

# 葬儀社が抑えるべき デジタルシフトのステップを大公開

1つでも当てはまる**企業様**はセミナーにご参加下さい

- ✓ 葬儀社にあった**基幹システム**を探している方
- ✓ 過去、**システム導入に失敗**した方
- ✓ 社内業務において、**二度手間三度手間**が日常の方
- ✓ 集計業務などに**日々時間を費や**している方
- ✓ **デジタルにアレルギー**のある方



講座	セミナー内容
<b>第1講座</b> 特別 ゲスト 講座 25,000社以上の中小企業の システムサポートの実績あり	<b>デジタル化に失敗しない中小企業の特徴と自社データ活用方法</b> セミナー内容抜粋① 中小企業における自社データの活用の重要性 セミナー内容抜粋② 中小企業のデジタルシフト成功ポイント サイボウス株式会社 営業本部営業戦略部 <b>別府 さおり氏</b> <small>幼少期よりアメリカや中国で生活し、日本語・中国語・英語を話すトリリンガル。上智大学を卒業後2011年4月にサイボウス株式会社入社。入社後はパートナー営業として某複合機メーカーを担当。その後直販営業として、土家など特定業種のお客様にkintone導入支援を行い、現在は、kintoneの構築・開発パートナーの立ち上げを担当している。語学力を活かしてシンガポール、マレーシアなどのアジア圏の営業経験もある。</small>

<b>第2講座</b>	<b>事例で見る! 葬儀社のデジタル化の正しい進め方</b> セミナー内容抜粋① デジタルシフトに成功した葬儀社とは セミナー内容抜粋② デジタルシフトに失敗する葬儀社の特徴 セミナー内容抜粋③ デジタルシフトが成功するステップ 株式会社船井総合研究所 エンディンググループ ライフイベントNCTチーム リーダー <b>車 健太郎</b> <small>大学卒業後、船井総合研究所に新卒で入社。入社後は不動産業界、リユース業界に従事した後、葬祭業界へ。葬祭業界では、「体験価値の創造」をモットーに自らの足で現場を見ることで答えを導き出すことを信念に、クライアントの業績アップに貢献している。船井総研における葬祭向けデジタルシフトコンサルティングの第一人者としてデジタルツールを中心とした提案で数多くの葬儀社の業務効率化や生産性向上をサポートしている。</small>
-------------	--

<b>第3講座</b>	<b>今すぐ葬儀社がデジタル化の第一歩を踏み出した方がよい理由</b> 株式会社船井総合研究所 ライフイベント支援部 エンディンググループ マネージャー <b>大道 賢作</b> <small>入社以来、葬祭業、介護保険事業、スポーツ施設を中心にコンサルティング活動を展開。現在は5000万~数億円で年商規模問わず数多くのクライアントを受け持ち全国各地でわかりやすく実践しやすい「業績アップコンサルティング」を行っている。特に、グループマネージャーを務める葬祭業における「億~20億クラスの会社の業績アップマーケティング」を得意としている。物事を体系化することを得意としており、「現場」で仕入れた詳細の深い情報をもとに創る「業績アップの仕組み」はクライアントからも評価が高い。クライアント企業からみて第三者であるコンサルタントという立場だからこそ、「常に最終責任者であれ」という、尊敬する先輩コンサルタントから入社当初に教えられた意識を常に持ち日々経営支援に取り組んでいます。経営者の方の「夢」や「想い」を具現化できるよう、全身全霊でサポート致します。</small>
-------------	--

**WEBからもお申し込みいただけます!**

右記のQRコードを読み取り頂きWEBページのお申込みフォームよりお申込みくださいませ。セミナー情報をWEBページからもご覧いただけます!

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/066108>

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

Withコロナ時代!!  
急激に加速する  
デジタル化

# 葬儀社向け失敗しない デジタル化の進め方

~デジタルに苦手意識がある会社様に是非聞いていただきたいセミナーです~

**葬儀社が初めてすべき3つのデジタル化**

- 顧客管理システムのクラウド化
- 経営指標の見える化
- 書類作成の効率化

**当日聞ける 成功事例!**

- 1 クラウド管理に伴いスマホやタブレット端末での閲覧が可能。「いつでも・どこでも・誰でも」情報共有が可能
- 2 施行依頼時に過去の事前相談や見積もりの内容を把握しながら打ち合わせが可能
- 3 紙や口頭で確認していたために何度も行っていた確認作業や、紙の紛失リスク0
- 4 葬儀時に同じ情報を何度も発注書や報告書に書いていたものが自動で入力
- 5 担当者ごとのアフターフォローの状況が「見込み有無」「提案有無」「受注有無」とフローに分けた状況の可視化
- 6 毎月の施行数や相談数、社員別会員入会数などを自動で集計

**参加者限定特典** 葬儀社のデジタルシフトコンサルティング実績50社以上!!  
**葬儀×デジタルコンサルタントによる無料経営相談**

主催 **Funai Soken** 明日のグレートカンパニーを創る  
TEL.0120-964-000 平日 9:30~17:30  
お問い合わせNo.S066108  
株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

WEBからもお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → **066108**

全日Webセミナー

2020年 **11月25日** (水)・**12月1日** (火)

10:00~12:00 (ログイン開始9:45~)

一般価格 **10,000円** (税込11,000円/1名様)  
税抜

会員価格 **8,000円** (税込8,800円/1名様)  
税抜

葬儀社に特化したデジタルシフトのコンサルティングを行った船井総研が知る、

# 葬儀社のデジタルシフトの正しい進め方を大公開!!



デジタルシフトが  
できていない

## 葬儀社のズバリ失敗ポイント

どれか1つでも当てはまればデジタルシフトは失敗しています。

- ✓ 情報共有体制が整っておらず、施行が入ると休み返上で勤務が必要なため**休みが不規則になっている**
- ✓ 葬儀で使用する**帳票類は手書きのため、同じ作業が何度も発生している**
- ✓ アフターフォローを強化したいが、**担当者任せで状況が把握できない**
- ✓ **社内でのご葬家情報の共有ができておらず、休日も携帯に電話がかかってきたら対応をしないといけない**
- ✓ 受注した際、過去の葬儀や事前相談の内容は全て紙で保管しているため**調べるのに時間がかかる**
- ✓ **顧客情報はクラウド化していないため、調べるために会社に戻っている/本社スタッフに電話している**



## 本セミナーのポイント

- 1 **葬儀社がデジタルシフトで必要なシステムの要件が分かる**  
デジタルシフトをする上で押さえておくべきシステムの機能を理解することができます。
- 2 **失敗しないデジタルシフトの方法が分かる**  
デジタルシフトに成功する会社、失敗する会社の違いを解説します。
- 3 **今後葬儀社が行っていかねばならないデジタル化がわかる**  
今後の時流を踏まえ、どのようなデジタル化をしていかねばならないかを理解することができます。
- 4 **葬儀社がデジタル化で見るとべきデータが分かる**  
デジタル化ができたからこそ葬儀社が見るとべき集計項目を理解することができます。
- 5 **葬儀社のデジタルシフトの全貌がわかる**  
実際の成功事例を踏まえ、どのようなデジタルシフトが成功するかを学ぶことができます。

## デジタルシフトがしたくても様々な障壁に突き当たる

全員のITリテラシーが低い

一度失敗していて動き出せない

どう進めていいかが分からない

社員への浸透ができていない



そんな方におススメのセミナーが今回のセミナーです!

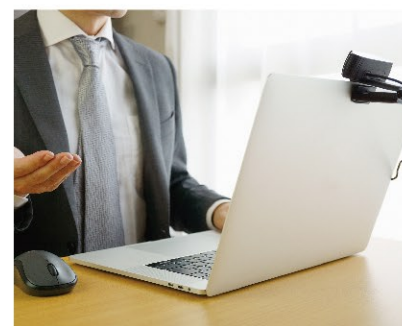
一般  
価格  
税抜

**10,000円** (税込11,000円/1名様)

会員  
価格  
税抜

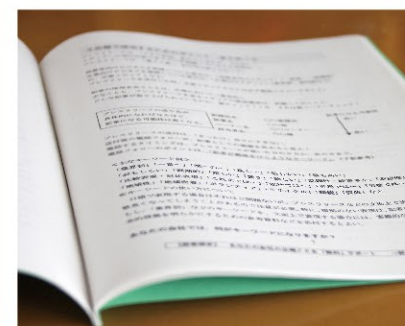
**8,000円** (税込8,800円/1名様)

セミナー受講  
(ZOOM)



弊社が携わったご支援先の生の事例から、デジタルシフトを行う際のノウハウや抑えるべきポイントをたっぷりお伝えいたします。

船井ファストシステム  
活用事例集のお渡し



船井ファストシステムを他社様が具体的にどのように活用されているのかをまとめた事例集をお渡しいたします。

コンサルタントへ経営相談  
(非ご支援先の方のみ。オンラインまたはご来社)



「デジタル化を推進してみたいけど自社に合わせた具体的な進め方を聞きたい」「船井ファストシステムに関心がある」といった方向けに一時間半の無料経営相談サポートを承っております。当日は経営者様以外にもIT専任(予定)のスタッフ様に同席していただくことも可能です。

以上3点をご提供!

# 【webセミナー】葬儀社向け失敗しないデジタル化の進め方 お問合わせNo. S066108

全日オンライン開催

日時・会場

開始 終了  
 2020年**11月25日** (水) **友引** 10:00 ▶ 12:00 (ログイン開始9:45より)

開始 終了  
 2020年**12月1日** (火) **友引** 10:00 ▶ 12:00 (ログイン開始9:45より)

【申込期限】

◎ 11月25日 ⇒ 11月21日 (土)迄  
 ◎ 12月1日 ⇒ 11月27日 (金)迄

本講座は全日オンライン受講となっております。  
 諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。

開催要項

受講料

一般料金 税抜 **10,000円** (税込 **11,000円**) / 1名様

会員料金 税抜 **8,000円** (税込 **8,800円**) / 1名様

●お支払いがクレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内（メール）をもってセミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内（メール）をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みをいただいたのにも関わらず、メールがお手元に届かない場合や、4営業日前までにお振込みできない場合は下記、お申込み担当者へご連絡ください。なお、入金確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます場合がございます。●会員価格は各種経営研究会、および社長onlineプレミアムプラン（旧：FUNAIメンバーズプラス）へご入会のお客様のお申込みに適用となります。●ご参加を取り消される場合は、開催日より3営業日（土・日・祝除く）前まではマイページよりキャンセルをお願いいたします。それ以降は下記事務局宛にメールまたはお電話にてご連絡くださいますようお願いいたします。それ以後のお取消の場合は、受講料の50%、当日及び無断欠席の場合は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

お申込方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWEB上でご確認いただけます。  
 または、船井総研ホームページ（[www.funaisoken.co.jp](http://www.funaisoken.co.jp)）、右上検索窓にお問合わせNo.066108を入力、検索ください。

お問合わせ

明日のグレートカンパニーを創る  
 Funai Soken 株式会社 船井総合研究所

**TEL 0120-964-000** (平日9:30~17:30)

●申込みに関するお問合わせ：星野 ●内容に関するお問合わせ：大道



◎ **11月25日 (水)**  
 申込期限：11月21日 (土) 迄

◎ **12月1日 (火)**  
 申込期限：11月27日 (金) 迄

検

お申込みはこちらから