

遊休地・不採算物件に
初期投資**1億円**で年間**2,000万円**を生み出す!
スポーツパーク事業参入セミナー

～新型コロナウイルス収束後における準備すべき事業提案～

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

自宅・自社に居ながら
受講可能!

**WEB
セミナー**

2020年**12月15日**(火) 2020年**12月16日**(水)
13:00~15:00 [ログイン開始 12:30~] 13:00~15:00 [ログイン開始 12:30~]

2020年**12月17日**(木) 2020年**12月18日**(金)
13:00~15:00 [ログイン開始 12:30~] 13:00~15:00 [ログイン開始 12:30~]

主催



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken

株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4-4-10 船井総研 大阪本社ビル

[50周年感謝セミナー] スポーツパーク立ち上げwebセミナー お問い合わせNo.S065701

TEL.0120-964-000

平日 9:30~17:30

お申込みに関するお問合せ: 天野 内容に関するお問合せ: 成田

年間営業利益
2,000万円の
省人化ビジネス

スポーツパーク事業の立ち上げのビジネスモデルの大公開!!

人口減少、コロナショック、不採算物件増加、社員定着率低下する中

自社物件・不採算店舗・遊休地活用、
省人化、採用強化できる

新規事業ビジネス

新規事業成功の
ポイントは先行者メリットを
得られるかどうかです。

スポーツパーク事業とはどんなビジネスなのか

特別ゲスト「成熟業種×店舗型ビジネス」企業が スポーツパークを立ち上げた経緯

- 高収益企業がぱちんこ事業以外の事業に**参入する理由**とは？
- スポーツパーク事業を不採算事業・遊休地を活用して**立ち上げた経緯**といま
- スポーツパーク事業を展開してわかった自社にもたらす**メリットとデメリット**



キスケ 株式会社
アミューズメント事業部
取締役部長 兼 新規事業開発室 室長
田中 誠 氏

第1講座 スポーツパークの現状と利益構造解説

- ・なぜ、いま船井がスポーツパーク事業を提案するのか？
- ・スポーツパーク事業の時流と利益構造を大公開
- ・自社の第2の収益の柱とする経営戦略
- ・スポーツパーク事業参入に向く企業・向かない企業
- ・収益性以外のスポーツパークがもたらすメリットとデメリット



株式会社 船井総合研究所
新規事業開発チーム
白井 大地

第2講座 スポーツパーク立ち上げ解説

- ・立地選びから店舗出店、運営までを体系的に解説
- ・船井が提案するモデルと他企業モデルの違い
- ・スポーツパーク成功事例&失敗事例を解説



株式会社 船井総合研究所
新規事業開発チーム
野間 裕紀子

第3講座 まとめ講座

- ・今後、成熟産業が新規事業参入における経営者が抑えるべき3つのポイント



株式会社 船井総合研究所
新規事業開発チーム リーダー
西川 佳孝

スポーツパークビジネスの業態による違いとは？

	スポーツ特化型施設	総合エンタメ型施設	キッズ特化型施設
モデルイメージ	船井総研モデル	某エンタメ企業	某小売企業
ターゲット客層	高学年～大人	低学年～大人	低学年以下
提供価値	自己実現×成長	長時間消費×複数エンタメ	安心安全×短時間
客単価	1,500円	2,000円	1,000円
初期投資目安	1億円～	5億円～	2,000万円～
営業利益	年間2,000万円～	年間6000万円～	年間1,000万円以下
回収期間	3年間～	8年間～	2年～3年
商圈人口	10万人～	30万人～	50万人～

※モデルはあくまでイメージとなりますので、物件の条件によっては上記の数値と異なる可能性もあります。

なぜ、スポーツパークは成長ビジネスに変わったのか？

- ✓ 既存の成熟業種×箱型店舗の撤退増加による**物件確保**
- ✓ 安心安全な環境下での**子供の発育ニーズ**の増加
- ✓ コロナ環境下による**安近短なレジャーニーズ**の拡大
- ✓ 親が**子供一人当たり**に使用する**金額**の増加
- ✓ **成熟業種の企業でも人財採用**ができるビジネス
- ✓ 子供が遊べる**屋内型の遊技施設**の不足

他にも… 多店舗展開して第2本業として展開…
ベテラン社員の第2のキャリアプランとして…

参加
特典

スポーツパーク参入のための
貴社物件の「出店可否レポート」

無料!

※セミナーテキストの
ダウンロードおよび配布は
しておりませんので
ご了承ください。

自宅・自社に居ながら
受講可能!
WEBセミナー

【50周年感謝セミナー】
スポーツパーク立ち上げ
webセミナー

2020年12月15日(火)・16日(水)・17日(木)・18日(金)
13:00～15:00 [ログイン開始 12:30～]

当日は事例企業様の具体的な事例をご紹介します。続きはセミナーで!!

ご入金確認後、マイページの案内をもってセミナー受付とさせていただきます。

【50周年感謝セミナー】スポーツパーク立ち上げwebセミナー

お問合せNo. S065701

開催要項

オンラインにてご参加

日時・会場

2020年 **12月15日(火)** 開始 13:00 ▶ 終了 15:00 (ログイン時間 12:30より)

お申込期限: 12月11日(金)

2020年 **12月16日(水)** 開始 13:00 ▶ 終了 15:00 (ログイン時間 12:30より)

お申込期限: 12月12日(土)

2020年 **12月17日(木)** 開始 13:00 ▶ 終了 15:00 (ログイン時間 12:30より)

お申込期限: 12月13日(日)

2020年 **12月18日(金)** 開始 13:00 ▶ 終了 15:00 (ログイン時間 12:30より)

お申込期限: 12月14日(月)

本講座はオンライン受講となっております。 諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。

受講料

一般価格 税抜 30,000円 (税込 **33,000円**) / 一名様

会員価格 税抜 24,000円 (税込 **26,400円**) / 一名様

●お支払いが、クレジットの場合はお申込み手続き完了後の案内(メール)をもって、セミナー受付とさせていただきます。銀行振込の場合はご入金確認後、お送りする案内(メール)をもってセミナー受付とさせていただきます。●銀行振込の方は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。お振込みいただいたにも関わらずメールがお手元に届かない場合や、セミナー開催4営業日前までにお振込みできない場合は、下記お申込み担当者へご連絡ください。なお、ご入金を確認できない場合は、お申込みを取消させていただく場合がございます。●ご参加を取り消される場合は、開催3営業日(土・日・祝除く)前まではマイページよりキャンセルをお願い致します。それ以降は下記事務局宛にメールまたはお電話にてご連絡ください。尚、ご参加料金の50%を、当日の欠席は100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。

●会員価格は、各種経営研究会・経営フォーラム、および社長onlineプレミアムプラン(旧:FUNAIメンバーズPlus)へご入会中のお客様のお申込に適用となります。

お申込方法

下記QRコードよりお申込みください。クレジット決済が可能です。受講票はWEB上でご確認ください。

または、船井総研ホームページ(www.funaisoken.co.jp)、右上検索窓にお問い合わせNo.065701を入力、検索ください。

お問合せ

明日のグレートカンパニーを創る **株式会社 船井総合研究所**

TEL 0120-964-000 (平日9:30~17:30)

●申込みに関するお問合せ:天野 ●内容に関するお問合せ:成田

検

お申込みはこちらからお願いいたします

オンライン受講

2020年 **12月15日(火)**

お申込期限 12月11日(金)まで

2020年 **12月16日(水)**

お申込期限 12月12日(土)まで

2020年 **12月17日(木)**

お申込期限 12月13日(日)まで

2020年 **12月18日(金)**

お申込期限 12月14日(月)まで

