

皮膚科・美容皮膚科のための

【WEBセミナー】紹介患者が絶えない形成外科・皮膚科事例

WEB
開催

2020年 11月 22日・25日・26日・29日・2020年 12月 13日・20日

時間 13:00～15:30 (ログイン開始12:30～) PC・スマホがあればどこでも受講可能!

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

講座	セミナー内容
第1講座 13:00 ～ 13:20	コロナ禍における美容医療経営のポイント 今年3月以降、毎月刻々と経営状況が変わる中、弊社クライアントの美容売上の推移は3月〇、4月×、5月〇、6月〇、7月〇…と推移していった。その中で、コロナ禍でも比較的売上の落ち幅が小さい医院や戻りが早かった医院もあったため、その要因紹介も踏まえながら、今後の美容医療経営において重要なポイントをお伝えする。 株式会社船井総合研究所 皮膚科チーム リーダー 寺寄 孔希
第2講座 13:20 ～ 14:10	全身脱毛の相談(1日2件ペース)が絶えない形成外科の事例紹介 岡山県に口コミ・紹介で多数来院し、全身脱毛の相談(1日2件ペース)が絶えない、見学者続出の形成外科・皮膚科がある。その院長による特別講座で、なぜ紹介患者が多く、なぜ患者満足度が上げられるのか。コンセプト・他院との差別化ポイント・ブランディング戦略、また6台のライトシュアをどう活用しているのかなどについて細かく解説いただく。 ながしま形成外科クリニック 院長 長島 史明氏
第3講座 14:20 ～ 15:00	コロナを見据えた美容医療の業績アップ対策 コロナ禍で刻々と状況が変わっていく中で、脱毛が比較的に影響を受けやすかった事実や、フェイシャルは受けにくかった事実も踏まえ、短期間で終わることが見通せないコロナ禍において先生方が何をしなければいけないのか、そして何をすればいいののかを整理したうえで、来年を見据えて具体的な施策・事例をご紹介します。年内に仕込んでいくための情報をお伝えする。 株式会社船井総合研究所 皮膚科チーム 村越 健太
第4講座 15:00 ～ 15:30	本日のまとめ 株式会社船井総合研究所 皮膚科チーム リーダー 寺寄 孔希

お申し込み方法



WEBからもお申込みいただけます!

下記のQRコードを読み取りいただきWEBページのお申込みフォームよりお申込みくださいませ。

セミナー情報をWEBページからもご覧いただけます!

<https://www.funaisoken.co.jp/seminar/065763>



オンラインセミナー

2020年 11月 22日・25日・26日・29日
2020年 12月 13日・20日
時間 13:00～15:30
(ログイン開始12:30～)
PC・スマホがあればどこでも受講可能!

口コミ・紹介で多数来院! 全身脱毛の相談(1日2件ペース) が絶えない形成外科・皮膚科の事例セミナー

コロナ期間も
相談数UP

特別
ゲスト

岡山県倉敷市の形成外科
ながしま形成外科クリニック
院長 長島 史明氏

2017年4月に開業以来、医療脱毛の紹介・口コミ患者が右肩上がりが増えてきた形成外科。開業3年で1万人が来院し、現在はライトシュアを西日本最多の6台導入して、効率的にかつ満足度高く運用している。

ここがポイント

- 思わず紹介したくなる医院をつくる
ブランディング戦略やこだわりとは?
- **西日本最多のライトシュア6台**を使い
どのように脱毛施術を回しているのか?
- スタッフが医院コンセプトを理解して
カウンセリング・施術を積極的に頑張る
なぜ、そのようなことができるのか?

本セミナーに
ご参加いただくと次のようなメリットがあります!

- 1 コロナ禍でも強い紹介患者が多いクリニック事例から
皆さまの医院の経営戦略を見直すチャンス
緊急事態宣言後(4月)に一気に減った脱毛患者が、紹介患者が多い医院では減りが少なかった事実。そこから今後の医院経営を考えるヒントが!
- 2 患者満足度を上げるために何を頑張るべきか
そのポイントを学べるチャンス!
あくまで患者目線で、どこにこだわるべきで、患者さんたちは何を求めているのか。徹底的に考え尽くしたゲスト講師が語る差別化ポイント。
- 3 不景気を見据えた基本戦略「価格分の価値」を
上げるための具体的な施策を船井総研からご提案!
患者アンケートから見てきたリアルをご紹介。

主催



明日のグレートカンパニーを創る

Fundai Soken TEL.0120-964-000 平日 9:30～17:30

【WEBセミナー】紹介患者が絶えない形成外科・皮膚科事例

お問い合わせNo. S065763

株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研大阪本社ビル

WEBからもお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。)→ 065763

ゲスト講師の講座内容を一部紹介いたします!

コロナ禍でも
口コミ・紹介で多数来院!

全身脱毛の相談が絶えない
(1日2件ペース)

医院見学者続出の

ながしま形成外科クリニックの成功事例!

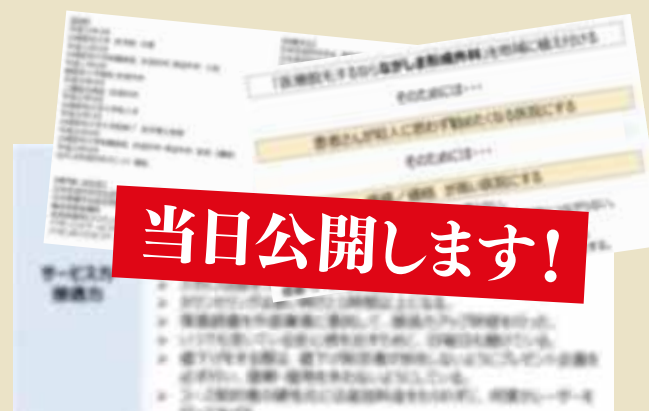


西日本で最多導入

- ✓ 既存の患者さんの信頼・信用を大事にするためのこだわり
- ✓ 紹介で来てくれた患者さんをきっちり満足させる取り組み
- ✓ 地域内でのブランド力を高めるためにしていること など

長島先生に影響されて
コロナ禍でも頑張ろう!
と思いました!

とおっしゃる院長が続出!



(株)船井総合研究所の成功事例講座を一部ご紹介!

コロナを見据えた
皮膚科・美容皮膚科のための

美容医療 500万円モデル



株式会社船井総合研究所
皮膚科チーム
リーダー 寺崎 孔希

実績例

- ✓ オンライン予約とオンライン相談を導入したら新規問い合わせが急増!
- ✓ 脱毛・シミ治療に加えて、新たにワキガ治療をはじめたら
月10件ペースで新規が来院して、月300万も売上アップ!
- ✓ 院内キャンペーン&カウンセリング強化を行ったら、たった3ヶ月で
契約件数/月8件→35件 医療脱毛売上350%に!

(株)船井総合研究所からは、実際に他院で成功したやり方を
ツールと一緒にお伝えしますので、講座を聞いて、そのまま
自院でも取り入れていただける内容をお伝えします!

セミナーで公開する資料・ツール例



- 資金繰り表の作成例
- LINEの有効活用
- 院内掲示物の例
- カウンセリングの外部予約システム
- 動画を活用したPR方法
- 脱毛(美容医療)の予約管理シート
- オンラインカウンセリングの導入
- 月々払い脱毛の導入
- カウンセリング成約率把握シート
- 化粧品品の郵送対応
- 脱毛・シミの対面カウンセリング
- キャンセル対策用のツール

上記の内容以外にも様々な取り組みを惜しみなく公開しますのでご期待ください!

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

[WEBセミナー] 紹介患者が絶えない形成外科・皮膚科事例

お問合せNo. S065763

開催要項

オンラインにてご参加

2020年 **11月22日(日)** 開始 **13:00** ▶ 終了 **15:30** (ログイン開始12:30より) **お申込期限 11月18日(水)**

2020年 **11月25日(水)** 開始 **13:00** ▶ 終了 **15:30** (ログイン開始12:30より) **お申込期限 11月21日(土)**

2020年 **11月26日(木)** 開始 **13:00** ▶ 終了 **15:30** (ログイン開始12:30より) **お申込期限 11月22日(日)**

2020年 **11月29日(日)** 開始 **13:00** ▶ 終了 **15:30** (ログイン開始12:30より) **お申込期限 11月25日(水)**

2020年 **12月13日(日)** 開始 **13:00** ▶ 終了 **15:30** (ログイン開始12:30より) **お申込期限 12月9日(水)**

2020年 **12月20日(日)** 開始 **13:00** ▶ 終了 **15:30** (ログイン開始12:30より) **お申込期限 12月16日(水)**

本講座はオンライン受講が可能となっております。
諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。

日時・会場

受講料

一般価格 税抜 30,000円 (税込 **33,000円**) / 一名様 **会員価格** 税抜 24,000円 (税込 **26,400円**) / 一名様

- お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。
- 銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。
- 銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記お申込み担当者へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。
- ご参加を取り消される場合は、開催3営業日(土・日・祝除く)前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は下記事務局宛にメールまたはお電話にてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。
- 会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込に適用となります。

お申込方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWEB上で確認いただけます。
または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo.065763を入力、検索ください。

お問合せ

明日のグレートカンパニーを創る **株式会社 船井総合研究所**

TEL 0120-964-000 (平日9:30~17:30)

- 申込みに関するお問合せ: 時田
- 内容に関するお問合せ: 寺寄

検

お申込みはこちらからお願いいたします

11月22日(日)オンライン受講

お申込期限: 11月18日(水)

11月25日(水)オンライン受講

お申込期限: 11月21日(土)

11月26日(木)オンライン受講

お申込期限: 11月22日(日)

11月29日(日)オンライン受講

お申込期限: 11月25日(水)

12月13日(日)オンライン受講

お申込期限: 12月9日(水)

12月20日(日)オンライン受講

お申込期限: 12月16日(水)

