

【webセミナー】人材派遣 withコロナ経営戦略セミナー

オンライン
開催

2020年
11月9日(月) 11月17日(火) 11月20日(金) 11月25日(水)
12月3日(木) 12月9日(水) 12月14日(月) 12月18日(金)

開催時間
13:00▶16:30
ログイン開始 12:30~

スマホで セミナー参加!

全日程オンライン開催

講座	セミナー内容
第1講座	コロナ禍でどう変化する? 派遣業界の現在とこれからの在り方 セミナー内容抜粋① 人口調査から見る人材ビジネスマーケットの現状 セミナー内容抜粋② 従来の人材サービスの衰退と新しい人材サービスの形 セミナー内容抜粋③ ポストコロナで伸びる会社、沈む会社 株式会社 船井総合研究所 人材ビジネス支援部 プロポーザルチーム リーダー 濱崎 亮輔 新卒で船井総研に入社後、一貫して人材ビジネスのコンサルティングに従事。 現在は、人材業界に特化したマーケティング調査の設計、戦略策定を担当している。医療・介護職・製造業を始め、様々な業種の人材紹介・派遣事業のクライアントを中心に全国で実績を上げている。
第2講座	不況下でも売上を上げる! 派遣会社が今取るべき対策を徹底解説! セミナー内容抜粋① 競合他社に差をつける! お金をかけずに人を集める裏技 セミナー内容抜粋② 新規オーダーも取れる! 参入必須の新しいストックビジネスの全容 セミナー内容抜粋③ 成果が上がるオンライン商談、面接導入の手引き 株式会社 船井総合研究所 人材ビジネス支援部 デベロップメントチーム 中澤 宙洋 前職では大手人材会社で「派遣」「人材紹介」「業務委託案件」の営業、スタッフ管理、社内教育などの人材アウトソーシングに従事。営業代行、販売案件、事務案件、製造派遣等の経験を活かし全国各地で支店の立上げ、売上のV字回復を実現してきた。また求職者マーケット目線に合わせた社内戦略立案を行い、業界に必要な泥臭さも併せ持つコンサルタントである。船井総研入社は「法改正」「外国人材」「業界の長期戦略」を視野に入れた、社内体制の立案・営業戦略・新職種の提案を行い、人材紹介・派遣事業のクライアントを中心に全国で実績を上げている。
特別ゲスト 講師 第3講座	リーマンショックを契機に急成長を遂げた企業が語る! 不況の中で売上を伸ばせた理由と派遣の未来 株式会社ネオキャリア 代表取締役 西澤 亮一氏 特別ビデオ出演 2000年、設立。「人材・IT・グローバル」領域にて、世界を代表するサービスカンパニーの実現を目指し、人材ビジネスに従事。設立後1年半で一時倒産の危機を迎えるものの、西澤氏の代表取締役への就任後、単月黒字化を維持し、1年半後、累積債務を解消。以降、売上・社員数共に増加を遂げ、国内でも有数の人材会社へと成長。
第4講座	人材派遣・紹介会社の経営者に今考えてほしいこと 株式会社 船井総合研究所 人材ビジネス支援部 プロポーザルチーム リーダー 濱崎 亮輔

お申し込み方法 — WEB からの申し込み —



右記のQRコードを読み取り頂きWEBページのお申し込みフォームよりお申し込みくださいませ。

セミナー情報をWEBページからご覧いただけます!

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/065777>



派遣の未来に不安を抱える人材派遣会社の経営層必聴

「新規案件が取れない」 Withコロナ時代を
「採用ストップ多数」 勝ち残る派遣会社の条件とは?
100社以上のクライアントの事例から船井総研が徹底解説!

一般価格 **10,000円** (税抜/1名様)
会員価格 **8,000円** (税抜/1名様)

緊急提言

人材派遣

不況時の対策
が丸わかり!

withコロナ経営戦略

セミナー

本セミナーで学べる内容

コロナ禍でも昨対 **110%**
成長の今伸びる注目の業種

月の新規オーダー獲得を
2倍にした営業手法

採用率 **1.5倍** アップ
社内体制の強化手法

業界の寵児『ネオキャリア』登壇決定!

リーマンショック後 **10年**で売上**25倍!**

成功企業の経営法

脅威のスピードで業界トップランナーとなった
人材企業がこれからの派遣会社の在り方を紐解く

ここでしか聞けないノウハウが詰まった30分!

株式会社ネオキャリア
代表取締役
西澤亮一氏

✓ 不況時に行った選択は新規参入? 既存の強化?
✓ アフターコロナで派遣はどう変化する?
✓ 不況でも勝てる営業手法は?

スマホで
セミナー参加!

参加者
限定特典

当ビジネスの専門コンサルタントによる
無料経営相談付

オンライン
開催

2020年
11月9日(月) 11月17日(火) 11月20日(金) 11月25日(水)
12月3日(木) 12月9日(水) 12月14日(月) 12月18日(金)
新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

開催時間
13:00▶16:30
ログイン開始 12:30~

主催

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken

【webセミナー】人材派遣 withコロナ経営戦略セミナー

お問い合わせNo.S065777

TEL.0120-964-000

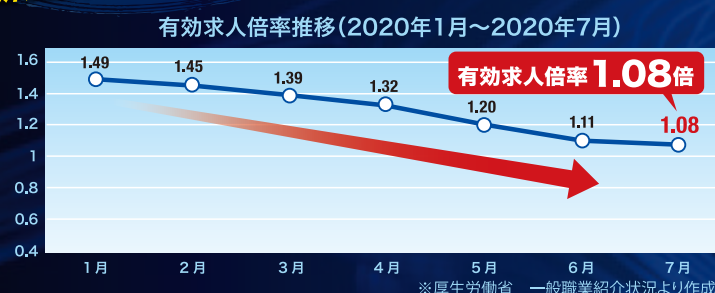
平日
9:30~17:30

お申込みに関するお問合せ:時田
内容に関するお問合せ:濱崎・藤

株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜 4-4-10 船井総研大阪本社ビル

WEBからお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → **065777**

飲食、宿泊を中心に派遣採用ストップ急増！**コロナショック**は多くの派遣会社に**倒産危機**をもたらす



このような企業は要注意！ **伸びない派遣会社の特徴**



- ✓ 派遣先の新規採用がストップし、稼働数が増えない
- ✓ 新規営業の正しいやり方がわからず獲得が進まない
- ✓ 今後いつ派遣切りに合うか不安を抱えている
- ✓ 業務のオンライン化の方法がわからない
- ✓ 人は集まるが、当て込み先がなく派遣社員が余っている

派遣事業のみでは倒産リスク大！
今の**舵取り**で**成否**が決まる。
不況を乗り越え**チャンス**に変える！
最新の経営戦略をお伝えいたします。

Point1 事業ドメインの再定義

驚くほどオーダーが獲れる！
成長マーケットに積極投資せよ

新規ならこの業界！ 今、伸びている業種 落ち込む業種！

	業種	具体的なサービスや事業
伸びる	ITエンジニア	オンラインコミュニケーションツール、EC、動画、ゲーム
	物流・ドライバー	フードデリバリー、宅配
	家事代行	学校休止による家事代行、育児代行
変動なし	介護・看護	通所⇒訪問介護の増加
	建設	求人数は前年比 +117%
	事務	テレワーク等で対応可能
落ち込む	ホテル・旅行	自粛により求人数減少、売上減少
	販売・接客	
	飲食(外食)	
	製造	感染症による工場停止リスク高

不況は新マーケットへの参入チャンス！
ポストコロナの成長マーケットを攻めろ！

これからは活用必須！
潜在ワーカー

競合が少ない
ブルーオーシャンの
市場を徹底解説

	フリーランス	外国人	主婦、シニア
キーワード	▶ プロシエアリング ▶ 顧問派遣 ▶ SES	▶ 特定技能	▶ 週払い、日払い ▶ 在宅ワーク
概要	エンジニアを中心に企業に属さない働き方を選択する層が増加。それに伴いプロシエアリングや、顧問派遣等、プロジェクト単位で人材を参画させるサービスが増加。	法制度の改正により、外国人受け入れの幅が広がり外国人に特化したメディアや企業が増加。国内外での外国人人材の確保が課題だが、介護を中心に市場が急成長する可能性が高い。人材を参画させるサービスが増加。	求人メディアの求人検索ランキングで「主婦」「50代」「60代」のワードが上位に位置する。また、在宅ワークの流行により、出勤できないというネックなポイントが解消され、需要増の見込み。

Point2 営業改革

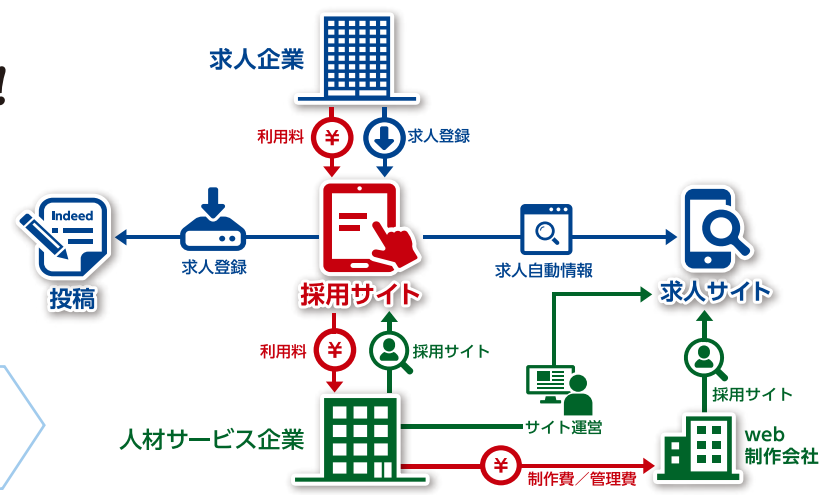
門前払いとはもう無縁！ 既存の手法を脱し、
新フロント商品で派遣受注を増やせ！

ニーズ急増の新フロント商品！
派遣会社だからこそできる新ストックビジネス！

儲けながら
スタッフ採用ができる！

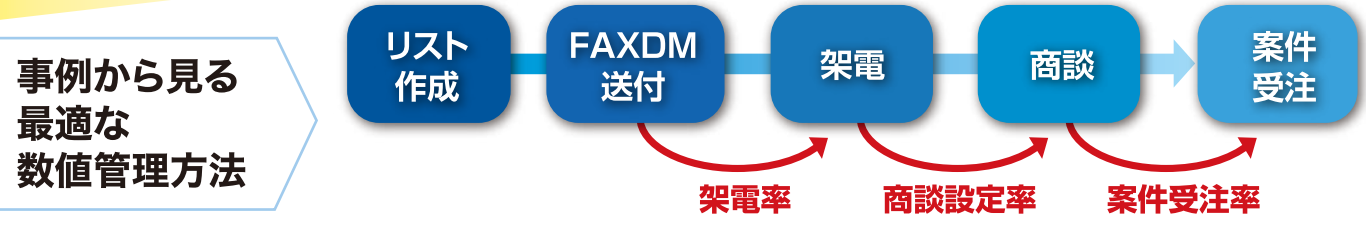
営業マン1名でストック粗利
2,000万円 目指せる

商談取次が急増する
新しいストックビジネス大公開



ツールを導入しただけでは効果なし！
1か月で成果が出る！ オンライン営業手法と営業管理

どれが最適？
どのように活用？
中小企業のための
最適なWEB面接/商談導入手順を伝授



波乱の派遣業界で他社を置き去りにし成長したい企業様のみご参加ください。

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

[webセミナー]人材派遣 withコロナ経営戦略セミナー

お問合せNo. S065777

開催要項

オンラインにてご参加

日時・会場

2020年	11月9日(月)	開始	終了	
		13:00 ▶	16:30	(ログイン開始12:30より)
2020年	11月17日(火)	開始	終了	
		13:00 ▶	16:30	(ログイン開始12:30より)
2020年	11月20日(金)	開始	終了	
		13:00 ▶	16:30	(ログイン開始12:30より)
2020年	11月25日(水)	開始	終了	
		13:00 ▶	16:30	(ログイン開始12:30より)
2020年	12月3日(木)	開始	終了	
		13:00 ▶	16:30	(ログイン開始12:30より)
2020年	12月9日(水)	開始	終了	
		13:00 ▶	16:30	(ログイン開始12:30より)
2020年	12月14日(月)	開始	終了	
		13:00 ▶	16:30	(ログイン開始12:30より)
2020年	12月18日(金)	開始	終了	
		13:00 ▶	16:30	(ログイン開始12:30より)

お申込期限: 11月5日(木)

お申込期限: 11月13日(金)

お申込期限: 11月16日(月)

お申込期限: 11月21日(土)

お申込期限: 11月29日(日)

お申込期限: 12月5日(土)

お申込期限: 12月10日(木)

お申込期限: 12月14日(月)

本講座はオンライン受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。

受講料

一般価格 税抜 10,000円 (税込 11,000円) / 一名様

会員価格 税抜 8,000円 (税込 8,800円) / 一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記お申込み担当者へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただきます場合がございます。●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込に適用となります。●ご参加を取り消される場合は、開催3営業日(土・日・祝除く)前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は下記事務局宛にメールまたはお電話にてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

お申込方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWEB上でご確認ください。

または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo.065777を入力、検索ください。

お問合せ



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken 株式会社 船井総合研究所

TEL 0120-964-000 (平日9:30~17:30)

●申込みに関するお問合せ: 時田 ●内容に関するお問合せ: 濱崎・藤

検

お申込みはこちらからお願いいたします



11月9日(月)オンライン受講
申込締切日11月5日(木)

11月17日(火)オンライン受講
申込締切日11月13日(金)

11月20日(金)オンライン受講
申込締切日11月16日(月)

11月25日(水)オンライン受講
申込締切日11月21日(土)

12月3日(木)オンライン受講
申込締切日11月29日(日)

12月9日(水)オンライン受講
申込締切日12月5日(土)

12月14日(月)オンライン受講
申込締切日12月10日(木)

12月18日(金)オンライン受講
申込締切日12月14日(月)