

不景気でも伸び続ける**新経営手法**大公開

全国塗装店

No.1

決定戦

塗装ビジネス研究会アワード2020

徳島県
株式会社匠
代表取締役 綾大和氏
【年商3億】

岡山県
有限会社御南塗装工業
代表取締役 中村英行氏
【年商2億】

長崎県
有限会社田中塗装
取締役 田中健史氏
【年商2.4億】

埼玉県
株式会社大栄塗装工業
代表取締役 澤邊則幸氏
【年商3億】

埼玉県
有限会社ヒトミ塗装
専務 人見龍壽氏
【年商1.5億】

滋賀県
株式会社片山
代表取締役 片山銀次郎氏
【年商4.2億】

茨城県
株式会社ハウスメイク牛久
代表取締役 川名誠氏
【年商4億】

長野県
株式会社「トレスト」
代表取締役 濱口祐樹氏
【年商4.5億】

東京都
株式会社LUXSE
代表取締役 寺田剛馬氏
【年商4億】

高知県
株式会社北村塗装店
代表取締役 北村隆政氏
【年商9億】

愛知県
株式会社 達美装
代表取締役 高見澤達也氏
【年商6億】

福島県
株式会社 郡山塗装
代表取締役 佐藤隆氏
【年商2.4億】

埼玉県
株式会社ジャバネット・ハウス
代表取締役 池田一郎氏
【年商6億】

栃木県
株式会社住泰
代表取締役 千葉猛氏
【年商5億】

特別賞
2019年

アワード大賞
2019年

アワード大賞
2019年

11月17日[火]

参加無料

オンライン講座

**10社様限定
特別ご招待状**

新型コロナウイルス感染症に罹患された皆さま、および関係者の皆さまに心よりお見舞い申し上げます。

主催  明日のグレートカンパニーを創る **Fundai Soken** 塗装ビジネス研究会説明会 お問い合わせNo.S065522/K112696

株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜 4-4-10 船井総研大阪本社ビル

TEL.06-6232-0188 平日 9:30~17:30 FAX. 06-6232-0194 24時間対応

●お申込みに関係するお問合せ：滝 小百合(タキ サユリ)
●内容に関するお問合せ：中屋 貴之(ナカヤ タカユキ)

WEBからもお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。) → **065522**

塗装ビジネス研究会アワード2020

コロナ禍でも業績を伸ばし続ける 全国106社の塗装会社の中の 上位10社のノウハウを大公開！？

『何とか事業は続けているけど業績が伸びない・・・』

『去年までは集客ができていたけど今年に入ってから減ってしまった』

『下請け工事が減っていて今年の売上が減少している・・・』

など、様々な悩みからこのDMを開いて頂いたと思います。誠にありがとうございます。

どれだけ経営者の方が事業に尽力していても、『コロナウイルス』や『元請け会社の業績』等、自社でコントロールできない外的要因で業績が落ち込んでしまうという事があります。

しかし、
どのような状況下でも業績を伸ばし続ける会社があるのも事実です。

塗装ビジネス研究会では、**106社（2020年9月時点）の塗装会社**が会員様同士で**ノウハウ**や**最新事例**を共有し、**儲かる塗装会社の法則を共有**しております。

その会員様の中でも、特に集客数が多い会社や営業マンの売上高が高い会社、粗利率が高い会社等を**11月に開催される『塗装ビジネス研究会アワード2020』**でご紹介させていただき、それぞれの塗装会社の経営者自らご登壇頂きノウハウをご共有頂きます。

その前に、このDMでのみ去年の受賞企業のノウハウを公開します。是非、ご覧頂き少しでも今後の戦略や経営方針に生かして頂ければ幸いです。

塗装ビジネス研究会スタッフ一同

去年の受賞企業のノウハウを大公開！

2019年塗装ビジネスアワード大賞

株式会社 郡山塗装



代表取締役 佐藤 隆 氏

昭和3年創業、施工10,000件の施工実績あり。地域1番店として福島県内で圧倒的な実績を獲得し、現在5店舗の塗装専門ショールームを展開中である。

■ 塗装ビジネスアワード大賞とは

2019年の塗装ビジネスアワードにおいて総合的に最も秀でた企業様を表彰する賞である。

■ 受賞理由

5店舗のショールームを展開し、戸建住宅塗装だけで年間売上10億円を達成されており、驚異的な業績アップを果たされたため。

■ 受賞ポイント

郡山塗装様は足元商圈である郡山市でシェア率50%を超えており、地域1番店戦略を実行し、業績を伸ばされている。また、現在では6店舗目のオープンを控えており、多店舗展開を可能にする育成システムを確立している。

2019年塗装ビジネスアワード大賞

株式会社 達美装



代表取締役 高見澤 達也 氏

地域1番店として、愛知県一宮市、江南市、稲葉市、北名古屋市を中心に高品質の外壁塗装&屋根塗装事業を行う。

一宮市、江南市に塗装専門店ショールーム2店舗を展開中である。

■ 塗装ビジネスアワード大賞とは

2019年の塗装ビジネスアワードにおいて総合的に最も秀でた企業様を表彰する賞である。

■ 受賞理由

元請け住宅塗装で年間売上6億円という驚異的な数字を記録されたので表彰させていただいた。

■ 受賞ポイント

地域一番認知戦略でショールーム、チラシ、WEB、野立て看板、など投資販促を惜しまず行い地元商圈である一宮市でのシェア率は26%を超えており地域1番店となっている。営業ツールの活用やショールーム来店誘導率80%など営業の仕組み化を行い、競合が多いエリアでも成約率60%を達成。ショールーム2店舗の各店長が2億円以上を売りながら育成システムをもとに早期新人育成を行っている。

2019年塗装ビジネス特別優秀賞 株式会社 ジャパネット・ハウス



代表取締役 池田 一郎 氏

地域1番店として、埼玉県さいたま市を中心に高品質の外壁塗装、屋根塗装事業を展開中。「ASTEC」製品の施工実績において埼玉県第一位、全国第七位と表彰された実績がある。

■ 塗装ビジネス特別優秀賞とは

塗装ビジネス研究会アワード大賞受賞にはあと一歩だったものの、極めて特徴的な発展を遂げた会員様に対し、その功績を称えた特別賞である。

■ 受賞理由

年間WEB集客件数が739件という異常値を記録されたため、表彰させていただいた。

■ 受賞ポイント

WEB専任のパート活用、複数サイト戦略等、社長自体が主体的にWEB集客に力を入れているため、全国的にも類を見ないほどのWEB集客数に成功している。WEB案件、ポータル案件が集客の90%以上を占める中で、社長自体も2億円以上の売り上げながら、1億円プレイヤーも育成し、一店舗で5.5億円の売上を達成している。

2019年ブレイク大賞 株式会社 Luxst



代表取締役 寺田 翔馬 氏

東京都江戸川区、葛飾区を中心に塗装事業を展開中である。
1店舗目の業績が好調の為、現在千葉県松戸市にも塗装専門ショールームを展開している。

■ブレイク大賞とは

前年度対比で売上の伸び率が最も高い会員様を表彰する賞である。

■受賞理由

売上昨年対比632%の増長ができた為、表彰をさせていただいた。

■受賞ポイント

月に30万枚以上のチラシ配布や100万円以上のWEB広告費出稿など惜しみない投資販促を行い、集客数を最大化している。WEB専任者を設置することでHP更新数も商圈内でNO.1となり毎月WEBからの反響が30件ある。営業の仕組み化にも力を入れ、塗装未経験の営業マンが初年度から1億円の売り上げを達成している。1年に1店舗のペースで新規出店を行っており業績を大きく伸ばしている。

2019年働き方改革大賞 株式会社 北村塗装店

Kitopen (株)北村塗装店



代表取締役 北村 隆政 氏
(お写真は、店長の上田 司 氏)

創業100年、10,000件の施工実績あり。
塗装工事の安定受注やブランド力の強化、
年商10億円を目指して住宅塗装に参入
を行い、現在は年商9億円を超えている。

■ 働き方改革大賞とは

2018年9月～2019年8月までにおいて、特に生産性向上、離職率低下などに取り組んだ会員様に対しその努力を表彰する賞である。

■ 受賞理由

ANDPADを使いこなし、年間休日110日を実施しながら業績を伸ばされており、時流に適應した施策を行われていた為、表彰させていただいた。

■ 受賞ポイント

ANDPADの導入を行い、いわゆる“働き方改革”に取り組む事で長かった残業時間は20時間/月にまで減少し、休日は7日/月を確保する事に成功している。

ANDPADを使いこなすために若い人材(営業/職人)を積極的に採用するなどANDPADの導入から活用に至るまでのノウハウを蓄積している。事業を拡大するうえでデジタルツールの活用が必須であると考えていた先見の明が事業拡大に功を奏した。

2019年働き方改革大賞 株式会社 住泰



代表取締役 千葉 猛 氏

栃木県宇都宮市を中心に事業を展開している「ASTEC」製品の施工実績において7年連続で栃木県第一位と表彰された実績がある。

■働き方改革大賞とは

2018年9月～2019年8月までにおいて、特に生産性向上、離職率低下などに取り組んだ会員様に対しその努力を表彰する賞である。

■受賞理由

デジタルツール・クラウド活用と評価制度導入により、営業マンが自ら進んで残業時間減らそうとする社内環境整備を行っています。その結果、離職率も0%に留めることに成功しておられる。

■受賞ポイント

働きかた改革・生産性向上の取組で労働時間の大幅な減少を行った。20時になると会社の電気が自動で消えるようにしており、それ以降の残業がないようにしている。

また、残業をする際は、上司・役員への申請書提出と許可が必要であるため、残業へのハードルが高まっており誰も残業を行わなくなった。上記の様な取組みで会社の環境づくりに工夫を加えている。

2019年進化し続ける会社賞

2018年9月～2019年8月に開催された塗装ビジネス研究会に
全て出席された会員様を表彰する賞(受賞された会員様の一部をご紹介します)

株式会社 トラスト

代表取締役社長 濱口 祐樹 氏

受賞企業様の声

● 塗装ビジネス研究会の参加理由

研究会に入っている他社さんは真剣に事業に取り組んでおられる方が多く、研究会に行くことで様々な話を聞くことができます。

これによって「自分が狭い範囲でしか仕事をしていなかったな」と感じることや「そんな考え方があるのか」と発見があり非常に刺激になります。



株式会社 匠

代表取締役 綾 大和 氏

受賞企業様の声

● 塗装ビジネス研究会の参加理由

同業種の方と交流や情報交換ができるのは本当にうれしく思います。私たちのように事業を立ち上げたばかりの方に加え、既に3億・5億・10億を達成している会社様もいらっしゃる、自分たちの何歩も先を行かれる会社のノウハウや成功事例に触れ、進んでいく時代の中の最新のノウハウを知ることができます。

なにより自分たちの目線も上がりますし、「がんばろう」という気になれます。今後は自分たちが研究会を引っ張っていけるような成長企業になっていきます。



有限会社 ヒトミ塗装

専務 人見 能義 氏

受賞企業様の声

● 塗装ビジネス研究会の参加理由

正直、最初は塗装ビジネス研究会に入るかどうか1年以上考えておりました。

しかし、入会して良かったと思っています。自分たちの会社の1歩・2歩、さらにその先を行っている会社様も多く、自分たちがなにを目標にして動くべきかを示してくれるからです。自社がさらに成長していくため、今後も勉強させてもらえればと思います。



有限会社 田中塗装

取締役 田中 俊史 氏

受賞企業様の声

● 塗装ビジネス研究会の参加理由

地方都市で情報の少ないという悩みがありましたが、船井総研主催の塗装ビジネス研究会に参加する事で日々、最新情報を得る事が出来ます。研究会は全国から同じ塗装事業の経営者の方が多く集まり、事例やノウハウをみんなで共有ができる為、情報を得るといって点でとても貴重な場として利用しています。

そして、得た情報を月次の担当コンサルタントとの打合せで弊社に落とし込む事で業績が伸びていくことを実感しております。



そのほかにも注目されている 2019年の受賞企業



有限会社 御南塗装工業

代表取締役 中村 英行 氏

受賞項目

- ☆ 口コミ・評判の高い塗装店大賞（イベント） 第2位
- ☆ 次世代型塗装店大賞 ブレイク大賞 第3位

受賞企業様の声

● 塗装ビジネス研究会の参加理由

多くの経営者と交流し、刺激を得られるのが一番有難いポイントです。中には売上が10億円以上の企業様がおられて目線が上がります。一方で同じフェーズにいる方はいい意味でライバル意識が芽生えやる気が加速します。
また、情報がフルオープンなのも嬉しいポイントです。経営的な戦略や営業の細かい数値も詳しく聞くことができます。



株式会社 ハウスメイク牛久

代表取締役 川名 誠一 氏

受賞項目

- ☆ 1店舗売上高大賞 第3位
- ☆ 1店舗外壁塗装販売棟数大賞 第4位
- ☆ 行列のできる塗装店大賞（総集客） 第4位
- ☆ 次世代型塗装店大賞（WEB） 第4位 ☆ ブレイク大賞 第5位

受賞企業様の声

● 塗装ビジネス研究会の参加理由

全国の事例を聞く事ができ、数々の成功事例のシャワーを浴びることができるので、この「船井総研の塗装ビジネス研究会」は、私たちにとって良いチャンスでした。
最近は本業が忙しすぎて欠席が続いていますが、息子が主体的に取り組んでくれているので、より良い結果を発表できるよう進めていきたいと思っています。



そのほかにも注目されている 2019年の受賞企業



有限会社 大栄塗装工業

代表取締役社長 渡邊 則幸 氏

受賞項目

- ☆地域密着集客大賞（チラシ） 第4位
- ☆トップセールス大賞（営業マン） 第4位

受賞企業様の声

●塗装ビジネス研究会の参加理由

塗装ビジネス研究会は情報の共有を行うことで最新の事例等を仕入れる事ができます。しかし、最も魅力を感じている点は店長教育を行えるという点です。

店長を【塗装ビジネス研究会】に参加させることで経営者と同じ視点を持ち視野が広がるので店舗を一任しても一安心です。いまでは、マーケティング計画や人材教育にも店長は携わっています。



株式会社 片山

代表取締役 片山 銀次郎 氏

受賞項目

- ☆進化し続ける会社賞
- ☆トップセールス大賞（全体） 第3位
- ☆口コミ・評判の高い塗装店大賞（イベント） 第4位
- ☆地域密着集客大賞（チラシ） 第5位

受賞企業様の声

●塗装ビジネス研究会の参加理由

近隣のライバル塗装会社ではなく遠方の方との交流となるため、情報交換がしやすいです。塗装といえば職人産業で、背中を見て覚えろとなりがちですが、それをあえてマニュアル化しているのも業績アップがしやすい特徴です。

最近では会員さんの多くの会社がうちのショールームに足を運んでくださり、いろいろ情報交換できるので逆に助かっています。

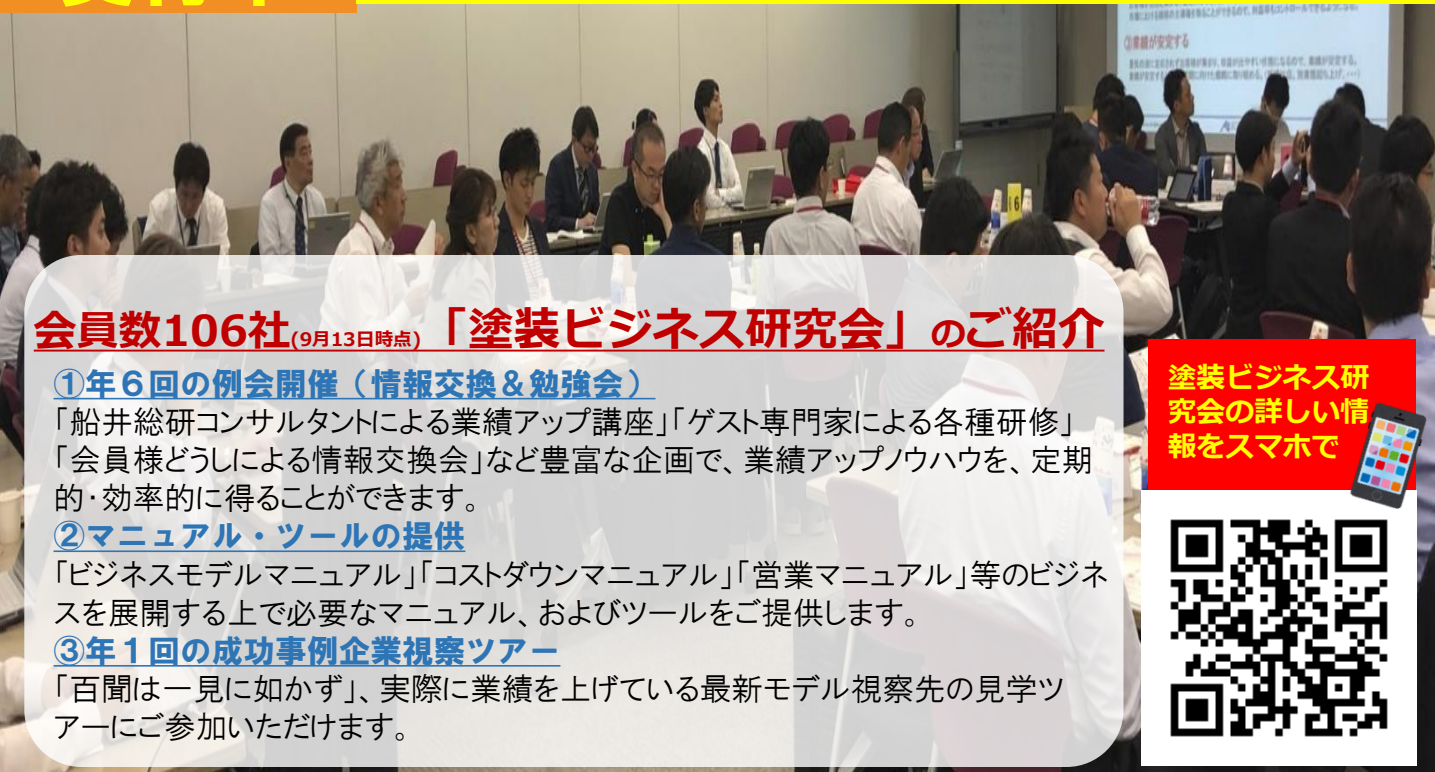


先着10社 無料招待 受付中

塗装ビジネス研究会説明会

(塗装事業を営む経営者のための研究会)

お試し参加のご案内



会員数106社(9月13日時点)「塗装ビジネス研究会」のご紹介

①年6回の例会開催(情報交換&勉強会)

「船井総研コンサルタントによる業績アップ講座」「ゲスト専門家による各種研修」「会員様どうしによる情報交換会」など豊富な企画で、業績アップノウハウを、定期的・効率的に得ることができます。

②マニュアル・ツールの提供

「ビジネスモデルマニュアル」「コストダウンマニュアル」「営業マニュアル」等のビジネスを展開する上で必要なマニュアル、およびツールをご提供します。

③年1回の成功事例企業視察ツアー

「百聞は一見に如かず」、実際に業績を上げている最新モデル視察先の見学ツアーにご参加いただけます。

塗装ビジネス研究会の詳しい情報をスマホで



まずは
お試し
参加！

11月17日(火)ZOOM開催総会は 無料でお試し参加ができます！

※例会のテーマは事情により変更になる場合があります、ご了承下さい

【当日スケジュール】

- 10:30~12:00 塗装会社成功事例&ビジネスモデル説明会
- 13:00~13:50 「塗装会社100社の
動向分析から見る2021年の戦略」
- 14:00~15:00 2020年塗装ビジネスアワード
- 15:10~15:45 受賞MVP企業の講座(※ゲスト秘!)
- 15:45~16:20 受賞MVP企業の講座(※ゲスト秘!)

当日は、無料経営相談も開催しておりますのでご活用下さい

※既存会員様、または先にお試し参加をお申し込みの企業様と商圏バッティングしている場合、ご参加をお断りすることがございますので、あらかじめご了承くださいませ。

塗装ビジネス研究会 会員様の成功事例

(一部ご紹介)

株式会社 郡山塗装

福島県



地域最大ショールーム経営で
年商倍増**17億円**、東北No.1塗装店!

加藤塗装 株式会社

静岡県



新規集客率**1/2500**を達成。
本当の行列のできる塗装会社

株式会社 片山

滋賀県



わずか、10万人商圏でも売上**3.3億円**達成!
ショールーム展開で圧倒的1番

株式会社 楽塗

東京都



年商**6億円**の総合塗装店!ショールーム戦略で
戸建塗装が1.2億円から**1年**で**2.4億円**!

株式会社 トラスト

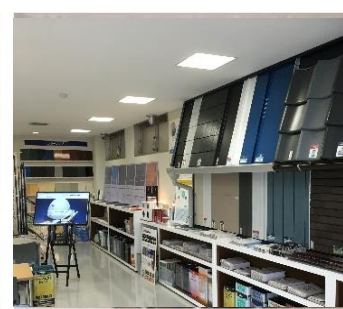
長野県



訪問販売から反響モデルへ転換!ショールーム
営業型で**月平均2,500万円**

株式会社 北村塗装店

高知県



脱・公共事業で元請け参入!
営業未経験者で**1年**で**1.5億円**

全国各地で施工事例が続出中!

2020年待ったなし！塗装ビジネスで 急成長企業が全国各地で続出中！

2015年11月から開催している塗装ビジネス研究会！早4年が経過し、100社様以上の会員様にご参加いただいております。
その中でも業績を急成長されている会員様を紹介させていただきます。
本研究会にもご参加されていますので、ぜひお話をお聞きいただけますと幸いです。



東海 地域

愛知県一宮市
株式会社
達美装

社長が営業せずたった5名で 年商6億円に急成長できました！



代表取締役
高見澤 達也氏

私は連棟倉庫から出発をし、塗装親方として、徐々に事業を伸ばしました。
大きく伸びたのは、やはり住宅塗装を始めてからです。
現在は2店舗で
売上6億円まで
伸ばせました。



関東 地域

東京都江戸川区
株式会社
Luxst

元防水職人ですが、 3名で売り上げ3億円を達成しました。



代表取締役
寺田 翔馬氏

私は10代から防水職人をしていました。
20代の頃独立をして中々うまく売上があ
がらないので思いきって、塗装に参入し
ました。それが結果的には
正解でした。現在では2店舗目
を出店して今後どんどん
増やしていきたいと思います。



関西 地域

滋賀県野洲市
株式会社
片山

わずか30万人商圏でも4・5億円を 達成！ショールーム展開で圧倒的1番



代表取締役
片山 銀次郎氏

私は親父の代から塗装業を営んでいて、年々の下請け塗装の売上低下を懸念してこの事業をはじめました。最初は不安でしたが、年々売上が上がり、4.5億円を達成できました。



中国 地域

岡山県岡山市
有限会社
御南塗装工業

女性社員を活用して、売上3倍へ 人材難でも売上を上げることができました



代表取締役
中村 英行氏

私は職人からスタートして、取り組み前は1名で営業を行っていました。しかしこれ以上の伸びはないと思い、この事業を取り組みました。現在では女性も活躍できるようになり、活気ある会社になりました。



九州 地域

長崎県諫早市
有限会社
田中塗装

公共事業や下請けしかしたことのなかった ですが、新規参入で売上2.5億円達成！



取締役
田中 俊史氏

私は父からこの事業を引き継ぎ二代目として行っています。しかし、公共工事だけでは人口が少なくなる未来に不安があり、元請を行いました。結果は取り組んでよかったと感じています。



会員様が実践する

最新ノウハウとポイント

月40件以上の見積を提出する集客術

ポイント1 毎月**塗装案件が15件以上**
生み出す塗装専門**スマホサイト**



ポイント2 閑散月でも**20組集める**塗装**イベント集客**

ポイント3 1件あたり**2万円以下**で**集客**！
超効率的にお客様を集める仕組みを**大公開**

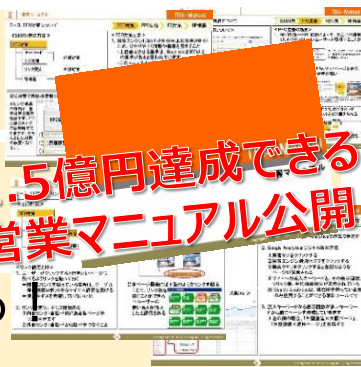
相見積5社でも**70%**受注できる営業マニュアル

ポイント1 激戦区でも勝てる**成約率70%**！
魔法の**アプローチブック**を大公開

ポイント2 **職人**でも**即戦力**が可能
1週間で覚えられる営業マニュアル

ポイント3 **値下げナシ+高単価塗装**が受注できる
来店ランクアップクロージング！

1.5億円達成できる
営業マニュアル公開



外注しても**粗利40%**で儲かる！**高単価商品**

ポイント1 シリコン以上は当たり前！
フッ素・無機塗料が売れる商品設計

ポイント2 足場・塗料・職人のコストをコントロール
粗利40%以上の原価表大公開

ポイント3 ライバルと戦っても勝てる商品ラインナップ
高単価商品の売り方、見積書大公開

平均単価100万円
高単価塗装を
バンバン受注
商品設計公開



塗装ビジネス研究会 会員様MAP



中国地方

広島 ニムラ様
広島 クリーンハウス工業様
岡山 御南塗装工業様
岡山 クリーンライフ岡山様
岡山 クラコ様
岡山 光輝様
岡山 勇建工業様
岡山 美達様
岡山 喜島塗装様
山口 オクタニ様

九州地方

福岡 ユーペイント様
福岡 志水様
福岡 Grand Design様
福岡 コウキ様
長崎 田中塗装様
佐賀 佐藤建材店様
熊本 シアーズホーム様
鹿児島 環境開発様
鹿児島 東宝建設様
沖縄 沖塗工業様
沖縄 ホカマ様
沖縄 ちゅら工房様

四国地方

高知 北村塗装店様
徳島 匠様
愛媛 エイトハウジング様
愛媛 影浦塗装工業様
香川 北村塗装店様

近畿地方

滋賀 片山様
大阪 ABILITY様
大阪 千成工務店様
大阪 ロードリバス様

北陸・中部地方

長野 トラスト様
長野 タイソー様
山梨 甲州工業様
山梨 アマノ塗装店
岐阜 可児設備様
岐阜 アルファテック様
岐阜 feelgood様
岐阜 本多塗装店様
岐阜 河合塗装工業様
愛知 キンショー・インク様
愛知 遠美装様
愛知 アーキテックス様
愛知 サンライト様
愛知 フォーグッド様
愛知 リペアプラス様

愛知 平松建工様
愛知 フルヤマ塗装店様
愛知 東海建設様
福井 プロテクト様

北海道・東北地方

北海道 住建プランニング様
青森 佐々木商会様
青森 林塗料様
宮城 高勝リフォーム様
宮城 鬼澤塗装店様
福島 郡山塗装様
福島 野田店様

関東地方

栃木 住泰様
茨城 ハウスメイク牛久様
茨城 克栄様
茨城 K-リフォーム様
群馬 ユタカペイント様
埼玉 ミツ星ハウジング様
埼玉 ヒトミ塗装様
埼玉 ジャパンネット・ハウス様
埼玉 アークス様
埼玉 ヒカリテック様
埼玉 ジャパンテック様
埼玉 パラヴィ様
埼玉 日本建機様
千葉 ハウジング重兵衛様
千葉 ピーシー・ブレイン様
千葉 ヤマトホールディングス様
神奈川 リフォーム東京様
神奈川 中山建装様
神奈川 ファースト様
神奈川 EIVS様

北陸・中部地方

富山 良久工業様
静岡 あおば工房様
静岡 大栄塗装工業様
静岡 加藤塗装様
静岡 フジタ塗装様
静岡 エバーグリーン様
静岡 住まいのリフォーム様

東京 楽塗様
東京 家づくり代理人様
東京 光企画様
東京 Luxst様
東京 ベストウィングテクノ様
東京 Terra Drone様

東京 大谷建装工業様
東京 ユーアンドユー様
東京 プレマテックス様

地域一番店を目指す研究会

会員数 **106** 社
2020年9月現在



塗装ビジネス研究会説明会

11月例会 無料お試し参加 お申し込み用紙

お試し参加 日時・会場のご案内

日時：令和2年11月17日（火）10：30～16：30（ログイン開始は10：00より）
会場：ZOOMにてオンライン開催【お手元のパソコンで簡単に参加できます】

- 万一、開催4営業日前までに担当者より連絡がない場合は、下記へご連絡ください。
- ご参加を取り消される場合は、開催日より3営業日（土・日・祝除く）前の17時迄にお電話にて上記申し込み担当者までご連絡くださいますようお願いいたします。

お申し込みの流れ

①お申し込みシートにご記入



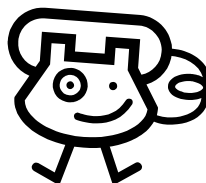
下のお申し込み用紙
にご記入ください。

②FAXでお申し込み



24時間受付OK！
記入もれにご注意

③弊社からご連絡



事務局または担当者より
お電話かメールにてご
連絡いたします。

④当日ログインください！



当日、10：30までにログインし
てください

FAXお申込用紙【塗装ビジネス研究会説明会】
お問い合わせNo. S065522/K112696

TEL:06-6232-0188
(平日9:30～17:30) 担当/滝 小百合

フリガナ		フリガナ		役職名
貴社名		代表者名		
		フリガナ		役職名
		ご参加者名		
ご住所	〒			
メール				
TEL		FAX		
年商		社員数		
	億円		人	

※1社1名1回限り無料でご招待いたします。

※経営者・事業責任者向けの研究会ですので、経営者・事業責任者様のみのご参加とさせていただきます。

※既存会員様、または先にお試し参加をお申し込みの企業様と商圏バッティングしている場合、ご参加をお断りすることがございますので、あらかじめご了承くださいませ。

※本講座はオンラインでの受講となっております。諸事情により受講いただけない場合がございます。ご了承ください。

【個人情報に関する取り扱いについて】

- 申込用紙に記載されたお客様の情報は、セミナーのご案内といった船井総研グループ各社の営業活動やアンケート等に使用することがあります。（ご案内は代表者様宛にお送りすることがあります）法令で定める場合のほか、お客様の承諾なしに他の目的に使用いたしません。
- お客様の情報管理につきましては船井総研グループ全体で管理いたします。詳しくはホームページをご確認ください。
- セミナーのご案内時に、いただきました住所・貴社名・部署・役職・ご担当者氏名を船井総研グループが個人情報の管理について事前に調査した上で契約しましたダイレクトメール発送代行

会社に発送データとして預託することがございます。

- 必要となる情報（会社名・氏名・電話番号）をご提供いただけない場合は、お申込のご連絡や受講票の発送等ができない等、お手続きができない場合がございます。
- お客様の個人情報に関する開示、訂正、追加、停止又は削除につきましては、船井総研コーポレートリレーションズ・顧客データ管理チーム（TEL06-6204-4666）までご連絡ください。

【個人情報に関するお問い合わせ】

株式会社船井総研ホールディングス 総務部法務課（TEL03-6212-2924）

(検)

ダイレクトメールの発送を希望しません ☐

※ご提供いただいた住所宛のダイレクトメールの発送を希望されないときは、☒を入れて当社宛にご連絡ください。

ご記入後、このままFAX送信してください

FAX: 06-6232-0194 (24時間対応) / 滝宛