

この先10年も成長し続けたい社員数50名以上の地域一番店企業の経営者さまへ

地域一番店企業 の新戦略

ホールディングスの仕組みをフル活用し 2030年までの10年成長戦略を描く

〈オンライン・WEB開催〉ご都合の良い1日を2日間からお選びください。

日時:2020年11月18日(水) 15:00~17:30 or 11月19日(木) 13:00~15:30
(ログイン開始14:30より) (ログイン開始12:30より)

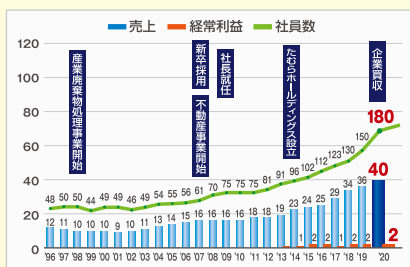
コロナにより外部環境が大きく変化した中で地域一番店の中小・中堅企業は「この先10年を」どのような経営をしていくべきか？
先の読めない時代を生き抜く成長戦略を提言！

2009年、山形県の売上20億円の会社（創業140年）に5代目社長として就任。2014年当時、中小企業では珍しかったホールディングスにチャレンジし、その後業績を2倍に成長。その秘密に迫る！

創業140年の老舗企業であった「田村ビルズ」に戻ってきた田村伊幸氏は、社長就任後に自社株が社外に分散していたため、権限を集中させるためにホールディングス化を自身で行った。しかし、ただホールディングス化をしても、会社や社員は変わらない。そこで、田村氏がホールディングス化後に行ったことは…（詳しくはセミナーでご聴講いただけます）

セミナーの聞きどころ

- ✓ ホールディングス化のメリット・デメリット
- ✓ 実は90%の企業がホールディングスを活用できていない。活用するための5つのポイント
- ✓ 攻めのホールディングス組織の作り方
- ✓ アフターコロナの事業戦略で押さえるポイント etc...



ゲスト講師



田村ビルズグループ(山口県)
代表

田村 伊幸氏

明治12年(1879年)こんにゃくの製造販売を祖業とする。その後、生活必需品販売～建築資材販売～現業態へと時代とともに変化を続け、今年で創業から142年となる。現社長の田村伊幸氏は社員数55名であった専務時代に社内の反対を押し切り新卒採用をスタート。近年では新卒採用実績10名、11名、10名(2021.4入社の内定者)となり、そのほとんどが山口県外からの入社でありながら高い定着率を維持している。また新規事業として不動産事業を立ち上げ、グループ成長戦略として新たな柱を築き上げた。現在、船井総研では6つの研究会に参加中。

先の読めないこれからの時代、
地域一番店企業が歩むべき新・戦略

ホールディングスの仕組みをフル活用し 2030年までの10年成長戦略を描く

～ 社員がワクワクし、入社したくなる会社へ ～

セミナーでお伝えしたいこと

当セミナーでは、先が見えない世の中でも「地域一番店クラスの中小・中堅企業が持続的に成長するための方法」をお伝えいたします。特に、今回はホールディングス(持株会社制)の仕組みを活かした10年間の成長戦略を提言いたします。

既にホールディングス化している会社さま・検討中の会社さまがいらっしゃるかと思います。当セミナーを通し、ホールディングス化の仕組みを理解し、中小・中堅企業が持続的に成長するためには、どのようなことをしたら良いか?を、学んで帰っていただきます。

〈オンライン・Web開催〉

50周年感謝:HD化で描く2030年の新たな成長戦略

ご都合の良い日をお選びください。

2020年 11月18日(水) 15:00～17:30

ログイン開始14:30より

11月19日(木) 13:00～15:30

ログイン開始12:30より

当日の講座内容

第1講座

ホールディングス化を生かした経営とは

ホールディングス化のメリット・デメリットとは
HD化するとき成功するポイント・失敗するポイント



株式会社 船井総合研究所
金融M&A支援部
金融・財務グループ
財務・組織再編チーム リーダー

小松 靖教

ゲスト講師

第2講座

売上が伸び悩んでいた創業140年老舗企業が HD化で急成長(20億円→40億円に!)

なぜ、ホールディングスを行った理由とは
ホールディングス化し持続的に成長するヒミツとは



田村ビルズグループ
(山口県)

代表 田村 伊幸氏

第3講座

いま描くべき2030年の成長戦略とは

これから先、地域一番店の企業が描くべき成長戦略とは
ホールディングスの仕組みを生かした経営とは



株式会社 船井総合研究所
事業イノベーション支援部
兼 アカウントパートナー室
マネージング・ディレクター

下田 寛之

第4講座

2030年成長戦略を実現させるポイント

成長戦略を実現させるためには社員の納得感が必要
社員が100名超えてからやらなくてはいけないこと



株式会社 船井総合研究所
住宅不動産支援本部
アカウントパートナー室
マネージング・ディレクター

南原 繁

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

50周年感謝:HD化で描く2030年の新たな成長戦略

お問合せNo. S066027

開催要項

オンラインにてご参加

日時・会場

2020年 **11月18日(水)**

お申込期限: **11月14日(土)**

開始 終了
15:00 ▶ 17:30
(ログイン開始14:30より)

2020年 **11月19日(木)**

お申込期限: **11月15日(日)**

開始 終了
13:00 ▶ 15:30
(ログイン開始12:30より)

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。

受講料

一般価格 税抜 30,000円 (税込**33,000円**) / 一名様

会員価格 税抜 24,000円 (税込**26,400円**) / 一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記お申込み担当者へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます。●ご参加を取り消される場合は、開催3営業日(土・日・祝除く)前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は下記事務局宛にメールまたはお電話にてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込に適用となります。

お申込方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWEB上でご確認ください。

または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo.066027を入力、検索ください。

お問合せ

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken 株式会社 船井総合研究所

TEL 0120-964-000 (平日9:30~17:30)

●申込みに関するお問合せ: 指田 ●内容に関するお問合せ: 石川 侑樹

検

お申込みはこちらからお願いたします

11月18日(水) 15:00~17:30

申込締切日 11月14日(土)

11月19日(木) 13:00~15:30

申込締切日 11月15日(日)

