

サブスク型採用サイト新規付加セミナー

オンライン
開催

2020年
11月25日(水) 11月27日(金) 11月28日(土) 11月30日(月)
12月8日(火) 12月16日(水) 12月22日(火) 12月24日(木)

開催時間
10:00 ▶ 11:30
ログイン開始 9:30~

スマホで セミナー参加!

全日程オンライン開催

講座	内容
第1講座 10:00~10:25	派遣の業績を伸ばしながら 売れるサブスク型採用サイトとは? セミナー内容抜粋 1 コロナが起す派遣業界への影響 セミナー内容抜粋 2 競合0の新商品「サブスク型採用サイト」とは セミナー内容抜粋 3 なぜ派遣の売上も上がる? 派遣会社が取り組むべき理由  株式会社 船井総合研究所 人材ビジネス支援部 Webマーケティンググループ マネージャー 野口 豊 人材ビジネス専門コンサルタント。デジタル・WEBマーケティングの分野で独自のノウハウを持ち、営業課題や募集課題解決において数多くの成功事例を持つ。現在は、クライアント企業の広告運用や求人サイトの制作、営業ツールの導入を手がけるグループのマネージャーを務めている。
第2講座 10:25~11:10	1ヵ月半で立ち上げてから売れるまでのフロー公開 セミナー内容抜粋 1 追加人員不要!既存スタッフのみで新商品を売れる仕組み セミナー内容抜粋 2 1年目から売上2000万円達成へ向けた事業計画 セミナー内容抜粋 3 属人性排除した営業戦略とは  株式会社 船井総合研究所 人材ビジネス支援部 ソリューション開発グループ デベロップメントチーム 櫛谷 秀樹 人材ビジネスコンサルティングチーム所属。最近ではクライアント企業の専門特化分野の確立に力を入れており、特に介護マーケットへの参入においては数多くの成功事例をもつ。人材募集をはじめ、クライアント開拓、営業マン育成、キャリアコンサルタント育成も得意としている。
第3講座 11:10~11:30	人材派遣事業しか 取り組めていない経営者に考えて欲しいこと 株式会社 船井総合研究所 人材ビジネス支援部 Webマーケティンググループ マネージャー 野口 豊

お申し込み方法 — WEB からの申し込み —



右記のQRコードを読み取り頂きWEBページのお申し込みフォームよりお申し込みくださいませ。

セミナー情報をWEBページからもご覧いただけます!
<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/066319>



売上が減少している派遣会社の経営者さま

取引先数 **増**

稼働数 **増**

一般価格 **10,000円** (税抜/1名様)
会員価格 **8,000円** (税抜/1名様)

派遣の業績を伸ばしながら売れる新商品

人が無理なら、サイトを“派遣”せよ!

サブスク型 採用サイト

コロナで失った
売上を取り戻す

新規付加セミナー

1年目から売上**2000万円**可能

粗利率**65%以上**

追加人員**不要**

準備期間**1ヶ月半**



- ✓ コロナの影響で減少した売上を回復させたい
- ✓ 派遣先が派遣を使わなくなり、受け入れ先が減っている
- ✓ 既存のお客さん回りが中心で、新規の派遣先が全く増えない
- ✓ 1人あたりの募集コストが年々上がってきて利益を圧迫している
- ✓ 派遣業界で生き残るために新しい何かをしなくてはならない

これが**Withコロナ**の“新様式”です

スマホで
セミナー参加!

豪華セミナー
参加特典

人材ビジネスの専門コンサルタントによる
無料経営相談付

オンライン
開催

2020年
11月25日(水) 11月27日(金) 11月28日(土) 11月30日(月)
12月8日(火) 12月16日(水) 12月22日(火) 12月24日(木)

開催時間
10:00 ▶ 11:30
ログイン開始 9:30~

主催



明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken

【webセミナー】採用サイト制作事業立上げセミナー

お問い合わせNo. S066319

TEL.0120-964-000

平日
9:30~17:30

お申込みに関するお問合せ:時田
内容に関するお問合せ:櫛谷

株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜 4-4-10 船井総研大阪本社ビル

WEBからお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → **066319**

売上が減少している派遣会社の経営者・経営幹部のあなた様へ



派遣事業の業績UPを同時に実現させる新商品！ 新たな収益源確保 サブスク型 採用サイトとは!?

そもそも 派遣事業しか取り組めていない会社が危険な理由

コロナウイルスの影響で1年後の見通しもつけ難い中、「生き残り続ける会社」の共通点は複数の商品を扱い、時流に適したサービスを提供し続けられる会社です。
1つの商品・事業に依存した状態のままでは、万一の事態に適応できず、衰退の一途をたどる他ありません。今回ご紹介する商品は時流に適した商品である事に加え、今まで人材派遣以外のサービスを扱ったことのない会社にこそ取り組んでいただきたい**5つの理由**がございます。

その1 収益性

ストックの安定収入！1年目で2000万も可能！

- ▶粗利率65%の高収益ビジネス
- ▶長期的な売上が保証されるので軌道に乗りやすい
- ▶人材派遣と違い、途中退職などによる売上減が起こらない

その2 商品設計

取引先を一気に増やせる！差別化された売れる商品！

- ▶他の会社の商品と比較されることなく受注ができる
- ▶コロナの影響により重要性が浸透された商品
- ▶全産業が顧客になるため、景気に左右されにくい

その3 既存との親和性

スタッフ稼働数も増えて、既存の業績もUP！

- ▶広告費0円で求職者情報を獲得できる仕組みを確立
- ▶求職者情報を既存顧客へ提供し稼働人数がどんどん上がる
- ▶新たな商品をフックに派遣のオーダーも抱き合わせで獲得

その4 社内体制

追加人員不要！すぐに始められる！

- ▶新たな人員は不要、既存スタッフ1名から始められる
- ▶準備期間は1ヶ月半、すぐにでも事業開始可能
- ▶設備投資費用も一切不要

その5 営業難易度

営業スキル不問！仕組みで売れる営業スタイル

- ▶営業のフォーマット化により属人性を限りなく排除
- ▶数値管理は営業量のみでOK、派遣に比べシンプルに業務管理が可能
- ▶既存事業にも活用できる営業ノウハウもセミナーにて伝授

既に参入した企業様のお声を頂戴しておりますので一部ご紹介いたします。

九州エリア 人材派遣会社 代表

人を増やさずに、新たな商品を持てるのが魅力でした。既存との親和性の高さからリスク無く始められると思いました。

中国エリア 人材派遣会社 代表

同一労働同一賃金の影響で受け入れ先が減る一方、需要が高まる正規雇用の採用に関われる商品を持てるのが決め手です。

読者様へ特別にモデル詳細一部公開！

① 商品設計

高品質のサイトを独自ドメインで利用できる様に設計。

制作会社に依頼するより安く、早く提供し、求人広告を利用するより自由度高くPR可能！
利用企業のメリットを追求し差別化された商品！

② キャッシュポイント

自社サイトに紐ついたレンタルサイトを提供しレンタル料金をいただく。

利用される限り売上が上がるサブスク型モデル！
パッケージ化されている為制作業務不要！
自社サイトに紐つけることでSEO強化に繋がる！

③ 求職者獲得の仕組み

求職者からのエントリーの受付は自社で行い求職者を企業へ誘導。不採用者は自社の派遣案件へ斡旋。

不採用にした求職者を活用し稼働数増加！
正社員希望がメインの為、高いスキルの人材を獲得可能！

スマホでたった5分！簡単申し込み！
左のQRコードをスマホで読み取り、今すぐセミナーへの参加登録！

※お申込み数が定員に達した場合、参加を締め切らせていただく場合がございますことあらかじめご了承ください。



ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

【webセミナー】採用サイト制作事業立上げセミナー

お問合せNo. S066319

開催要項

オンラインにてご参加

日時・会場

2020年	11月25日(水)	開始	終了	
		10:00	▶ 11:30	(ログイン開始9:30より)
2020年	11月27日(金)	開始	終了	
		10:00	▶ 11:30	(ログイン開始9:30より)
2020年	11月28日(土)	開始	終了	
		10:00	▶ 11:30	(ログイン開始9:30より)
2020年	11月30日(月)	開始	終了	
		10:00	▶ 11:30	(ログイン開始9:30より)
2020年	12月8日(火)	開始	終了	
		10:00	▶ 11:30	(ログイン開始9:30より)
2020年	12月16日(水)	開始	終了	
		10:00	▶ 11:30	(ログイン開始9:30より)
2020年	12月22日(火)	開始	終了	
		10:00	▶ 11:30	(ログイン開始9:30より)
2020年	12月24日(木)	開始	終了	
		10:00	▶ 11:30	(ログイン開始9:30より)

お申込期限: 11月21日(土)

お申込期限: 11月23日(月)

お申込期限: 11月24日(火)

お申込期限: 11月26日(木)

お申込期限: 12月4日(金)

お申込期限: 12月12日(土)

お申込期限: 12月18日(金)

お申込期限: 12月20日(日)

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。

受講料

一般価格 税抜 10,000円 (税込 11,000円) / 一名様

会員価格 税抜 8,000円 (税込 8,800円) / 一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記お申込み担当者へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます場合がございます。●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中の皆様のお申込に適用となります。●ご参加を取り消される場合は、開催3営業日(土・日・祝除く)前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は下記事務局宛にメールまたはお電話にてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

お申込方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWEB上でご確認いただけます。

または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo.066319を入力、検索ください。

お問合せ



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken 株式会社 船井総合研究所

TEL 0120-964-000 (平日9:30~17:30)

●申込みに関するお問合せ: 時田 ●内容に関するお問合せ: 榎谷

検

お申込みはこちらからお願いいたします



11月25日(水) オンライン受講
申込締切日11月21日(土)

11月27日(金) オンライン受講
申込締切日11月23日(月)

11月28日(土) オンライン受講
申込締切日11月24日(火)

11月30日(月) オンライン受講
申込締切日11月26日(木)

12月8日(火) オンライン受講
申込締切日12月4日(金)

12月16日(水) オンライン受講
申込締切日12月12日(土)

12月22日(火) オンライン受講
申込締切日12月18日(金)

12月24日(木) オンライン受講
申込締切日12月20日(日)