を解除!

- ▶ コロナ禍でも攻めの投資を続けるために押さえるべき金融時流とは?
- ▶ 7億円の投資と10億円の担保・保証解除を実現した秘訣とは?
- ▶ 事例企業から学ぶべきコロナ禍の資金調達戦略とは?

主催

明日のグレートカンパニーを創る  
Funai Soken

株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研 大阪本社ビル

【webセミナー】コロナ融資に頼らず無担保無保証借入実現 12月お問い合わせNo.5066360  
1月お問い合わせNo.5066358

TEL.0120-964-000

平日 9:30~17:30

お申込みに関するお問合わせ: 藤野  
内容に関するお問合わせ: 鈴木

WEBからお申し込みいただけます。 船井総研ホームページ[<https://www.funaisoken.co.jp/>]右上検索窓に「お問い合わせNo」を入力ください。▶ 066360/066358

4代続く企業も知らなかった!

# 担保・経営者保証に頼らない借入戦略を大公開

## 成長できる会社と成長が鈍化する会社の特徴

- ✓ 設備投資は担保が当たり前だと思っている方
- ✓ 取引行が多いことが自慢の方
- ✓ 十分な借入額を調達することができない方
- ✓ 思うように投資判断をすることができない方
- ✓ 取引銀行の数がどんどん増えている方

2つ以上  
当てはまる  
経営者の方は  
ぜひセミナーに  
参加を

項目	借り方の下手な会社	借り方の上手い会社
業績	成長が鈍化する	成長が加速する
投資に対して	投資項目が曖昧 (やるべきことに蓋をする)	投資項目が明確 (やるべきことに取り組める)
借入金額	少ない(十分と思っているのは自分だけ)	潤沢に借りられる
金利条件	意外と高い (低いと思っているのは自分だけ)	低金利 しかも無担保
取引銀行数	どんどん増える	適正数(実はこれが肝)
経営者のマインド	取引銀行数が多いのが自慢 (これが大きな錯覚)	適正数が良いと気付いている
経営判断	判断が鈍る	気持ちよくできる
投資判断	後手後手に回る	適切に判断できる
人材育成	育たない(余裕がなくて社員を責める)	育ちやすくなる(お金に余裕が出るので)
会社の雰囲気	貧すれば鈍ずる 社内が暗くなる	穏やかな雰囲気 社内が明るくなる
デジタルシフト	いつまでもできない (時代から取り残される)	積極的にできる(DXが加速する)

### 事例企業の紹介



社名	富士酸素工業株式会社		
代表者	代表取締役 望月 悠平氏	創業	大正11年4月
従業員	83名	設立	昭和23年6月
事業内容	ガス溶材部門・LPガス部門・製造技術部門		

## 富士酸素工業が抱えていた課題

- ▶ 先代から続く個人保証に依存した融資体制
- ▶ 売上の低迷による早期の成長戦略の立案
- ▶ 属人化による社員の退職リスク
- ▶ 組織の拡大に伴う人材の確保
- ▶ 旧態依然とした業界の慣例を引き継いだデジタル化の遅れ
- ▶ ITリテラシーが低く非効率な業務の蔓延

### 富士酸素が取った課題解決の手段

- ✓ DX推進のためにシステムの導入と組織体制の整備
- ✓ ITに強い即戦力人材の採用
- ✓ 古い本社の移転による環境や社員意識の改革

## 本社移転に伴う大型投資を決断した理由

### 社長が決断した背景

代替わりを行い、創業から100周年に向けてさらなる成長戦略の必要性を感じていたが、コロナが発生し、ここで前向きな投資をすることで大きな差別化を図れると考え決断した。また、それを後押しした背景として、各施策への投資を個別で行うのではなく、同時並行で進めることができる金融機関取引の環境を整備することができたことも1つの背景になっている。

## 大型投資を行った成果

- 1 事業継承を見据えて個人保証の解除を実現
- 2 各部署のフロア集約による業務効率化
- 3 IT化に向けて社内意識の改善
- 4 DX担当ポストの新設による成長戦略の加速
- 5 新オフィス効果によるIT人材の確保
- 6 システムを活用した積極的な新ビジネスの展開
- 7 働き方の改善に伴う人材の定着化と採用の増加



富士酸素工業株式会社は、静岡県東部を主要エリアとして、各種ガス及び関連機器を販売している専門商社である。創業以来、地域に密着して事業を展開し、ユーザーから長きにわたって信頼を獲得している。製造業・医療機関向けのガス溶材部門では、1,400社程の顧客を擁し、静岡県東部エリアにおいてトップシェアを誇る。4代目社長である、望月悠平氏就任後はDX、評価制度の刷新など100周年に向け社内改革を実施している。

## 【webセミナー】コロナ融資に頼らず無担保無保証借入実現

### 開催要項

オンラインにてご参加

お申込期限：12月17日(木)

2020年 **12月21日(月)** 開始 10:00 ▶ 終了 11:30 (ログイン開始9:30より)

本講座はオンライン受講となっております。  
諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。

日時・会場

オンラインにてご参加

お申込期限：1月12日(火)

2021年 **1月16日(土)** 開始 10:00 ▶ 終了 11:30 (ログイン開始9:30より)

本講座はオンライン受講となっております。  
諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。

受講料

**一般企業** 税抜 10,000円 (税込 **11,000円**) / 一名様

**会員企業** 税抜 8,000円 (税込 **8,800円**) / 一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記お申込み担当者へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。●ご参加を取り消される場合は、開催3営業日(土・日・祝除く)前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は下記事務局宛にメールまたはお電話にてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。  
●会員価格は各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客さまのお申込に適用となります。

お申込方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWEB上でご確認いただけます。  
または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo.066360を入力、検索ください。

お問合せ

明日のグレートカンパニーを創る **株式会社 船井総合研究所**

**TEL 0120-964-000** (平日9:30~17:30)

●申込みに関するお問合せ：藤野 ●内容に関するお問合せ：鈴木

検

お申込みはこちらからお願いいたします

**12月21日(月)オンライン受講**

申込締切日 12月17日(木)

**1月16日(土)オンライン受講**

申込締切日 1月12日(火)

